



**L'ÉCOLE
SUPÉRIEURE
DE L'IMMOBILIER**

Créée par la FNAIM

CULTIVEZ LES **POTENTIELS**

Avec notre programme de formation continue et diplômante,
ouvrez les portes de l'excellence.



www.groupe-esi.fr

LA RÉFÉRENCE FORMATION AUX MÉTIERS DE L'IMMOBILIER



Construire l'expertise et accompagner l'évolution des métiers de l'immobilier.

En 2004, la FNAIM est convaincue que **pour viser l'excellence il faut partager les connaissances**, former les futurs talents et renforcer leurs compétences dans la durée. Pour traduire cette vision en action, elle crée l'École Supérieure de l'Immobilier.

Notre ambition est claire : vous **préparer aux enjeux de demain et maintenir l'employabilité de tous** sur un marché en constante mutation. L'objectif est de transmettre les savoirs, créer des expertises mais aussi de former les bâtisseurs de l'immobilier de demain.

Aujourd'hui nous sommes la référence. Nous nous distinguons par **une offre de formation unique qui rassemble étudiants et professionnels en activité.**

Nous croyons en **l'importance de l'apprentissage pratique, de l'interaction entre les apprenants et les professionnels expérimentés.** Nous encourageons votre esprit d'innovation, votre curiosité et votre engagement au quotidien. Nous vous accompagnons dans vos projets d'évolution avec une vision de long terme, afin de **vous permettre de progresser, de développer de nouvelles compétences et de relever de nouveaux défis.**

Notre responsabilité est de vous **donner tous les moyens d'agir pour bâtir votre avenir** et celui de l'immobilier.

Céline Deytieux

Directrice de l'École Supérieure de l'Immobilier

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Céline Deytieux'.

AVEC L'ESI, CULTIVEZ VOS POTENTIELS



À l'École Supérieure de l'Immobilier, **immobilier ne rime pas avec immobilité**. Nous croyons au pouvoir du mouvement et sommes convaincus que la **formation est la clé pour relever les défis à venir** du secteur.

Chez nous **la force c'est l'humain**, et bien plus encore, c'est **le collectif**. Nous visons à transmettre les connaissances, à développer des expertises et à former les **visionnaires de l'immobilier**. La recherche constante d'amélioration fait ainsi partie de notre ADN : de l'évolution de la législation aux nouvelles technologies émergentes, nous couvrons tous les domaines essentiels permettant aux étudiants et professionnels de fournir un service de qualité à leurs clients.

Depuis notre création, **nous avons formé plus de 3 000 étudiants**. La valeur du diplôme que nous délivrons est un gage de sérieux pour les entreprises qui recrutent. Nos formations, toutes proposées en alternance et dispensées par des experts du secteur immobilier, garantissent une intégration immédiate des diplômés au sein des entreprises. Je suis fier de voir que **97 % de nos diplômés trouvent un emploi dans les 2 mois** suivant leur sortie. L'ESI représente ainsi une source de profils qualifiés et opérationnels.

Rejoindre l'École Supérieure de l'Immobilier, c'est **intégrer la référence formation des métiers de l'immobilier**. Je vous invite à découvrir nos formations et à nous rejoindre pour bâtir ensemble l'avenir de l'immobilier.

Loïc Cantin
Président de la FNAIM

LA FORMATION DIPLÔMANTE 100% EN ALTERNANCE

19

DIPLÔMES
NATIONAUX

97%

TAUX
D'INSERTION

+450

ÉTUDIANTS
(Bac à Bac+5)



CAP SUR LA PROFESSIONNALISATION ET L'ACCOMPLISSEMENT

En tant que 1^{ère} école dédiée à l'immobilier, nous vous préparons à une grande diversité de métiers dans l'immobilier, en France mais aussi en Europe.

Chez nous, pas de limites, mais un cadre professionnalisant à l'intérieur duquel vous pouvez choisir autant d'enseignements et d'expériences que nécessaire. Priorité à votre réussite.

