

Ivalua Now 2025 :
**Présentation des services et de
l'expertise Fluxym**

Fluxym, les experts du Source to Pay pour une transformation digitale réussie

Envisagez l'avenir sereinement et concentrez-vous sur ce que vous faites le mieux ! Vous obtiendrez un retour sur investissement rapide de votre transformation digitale Achats et Finance.

Vous avez besoin de Fluxym si :

- ▶ Vous souhaitez réévaluer vos processus pour gagner en efficacité
- ▶ Vous avez besoin d'améliorer la visibilité sur vos dépenses via des reportings détaillés pour prendre des décisions fondées sur la donnée
- ▶ Vous souhaitez renforcer votre connaissance fournisseurs pour améliorer vos relations, minimiser les coûts et éviter les risques
- ▶ Vous avez besoin d'aide pour sélectionner la solution qui créera de la valeur et accélérera votre croissance.



Ce que Fluxym peut faire pour vous



Auditer vos processus Achats et Finance pour identifier les opportunités et les axes d'amélioration.



Prendre en charge l'implémentation de vos solutions en appliquant les standards et les bonnes pratiques de votre secteur.

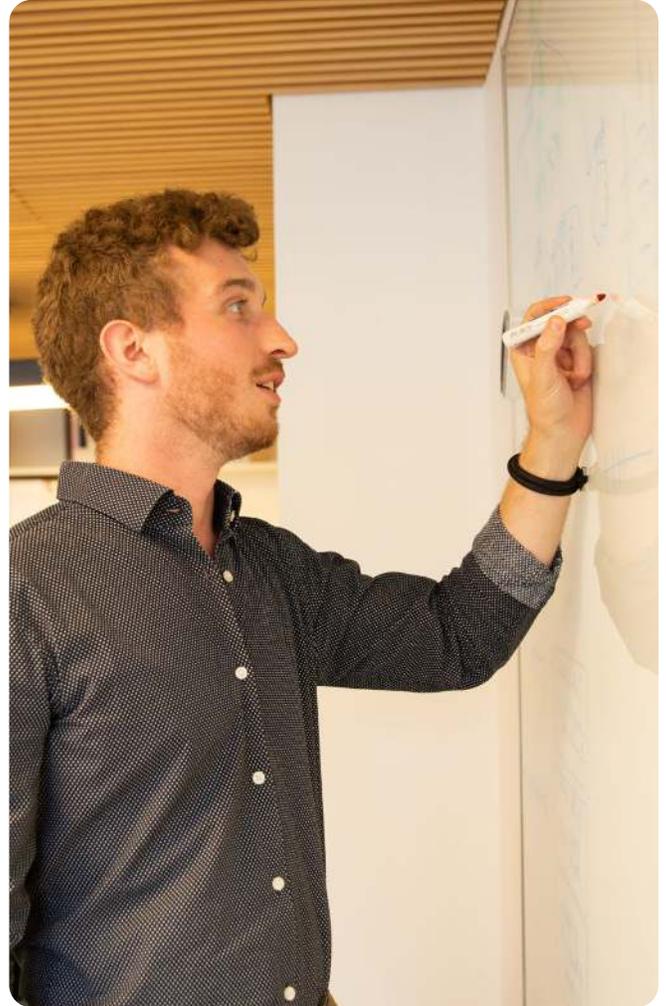


Garantir le succès du projet en maximisant le taux d'adoption grâce à la gestion du changement, la formation et le support après le déploiement.

Fluxym accompagne les entreprises depuis plus de 20 ans et a réalisé plus de 520 projets. Notre expertise couvre tous les domaines de la transformation digitale Achats et Finance : Source to Pay, Procure to Pay, AP Automation, Contract Management, Supplier Data. Notre méthodologie éprouvée convient aux projets internationaux et aux déploiements à distance. Avec nos 145 experts basés en Europe, en Amérique du Nord et Asie-Pacifique, il n'y a pas de fuseau horaire que nous ne pouvons couvrir.

Notre offre inclut

- ◆ Le conseil
- ◆ La conduite du changement
- ◆ La gestion de projet
- ◆ L'implémentation technique et fonctionnelle
- ◆ Le support et la TMA.



Notre méthodologie

Nous vous accompagnons à chaque étape de votre transformation digitale et sommes votre seul interlocuteur tout au long de votre projet. Nous vous aidons à préparer votre projet et choisir la solution la plus adaptée à vos besoins et processus cibles. Nous nous chargeons de dialoguer avec les éditeurs afin de faciliter votre implémentation. Notre équipe d'experts est composée de professionnels techniques et fonctionnels pour couvrir tous les aspects de votre projet. Après la mise en production, notre équipe de support et TMA prendra en charge la maintenance et l'évolutivité de votre plateforme.

