

NAELAN | KSL PROPOSAL MANAGER

*“Créez des propositions
plus rapidement et avec
un taux de conversion
supérieur.”*

KSL Proposal Manager est une solution logicielle intuitive, centralisée et sécurisée pour la création et la diffusion de vos propositions, devis et appels d'offre.

KSL Proposal Manager permet de gagner du temps avec une rédaction collaborative ultra-rapide, d'améliorer l'impact de vos offres grâce à la pertinence du contenu et de sécuriser votre organisation.

KSL Proposal Manager est disponible en modes SaaS, On Premise et via Salesforce.

MODULARITÉ ET SOUPLESSE POUR UNE SOLUTION RICHE ET INTÉGRÉE

KSL Proposal Manager est une solution logicielle intuitive, centralisée et sécurisée pour la création et la diffusion de vos propositions, devis et appels d'offre.

KSL Proposal Manager permet de gagner du temps avec une rédaction collaborative ultra-rapide, d'améliorer l'impact de vos offres grâce à la pertinence du contenu et de sécuriser votre organisation.

KSL Proposal Manager est disponible en modes SaaS, On Premise et via Salesforce.

UNE ARCHITECTURE SÉCURISÉE

- Solution SaaS hébergée sur des datacenters en France
- Visa de sécurité SecNumCloud
- Support des exigences du RGPD
- Solution possible On-premise

LES FONCTIONNALITÉS PRINCIPALES

01. GESTION COLLABORATIVE DES CONTENUS

Application web collaborative permettant aux équipes métier de créer, maintenir et gérer en toute autonomie les contenus et chartes graphiques des documents, avec un système de permissions pour contrôler et déléguer les droits d'édition.

02. UNE INTÉGRATION À VOTRE CRM

Créez des documents reprenant automatiquement les données des clients mais surtout des opportunités de votre CRM (produits, tarifs, descriptions, etc.).

03. FORMULAIRES WEB AVANCÉS

Des workflows puissants de traitement, de validation, de diffusion et d'archivage des documents.

04. PERSONNALISATION INTERACTIVE DES OFFRES

Génération d'offres personnalisées grâce à une interface interactive permettant aux équipes commerciales d'adapter en temps réel contenus, options et conditions, tout en garantissant la cohérence avec les règles métier et la charte graphique.

05. L'ASSISTANCE D'UNE IA GÉNÉRATIVE

Une aide à la rédaction s'appuyant sur votre propre IA générative pour sécuriser contenus et données

06. DOCUMENTS PDF & OFFICE

Génération de propositions et documents commerciaux aux formats PDF, Word, PowerPoint et Excel, pour faciliter la collaboration, personnaliser vos supports et exploiter directement vos données tarifaires.

07. SUIVI DES PROPOSITIONS

Gestion complète du cycle de vie des offres et contrats : rédaction collaborative, validation et signature électronique, archivage et recherche via une application web, envoi automatisé par email et suivi en temps réel des interactions clients.

08. CRÉATION DE DOCUMENTS MULTI-LANGUES ET MARQUES

Conception de modèles multilingues, multi-marques, dont les contenus et traductions sont centralisés et maintenus directement depuis une application web.