DEVENEZ UN EXPERT RECHERCHÉ

Pour vous donner accès à des formations de haut niveau avec des diplômes certifiés par l'État et reconnus à l'échelle européenne, nous avons choisi de nouer des alliances avec des universités renommées et une école spécialisée. Des structures pédagogiques qui nous ressemblent dans leur souci de l'excellence, de la cohérence et du partage des connaissances. Ainsi tous nos programmes sont issus de partenariats pédagogiques exclusifs avec ces universités prestigieuses ou écoles spécialisées, reconnues pour la qualité de leur enseignement.



APPRENEZ LA THÉORIE, METTEZ-LA EN PRATIQUE EN ENTREPRISE

Toutes nos formations sont proposées en alternance, aussi nous sommes convaincus que mettre un pied dans la vie active et un autre dans la théorie est le meilleur modèle pédagogique pour apprendre, acquérir de l'expérience et faire décoller votre carrière. Vous poursuivez vos études et vous mettez en pratique vos connaissances, épaulé par un manager-tuteur impliqué dans votre formation.



LE FORMAT ALTERNANCE

Contrat de professionnalisation
ou contrat d'apprentissage
(CPF de transition, Pro A)



LE COÛT

Financé et rémunéré
par l'entreprise



LE RYTHME

3 jours en entreprise
2 jours en formation
ou
1 semaine en formation
1 à 2 semaines en entreprise



+ DE 1 000 ENTREPRISES PARTENAIRES

Adyal property management / Aéroports de Paris /
Babilou / Evancia / BPCE / BNP Real Estate /
Bouygues Immo / Caisse d'Épargne /
Century 21 / Crédit Agricole leasing & factoring /
Crédit Foncier / Domaxis / EDF / Emmaüs / ERA /
Féau / Foncia / Foncière des Régions /
France Habitations / 3F / Guy Hoquet /
GIE Astria / GIE Gambetta Immobilier / GECINA /
Habitat 76 / Histoire et Patrimoine gestion /
Intermarché / ICF La Sablière / Kaufmann & Broad /
Groupe Laforêt / Mairie de Paris / Mon Logis /
Nexity / OPIEVOY / Orange / Paris Habitat /
Pitch Promotion / POSTIMMO / RIVP / SNCF /
SOGEPROM / Toit & Joie / Total / Vinci / ...



LA PLUS PRÉCIEUSE DES RECONNAISSANCES : CELLE DES PROFESSIONNELS

L'École Supérieure de l'Immobilier, sous l'égide de la FNAIM, bénéficie d'une reconnaissance exceptionnelle auprès des dirigeants d'entreprises et des organismes professionnels du secteur de l'immobilier. En étant intégré au premier syndicat européen de l'immobilier, l'ESI bénéficie de contacts privilégiés avec les acteurs du marché. Que ce soit des entreprises indépendantes, groupes ou réseaux adhérents à la FNAIM, mais également pour d'autres acteurs qui gèrent un important patrimoine immobilier comme les Bailleurs sociaux, la Grande distribution, la SNCF, ENGIE, etc.

8 BONNES RAISONS DE CHOISIR L'ESI



L'école de
la FNAIM



19 diplômes
nationaux



100%
alternance



6 universités / 1 école
en partenariat



Des intervenants
professionnels



97% taux
d'insertion



Formation financée
et rémunérée



Un réseau
professionnel

LES CURSUS PROPOSÉS

CAMPUS PARIS - LA DÉFENSE

BTS – DIPLÔME D'ÉTAT EN DEUX ANS

- **BTS DES PROFESSIONS IMMOBILIÈRES**
En formation continue ou par correspondance
- **BTS COMPTABILITÉ GESTION** **NOUVEAU**
Partenariat ESI / Sup'Expertise, l'école supérieure de l'expertise comptable, de l'audit et du conseil