Pourquoi Fluxym

Expert du Source to Pay depuis 2002, Fluxym accompagne ses clients dans la transformation digitale de leurs services Achats et Finance avec près de 520 projets réalisés dans le monde entier. Fluxym propose une gamme complète de services pour accompagner le déploiement des projets Source to Pay (conseil, intégration, support et TMA). Les 145 collaborateurs de Fluxym sont basés en France (Paris, Lyon et Bordeaux), au Canada (Montréal et Toronto), aux Etats-Unis (New-York) et à Singapour.



fluxym.com

Contactez nos experts



Digitalisez vos processus Source to Pay avec Ivalua et Fluxym

Gérez tous vos processus Source to Pay avec une plateforme unifiée. Atteignez 100% de visibilité sur vos dépenses et gagnez en agilité opérationnelle.



Vous avez besoin de Fluxym si :

- Vous souhaitez implémenter Ivalua, optimiser votre plateforme et/ou former vos équipes
- Vos processus Source to Pay ne sont pas encore entièrement automatisés, obligeant votre équipe à se concentrer sur les opérations quotidiennes plutôt que sur la stratégie
- Vous n'interagissez pas efficacement avec vos fournisseurs, et souhaitez devenir leur client préféré
- Vous souhaitez accélérer votre retour sur investissement et obtenir des gains rapides.



Ce que Fluxym peut faire pour vous



Vous donner toutes les informations nécessaires pour prendre des décisions basées sur les reportings et l'analyse de données.



Vous aider à mieux gérer vos catégories d'achats directs et indirects afin d'améliorer la gestion de votre trésorerie et optimiser vos canaux d'achats.



Vous donner une vision 360° des données et de l'activité de vos fournisseurs, pour réduire les risques et améliorer votre collaboration avec eux.



Intégrer les principes RSE et d'achats responsables à votre stratégie de sourcing.

Partenaire Ivalua depuis 2016, Fluxym est reconnu comme l'un des 3 meilleurs intégrateurs Ivalua par Gartner.

Nous avons reçu le prix du meilleur revendeur en 2019 et 2020 et sommes membre du Centre d'Excellence Ivalua. Avec plus de 20 ans d'expérience en Source to Pay et plus de 60 projets Ivalua menés avec succès, nous avons acquis une forte expertise et connaissance des bonnes pratiques. Notre méthodologie éprouvée s'adapte aux projets internationaux et aux déploiements à distance. Nos 50 consultants certifiés sont basés en Europe, Amérique du Nord et en Asie Pacifique.

Notre offre inclut

- ▶ La définition de la roadmap projet et des processus cibles
- ▶ La stratégie de conduite du changement
- ▶ La gestion de projet
- ▶ L'implémentation technique et fonctionnelle
- ▶ Le nettoyage des données
- ▶ L'optimisation de l'onboarding fournisseurs et de l'adoption des utilisateurs
- ▶ Le support et la TMA



Fluxym et Ivalua

Évitez les complications inutiles et concentrez-vous sur votre projet ! Fluxym se charge de la coordination avec Ivalua et sera votre unique interlocuteur. Avec nos experts techniques, fonctionnels et conseils, nous nous occupons de tous les aspects de votre projet.

L'offre modulaire d'Ivalua vous permet de construire une plateforme sur mesure spécifique. Avec des modules de gestion des risques, sourcing, gestion des contrats, e-procurement, facturation, paiements et analyse des dépenses, Ivalua couvre l'ensemble de vos besoins.

Pourquoi Fluxym

Expert du Source to Pay depuis 2002, Fluxym accompagne ses clients dans la transformation digitale de leurs services Achats et Finance avec près de 520 projets réalisés dans le monde entier. Fluxym propose une gamme complète de services pour accompagner le déploiement des projets Source to Pay (conseil, intégration, support et TMA). Les 145 collaborateurs de Fluxym sont basés en France (Paris, Lyon et Bordeaux), au Canada (Montréal et Toronto), aux États-Unis (New-York) et à Singapour.



fluxym.com

Contactez nos experts



Exploitez pleinement la puissance de votre solution Source to Pay grâce à notre offre conseil

Avec Fluxym, tirez le meilleur de vos processus Source to Pay. Améliorez et maximisez les bénéfices apportés par vos solutions en place ou de vos intégrations à venir.

