

En optant pour nos services vous capitaliserez sur des années d'expertise et d'accompagnement de commerçants et d'artisans, vendeurs de leur affaire, et bénéficierez de services adaptés dans ce processus long et difficile qu'est la transmission de votre affaire.



COMMENT VENDRE mon entreprise ?



Affaires vendues par ICF

92. Centre-ville.
Matériel médical
Réf. 177010
Prix : **240 000 €**

Alsace
Entreprise de nettoyage
Réf. 391854
Prix : **500 000 €**

Proche Orléans
Fenêtres - Vérandas - Clôtures
fabrication et pose PVC et aluminium
Réf. 142141
Prix : **210 000 €**

Dom-Tom
Services à la personne
Aide à domicile tous publics
Réf. 388490
Prix : **170 000 €**

31. Toulouse.
Recouvrement de créances
Réf. 177056
Prix : **150 000 €**

10. Pays d'Othe.
Ambulances taxi
Réf. 265937
Prix : **350 000 €**

17. Rochefort.
Fruits et légumes
Réf. 320453
Prix : **300 000 €**

Pays-de-La-Loire.
Aménagement
de véhicules utilitaires
Réf. 142323
Prix : **250 000 €**

75. Paris 17^e
Matériel médical
Réf. 392339
Prix : **330 000 €**



cession affaire

une marque du groupe ICF



DES SERVICES pour vous accompagner

■ Faites-vous conseiller

Rencontrer notre conseiller régional, spécialiste de votre secteur. Pour échanger, dialoguer, lui faire visiter votre entreprise, lui exposer vos projets, les raisons d'une cession... En un mot : faire le tour d'horizon complet de votre affaire pour mieux la mettre en valeur.



■ Financement

Assistance et montage du dossier de financement pour présentation à la banque du Repreneur, ou à nos banques partenaires, voire à une plate-forme de financement participatif (crowdfunding).

■ Estimer la valeur de votre entreprise

Après une étude approfondie de la société (bilan financier, marché, environnement concurrentiel, carnet de commandes, qualité du personnel, savoir-faire technique...) nous pourrions vous conseiller sur le prix de cession auquel votre affaire peut être présentée sur le marché de la transmission d'entreprises.



■ Assistance

Pour répondre à vos premières questions d'ordre fiscal, juridique ou administratif et vous orienter dans vos démarches auprès de nos experts partenaires.

■ Élaborer un dossier de présentation



A partir des éléments recueillis, nos équipes réaliseront un dossier de présentation détaillé de votre affaire qui mettra en avant ses atouts et ses qualités.

Soumis à votre approbation, ce dossier pourra être transmis à de futurs repreneurs pour une meilleure compréhension et mémorisation de votre affaire.

■ Domiciliation

Vos obligations professionnelles ne vous permettant pas de répondre à toutes les sollicitations, votre communication sera domiciliée auprès de nos services qui qualifieront les demandes avant de vous les transmettre.

DES MOYENS pour mieux communiquer



Cession-affaire.com

■ Un espace privilégié

En plus d'un site d'annonces, le site **cession-affaire.com** est un espace privilégié pour reprendre une entreprise dans les meilleures conditions.



Avec **cession-affaire.com**, les repreneurs se sentent chez eux et trouvent toute l'aide et l'information nécessaires à la mise en œuvre de leur projet de reprise ; c'est donc tout naturellement que leur intérêt se portera sur les annonces sélectionnées par **cession-affaire.com**

■ Un espace repreneur

Les candidats à la reprise peuvent suivre le traitement de leurs demandes, modifier leurs coordonnées et leurs critères de recherche, s'inscrire aux alertes emails ou encore télécharger les dossiers de présentation de certaines affaires.

■ Un espace personnel

Notre groupe 400 000 visites/mois
Contrôle OJD

L'Argus des commerces et des entreprises (magazine de référence) rassemble toutes les offres de cession de TPE et PME artisanales au sein d'un cahier spécial où elles sont facilement repérables par secteur d'activité, région ou prix de cession.



■ Les salons de la Transmission d'entreprise

Chaque année ICF est présent sur les plus importants salons de la Transmission d'entreprise :

→ Salons des Entrepreneurs

Paris - février
Lyon - juin
Marseille - octobre
Nantes - novembre

→ Salons de l'Entreprise

Bordeaux - avril
La Rochelle - octobre
Toulouse - novembre

→ Salon Créer Lille

Lille - septembre

→ Salon JRCE

Rennes - octobre

→ Salon SME (ex micro-entreprises)

Paris - octobre

→ Parcours France - Proemploi

Paris - octobre

