



Prévoyance & Patrimoine

Protéger et agir pour un futur serein

Protéger vos clients en construisant, avec eux, un programme de solutions cohérentes avec leurs exigences, besoins ou projets.

Devenez Agent général
AXA Prévoyance & Patrimoine,
et telle sera votre mission.

Osez entreprendre avec AXA.

LES QUALITÉS

Agent général AXA Prévoyance & Patrimoine

Qualités recherchées

- Fibre commerciale**
Vous avez une solide expérience commerciale
- Indépendant(e)**
Une volonté de créer et de développer votre propre activité
- Conquérant(e)**
Une capacité à construire et à entretenir des réseaux dans la cible de clientèle
- Passionné(e)**
Une curiosité et un goût prononcé pour tout ce qui touche à la protection sociale et patrimoniale
- Esprit d'analyse et de synthèse**
Pour réaliser des audits pertinents avec une capacité à convaincre

Données du réseau A2P au 31 08 2020

Le réseau AXA Prévoyance & Patrimoine

+ de 1300
Agents généraux
partout en France avec
+ de 350 000
clients

Protéger et agir pour un futur serein

Expert(e) de la protection sociale et patrimoniale, vous apportez les solutions cohérentes en matière d'assurance de personnes, individuelle et collective, à une clientèle spécifique, composée de professions libérales, chefs d'entreprise, cadres, retraités aisés...

Dans ce cadre, vous :

- créez et développez votre portefeuille de clients (prospection par recommandation et prescription) ;
- analysez et suivez dans la durée les besoins d'une clientèle haut de gamme, avec qui vous construisez les réponses cohérentes pour conforter leur protection sociale et patrimoniale ;
- proposez un programme en cohérence avec les exigences et besoins des clients pour leur prévoyance, et s'agissant de leur retraite, épargne, gestion patrimoniale et transmission de patrimoine, **approprié à leur situation financière**, à leurs objectifs d'investissement, à leurs connaissances et expérience en matière financière.

Les + du métier

- **Une expertise** construite au travers d'une formation initiale (13 semaines) et continue, fondée sur une méthode de travail qui fait ses preuves depuis 1957.
- **Un soutien humain** avec la présence, à vos côtés, de votre Inspecteur Commercial, pour le lancement et la croissance de votre agence.
- **Un soutien financier** durant les **4 premières années**, sous réserve d'un minimum d'activité et de résultats.
- **La valorisation** à terme de votre portefeuille de clientèle.

Pourquoi vous lancer ?

- Bénéficiez des opportunités de marchés en pleine croissance (Prévoyance, Retraite, Santé, Dépendance, Épargne), qui nécessitent un accompagnement dans la durée.
- Gagnez en autonomie et en indépendance.
- Démarrez sans apport de capitaux.
- Choisissez votre propre stratégie de développement à moyen et long terme : en travaillant seul(e), en vous associant ou en recrutant.
- Donnez du sens et de l'utilité à votre action quotidienne, en instaurant une relation de confiance et de proximité avec vos clients.

“ Nous sommes des spécialistes de la protection financière. ”

“ Je suis devenu entrepreneur ! ”

“ C’est la relation client qui me plaît le plus... ”

“ Indépendante, mais pas seule... ”

Comme Olivier, Christine, Antoine et Séverine

devenez Agent général
AXA Prévoyance & Patrimoine



Nos Agents témoignent

Rejoignez-nous sur recrutement.axa.fr
Vous voulez en savoir plus?
Rendez-vous sur entreprendre-autrement.fr
et sur les réseaux sociaux



[AXA Recrutement](https://recrutement.axa.fr)



[Discover AXA](https://www.facebook.com/DiscoverAXA)



[@AXAJobs_fr](https://twitter.com/AXAJobs_fr)



[AXA en France](https://www.linkedin.com/company/AXA-en-France)