LICENCES PROFESSIONNELLES – DIPLÔME D'ÉTAT EN UN AN / GRADE EUROPÉEN

- **MÉTIERS DU DROIT DE L'IMMOBILIER**
Partenariat ESI / Université de Perpignan, avec deux parcours au choix :
 - Droit de l'immobilier
 - Gestion de la rénovation thermique des bâtiments
- **CHARGÉ DE GESTION PATRIMONIALE IMMOBILIÈRE**
Partenariat ESI / Université de Lorraine ou 100% distanciel en alternance, avec deux parcours au choix :
 - Gestion immobilière patrimoniale
 - Gestion immobilière du logement social
 - Gestion immobilière patrimoniale en FOAD (à distance)
- **MÉTIERS DE L'IMMOBILIER**
Partenariat ESI / Université de Limoges
- **GESTION LOCATIVE DE LOGEMENTS PRIVÉ/SOCIAL ET GESTION DE COPROPRIÉTÉS**
Partenariat ESI / Université de Bourgogne
- **DROIT ET GESTION DE COPROPRIÉTÉ ET SYNDIC**
Partenariat ESI / Université Paris 8



MASTERS PROFESSIONNELS – 1^{RE} ANNÉE / GRADE EUROPÉEN

- **DROIT DE L'IMMOBILIER**

Partenariat ESI / Université de Perpignan



- **DROIT DE L'ENVIRONNEMENT ET DE L'URBANISME**

Partenariat ESI / Université de Perpignan



- **MANAGEMENT ET DÉVELOPPEMENT DE PATRIMOINES IMMOBILIERS**

Partenariat ESI / Université de Lorraine



MASTERS PROFESSIONNELS – 2^E ANNÉE / GRADE EUROPÉEN

- **DROIT DE L'IMMOBILIER**

Partenariat ESI / Université de Perpignan, avec deux parcours au choix :

- Droit des biens et de la promotion immobilière
- Estimation de biens fonciers



- **DROIT DE L'IMMOBILIER DE L'ENVIRONNEMENT ET DE L'URBANISME**

Partenariat ESI / Université de Perpignan

Parcours : Droit de l'urbanisme et du développement durable



- **DROIT IMMOBILIER PRIVÉ ET PUBLIC**

Partenariat ESI / Université Aix Marseille



- **MANAGEMENT ET DÉVELOPPEMENT DE PATRIMOINES IMMOBILIERS**

Partenariat ESI / Université de Lorraine



CAMPUS AVIGNON

CAMPUS STRASBOURG

NOUVEAU

L'École Supérieure de l'Immobilier propose une offre de formation aux métiers de l'immobilier, en partenariat avec les Chambres de Commerce et de l'Industrie (CCI) et les Chambres FNAIM régionales.

BACHELOR RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL – SPÉCIALISATION IMMOBILIER

Titre de niveau 6, inscrit au Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP)



PLUS QU'UNE ÉCOLE : UN ESPACE DE DÉCOUVERTES ET D'ÉCHANGES

Le choix d'une école, c'est aussi le choix d'un réseau. Le nôtre est puissant et européen. L'École Supérieure de l'Immobilier n'est pas seulement un haut lieu d'enseignement. C'est un point de rencontre qui deviendra pour vous un point de départ vers la réussite.

UN CAMPUS OUVERT SUR UN MONDE EN MOUVEMENT

Nous avons fait le choix de nous implanter au cœur du quartier d'affaires de la Défense. Un lieu symbolique, métamorphosé par l'immobilier. Nous avons souhaité des installations et des équipements de pointe pour que chacun étudie et se forme dans les meilleures conditions.



9 salles de cours



1 amphithéâtre de 180 places



1 salle multimédia



des espaces de détente



2 cafétérias

DES RENCONTRES ENTRE PROFESSIONNELS ET ÉTUDIANTS

L'École Supérieure de l'Immobilier organise de nombreux temps forts pour permettre aux étudiants d'échanger avec des professionnels du secteur :



JOB DATING

Rencontres entre nos étudiants et entreprises partenaires pour trouver une alternance ou un futur emploi.



