



M&A et Private Equity Corporate

EXPERTISE

- M&A stratégique
- Private equity
- Equity growth
- Venture capital
- Build-up
- Corporate venture
- Management package
- Gouvernance
- Réorganisation
- Joint-venture

SECTEURS

- Nouvelles technologies
- Médias
- Télécommunications
- Santé
- Agro-alimentaire
- Santé
- Éducation
- Industrie notamment maritime, automobile, aéronautique et ferroviaire
- Art et culture

*"An efficient,
available and
pragmatic team."*

Legal 500 EMEA 2021

Animée par un état d'esprit entrepreneurial, l'équipe vous offre un conseil juridique sur-mesure pour répondre à vos besoins stratégiques dans le cadre d'opérations complexes ou à fort enjeux.

Grâce aux expertises transversales du cabinet, en particulier en fiscalité, finance, concurrence et droit social, ainsi que notre réseau international, vous bénéficiez d'une plateforme consolidée et intégrée. Nous nous attachons à comprendre vos enjeux opérationnels et les ressorts de votre croissance, ainsi que les spécificités propres à chaque opération, afin de vous fournir un conseil sur-mesure et développer avec vous des relations fortes et pérennes.

L'équipe intervient régulièrement pour le compte des différents acteurs de l'écosystème : groupes industriels, fonds d'investissement, actionnaires familiaux, dirigeants et entrepreneurs. Ce positionnement nous permet d'appréhender les enjeux et différences de culture propres à ces acteurs et leurs marchés, afin d'apporter notre savoir-faire transversal dans la recherche de solutions juridiques adaptées, pragmatiques voire innovantes.

Opérations significatives

- **GE Healthcare** – Conseil de GE Healthcare dans l'acquisition de la biotech Zionexa, spécialisée dans le diagnostic personnalisé du cancer.
- **Groupe Les Échos – Le Parisien** – Conseil du Groupe Les Échos-Le Parisien, filiale de **LVMH**, dans le cadre de sa prise de participation dans ChangeNOW.
- **Netiwan** – Conseil des fondateurs de Netiwan, un opérateur régional de data centers, dans le cadre de la vente de leur société à Eurofiber.
- **Mirova** – Conseil de Mirova dans la négociation d'une joint-venture portant un large projet de co-investissement dans le secteur des énergies renouvelables.
- **CDER** – Conseil du groupe CDER dans la cession de son activité de location de constructions modulaires à Kiloutou.
- **Orange** – Conseil d'Orange dans le cadre de très nombreuses opérations d'acquisition, de cession ou de joint-venture, en France et à l'étranger, notamment dans le secteur des systèmes d'information de santé.
- **Sparring Capital** – Conseil de Sparring Capital dans le cadre de l'acquisition de Pure Trade Group, leader de l'emballage de luxe et de solutions promotionnelles pour l'industrie mondiale de la beauté.*
- **Argos Wityu** – Conseil d'Argos Wityu, dans le cadre de l'acquisition puis la cession de Revima Group, un fournisseur indépendant de premier plan de solutions de maintenance et de réparation pour les avions civils et militaires.*
- **Funecap Group** – Conseil des fondateurs dans le cadre de leur co-investissement avec Charterhouse Capital Partners dans Funecap Group, spécialisé dans les infrastructures et les services funéraires.*
- **LBO France** – Conseil de LBO France, dans le cadre de l'acquisition de My Media Group, un groupe publicitaire indépendant français et de Crouzet Group, un fabricant de composants électromécaniques et électroniques.*
- **CVC Capital Partners** – Conseil de CVC Capital Partners, dans le cadre de la cession envisagée de Fraikin Group, et l'investissement dans le groupe Delachaux.*

* Opérations réalisées par Clotilde Billat avant son arrivée au sein de Stephenson Harwood.

CONTACTS



Guillaume Briant
Associé

☎ +33 6 64 14 26 84
✉ guillaume.briant@shlegal.com

Depuis près de 15 ans, Guillaume conseille des sociétés cotées ou non cotées, des fonds de Private Equity, et des entrepreneurs sur une large gamme de transactions stratégiques françaises ou internationales.

Guillaume a développé une expertise approfondie en matière d'opérations de fusions-acquisitions, joint-ventures, prises de participations, levées de fonds, restructurations d'entreprises, ainsi que sur les opérations de marchés de capitaux. Il dispose d'expériences significatives dans les secteurs des TMT, de la santé, des services, et de l'éducation.

