



SMARTER VENDING DECISIONS





SMARTER VENDING DECISIONS



Le produit modulaire de télémétrie VENDON comporte deux composants: un matériel spécifique et un service web d'analyse des données. Ces deux éléments peuvent travailler ensemble mais ils peuvent également travailler en les combinant avec une application tierce.

La technologie qui fonctionne, tout simplement



En coopération avec de multiples équipes techniques de fabricants de machines, Vendon s'assure que ses clients pourront apprécier des solutions « plug & play ».

Vendon est reconnu comme une référence en matière de systèmes de télémétrie pour le Vending et est fier d'être le fournisseur de N&W, Sielaff, Wurlitzer, Jofemar, HGZ, Schaerer, Ducale et d'autres.



SMARTER VENDING DECISIONS

PLUS QUE DES RAPPORTS DE VENTES

Vendon s'est donné comme mission d'aider ses clients à faire de meilleurs décisions, aussi bien quotidienne que stratégiques, et en recherche constante pour voir comment développer encore plus loin.

Actuellement, Vendon permet à ses clients d'obtenir un haut niveau de flexibilité avec la variété de ses outils pour le business.



Surveillance en temps réel de l'activité de votre parc de machines, suivi des ventes et rapports dans différents formats.

Application mobile pour les personnels itinérants.

Synchronisation en temps réel avec les meilleurs systèmes ERP Européens.



Contrôle des espèces.

Planning des approvisionneurs et tâches.

Suivi de l'inventaire des machines.

Service intégré dans les systèmes de paiements bancaires les plus connus.



Supervision technique détaillée.

Outils de prévisions et de planning.

Analyse de performances par client, site, machine et produits.

Fournisseur d'accès à la machine pour les plateformes de paiement par mobile.



Périodes de réception des alertes paramétrables.

Mesure et suivi à distance de la température.

Modification à distance de la configuration de la machine, bascule en mode gratuit.

Jeux d'API ouvertes pour intégration dans un logiciel tiers.

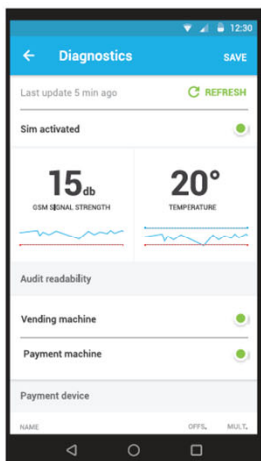


SMARTER VENDING DECISIONS

Application Mobile Vendon

Une représentation synthétique de la solution complète.

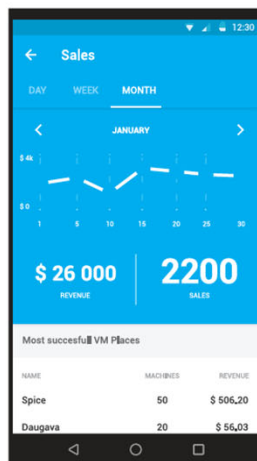
Conçue pour aider à la réalisation des opérations quotidiennes. Toute l'activité peut être réalisée depuis votre smartphone.



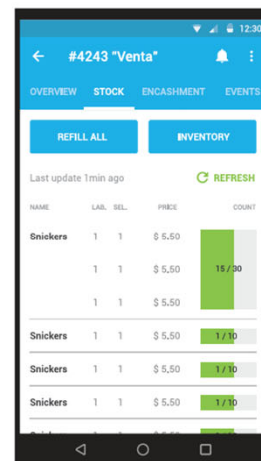
Diagnostic machine



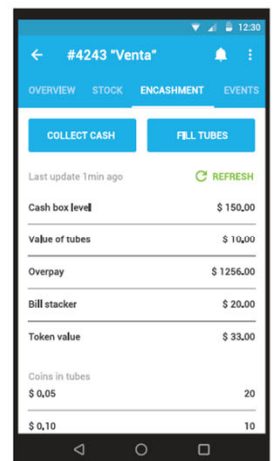
Vue globale du parc



Rapport sur les ventes



Rechargement des produits.