Vous avez besoin de Fluxym Advisory si :

- ▶ Votre stratégie Achats n'est pas en accord avec votre organisation, vos processus et vos outils (Modèle Opérationnel)
- ▶ Vous n'avez pas de stratégie ou les ressources nécessaires pour choisir une solution Source to Pay
- ▶ Les montées de version de vos applications vous prennent trop de temps car vous manquez d'expérience
- ▶ Vous manquez d'informations sur le niveau d'adoption de vos logiciels, les bénéfices attendus après la mise en production et les KPI à suivre
- ▶ Vous n'avez pas de stratégie d'onboarding ou de développement de partenariats avec vos fournisseurs ce qui nuit à votre performance financières
- ▶ Vous avez fait l'expérience de projets couvrant un large périmètre qui se sont avérés longs et coûteux.

Ce que Fluxym peut faire pour vous



Rationaliser vos processus et les aligner avec votre Modèle Opérationnel Cible (TOM) pour permettre à vos équipes de se concentrer sur la stratégie Achats plutôt que l'opérationnel.



Segmenter vos données pour mettre à jour et suivre les bénéfices attendus de la solution – activation du ROI.



Simplifier l'implémentation de vos solutions – accélération du ROI.



Optimiser les montées de version de vos solutions de manière agile.



Améliorer le taux d'adoption des utilisateurs et l'**onboarding** fournisseurs.



Renforcer la satisfaction de vos clients internes grâce à un meilleur suivi des KPI, et des reportings efficaces.

Nous avons construit **notre approche Conseil** pour vous aider à optimiser vos processus et l'utilisation de vos solutions.

Notre offre de services a été pensée de façon modulaire afin que vous puissiez choisir la formule la mieux adaptée à vos besoins. Notre panel d'experts Achats et Finance se compose de professionnels techniques, fonctionnels et conseil.



Notre offre inclut

- ◆ L'état des lieux de votre Modèle Opérationnel S2P global (processus/collaborateurs/technologie) ou par module (approvisionnement, fournisseurs, demandes d'achats/bons de commande, facturation et paiement, cartographie des données)
- ◆ La transformation de votre modèle opérationnel (conception et implémentation)
- ◆ L'aide à la recette utilisateurs
- ◆ La stratégie de sélection logicielle et son exécution
- ◆ L'étude d'opportunité pour le choix d'une solution Achats, S2C, P2P ou une full suite S2P
- ◆ La définition et mise en application d'une stratégie d'enchères en ligne
- ◆ La conduite du changement pour l'implémentation ou le modèle opérationnel du projet
- ◆ La définition d'une stratégie d'onboarding fournisseurs et l'accompagnement à la mise en oeuvre
- ◆ La stratégie de migration de données et son exécution
- ◆ La préparation et le support pour les montées de version
- ◆ Le support fonctionnel post-implémentation (reporting, suivi des KPI, formation, stabilisation et plan de transition).

Notre méthodologie

Tous les services de notre offre sont basés sur une **méthodologie qui a fait ses preuves**. Au cours des années, Fluxym a acquis une expérience unique pour le conseil et l'implémentation technique et fonctionnelle de solutions Achats et Finance.

Pourquoi Fluxym

Expert du Source to Pay depuis 2002, Fluxym accompagne ses clients dans la transformation digitale de leurs services Achats et Finance avec près de 520 projets réalisés dans le monde entier. Fluxym propose une gamme complète de services pour accompagner le déploiement des projets Source to Pay (conseil, intégration, support et TMA). Les 145 collaborateurs de Fluxym sont basés en France (Paris, Lyon et Bordeaux), au Canada (Montréal et Toronto), aux Etats-Unis (New-York) et à Singapour.



fluxym.com

Contactez nos experts

Facturation Electronique 2026

Adaptez votre organisation aux nouvelles exigences réglementaires



Les 8 questions-clés que se posent les directions financières

- ▶ Quelle est la **date limite** pour la mise en conformité pour mon entreprise ?
- ▶ Quelles sont les **particularités** applicables dans mon **secteur** ?
- ▶ Comment **préparer et mobiliser** les équipes pour garantir l'adhésion au changement ?
- ▶ Mes **processus actuels** sont-ils alignés avec les exigences de la réforme ?
- ▶ Quelles **PDP** (Plateforme de Dématérialisation Partenaire) choisir ?
- ▶ Mes **référentiels clients et fournisseurs** sont-ils à jour et suffisamment complets pour la facturation électronique ?
- ▶ Quelles **adaptations** seront nécessaires pour intégrer le format électronique et supprimer le papier ?
- ▶ Quels **indicateurs de performance** (KPI) suivre pour garantir l'efficacité du processus de facturation électronique ?