MASTER CLASS

Conférences animées par des experts sur des thématiques spécifiques.



REMISE DE DIPLÔMES

Mise à l'honneur des diplômés de l'ESI dans le cadre d'une cérémonie de remise de diplômes en présence d'un parrain de prestige.



RÉSEAU ALUMNI ESI

Actif depuis 2019, l'ESI Alumni est un réseau d'entraide entre les anciens et les étudiants pour favoriser les synergies et multiplier les opportunités professionnelles.

Rejoindre le réseau Alumni ESI > esialumni.fr

LE POINT DE VUE SUR LA FORMATION DIPLÔMANTE

“

Durant mon master Droit Immobilier au sein de l'ESI, j'ai pu trouver le parfait équilibre entre la théorie et la pratique.

Chaque étudiant est mis en valeur par l'équipe pédagogique, avec un accompagnement personnalisé.

Dounia Qarmi

Étudiante en Master 2
Droit Immobilier

”

“

Intégrer l'école de la FNAIM m'a permis de consolider mes acquis et de valoriser mon expérience avec une formation en alternance. Aujourd'hui Property manager à l'âge de 25 ans, je ne saurais être plus reconnaissante de la formation que j'ai suivie.

Léa Patti

Diplômée de l'ESI
et Présidente de l'ESI Alumni

”

“

L'ESI m'a apporté les compétences nécessaires pour exercer mon métier d'expert en évaluation immobilière. C'est la seule école en immobilier à proposer des formations universitaires.

Marie Guiblais

Étudiante en Licence
Gestion de Patrimoine

”

“

L'Ecole Supérieure de l'Immobilier est partenaire du réseau ERA Immobilier depuis de nombreuses années. Le sérieux de cette institution, la qualité des enseignements dispensés ainsi que la rigueur de ses programmes est, à l'image de la FNAIM, une référence pour le réseau ERA Immobilier et pour toute la profession.

Eric Allouche

Directeur exécutif ERA

”

L'IMMOBILIER : DES MÉTIERS D'AVENIR QUI RECRUTENT

Soutenu par une croissance dynamique, l'immobilier offre de nombreuses opportunités de carrières et des rémunérations attractives.

L'École Supérieure de l'Immobilier prépare aux 13 métiers de l'immobilier, tous au service des consommateurs et des entreprises :

AGENT IMMOBILIER

Intermédiaire entre le vendeur et l'acquéreur, le propriétaire et le locataire, il agit dans le cadre d'une vente ou d'une location que ce soit pour un logement, un commerce ou encore des bureaux.

Il a une parfaite connaissance du marché immobilier local de son secteur, conseille ses clients et a une grande maîtrise des aspects réglementaires, juridiques ou techniques.

ADMINISTRATEUR DE BIENS

Mandaté par un propriétaire, il prend en charge la gestion locative de biens immobiliers (logements, bureaux, commerces...). Il rédige les baux et en assure la sécurité juridique, réalise l'état des lieux, encaisse les loyers, délivre les quittances et fait exécuter les réparations éventuellement nécessaires. Spécialiste du droit immobilier, il maîtrise les aspects réglementaires qui se complexifient tous les jours.

SYNDIC DE COPROPRIÉTÉ

Il administre les immeubles en copropriété pour le compte des copropriétaires. Ses champs de compétences et d'interventions sont vastes : administration et

gestion courante, conservation et valorisation de la copropriété, choix des prestataires, information des copropriétaires.

Il anime les assemblées générales dans le respect de la législation en vigueur et a un rôle clé pour accompagner la rénovation énergétique des copropriétés.



EXPERT IMMOBILIER

Il estime la valeur d'un bien immobilier sur un marché clairement défini, à une date précise.

La valeur s'estime en croisant de multiples critères : superficie, architecture, matériaux de construction, état général, situation et état des risques naturels, analyse des diagnostics, état du marché, etc. Cette

expertise doit être rigoureuse, justifiée et établie en toute impartialité.