Ramassage des caisses

L'application mobile Vendon comporte d'autres fonctionnalités très pratiques comme la recherche de machine par éloignement, la mesure de la température, le manuel d'installation d'une VBOX et beaucoup d'autres options pour rendre votre travail toujours plus confortable.

Paiements cashless

Service support multiplateforme intégré pour les paiements cashless et télémétrie.

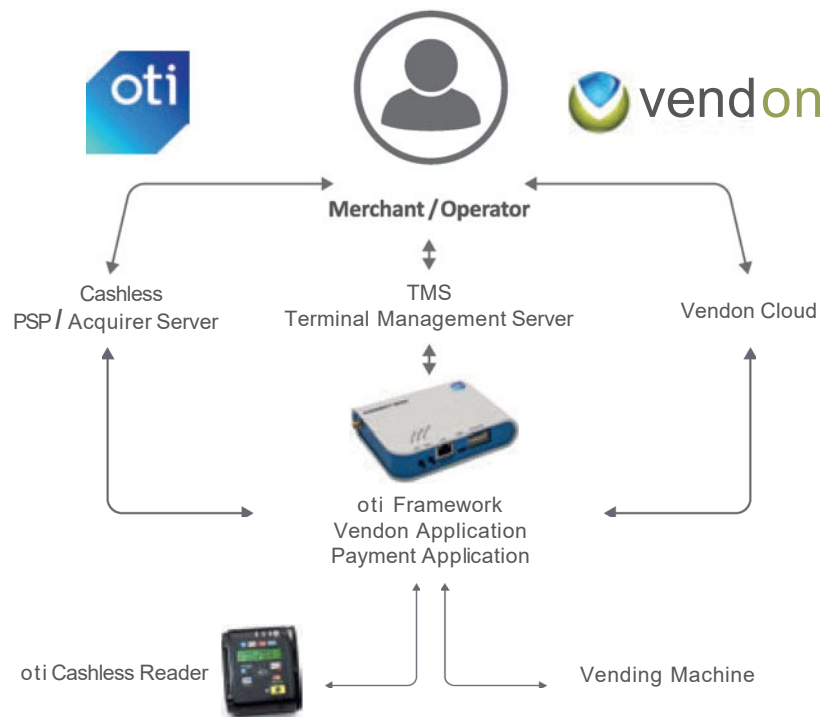
L'utilisation des cartes de paiement et des porte monnaie sur smartphone nous simplifie la vie, par ailleurs ils augmentent significativement les ventes.

Toutefois, en tant que gestionnaire de distributeurs automatiques ou contrôleur financier, il ajoute un flux de données supplémentaires et la difficulté de l'intégration dans les rapports de vente existants et les données de trésorerie.

En outre, vous pouvez également vous attendre à un «gadget» supplémentaire pour l'approvisionnement, l'installation et la gestion. Heureusement, Vendon avons fait notre travail et sommes fiers de fournir un service intégré pour le paiement sans numéraire et la télémétrie.

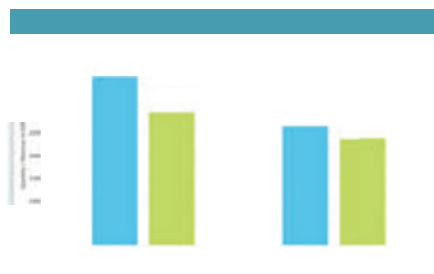
Cela inclut la gestion de toutes les données Vendon et les services d'analyse depuis un matériel unique, fournis et maintenu par les revendeurs Vendon locaux.

Cela apporte à nos clients une valeur ajoutée en utilisant deux services dans un investissement unique, une carte sim, un seul contrat de service et peut être le point le plus important: des personnes qualifiées pour maintenir ces solutions.



Outils de veille économique Vendon

Les outils de veille économique (business intelligence) sont une partie intégrante de la plateforme Vendon. Ils peuvent aider le gestionnaire à optimiser les performances de ventes au travers de recommandations de planogrammes.