Les enjeux de la **réforme** de la facturation électronique



Conformité légale

Assurer que les factures, les données des transactions et de paiement respectent les nouvelles exigences pour éviter des amendes



Efficacité opérationnelle

Accélérer le traitement des flux clients et fournisseurs pour respecter les échéances de reporting à l'administration fiscale



Protection des données

Garantir la sécurité et l'intégrité des données échangées entre les entreprises, les PDP et le PPF (Portail Public de Facturation)

Notre approche en 4 étapes pour réussir votre conformité



Comprendre

les processus, les outils et flux actuels liés à la gestion de la facturation dans l'entreprise

▶ **Cartographie de l'existant**



Evaluer

les conséquences de la réforme sur les flux et les données de facturation de l'entreprise

▶ **Etude d'impact**



Sélectionner

la ou les PDP entrantes et sortantes adaptées aux exigences fonctionnelles et techniques

▶ **Cahier des charges et aide au choix**



Sécuriser

le déploiement de votre PDP dans le respect des échéances fiscales et des bonnes pratiques

▶ **AMO et conduite du changement**

4 bonnes raisons de choisir Fluxym



+20 ans d'expérience dans la digitalisation et l'optimisation des processus financiers



+ 300 clients de tous secteurs d'activité en France et à l'international



Equipes et méthodologies expertes en **intégration, conseil et accompagnement** Procure to Pay et Order to Cash



Connaissance de l'**écosystème des éditeurs** et membre du **FNFE** (Forum National de la Facture Electronique)

Fluxym en bref

Expert du Source-to-Pay depuis 2002, Fluxym accompagne les directions Achats et Finance dans leurs projets de digitalisation de la relation fournisseurs.

Au sein de notre **pôle Conseil**, les consultants de Fluxym, tous experts chevronnés, aident nos clients à **améliorer** leurs processus en continu, **choisir** les bons outils, **sécuriser** leur déploiement et **accompagner** le changement dans la durée.

Votre contact



Anouk JOUY

Directrice Advisory Finance
ajouy@fluxym.com



fluxym.com

Contactez nos experts

COMMUNIQUE DE PRESSE

LABORATOIRES THEA SELECTIONNE LA PLATEFORME IVALUA ET LA METHODOLOGIE DE FLUXYM POUR LA GESTION DES FOURNISSEURS ET LE SOURCING

Paris, le 6 janvier 2025

Ivalua, leader mondial des solutions de gestion des dépenses, et son partenaire intégrateur Fluxym, annoncent que Laboratoires Théa (Théa) a sélectionné la plateforme Ivalua pour gérer son référentiel fournisseurs, digitaliser ses processus d'appels d'offres, automatiser l'évaluation fournisseurs et le suivi du risque.

Pour soutenir sa croissance, la direction Achats du Groupe Théa a lancé une consultation pour sélectionner et déployer une solution répondant à ses ambitions d'amélioration du pilotage et de la performance achat.

Plus précisément, les enjeux du groupe s'articulent autour de quatre axes :

- Poursuivre le développement de la performance, de la productivité et de l'efficacité de la direction Achats centralisée au siège du groupe.
- Accroître la satisfaction des utilisateurs et des parties prenantes
- Harmoniser et automatiser les processus achats pour réduire les délais de traitement et la charge administrative
- Améliorer la maîtrise des risques et la conformité réglementaire notamment pour les fournisseurs stratégiques.

Après avoir consulté plusieurs acteurs du marché, l'équipe projet de Théa a retenu la solution Ivalua. L'éditeur s'est distingué par **la profondeur fonctionnelle innovante de sa plateforme, sa capacité à automatiser les processus SRM, sa simplicité d'utilisation et son interopérabilité.**

Par ailleurs, la méthodologie proposée par Fluxym a convaincu le groupe projet de Théa, par sa cohérence avec les besoins exprimés, par la disponibilité et la réactivité des consultants dans la phase de consultation.

La collaboration efficace entre l'éditeur et son intégrateur a également permis de démontrer la complémentarité de ces acteurs qui sera essentielle pour la réussite du projet.

