



MARKETING DIGITAL

Consultoría de Captación y Conversión Online

Consigue y convierte nuevos clientes aprovechando todas las posibilidades del canal online.

Si tienes una tienda online, sabrás lo complicado que puede resultar obtener clientes exclusivamente a través de ella. La competitividad del sector e-commerce hace **imprescindible complementarla con técnicas y acciones de marketing digital** que te ayuden a alcanzar a nuevos compradores potenciales.

Con el servicio de **Consultoría de Captación y Conversión Online** incrementamos exponencialmente tu capacidad de atracción de leads y, lo que es aún más importante, su tasa de conversión. Para lograrlo, analizaremos a fondo la reputación online de tu negocio, competidores y los canales de captación que utilizas, diseñando una **estrategia de marketing digital completamente personalizada** orientada a conseguir nuevos clientes de mayor calidad, retener los actuales y construir relaciones duraderas con todos ellos.

Rediseñaremos tus embudos de conversión, pero también te propondremos una serie de **mejoras**

destinadas a incrementar la visibilidad de tu sitio web. Porque si no destacas por encima de tus competidores, difícilmente conseguirás vender más. Y por supuesto, lo haremos teniendo siempre en mente **tu visión de negocio y objetivos específicos.**

Delegar en nosotros tu estrategia de captación es una decisión inteligente, pero, ante todo, muy rentable. No solo ganarás un tiempo muy valioso para atender otros aspectos prioritarios de tu negocio, sino que **cada céntimo invertido tendrá retorno.** Además, tendrás a tu disposición un equipo de más de 25 profesionales especializados en diferentes disciplinas y con más de **20 años de experiencia.**

Y cuando hablamos de algo tan crítico como las ventas, un soporte especializado como el que te ofrecemos aportará a tu negocio un valor añadido del que no puedes prescindir.

¿Cómo lo hacemos?

Sabemos que **cada negocio tiene unas necesidades muy diferentes**. Por eso personalizamos cada **Consultoría de Captación y Conversión Online** a ellas, analizando de forma exhaustiva los elementos que podrían influir en tu visibilidad en el entorno digital y trabajando constantemente en su optimización.

Descubre todo lo que hacemos para mejorar las ventas de tu negocio digital:



1. Análisis de la competencia

Investigamos, identificamos y analizamos a tus principales competidores online, estudiando su estrategia para desarrollar una diferenciada que te permita destacar sobre ellos.



2. Estudio de palabras clave

Realizamos un estudio para determinar cómo suelen encontrarte tus clientes potenciales. A partir de él reestructuramos contenidos y palabras clave para mejorar tu posicionamiento.



3. SEO On-Page

Optimizamos tu comercio electrónico desde una perspectiva puramente técnica, para que responda eficazmente a los requisitos específicos de los diferentes buscadores.



4. Arquitectura de la información

Organizamos toda la información de tu sitio para obtener un posicionamiento óptimo, al mismo tiempo que ofrecemos al usuario una navegación cómoda e intuitiva.



5. Diseño y usabilidad

También trabajaremos la apariencia de tu web aplicando las últimas tendencias de diseño que permitan dotarla de un aspecto limpio y vanguardista sin perjudicar la usabilidad.



6. Auditoría de indexación

Mediante un estudio de indexación y rastreo conseguimos que los buscadores y robots puedan analizar tu web de forma más rápida y eficiente.



7. Velocidad de carga (WPO)

Realizamos un análisis básico de los aspectos que afectan al rendimiento de tu web, buscando una carga prácticamente instantánea y optimizando métricas importantes para el SEO y la UX.



8. Link Building

La autoridad del dominio es un aspecto fundamental para el éxito una estrategia online. Desarrollaremos estrategias que mejoran el enlazado interno y externo de tu web.



9. Publicidad online (Google Ads y Social Ads)

Obtenemos máximo rendimiento de campañas de publicidad en Google y redes sociales como Facebook, Twitter o LinkedIn, imprescindibles para captar nuevos clientes para tu negocio.