Les outils donnent un haut rapport de flexibilité.

Tous les rapports affichent l'historique des ventes par le montant des ventes ou par quantités.



Les outils Vendon analysent également l'historique des ventes et proposent des recommandations de planogrammes pour optimiser la présence d'un produit dans la machine en termes d'espace par rapport au chiffre d'affaire qu'il génère.

En respectant ces recommandations, les périodes de réassort des produits devraient être suffisantes pour éviter la rupture de produit tout en optimisant les niveaux de stocks des machines.



SMARTER VENDING DECISIONS

vBox2 Master: Simple et très intelligent

La solution de télémétrie Vendon a encore progressé.

Le terme technique pour notre nouveau mode de fonctionnement est "vBox2 Master Mode"

Toutes les transactions sont instantanément envoyées pour être utilisées par les services d'analyses et de rendu des données et tout cela en temps réel.

Pour l'usage quotidien cela signifie que le boîtier Vendon (VBOX2) prend le contrôle de la machine en pilotant les systèmes de paiements de celle-ci.

Cela permet à la VBOX:

- ◆ Gérer les communications internes de la machine.
- ◆ Gérer la liste des produits et des tables de prix.
- ◆ Contrôler et manager les processus à distance.

Cela permet aux clients VENDON de faire à distance:

- ◆ Allumer et éteindre les systèmes de paiement.
- ◆ Activer ou désactiver certaines lignes de prix.
- ◆ Modifier les prix à distance



SMARTER VENDING DECISIONS

vBox2

DESCRIPTION

La VBOX2 est un boîtier de télémétrie pour collecter des informations sur les distributeurs automatiques de café et autres produits. Le boîtier communique avec le cloud VENDON via le réseau GSM. Le logiciel des boîtiers est pré chargé et géré de façon centralisée au travers de la connexion GSM. La VBOX2 supporte l'interaction avec l'utilisateur par l'utilisation d'un bouton, les demandes sont confirmées par des bips sonores. 3 leds renvoient une indication sur l'état de la VBOX. Enfin ce boîtier de petite taille est adapté pour s'installer facilement dans les D.A.

Composants de la vBox2:

- 1 VBOX programmée avec le dernier firmware
- 1 antenne GSM pour installation en dehors de la machine ou antenne GSM pour installation dans la machine
- 1 câble C1 pour connexion machine(EXE/MDB)
- 1 câble pour connexion audits et capteurs

Fonctions de la VBOX2

Prise en charge des principaux protocoles de communication des machines et systèmes de paiement: MDB, EXECUTIF, BDV, CCI-CSI.

La demande de collecte d'audit est envoyée par le serveur. La VBOX collecte les données sur la machine et /ou sur le système de paiements et renvoie ces fichiers au serveur. Les événements générés par la machine ou les systèmes de paiements sont également capturés et envoyés vers le serveur. Les protocoles de collectes pris en charge sont:

- DDCMP (EVA-DTS sur support RS232)
- DEX-UJS (EVA-DTS sur support RS232)
- MDB FTL (EVA-DTS au travers du MDB)
- Autres protocoles propriétaires.

Le mode MDB sniffer: La VBOX prend en charge un mode espion passif qui observe les communications MDB sans interférer. Il détecte si les systèmes de paiements sont actifs ou si la machine est hors service. Ce mode permet d'avoir une remontée en temps réel des ventes avec le moyen de paiement utilisé.

Passerelle de communication MDB – quand la machine supporte ce mode, cela permet d'avoir en temps réel les ventes mais également les événements techniques qui se produisent sur la machine.

La VBOX en mode cashless à distance – MDB, EXECUTIF, CCI-CSI – permet d'avoir un mode cashless privatif au travers d'un support de fonctions API en HTTP REST (gestion d'un porte monnaie tierce et possibilité d'implémentation d'une solution privative possible).