« Nous sommes ravis de mettre notre expertise sur la connaissance fournisseurs et le SRPM (Supplier Risk and Performance Management) au service des laboratoires Théa afin de répondre aux exigences de qualité spécifiques à leur secteur », conclut Christophe Rivayran, Directeur du Développement de Fluxym.

« La décision du Groupe Théa de choisir Ivalua, en partenariat avec Fluxym, démontre notre capacité à répondre efficacement aux besoins spécifiques de l'industrie pharmaceutique. Nous sommes ravis d'accompagner Théa grâce à la plateforme complète et unifiée d'Ivalua qui vise à optimiser l'efficacité opérationnelle », déclare Dan Amzallag, Chief Operating Officer (COO) d'Ivalua.

A propos de Fluxym

Expert du Source-to-Pay depuis 2002, Fluxym accompagne les services Achats et Finance dans leurs projets de digitalisation de la relation fournisseurs. Avec plus de 500 projets réalisés dans le monde entier, Fluxym propose une gamme complète de services alliant conseil, implémentation technique et fonctionnelle, support et TMA. Partenaire Ivalua depuis 2016, Fluxym a déployé la solution dans de nombreuses entreprises, en France et à l'international, tous secteurs d'activité confondus. Basée à Paris, Bordeaux, Lyon, Londres, Montréal, New-York et Singapour, l'entreprise compte aujourd'hui 145 collaborateurs.

En savoir plus sur www.fluxym.com

Contact presse :

Marie Pierre Balanger

06 77 02 98 11

mpbalanger@fluxym.com

A propos d'Ivalua

Leader sur son marché, Ivalua est un fournisseur de solutions de gestion des dépenses basées sur la technologie cloud et alimentées par l'IA. Notre plateforme Source-to-Pay unifiée permet aux entreprises de gérer efficacement toutes les catégories de dépenses et tous leurs fournisseurs, et ainsi d'augmenter leur rentabilité, d'améliorer la performance RSE, de réduire les risques fournisseurs et d'améliorer la productivité des employés. Ivalua est plébiscitée par des centaines de marques de renommée mondiale et par des acteurs majeurs du secteur public. Ivalua est également reconnu comme leader par Gartner et des cabinets d'analystes internationaux de premier rang. Pour plus d'informations sur fr.ivalua.com. Suivez-nous sur LinkedIn et X.

A propos de Théa

Théa est un laboratoire pharmaceutique indépendant spécialisé dans la recherche, le développement et la commercialisation de produits en ophtalmologie.

Créé en 1994, Théa a largement participé aux dernières avancées pharmacologiques et est aujourd'hui le 1er groupe pharmaceutique européen indépendant en ophtalmologie.

Basé à Clermont-Ferrand, le laboratoire a poursuivi son expansion en ouvrant plus de 35 filiales et bureaux en Europe, au Maghreb, en Amérique Latine et du Nord. Aujourd'hui, son réseau rassemble plus de 2000 collaborateurs et ses produits sont disponibles dans plus de 75 pays dans le monde. En 2023, Théa a réalisé un chiffre d'affaires de 923 millions d'euros.

Contact médias international

media@ivalua.com



fluxym.com

Contactez nos experts



Petroineos est une joint venture de trading et de raffinage entre INEOS et PETROCHINA, créée en 2011. Premier raffineur indépendant européen avec deux sites industriels situés à Grangemouth (Écosse) et à Lavera (France), Petroineos commercialise une gamme complète de produits pétroliers et traite plus de 420 000 barils de pétrole brut par jour.

CONTEXTE

Pour gérer sa base fournisseurs et lancer des appels d'offres complexes, la Direction Achats ne disposait pas d'outils, en dehors d'une multitude de ressources partagées. Ce manque de coordination et de visibilité occasionnait une dispersion de l'information et des données, générant une perte de temps et d'efficacité considérable pour les acheteurs au quotidien.

« Nous avons nettement amélioré notre connaissance fournisseurs. A présent, nous sommes en mesure de sélectionner ceux qui nous apportent le plus de valeur. En digitalisant nos processus avec Ivalua, nos acheteurs ont plus de temps pour analyser les dépenses et bâtir des stratégies d'achat par catégorie. »



Jean-François Henninger
Procurement Team Leader

Challenge

Vers l'industrie 4.0 !

Pour renforcer son efficacité, la Direction Achats a décidé de restructurer le service en créant des Category Managers sur 42 Catégories liées à 3 Marchés: les achats de production, les matériels et équipements et les services de travaux neufs et maintenance

L'objectif de cette spécialisation par catégorie est de développer des stratégies d'achat à long terme et de mettre en œuvre des processus dédiés au management de la relation fournisseurs.