LES FONCTIONNALITÉS DIFFÉRENCIATRICES

Fonctions	Standard	Description	Fonctions	Standard	Description
GÉNÉRER DES DOCUMENTS PDF PERSONNALISÉS	✓	Génération de devis, propositions et contrats au format PDF	INSÉRER QR-CODES, DATAMATRIX, CODES À BARRES ET OMR	✓	Création facile de documents disposant de codes techniques valorisés par des données CRM
GENERER DES PDF AUGMENTES	Option	Génération de PDF interactifs « augmentés » pour créer de l’engagement client	ENVOYER AUTOMATIQUEMENT VOS PROPOSITIONS PAR EMAIL	✓	Rédaction et envoi des propositions via des emails responsive avec les documents en pièce jointe ou sous la forme d’un lien
GÉNÉRER DES DOCUMENTS WORD PERSONNALISÉS	✓	Générer au format Word propositions et contrats pour une meilleure collaboration avec vos partenaires ou à la demande de vos prospects	SIGNATURE ÉLECTRONIQUE CERTIFIÉE E-IDAS	Option	Envoi automatique des propositions et contrats pour signature électronique
GÉNÉRER DES DOCUMENTS POWERPOINT PERSONNALISÉS	✓	Edition de propositions et supports de présentation personnalisés	DONNER ACCÈS AUX DOCUMENTS ET EMAILS DANS ET HORS DE VOTRE CRM	✓	Droits d’accès aux documents à vos équipes avec des fonctions de classement et de recherche
GÉNÉRER DES DOCUMENTS EXCEL PERSONNALISÉS	✓	Edition de devis, tableaux de prix ou de produits personnalisés au format Excel	CRÉER ET GÉRER DES COMPOSANTS PARTAGÉS	✓	Création et gestion du référentiel de paragraphes, images, annexes et chartes graphiques
CRÉATION AGILE DE NOUVEAUX DOCUMENTS	✓	Création de nouveaux documents à partir de documents archivés, de modèles vierges ou de modèles préremplis	MODÉLISER VOS COMMUNICATIONS CLIENTS	✓	Créer vos modèles de documents et d’email directement depuis des outils puissants collaborative
PERSONNALISER VOS PROPOSITIONS ET CONTRATS VIA UN ÉDITEUR INTERACTIF	✓	Création plus rapide et contrôle de propositions et contrats, grâce à des assistants et une bibliothèque de paragraphes, images et annexes	INTÉGRATION POSSIBLE À VOS APPLICATIONS MÉTIER	✓	Création des communications personnalisées à partir de données d’une application métier ou d’un CRM
GESTION DES VERSIONS	✓	Gestion automatique des versions successives de documents	ANALYSE DE LA LISIBILITÉ DE VOTRE DOCUMENT	✓	Rapport d’analyse permettant d’identifier les paragraphes trop longs ou les répétitions de mots
PERMISSIONS PAR RÔLE UTILISATEUR	✓	Droits d’accès aux modèles et à la gestion du référentiel de contenu de vos documents par rôle	NOTIFICATION ET REPORTING	✓	Edition de rapports sur la gestion des contrats, les relances à réaliser, les chiffres d’affaires portés par les offres Envois de notifications lors de relances clients nécessaires
INSÉRER TABLEAUX ET GRAPHES DYNAMIQUES	✓	Création facile de documents parfaits incluant des tableaux imbriqués (multilignes/pages) et des graphes construits à partir des données CRM	INTERFACE DE GESTION COLLABORATIVE DES COMMENTAIRES	✓	Gestion des commentaires sur les paragraphes et annexes du document lors de sa création interactive ou pour une lecture interactive par un client

AVANTAGES & BÉNÉFICES



Envoyez des offres impactantes, lisibles, pertinentes et ultra-personnalisées.



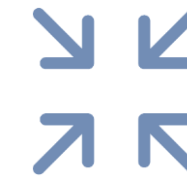
Booster vos ventes en signant entre 20 et 30% de contrats en plus.



Limitez vos risques en maîtrisant le contenu juridique et la traçabilité des documents.



Envoyez des documents de qualité alignés avec votre charte graphique et avec des contenus toujours à jour.



Réduisez de 50% le temps passé à créer vos offres, propositions et appels d'offre.



Réduisez vos délais de création et d'envoi grâce à la collaboration de vos équipes techniques et fonctionnelles.

POURQUOI CHOISIR NAELAN ET KSL SUITE ?



FONCTIONNALITÉS & PERFORMANCES

KSL Suite se situe dans le top 3 mondial au niveau de la richesse fonctionnelle et des performances.



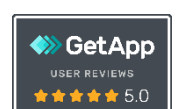
UNE ÉVOLUTION CONSTANTE

NAELAN investit près de 25% de ses revenus en R&D pour faire évoluer ses solutions et satisfaire ses clients tout en garantissant une compatibilité ascendante.



UNE RELATION LONG TERME

Nous privilégions les relations clients et partenaires à long terme, basées sur le conseil, la confiance, la réactivité et la stabilité.



→ **CONTACTEZ-NOUS**

 **+33437598140**

 **RÉSERVER DÉMO →**



A PROPOS DE NAELAN

NAELAN est un éditeur de solutions de Customer Communication Management (CCM), de Proposal Management et de Contract Management.

Présent chez plus de 1 700 clients dans plus de 20 pays, **NAELAN** améliore les processus documentaires, la productivité des équipes et la fidélisation des clients afin d'accompagner la transformation numérique des entreprises.

Ses solutions opèrent sur les différents périmètres de la communication client personnalisée et multicanale, notamment l'édition et la diffusion des contrats, des offres commerciales et des documents de gestion.

NAELAN commercialise ses logiciels en mode SaaS, On-Premise et pour Salesforce.

