



6 à 18 mois*

pour conquérir son marché, recruter et développer **votre entreprise innovante**** en France et à l'international.

Objectifs du programmes :

- Mettre en œuvre sa stratégie commerciale, web et marketing
- Tester son offre sur le marché
- Piloter son activité
- Apprendre à déléguer pour se développer
- Savoir recruter et manager
- Financer son développement
- S'épanouir en Cheffe d'entreprise !

Profils des participantes :

- Femmes et équipes mixtes
- Dirigeante de leur entreprise
- En phase de lancement et développement de l'activité

Timing :

- 36 mois maximum *
- 10 heures d'accompagnement individuel par an
- 2 RDV d'accompagnement terrain
- 30 ateliers
- Task force et comité avec des experts

Méthode :

- Des RDV d'accompagnement individuels avec des experts et/ou chef.fe.s d'entreprise
- Des ateliers collectifs « Techniques » et « Soft Skills »
- Networking, soirées inspirantes, concours

Les + by Les Premières :

Les accompagnateurs :

- Des professionnels de l'accompagnement connaissant le monde et l'écosystème des startups

Les experts :

- Professionnels dans leurs domaines (Commercial, Finance, Web, Juridique, RH)

Des mécénats de compétences

en partenariat avec des écoles

Les modules

1

Formation technique :

Répartie en 6 modules : commercial, web, achats, communication, recrutement, financement de la croissance

- Démarche et posture commerciale
- Plans d'Actions Commercial et Marketing
- Pilotage de l'activité (metrics et analyse)
- Logistique et relations fournisseurs
- Stratégie digitale
- Communication et relations publiques
- Renforcement des équipes (recrutement et droit du travail)
- Préparation juridique et technique à la levée de fonds

2

Soft-Skills

- Connaître son profil entrepreneurial et sa vision
- Travailler son innovation
- Booster son ambition et son agilité
- Optimiser son personal branding
- Construire et fidéliser ses réseaux
- Révéler son leadership pour manager ses équipes
- Prendre la parole : le pitch investisseurs
- Bien appréhender la notion de risque
- Sessions de co-développement animées par une coach

3

Accompagnement individuel

- Un(e) accompagnateur(trice) référent(e) vous sera désigné.e et mettra son savoir faire et ses compétences au service du bon développement de votre entreprise.
- 2 heures d'entretien individuel, 10 fois par an.
- Mentorat entrepreneurial

#Création#Entrepreneuriat#Intrapreneuriat#Entreprise#Entreprendre#Innovation

**Innovation by Les Premières* : une entreprise de tous secteurs qui créera de la valeur, de l'emploi et de la croissance (et) en se positionnant sur de nouveaux produits ou services répondants aux attentes de la société. En terme Marketing, l'innovation c'est se différencier de ses concurrents.