

[begin.com/fr](http://begin.com/fr)



Faites décoller  
**votre PME**  
avec un CRM  
taillé pour vous



**Begin**

by **ZOH** CRM

Construit sur  
la plateforme  
Zoho CRM  
à laquelle  
250 000+  
entreprises  
dans le monde  
font confiance

amazon.in

tassal

SUZUKI

agoda

BOSE

Disney+ hotstar

STAR  
Personal & Caring Health  
Insurance  
The Health Insurance Specialist

طيران أبو ظبي  
Abu Dhabi AVIATION

Selectra

IIFL

**Pour les petites  
entreprises qui ont  
toujours voulu  
un CRM facile  
et abordable**

# Formulaires web

Intégrez rapidement des formulaires web sur votre site, et commencez à convertir les visiteurs les plus intéressés en contacts.

### Contact Us


First Name

Last Name\*

Company


Email

Phone

Captcha  [Reload](#)







I agree to the Privacy Policy and Terms of Service.

**SUBMIT**



**Terrel Scaddon**  
Amazing Company  
02:05  
[End Call](#)

**Basic Info**

-  terrel.scaddon@amazingcom
-  910-216-1455 
-  423-880-5783
-  910-431-0658
-  2007 Clarence Court, Wilmington, North Carolina, USA, 28412

Contact Owner	Amelia Burrows
Email	terrel.scaddon@amazingcom.biz
Phone	423-880-5783
Mobile	910-431-0658

# Téléphonie intégrée

Tirez le meilleur parti de chaque interaction avec vos clients grâce à des appels personnalisés et riches en contexte.

# Pipelines multiples

Créez et gérez des pipelines individuels pour chaque processus propre dans le cycle de votre travail quotidien.

The screenshot shows a CRM interface with a dropdown menu for 'Inbound Sales Pipeline' and a table of deals. The dropdown menu is open, showing three options: 'PIPELINE', 'Inbound Sales Pipeline', and 'Outbound Sales Pipeline'. The table has columns for 'Qualification', 'Needs Analysis', and 'Value Proposition'. The deals listed include 'In-app Brainlounge', 'Digital Transformation for Amazing...', 'Digital Transformation Project', 'Mac and Windows Apps for PuroN...', 'Mobile Apps Photojam', 'Android App - Voonder', and 'Mobile Applications for Livepath Serv...'. Each deal entry includes the company name, a crown icon, the user name, and the deal value and date.

Qualification	Needs Analysis	Value Proposition
<b>Inbound Sales Pipeline</b> \$ 3,279,9	<b>Needs Analysis</b> \$ 1,20,000.00 • 3 Deals	<b>Value Proposition</b> \$ 30,700.00
<b>In-app Brainlounge</b> Raghav Rao \$ 900.00 • Jan 30, 2020	<b>Mobile Apps Photojam</b> Amelia Burrows \$ 50,000.00 • Jan 30, 2020	<b>Web App - OnlineWarrior</b> Amelia Burrows \$ 30,000.00
<b>Digital Transformation for Amazing Company</b> Martha Hills \$ 1,000.00 • Jan 31, 2020	<b>Android App - Voonder</b> Voonder Amelia Burrows \$ 20,000.00 • Jan 23, 2020	<b>New Mobile App - Morlong Asia</b> Amelia Burrows \$ 700.00 • Jan 23, 2020
<b>Digital Transformation Project</b> TreeHive Company Amelia Burrows \$ 40,000.00 • Feb 8, 2020	<b>Mobile Applications for Livepath Services</b> Livepath Raghav Rao \$ 50,000.00 • Jan 28, 2020	
<b>Mac and Windows Apps for PuroNetworks</b> PuroNetworks Amelia Burrows \$ 88,000.00 • Feb 12, 2020		

## 1. Trigger

Trigger this workflow when a task is **Created**

## 2. Conditions

1 **Priority** is **High**

## 3. Actions

Email Notifications

Mail to the task owner's manager

+ [New Action](#)

# Automatisation des workflows

Dites adieu aux travaux manuels répétitifs. Automatisez les tâches routinières et optimisez votre temps de vente.

# Tableaux de bord

Obtenez plus de clarté sur la santé de votre entreprise grâce aux mesures essentielles en un seul endroit.

- Deals
- Contacts
- Companies
- Products
- Activities
- Dashboards

Overview

### Pipeline

- Qualification
- Needs Analysis
- Value Proposition
- Proposal/Price Quote
- Negotiation/Review
- Closed Lost
- Closed Won

### Deal Owners

- Joane Lee: 31 (23.00%)
- Rao: 70 (50.00%)
- Martha Hills: 38 (27.00%)