Guillaume est avocat aux barreaux de Paris et New York.



Boubacar Diao
Collaborateur senior

☎ +33 1 44 15 82 77
✉ boubacar.diao@shlegal.com

Collaborateur au sein du département Corporate, Boubacar intervient en droit des sociétés et sur des opérations de LBO.

Boubacar intervient dans le domaine du droit des sociétés, tout particulièrement sur des opérations de Private Equity et de fusions-acquisitions pour le compte de clients français et étrangers, sociétés cotées ou non cotées, (ou leurs actionnaires, dirigeants ou investisseurs). Il accompagne ainsi de nombreuses entreprises tant en phase d'amorçage que sur des opérations de capital-risque ou de capital-développement ainsi que lors d'opérations de croissance externe, restructuration ou transmission.

Il est diplômé du Master II de Droit des Affaires et de l'Économie et du Magistère de Droits des Activités Économiques de l'Université Paris I, Panthéon-Sorbonne.



Clotilde Billat
Associée

☎ +33 1 44 15 80 71
✉ clotilde.billat@shlegal.com

Disposant d'une très forte expertise en Private Equity, Clotilde intervient régulièrement dans le cadre d'opérations de LBO.

Clotilde conseille des actionnaires majoritaires ou minoritaires et des dirigeants de sociétés faisant l'objet d'un rachat par effet de levier. Elle accompagne également des fonds d'investissement français et étrangers sur des structures d'investissement et de désinvestissement.

Elle conseille les équipes de direction sur la structuration et la négociation de leurs packages, et accompagne les clients français et étrangers, y compris les sociétés de portefeuille, dans les opérations de montage, de construction et de cession.



Camille Nouhaud
Collaboratrice

☎ +33 1 44 15 81 94
✉ camille.nouhaud@shlegal.com

Camille est collaboratrice au sein du département Corporate M&A et Private Equity à Paris.

Elle intervient auprès d'une clientèle variée, composée notamment d'entrepreneurs, de dirigeants, de groupes familiaux et d'actionnaires dans le cadre d'opérations de fusion-acquisition, de restructuration, de LBO et dans la mise en place de plans d'intéressement.

Camille dispose également d'une expérience dans l'organisation des relations entre associés.

Avant de rejoindre Stephenson Harwood, Camille a exercé au sein de grands cabinets français et anglo-saxons.

Camille est titulaire d'un Master II / MBA en droit des affaires de l'Université Paris II-Assas.

CLASSEMENTS



Legal 500
EMEA 2021
Parmi les meilleurs cabinets en Private Equity



Décideurs 2021
Parmi les meilleurs cabinets en M&A, LBO, Structuration de fonds et Management Package



Private Equity Magazine 2021
Parmi les 20 meilleurs cabinets en pour les LBO large-cap et Capital Développement

PUBLICATIONS RECENTES

- **Les nouvelles pratiques de marché dans les transactions LBO au sortir de la crise sanitaire.** Par Clotilde Billat et Yann Beckers (Private Equity Magazine, juillet 2021).
- **L'article 22 du règlement européen concentrations : la nouvelle arme contre les « killing » acquisitions.** Par Guillaume Briant et Jean-Julien Lemonnier (Option Finance, mai 2021).
- **Et si l'entreprise ne remplit pas sa mission ?** Par Frédéric de Monicault avec la participation de Guillaume Briant (Le Figaro Magazine, avril 2021).
- **Mécanismes de détermination du prix : comment les fonds s'adaptent-ils au nouvel environnement induit par la crise ?** Par Chloé Enkaoua avec la participation de Guillaume Briant (Option Finance, avril 2021).
- **Société à mission : comment franchir le pas ?** Par Guillaume Briant et Sophie Queylat (Option Finance, décembre 2020).
- **Investissements étrangers en France : l'étau se resserre.** Par Guillaume Briant (CF News, juillet 2020).
- **La signature électronique dans les opérations de M&A.** Par Guillaume Briant et Nicolas Demigneux (Option Finance, avril 2020).
- **Partenariats stratégiques entre groupes industriels et fonds de private equity.** Par Guillaume Briant (Option Finance, janvier 2020).