DIAGNOSTIQUEUR

Il intervient avant tout achat ou location d'un logement pour en déterminer l'état (amiante, plomb, termites, assainissement, mesurage...). Ce métier nécessite de bonnes bases techniques dans le domaine du bâtiment. Parmi les outils des diagnostiqueurs : le DPE (diagnostic de performance énergétique), la recherche de radon (gaz radioactif naturel) ou de mэрule (champignons responsables de la destruction des charpentes), le diagnostic des installations électriques et de gaz.

AMÉNAGEUR FONCIER

Il définit les possibilités de division d'un terrain dans le but de l'aménager avant de le vendre par lots. Il étudie les documents d'urbanisme locaux (Plan Local d'Urbanisme, carte communale, etc.), établit les plans de division afin d'obtenir un permis d'aménager autorisant la mise en œuvre de la procédure de viabilisation et de lotissement.

Homme de terrain, il connaît la politique foncière des villes, leurs besoins et les opportunités d'aménagements qui en découlent.

MARCHAND DE BIENS

Il achète en son nom et de façon habituelle des biens immobiliers (logements, commerces...) qu'il réhabilite avec le concours d'architectes ou de techniciens maîtres d'œuvre agréés pour les revendre. Il participe ainsi à l'entretien du parc ancien.

CONSEILLER EN IMMOBILIER D'ENTREPRISE

Il s'adresse aux investisseurs institutionnels ou privés, aux promoteurs et met à leur service un savoir-faire technique très spécifique. Il réalise les études de rentabilité, effectue la prospection, la commercialisation et trouve les financements. En matière de terrain à bâtir, il réalise les estimations, les études d'urbanisme, de permis de construire.

PROMOTEUR

Il monte des opérations immobilières de logements ou de bureaux. Véritable chef d'orchestre, il suit chaque étape de la réalisation d'un programme et en supporte le risque financier et la responsabilité juridique. Ses champs d'actions sont larges : recherche du terrain, conception des plans avec les architectes, obtention des autorisations administratives, gestion des appels d'offres, commercialisation des programmes.



SPÉCIALISTE EN LOCATIONS DE VACANCES

Professionnel spécialisé dans les locations de vacances, il loue et gère les locations saisonnières meublées, appartenant à des propriétaires. Ses missions portent sur la recherche de locataires, la rédaction des contrats de location, l'état des lieux, l'encaissement des loyers et des charges et l'entretien des biens proposés à la location.



SPÉCIALISTE EN VIAGERS

Agent immobilier spécialisé dans la vente en viager, il expertise les biens qui lui sont confiés par mandat. Il évalue le bouquet, la rente, apporte des conseils juridiques, fiscaux et techniques à tous les niveaux de la transaction, de la recherche de l'acquéreur à l'acte définitif, en passant par toutes les démarches administratives.

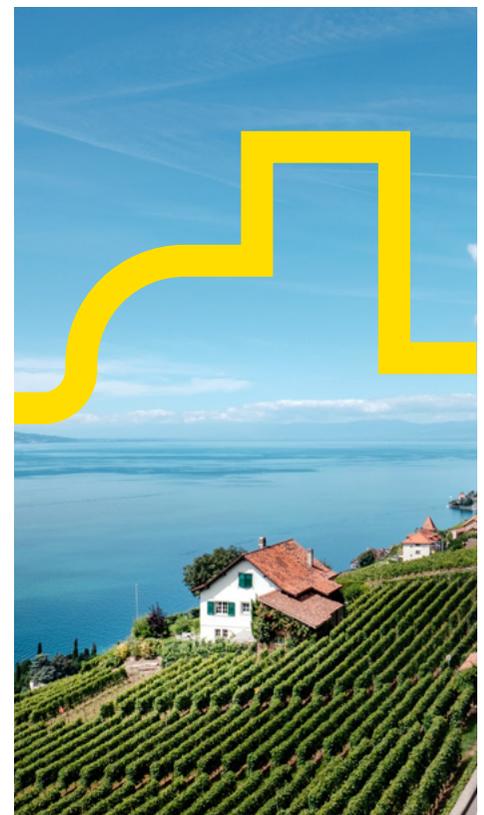
SPÉCIALISTE EN AFFAIRES RURALES ET FORESTIÈRES

Agent immobilier spécialiste en affaires rurales et forestières, il s'occupe de la transaction et la gestion de bois, terrains agricoles, forestiers et viticoles.