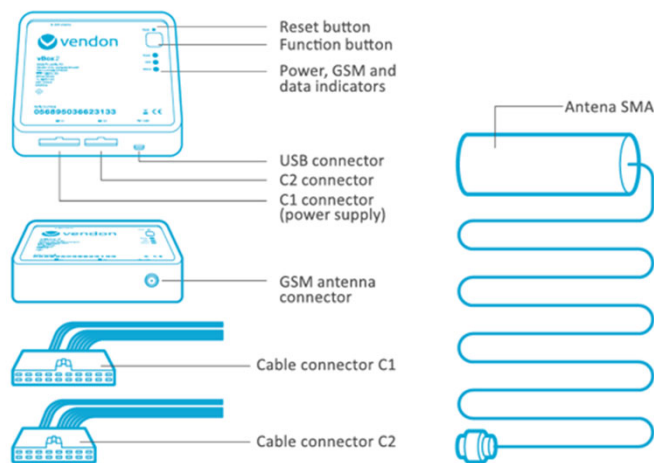
MDB, EXECUTIF, CCI-CSI en mode gratuit – dans ce mode la VBOX se substitue au système de paiement et remonte les ventes gratuites en temps réel.

MDB, EXECUTIVE et CCI-CSI vers MDB MASTER mode – La VBOX prend le contrôle des périphériques de paiements et permet de connecter aux machines CCI-CSI, EXECUTIF des périphériques MDB. Cela permet d'avoir des informations complètes et la possibilité de stoker les prix dans la VBOX.

Données hors ligne – en cas de coupure réseau la VBOX stocke les données dans sa mémoire et les envoie quand elle peut à nouveau se connecter au réseau.

COMPATIBILITE

La majorité des modèles de machines peuvent être équipés avec des vBOX. Les fonctionnalités disponibles dépendent des possibilités techniques des machines.



CABLES ET ROTOCOILES

L'équipement d'une VBOX est composé d'une paire de câbles C1 & C2:

Protocoles de données	Connecteur vBox2	Type de câble
DEX-UJS, DDCMP et d'autres protocoles RS232. Capteurs.	C2	DB9(femelle)
		DB9(male) TRS (male 6.35mm)
		Autres
Alimentation, MDB, Executive	C1	2x MDB, Executive slave, 2x MDB, Executive master

CARACTERISTIQUES TECHNIQUES

Signaux d'entrées/sorties:

- 5 I/O analogiques et digitales
- 1x sortie 5V
- 2x Executive, MDB master
- 2x Executive, MDB slave
- 2x RS232 (DEX-UJS, DDCMP et autres)
- 1 port de paramétrage USB
- 1 antenne GSM (SMA)

Composants du système:

- Batterie intégrée lithium Ion rechargeable
- Alimentation 12V-34V DC, 100mA, 9V-24 AC 100mA

Taille et poids VBOX2:

- hauteur: 98 mm
- largeur: 108 mm
- profondeur: 26 mm
- poids: 142 g

Conditions de fonctionnement:

- Température : -30° à +80° C
- Humidité relative: 5% à 95% sans condensation

Module GSM:

- Module GSM/GPRS tri bandes (900/1800/1900 MHz)
- GPRS multi-slot class 10
- Connecteur carte SIM interne (Mini-SIM)
- Antenne GSM externe (SMA)



SMARTER VENDING DECISIONS

La télémétrie Vendon fonctionne actuellement sur plus de 400 modèles de machines de plus de 40 fabricants dans 31 pays et 10 langues.

RETOUR SUR INVESTISSEMENT RAPIDE



Installation en 10 à 15 minutes par machine
333% ROI en 3 ans
172% ROI après la première année

AUGMENTATION DE PRODUCTIVITE



Remplissages 4x rapide.
Temps d'arrêt des machines 7x moins longs
32% de machines visitées en plus par jour
100% de visites inutiles évitées.

MOINS DE CHARGE DE TRAVAIL



2H30 économisées par approvisionneur par semaine.
23% de temps de travail en moins pour le gestionnaire.

PLANNING DE VISITE OPTIMISE



11% de kilomètres en moins parcourus pour la flotte de véhicules.
25% d'économies sur les couts de carburants.