### Open Deals by Stage - This Month

Created by	Record count
Charles	1
Mary	2

### Contacts Created - This Month

1050 ▲ 34.6%  
Last Month: 780

### Deals Won - This Month

139 ▲ 41.8%  
Last Month: 98

Tasks Events Calls + Task + Event + Call

All Tasks

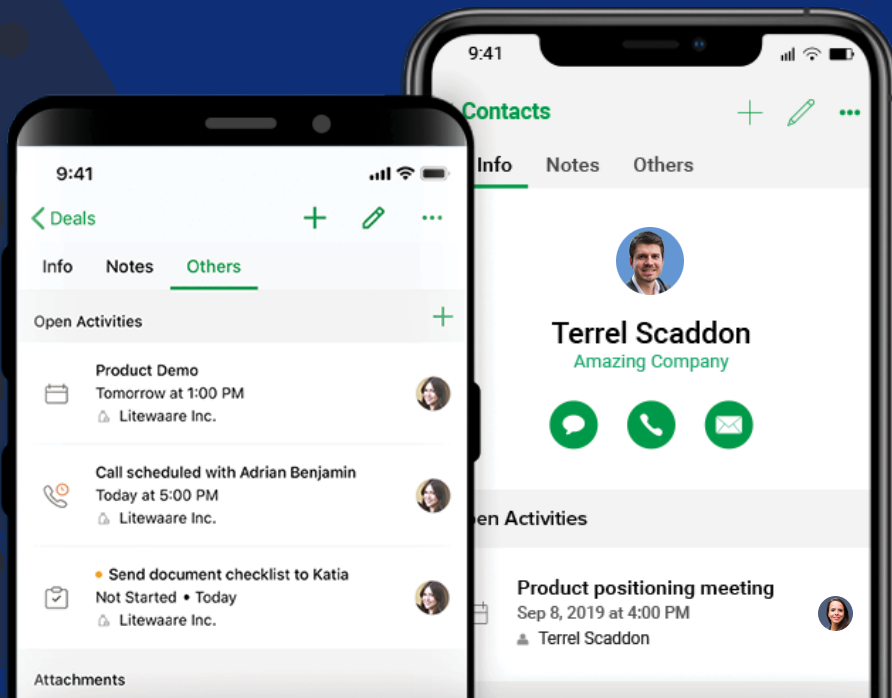
Task Name	Due Date	Status	Priority
Needs Analysis...	Jul 28, 2020	Not Started	High
Follow-up appo...	Jul 18, 2020	in Progress	High
Meeting Prepar...	May 06, 2020	Completed	Normal
App Demo	May 14, 2020	Completed	High
Demo Call	May 19, 2020	Completed	High
Meeting Remin...	Sep 24, 2020	Completed	Normal

## Gestion de l'activité

Ayez toujours une vue d'ensemble claire de tous vos activités importantes en contact avec le client comme les tâches, les appels et les événements.

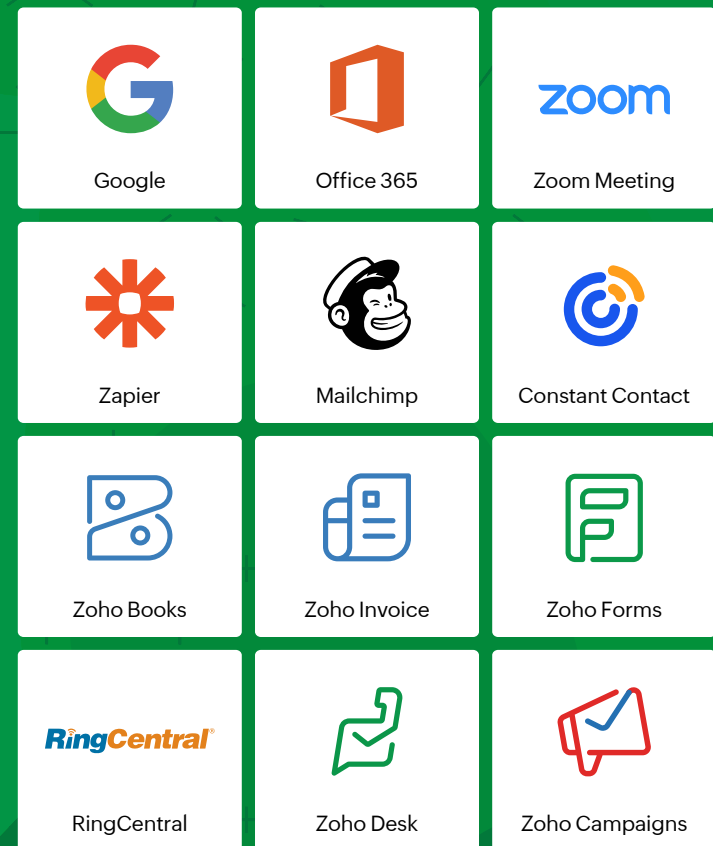
## Version mobile

Les applications Bigin pour iOS et Android ont été conçues avec une attention particulière pour que les commerciaux concluent plus d'affaires, même lorsqu'ils ne sont pas à leur bureau.



## Intégrations

avec G Suite, Microsoft 365 et vos autres applications favorites.



**Le CRM le plus  
abordable du marché**

**À 9€** /utilisateur/mois  
(facture annuelle)

Prêt à se lancer ?

**Commencez en  
30 minutes.**



**Notre bureau européen**

Beneluxlaan 4B, 3527 HT Utrecht, The Netherlands.

**+31 85 066 6700 | Écrivez-nous : [zoho.france@euzohocorp.com](mailto:zoho.france@euzohocorp.com)**

© 2022, Zoho Corporation Pvt. Ltd. All Rights Reserved.