

Avec nous, réussissez en franchise

Ouvrez une Brioche Dorée
en franchise et bénéficiez
d'emplacements premium
dans des zones à forte
affluence.



Brioche
Dorée



Une offre
diversifiée pour
tous les moments
de la journée



CA moyen:
800K€ par
unité



Une marque iconique, moderne... et rentable !



Depuis 1976, l'esprit d'entreprendre à la française.

Créée il y a 50 ans à Brest par Louis Le Duff, Brioche Dorée a su traverser les époques tout en restant fidèle à son concept fondateur : le café-boulangerie.

Aujourd'hui, l'enseigne continue de se réinventer avec audace, en conservant ce qui fait sa force et sa singularité :

- un savoir-faire français reconnu
- des produits authentiques
- une relation de proximité avec ses clients

Les forces d'un concept unique

La viennoiserie comme signature : croissants au beurre, brioches en plaque, sandwiches briochés, viennoiseries et créations gourmandes font notre différence.

L'innovation permanente : nous innovons en continu pour répondre aux nouvelles attentes, avec des recettes inédites et des formats pratiques adaptés aux modes de consommation actuels.

L'ultra-gourmandise accessible : nous proposons des produits généreux à des prix compétitifs, pour séduire toutes les générations et tous les profils de consommateurs.

Une pause gourmande

pour tous les moments de la journée



Le matin

Des viennoiseries classiques de qualité premium et des boissons chaudes, pour un **petit-déjeuner comme à la maison.**



Le midi

Un tandem salé/sucré raisonnablement gourmand proposé en menus pour une **pause déjeuner rapide.**



L'après-midi

Des viennoiseries et des boissons signatures, pour une **pause goûter ultra-gourmande.**



Plus qu'un concept : une expérience sensorielle

À l'image de notre restaurant emblématique place de l'Opéra à Paris, nous offrons à nos clients, plus qu'un lieu de restauration !

Une **décoration moderne et chaleureuse**, à l'image de notre accueil. Les matériaux, les couleurs et l'ambiance créent un lieu accueillant, où nos équipes offrent un service rapide, agréable et attentionné.

Un **parcours client fluide et intuitif**, pensé pour faciliter le choix, valoriser les produits et encourager la consommation.

Le **four au centre du restaurant** devient un véritable vecteur d'attractivité et met en valeur notre savoir-faire.

L'**espace boissons à la demande** et l'**accueil personnalisé** complètent une expérience chaleureuse, moderne et performante.

314 restaurants

aux **emplacements premium et stratégiques** (centres-villes, centres commerciaux, gares, autoroutes ou aéroports)

70% de notoriété*

Une **marque de référence** dans son secteur, perçue comme une marque « de confiance ».

*Notoriété assistée, étude Image et Notoriété Toluna Harris Interactive pour Brioche Dorée, 2023.

72% de marge brute**

La preuve d'une **marque rentable.**

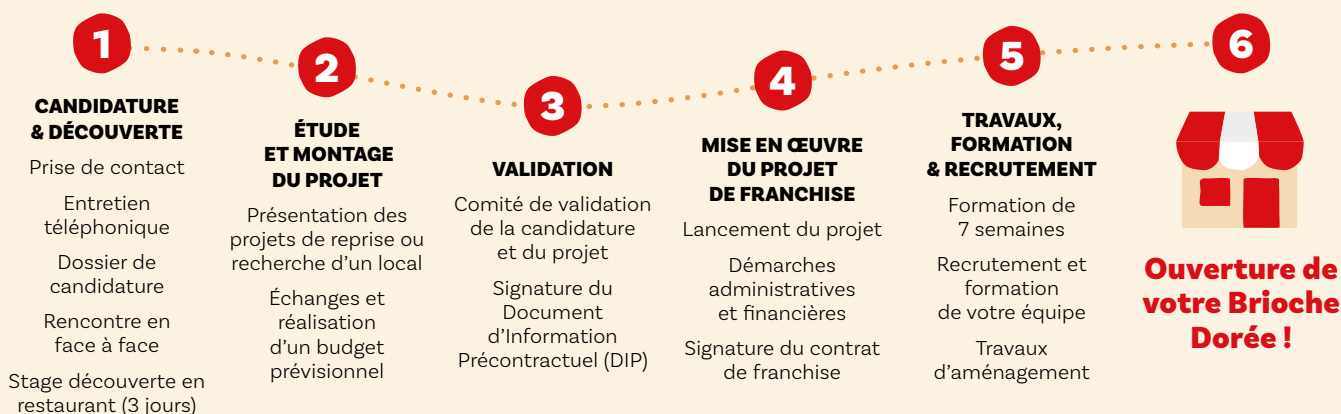
**Marge brute constatée sur notre réseau.