Il a des connaissances précises et approfondies sur la transmission des exploitations agricoles (quotas betteraviers, quotas laitiers, DPU...).

MANDATAIRE EN FONDS DE COMMERCE

Agent immobilier spécialisé dans les transactions de fonds de commerce (hôtels, restaurants, bars-tabac, boulangeries, pharmacies...) et transmissions d'entreprises. Ses compétences juridiques (en matière de baux commerciaux et autres contrats), ses compétences techniques sur la réglementation en matière commerciale et en analyse de la documentation comptable, sa connaissance du marché et de l'environnement économique et son expérience de la négociation lui permettent d'accompagner ses clients et de réaliser leurs opérations avec les meilleures garanties.



LA FORMATION PROFESSIONNELLE CONTINUE

500

THÉMATIQUES

50

CENTRES
EN FRANCE

200

FORMATEURS



UN PUISSANT LEVIER DE DÉVELOPPEMENT INDIVIDUEL ET COLLECTIF

Le monde de l'immobilier actuel est complexe et en constante mutation. Pour vous aider à développer sereinement des compétences dans la durée ou rejoindre la profession immobilière, nous développons des formations en distanciel ou en présentiel. Une solution pour apprendre tout au long de votre vie professionnelle et relever le défi des compétences de demain.

LE PARTENAIRE «NATUREL» DES ENTREPRISES

L'École Supérieure de l'Immobilier accueille tout professionnel qui doit mettre à jour ses connaissances professionnelles. L'école s'adresse également à tous ceux qui souhaitent rejoindre les professions immobilières et se doter des outils et des compétences nécessaires pour le faire.



UNE FORMATION ASSURÉE PAR DES PROFESSIONNELS EXPERTS DANS LEUR SECTEUR

Pilier de notre offre en formation continue, nos intervenants formateurs possèdent une compétence et une expertise reconnues par leurs pairs dans l'immobilier. Une parfaite maîtrise de leurs domaines d'intervention respectifs leur permet de vous délivrer les enseignements les plus actualisés et d'explorer de nouveaux domaines techniques.



+ DE 13 DOMAINES DE PERFECTIONNEMENT

- Management, développement et gestion
- Transaction immobilière
- Administration de biens
- Syndic de copropriété
- Droit de l'immobilier, de l'urbanisme et de l'environnement
- Baux commerciaux et fonds de commerce
- Locations saisonnières
- Immobilier d'entreprise et de bureaux
- Expertise immobilière
- Rénovation énergétique
- Fiscalité immobilière
- International
- Diagnostic technique immobilier

LIBÉRONS LE POUVOIR D'AGIR DE CHAQUE COLLABORATEUR

À travers nos **500 programmes de formation**, notre objectif est de vous aider à prendre part aux grandes transformations du secteur. Quand chaque acteur devient un maillon fort, engagé dans cette dynamique, c'est toute la filière qui gagne en performance.



INTER-ENTREPRISES

500 programmes

Formations en salles dispensées sur une journée pour maîtriser les fondamentaux métiers.

Excellence académique, échanges d'expériences et mise en œuvre opérationnelle sont les atouts clés des références.



Renforcez vos savoir-faire aux côtés d'un expert dédié !



STAGES D'INTÉGRATION

16 thématiques

Formations intensives de 2 à 5 jours en présentiel ou en ligne pour acquérir le socle de connaissances nécessaires à une mise en situation professionnelle rapide et optimale.



Formez rapidement un nouveau collaborateur et renforcez son expérience terrain !



