

CÉDANTS DE TPE/PME

Transmettez votre entreprise en toute confiance !



SOLUCCIO
Création-Reprise-Transmission

Les offres



CCI PARIS ILE-DE-FRANCE
ENTREPRISES



PAROLES D'EXPERTS

« Pour bien vendre son entreprise et en obtenir le meilleur prix possible il faut anticiper, préparer l'entreprise avec ses conseils pour avoir des bilans, des comptes de résultats clairs et optimisés, contractualiser certains accords de manière à rassurer et à montrer que la société est en capacité d'être bénéficiaire. »

B. Berthoumieux, Responsable du service transmission reprise, CCI Paris Ile-de-France

« La cession est un processus long qui s'inscrit dans la durée. Le cédant doit anticiper et se préparer afin de valoriser au mieux son entreprise, rendre lisible ses comptes pour rassurer repreneur et investisseur. »

S. Meunier, Conseiller en transmission reprise, CCI Paris Ile-de-France

Cédez votre entreprise et optimisez votre transaction

Quelque soit votre maturité dans votre projet de cession nos conseillers vous accompagnent à chaque étape :



**Cadrage
du projet**



**Évaluation
financière**



Sourcing



**Analyse des
candidatures**



Négociation



Les chiffres clés

1 000

*cédants
accompagnés*

10

experts

21 ans

d'expertise

Données 2022

Découvrez l'intégralité
de nos offres





Je m'informe

Je participe à des réunions d'information pour comprendre les enjeux et le processus de transmission :

- pourquoi anticiper la vente de son entreprise ?
- à quel moment vendre ?
- quelles sont les étapes clés de la transmission ?

Accompagnement Premium Cession

Cet accompagnement permet de mettre toutes les chances de votre côté et d'augmenter votre réussite grâce à :

- un suivi personnalisé sur la durée (1 an),
- une méthodologie d'approche du repreneur,
- une véritable boîte à outils pour mener à bien votre projet, tout en bénéficiant du sérieux de la Bourse d'opportunités d'affaires francilienne Transentreprise et les sites partenaires.

- comment trouver un repreneur ?
- par qui se faire accompagner ?
- à l'issue de la vente quelles conséquences fiscales ?



Des événements toute l'année pour découvrir, se préparer, identifier les opportunités et les acteurs de la transmission/reprise d'entreprises.



Je prépare

Je me fais accompagner par un conseiller CCI en toute neutralité et confidentialité pour cadrer mon projet de cession :

- raisons et objectifs de la vente de mon entreprise,
- contraintes personnelles,
- type de cession ou profil de repreneur envisagé.

Faire un état des lieux de mon entreprise :

- diagnostic pour identifier ce qui fera gagner de la valeur à mon entreprise,
- préconisations pour valoriser mon entreprise et documenter mon dossier de transmission.

Mettre en avant le potentiel de mon entreprise :

- mise en œuvre des préconisations de valorisation,
- mise à jour des documents administratifs (RH, commercial, financier...) pour présenter mon entreprise en toute transparence à l'acheteur,
- évaluation de mon entreprise pour avoir une estimation de la valeur de mon entreprise.

Communiquer sur mon projet de cession :

- identification du canal de diffusion qui me permettra de rencontrer rapidement des candidats repreneurs,
- diffusion d'une information confidentielle sur la vente de mon entreprise dans une bourse d'annonce sur le site Transentreprise,
- approche directe des repreneurs potentiels.

Être mis en relation avec des repreneurs :

- recherche de repreneurs sur les canaux choisis,
- identification et sélection des acquéreurs pertinents,
- mise en relation avec les repreneurs retenus.



Je cède

Je me fais accompagner par un conseiller CCI de la lettre de confidentialité jusqu'au closing.



Transentreprise
REPRENDRE ET CÉDER UNE ENTREPRISE

Plateforme nationale de mise en relation entre cédants et repreneurs qui propose une bourse d'opportunités des offres qualifiées et actualisées ainsi qu'un module de mises en relation.

- 7 000 offres d'entreprise à céder/ reprendre
- 4 209 repreneurs
- 33 000 demandes de mises en relation

« J'ai créé mon entreprise autour d'un savoir-faire préservé sur le territoire français. La CCI m'a aidée à céder mon entreprise et transmettre le savoir-faire de la marque. Céder son entreprise n'est pas une démarche facile, mais elle est essentielle si l'on souhaite faire perdurer l'histoire. »

Micheline Taillardat,
Fondatrice et cédante de Maison Taillardat



CCI PARIS ILE-DE-FRANCE

Direction générale adjointe
Service Information et Représentation
des entreprises

27 Avenue de Friedland
75382 Paris Cedex 08

transmission.cci-paris-idf.fr



01 55 65 44 44 | Prix d'un
appel local

Du lundi au vendredi de 9H00 à 17H30



CCI PARIS
PARIS ILE-DE-FRANCE

2 Place de la Bourse
75002 Paris



CCI VAL-DE-MARNE
PARIS ILE-DE-FRANCE

8 Place Salvador Allende
94011 Créteil Cedex



CCI VERSAILLES-YVELINES
PARIS ILE-DE-FRANCE

21 Avenue de Paris
78000 Versailles



CCI VAL-D'OISE
PARIS ILE-DE-FRANCE

Cap Cergy - Bât C-1 - 35 Boulevard du Port
95000 Cergy



CCI SEINE-SAINT-DENIS
PARIS ILE-DE-FRANCE

191 Avenue Paul Vaillant Couturier
93000 Bobigny



CCI SEINE-ET-MARNE

1 Avenue Johannes Gutenberg Serris
77776 Marne-la-Vallée Cedex 4



CCI HAUTS-DE-SEINE
PARIS ILE-DE-FRANCE

Cœur Défense - Tour A - 90-110,
esplanade du Général de Gaulle
92931 Paris La Défense



CCI ESSONNE

2 Cours Monseigneur Romero
91004 Évry Cedex