Un accompagnement à chaque étape de votre réussite

Un parcours d'intégration structuré

Rejoindre Brioche Dorée, c'est bénéficier d'un **parcours d'intégration clair, progressif et sécurisé**, conçu pour vous permettre d'entreprendre en toute confiance.



Une formation complète et immersive

La formation est au cœur de votre réussite. Vous bénéficiez d'un **parcours initial de 7 semaines, conçu pour vous transmettre tous nos fondamentaux** :

5 semaines en restaurant : immersion aux côtés d'équipes expérimentées pour maîtriser le savoir-faire opérationnel, fabrication des produits, méthodes, organisation, relation client et management.

1 semaine au siège : accompagnement par des experts métiers pour développer vos compétences en hygiène, gestion, marketing, management et expertise produit.

1 semaine en distanciel : approfondissement des notions essentielles – droit social, réglementation, gestion opérationnelle et hygiène en restauration.

Une équipe d'experts à vos côtés au quotidien

TRAVAUX

Notre **service Travaux** vous accompagne dans votre projet de création ou de reprise. Il participe aux avant-projets et plans d'aménagement. Il vous assiste aussi dans la réalisation du projet architectural.

ACHATS & LOGISTIQUE

- Notre **service Achats et Logistique** pilote la relation avec les fournisseurs et le prestataire logistique. Une solution clé en main avec des tarifs négociés et des approvisionnements sécurisés.
- Vous disposez d'**outils** modernes, intégrés et éprouvés pour renforcer la performance économique et la fluidité de vos opérations en restaurant.

SUIVI OPÉRATIONNEL

- Un **Directeur Opérationnel Régional** est à vos côtés pour piloter la performance de votre restaurant.
- Des **temps d'échange réguliers** entre vous et les représentants de la marque sont organisés pour accompagner la formation de votre équipe, être à l'écoute de vos besoins et vous guider vers la réussite de votre entreprise.
- Un **service Qualité** vous fait bénéficier d'une expertise pour assurer la sécurité des aliments de leur fabrication à la vente.

MARKETING ET R&D

Nous vous mettons à disposition le nécessaire pour :

- Proposer des produits innovants** : 2 chefs développent 2 gammes par an et des produits d'animation pour suivre les tendances.
- Dynamiser vos ventes** : grâce à un dispositif de communication et des animations commerciales toute l'année.
- Fidéliser vos clients** : avec un programme de fidélité performant.
- Développer votre business** : grâce aux plateformes de livraison à domicile.



BD Et pourquoi pas vous ?



Chez Brioche Dorée, nous croyons avant tout aux personnalités. Si vous êtes commerçant expérimenté ou salarié en reconversion, et que vous aimez les bons produits, le contact client et le management d'équipe, vous avez le potentiel pour réussir à nos côtés.

Nous recherchons des entrepreneurs engagés, animés par le goût du commerce et l'envie de faire vivre une marque française chaleureuse et reconnue.

Ils ont choisi Brioche Dorée



« L'accompagnement avant l'ouverture a été déterminant. De la construction du projet à la formation, les équipes Brioche Dorée ont été présentes à chaque étape pour sécuriser le lancement du restaurant. » **Christophe Albano**



« J'ai été attiré par Brioche Dorée pour ses fondamentaux et ses 50 ans d'expérience, qui ont fait de la marque une référence de la restauration rapide à la française. » **Antoine Faye**



« Devenir franchisé Brioche Dorée a été un chemin naturel pour moi. Mes parents étaient déjà franchisés et j'ai repris le point de vente dans lequel je travaillais : c'est une véritable histoire de famille. » **Michael Heron**



Nos conditions d'accès

REDEVANCES

ENSEIGNE : **5%** DU CA HT
MARKETING : **2%** DU CA HT

**CONTRAT DE
9 ANS**

INVESTISSEMENT GLOBAL

à partir de

400K€

APPORT PERSONNEL

à partir de

100K€

**30K€
DE DROITS
D'ENTRÉE**

(Formation de 7 semaines incluse)

fff Fédération
Française
Franchise



Retrouvez-nous
sur notre site internet
www.briocheedoree.fr

CONTACTEZ-NOUS

DIRECTION DÉVELOPPEMENT FRANCHISE
franchise@briochedoree.fr
+33 2 99 22 23 30