Pour accompagner cette nouvelle organisation, le déploiement d'une solution est indispensable. Le projet LAVENDOR est lancé !

Le choix d'Ivalua

La plateforme a remporté l'adhésion des acheteurs sollicités dans la consultation par son ergonomie et sa capacité de paramétrage en autonomie, sans développements spécifiques.

Secteur

- ▶ Pétrole et énergie

Chiffres clés

- ▶ 336 M€ de volume d'achats annuel
- ▶ 4000 fournisseurs actifs
- ▶ 28 acheteurs : category managers et pôle opération
- ▶ 230 prescripteurs, responsables techniques et service juridique

Modules Ivalua

- ▶ SRM, Sourcing, Reporting et Contrat

Interfaces

- ▶ ERP : SAP
- ▶ GMAO : Maximo
- ▶ DocuSign (Signature électronique)
- ▶ Ellisphere (Informations financières)
- ▶ E-attestations (Documents légaux)

Une vision globale des fournisseurs en un clic

Le déploiement des modules Source to Contract d'Ivalua permet de gérer les activités achat non couvertes par les ERP:

- ▶ **Qualification fournisseurs et homologation par catégorie:** centralisation de toutes les données et documents dans la fiche fournisseur (certifications, assurance RC, documents légaux...) Mise en place d'un workflow de validation technique- Sécurisation des données RIB ;
- ▶ **Dossiers d'achat:** uniformisation des RFX, grilles d'analyses standardisées, vision globale des tableaux de prix, évaluation collaborative des offres (réponse technique, prix, termes et conditions, HSE...), traçabilité des tous les échanges. 90% des dossiers d'achat sont maintenant gérés dans Ivalua ;
- ▶ **Programme:** visualisation des dossiers d'achats, des contrats et des litiges par projet ;
- ▶ **Evaluation:** envoi de questionnaires aux fournisseurs sur la base de critères définis par les parties prenantes- Sessions internes de notation de performance fournisseurs sur des Programmes ou généraux ;
- ▶ **Contrats:** centralisation de tous les contrats, workflow de validation des contrats stratégiques, suivi du cycle de vie des contrats (renouvellement automatique) ;
- ▶ **Litiges et plans de progrès:** pilotage et suivi détaillé des litiges et plans de progrès partagés avec les parties prenantes et les fournisseurs dans une dynamique d'amélioration continue ;
- ▶ **Reporting:** mapping des dépenses et création de tableaux de bord en toute autonomie.



« Nous avons mené ce projet dans un véritable esprit de partenariat avec les équipes de Fluxym dont nous avons apprécié l'engagement et la disponibilité. Nous avons établi un dialogue intelligent et constructif pour trouver les meilleures solutions ensemble. »



Jean-François Henninger
Procurement Team Leader

Bénéfices

- ▶ **Amélioration de la connaissance fournisseurs :** la qualification des fournisseurs est plus rigoureuse et plus systématique notamment grâce aux mises à jour automatiques et aux alertes. Le pilotage des processus d'homologation par catégorie est simple et collaboratif. Ainsi, la sélection des fournisseurs se fait en toute connaissance de cause sur des critères exhaustifs, objectifs et partagés ;
- ▶ **Harmonisation et standardisation des processus** (appels d'offres, litiges...) et des tableaux de bord pour un meilleur pilotage des projets et des travaux ;
- ▶ **Respect de la conformité et réduction des risques** grâce à la mise à jour des documents légaux, le suivi des certifications, la sécurisation des données financières et la traçabilité des validations qui peut être restituée en cas d'audit.
- ▶ **Meilleure collaboration avec les parties prenantes :** la définition claire des rôles et responsabilités des prescripteurs et des acheteurs renforce leur collaboration dans les processus d'appels d'offre et de qualification fournisseurs ;
- ▶ **Consolidation de la relation fournisseurs :** Petroineos a fait le choix de partager avec ses fournisseurs les informations qui les concernent (homologation, contrats, litiges). La transparence est un élément clé pour bâtir une bonne relation, en particulier avec les fournisseurs stratégiques ;
- ▶ **Gain de temps et d'efficacité :** les acheteurs de Petroineos disposent maintenant d'une base fournisseurs centralisée et mise à jour régulièrement. Ils peuvent ainsi consacrer plus de temps à l'analyse des dépenses et à l'élaboration de stratégies d'achat par famille.



Contactez nos experts