

## Des réponses concrètes pour faire avancer votre projet



### Vous souhaitez transmettre votre entreprise

#### NOTRE OFFRE

Accompagner un cédant tout au long du processus de transmission de son entreprise, de la rédaction de son dossier de cession jusqu'à la présentation des candidats à la reprise, tout en lui donnant une vision à 360 degrés des points clés à surveiller lors de la transmission d'une entreprise.

#### PUBLIC CONCERNÉ

Tout chef d'entreprise de PME/PMI qui souhaite être accompagné de la préparation de son projet de transmission à la cession de son entreprise.

#### CONTENU

- **Une validation** que vous avez bien franchi toutes les étapes répertoriées dans notre feuille de route de préparation à la cession.
- **Un accompagnement** pendant une durée de 18 mois par un délégué bénévole du C.R.A, ancien dirigeant, dans le total respect de la confidentialité.
- **Une journée de préparation à la cession** qui abordera cinq grands thèmes :
  - Le mode de transmission envisagé (familial, LMBO ou extérieur) ;
  - Les aspects juridiques et fiscaux à prendre en compte lors d'une transmission ;
  - Comment se préparer pour valoriser au mieux son entreprise ;
  - Quelle situation personnelle post cession pour le dirigeant en matière patrimoniale ;
  - Se mettre dans la peau du repreneur pour mieux le comprendre.
- **Vérifier avec vous** que la valorisation de votre entreprise est à minima finançable.
- **Vous aider dans la rédaction d'une annonce vendeuse** susceptible d'attirer l'attention des acheteurs potentiels et la publier sur le site du C.R.A.



- **L'annonce sera visible par les 1 300 repreneurs adhérents du C.R.A.** Ces personnes ont été sélectionnées, très souvent formées, et elles disposent d'apports personnels qui en font des interlocuteurs crédibles.
- **Rechercher avec vous**, dans la base de données du C.R.A, des repreneurs potentiels
- **Suivre avec vous** les étapes de finalisation de la vente.
- **Accéder à notre réseau de 150 experts** de la transmission avec lesquels nous travaillons pour leur capacité à traiter ce type d'opération (experts-comptables, avocats, etc.)

## LES SERVICES ASSOCIÉS

- **Un portefeuille d'affaires sélectionnées à céder.** Environ 600 affaires sont proposées en permanence sur notre site avec une mise à jour quotidienne. La consultation des annonces de ces dossiers vous permet de comparer votre affaire avec celles du même type qui sont mises sur le marché.
- **Un site Internet convivial et interactif ([www.cra-asso.fr](http://www.cra-asso.fr)).**
- **Une « newsletter » régionale trimestrielle**, informant de l'environnement de la transmission/reprise dans votre région et mettant en avant des affaires locales et les repreneurs en recherche.

## NOS VALEURS

- **L'engagement personnel de nos délégués** par des qualités d'humanisme, du sens du bénévolat et une passion réelle dans l'action menée pour les adhérents.
- **Le professionnalisme** que le C.R.A met en œuvre par la compétence, l'expérience, et la diversité des savoir-faire de ses délégués.
- **La convivialité d'une association** où l'on retrouve un esprit d'équipe, une cordialité et un sens de l'entraide.
- **L'intégrité dans le comportement et le fonctionnement de l'association** et ses délégués, c'est-à-dire transparence, neutralité et indépendance dans les transactions qu'ils accompagnent. Aucune commission, ni acheteur, ni vendeur, n'est à verser.
- **Et enfin le plus important : la confidentialité**, élément incontournable sur le marché de la transmission-reprise que le C.R.A veille à respecter avec rigueur.

• **Pour nous contacter :** [www.cra.asso.fr/carte-contact.aspx](http://www.cra.asso.fr/carte-contact.aspx)

