



EXPLOITEZ LA PUISSANCE DE LA SOLUTION IVALUA



Ivalua travaille en étroite collaboration avec OJC Conseil depuis 2007 sur des projets stratégiques français et internationaux. Nous faisons appel à leurs services sur de nombreux grands comptes et leur intervention est très appréciée de nos clients.

Franck Lheureux
Directeur Général EMEA

IVALUA

OJC Conseil, le meilleur expert de la solution Ivalua

UNE EXPÉRIENCE MÉTIER RECONNUE

Principal partenaire d'Ivalua depuis 2007, nous avons déployé leur solution chez de nombreux grands comptes français et européens, et connaissons les meilleures pratiques achats de votre secteur d'activité.

UNE CONNAISSANCE PRODUIT INÉGALÉE

Travaillant en étroite collaboration avec la R&D d'Ivalua, notre équipe vous garantit la prise en compte rapide de vos besoins et l'exploitation optimale de la suite Ivalua.

UN ACCOMPAGNEMENT GLOBAL ET PERSONNALISÉ

Nous mobilisons sur chaque projet une équipe de consultants et d'ingénieurs capables de mener une conception globale des processus et des systèmes, et de réaliser le paramétrage complet de votre solution Ivalua.

UNE MÉTHODOLOGIE RIGOUREUSE

Notre grande expérience de gestion de projet et nos méthodes de pilotage vous garantissent le respect des délais, des budgets, et des exigences réglementaires liées à votre activité.

QUELQUES PROJETS OJC CONSEIL / IVALUA

Catalogue

Contrôler la conformité des articles

Pour un leader mondial des matériaux de construction, nous avons intégré au catalogue d'Ivalua des fonctionnalités de gestion de la conformité des articles avec les réglementations industrielles. La plateforme collaborative permet à un cabinet externe d'indiquer les certifications requises pour chaque famille d'articles, et aux fournisseurs de charger les documents justificatifs requis.

Facturation

Donner de la visibilité aux fournisseurs sur leurs factures

Pour un équipementier automobile, nous avons intégré au portail fournisseur un ensemble de fonctionnalités permettant à la direction financière de communiquer en temps réel aux fournisseurs l'état de leurs factures et les dates prévisionnelles de règlement.

e-Sourcing

Piloter l'ERP pour automatiser les conditions d'achats

Interfacer la solution Ivalua avec les ERPs permet à la fonction Achats de suivre les dépenses de production, mais peut également lui permettre de contrôler précisément l'application des prix d'achat. Pour un fabricant mondial d'électronique, nous avons réalisé des interfaces qui transmettent automatiquement les conditions négociées à SAP.

Pilotage Stratégique

Piloter les marges en associant Achats et Ventes

Pour un équipementier automobile, nous avons développé un module permettant de communiquer les variations de prix d'achat aux services commerciaux, et de calculer, en s'appuyant sur les volumes fournis par les ERP, l'impact financier de ces variations sur l'activité globale du groupe.

e-Procurement

Place de marché B2B

Pour une place de marché britannique, nous avons fait d'Ivalua une solution multi-clients permettant de faciliter les relations entre des milliers de clients et des centaines de fournisseurs. Nous avons conçu et mis en œuvre les processus automatisés permettant de centraliser les flux financiers et de « grouper » les paiements, pour les clients comme pour les fournisseurs.