DIGITAL LEARNING

150 thématiques

Formations courtes en ligne (de 2h à 3h30) sur des thématiques métiers ou d'actualité, réalisées en visio-conférence en direct permettant des interactions entre le formateur et les participants.



Développez vos compétences en ligne !



E-LEARNING VIDÉO

50 modules

Formations en ligne en individuel ou en pack de 4h à 14h sur des thématiques métiers.



Formez-vous en ligne à votre rythme, quand et où vous voulez !

LES FORMATIONS LES PLUS DEMANDÉES PAR LES PROFESSIONNELS

- > Déontologie, lutte contre les discriminations, LBC/FT et RGPD
- > Panorama des aides à la rénovation énergétique : comprendre et maîtriser pour bien accompagner
- > Gestion des sinistres d'assurance en gestion locative
- > Fiscalité et donations successions
- > Discrimination : comprendre les enjeux et savoir gérer les situations
- > Comptabilité de la copropriété
- > Optimiser la déclaration des revenus fonciers de vos clients
- > Écoute active et communication apaisée : les clés de l'agent immobilier pour vendre et manager
- > Maîtriser les règles essentielles d'urbanisme applicables à la transaction et vente immobilière
- > Les IA dans notre quotidien de professionnel de l'immobilier

FORMATIONS SPÉCIFIQUES

FORMATIONS COACHING NOUVEAU

Formations personnalisées

Offre d'accompagnement sur mesure sur des enjeux de gestion, de management d'équipe et de recrutement (à partir de 16h).

i Atteignez vos objectifs grâce à un coaching sur mesure !

CELLULE AGIR

3 thématiques

Formations pour optimiser ses ressources et maîtriser ses charges dans un contexte tendu.

i Assurer un avenir financier en confiance dans un contexte difficile !

RÉNOVATION ÉNERGÉTIQUE DES COPROPRIÉTÉS

6 thématiques

Formations pour **favoriser le passage à l'action des copropriétaires** vers la **rénovation globale** de leur immeuble.

i Devenez acteur du changement, formez-vous pour agir !

INTRA-ENTREPRISES

Formation sur-mesure

Parce que notre univers professionnel est pluriel et que chaque dirigeant a ses propres attentes, nous réfléchissons ensemble à la meilleure réponse formation pour votre entreprise, en fonction de vos besoins et des objectifs de performance de vos collaborateurs.

i Dessinez un plan de formation sur-mesure pour vos collaborateurs !

vente immobilière



Une expertise* formation
“Rénovation énergétique” au service des syndics :

15 formations	+4 622 professionnels formés	361 sessions commandées	562 jours
-------------------------	--	-----------------------------------	---------------------

*Chiffres clés issus des 2 dispositifs de formation à la rénovation énergétique dispensées entre 2019 et 2023

L'ÉCOLE SUPÉRIEURE DE L'IMMOBILIER, C'EST AUSSI

LES UNIVERSITÉS DE LA FORMATION PROFESSIONNELLE FNAIM

Avec ces événements sur-mesure, organisés par les chambres régionales de la FNAIM, plongez dans des thématiques variées, animées par des formateurs expérimentés et profitez d'un cadre exclusif avec déjeuner et/ou cocktail. Une belle opportunité pour élargir vos compétences dans l'immobilier à des tarifs préférentiels !

i Un événement professionnel pour stimuler sa curiosité et cultiver son potentiel !



LE POINT DE VUE SUR LA FORMATION CONTINUE

“

En tant que directeur d'agence, j'ai à cœur d'offrir la meilleure qualité de service à nos clients. C'est aussi l'occasion de favoriser la montée en compétences et l'épanouissement de nos salariés. L'ESI, avec son très large choix de formations, est un vrai partenaire dans la vie d'une agence immobilière.

Laurent Bonneaud
Directeur d'agence immobilière

”

“

Au-delà du renouvellement de ma carte professionnelle, je me forme avec l'ESI pour son large éventail de formations dispensé par des professionnels passionnés ! Mais aussi pour être à jour sur les dernières évolutions réglementaires et confronter mes expériences avec des confrères.

Marie Lauret
Professionnel de l'immobilier

”

“

Mon objectif en tant que formatrice à l'École Supérieure de l'Immobilier est de transmettre des connaissances actuelles et pratiques, tout en inspirant les professionnels à exceller. Mes principaux défis : maintenir l'intérêt et l'engagement par des sessions interactives, tout en démontrant l'applicabilité directe des compétences acquises.

Mélissa Steuer
Formatrice

”

UNE ÉQUIPE EXPÉRIMENTÉE À VOTRE ÉCOUTE

FORMATION DIPLÔMANTE

Vous souhaitez obtenir des informations sur l'un de nos cursus en formation diplômante, contactez-nous par mail : contact-groupe-esi@fnaim.fr

Pour toute question liée à une **alternance, une admission ou un cursus**, contactez :

Diane Gillouin
Responsable relations
entreprises
01 71 06 30 21
dgillouin@fnaim.fr

Samia Azza
Responsable scolarité
01 71 06 30 24
sazza@fnaim.fr

Nadine Lecuyer
Chargée des admissions
01 71 06 30 25
nlecuyer@fnaim.fr

FORMATION CONTINUE

Vous avez une question et/ou un projet de formation continue, contactez-nous par mail : fcontinue@fnaim.fr ou au **01 71 06 30 30**

Pour toute question liée à une **formation programmée**, contactez :

Nawel Nierfeix - Responsable formation continue
01 71 06 30 28 - nnierfeix@fnaim.fr





FNAIM

Agir
pour le
logement

La FNAIM, 1^{ère} organisation professionnelle de l'immobilier

La FNAIM est la 1^{ère} organisation professionnelle de l'immobilier au service du logement depuis 70 ans.

Ses adhérents représentent les **13 métiers de l'immobilier** et assument leur mission d'intermédiation sur l'ensemble du territoire.

La FNAIM contribue à la vie économique du pays, ainsi qu'en témoignent ces données statistiques :

- ▶ **Près 10 000 points de vente, 45 000 salariés**
- ▶ **250 000 ventes**
- ▶ **285 000 locations de logements par an**
- ▶ **1,6 million de lots en gérance locative**
- ▶ **6,1 millions de lots gérés en Syndic**

La FNAIM fédère un maillage de proximité composé de **chambres régionales et départementales** sur tout le territoire et **2 chambres métier** (Experts/Diagnostiqueurs).

La FNAIM rassemble les principaux **réseaux de franchise** : ERA, Guy Hoquet, Keller Williams, Laforêt, ORPI, Citya, ...

La FNAIM, c'est aussi **l'immobilier d'entreprise** car elle fédère également les principales enseignes du métier : BNP Real Estate, CBRE, Cushman & Wakefields, JLL, ...



Contact service adhésion
adhesion@fnaim.fr

Suivez-nous



FNAIM - 129, rue du Faubourg Saint-Honoré - 75 407 PARIS cedex 08 - Téléphone : 01 44 20 77 00
FNAIM est une marque déposée et protégée auprès de l'INPI - N° SIRET : 775 698 087 000 19

Que vous soyez étudiant ou professionnel,
rejoignez l'école Supérieure de l'immobilier
et inscrivez-vous directement en ligne

www.groupe-esi.fr

Toutes les formations professionnelles
de l'ESI permettent le renouvellement
des cartes professionnelles

**ÉCOLE SUPÉRIEURE
DE L'IMMOBILIER**

20 ter rue de Bezons
92 400 Courbevoie
01 71 06 30 30
contact-groupe-esi@fnaim.fr



La certification qualité a été délivrée
au titre de la catégorie d'action suivante :
ACTIONS DE FORMATION

RETROUVEZ-NOUS SUR    

Ce document a été imprimé
sur un papier 100 % recyclé

*Selon éligibilité spécifique des dites formations | Crédit photos : Adobe Stock, Shutterstock - Document non contractuel - Fnaim - Date de mise à jour : 07/2024