|  |
| --- |
| Deuxième banque de détail en France, le groupe **Crédit Mutuel Alliance Fédérale** comprend le réseau du Crédit Mutuel Alliance Fédérale et l’ensemble de ses filiales, dont le CIC. Nous rejoindre : c'est s'engager auprès d'une **banque mutualiste et coopérative**. Chez nous, il n'y a pas d'actionnaires. Et ça change tout ! Elu **Meilleur Employeur en 2021 et en 2022**, nous sommes également la première banque à avoir adopté le **statut d’entreprise à mission** |

**Pourquoi nous recrutons**

|  |
| --- |
| En tant qu’entreprise à mission, nous avons à cœur d’accompagner et de former nos apprentis aux métiers de la banque. Notre objectif : proposer un CDI à 80 % de nos alternants pour faire de cette expérience un vrai tremplin vers l’emploi. |

**Vos missions**

|  |
| --- |
| En binôme avec un conseiller patrimonial confirmé du point de vente, vous développez, gérez et fidélisez un portefeuille de clients à potentiel patrimonial.Dans le cadre d'une approche globale, vous conseillez vos clients en visant l'optimisation de leur équipement bancassurance, de leur fiscalité ainsi que la valorisation et l'équilibre de leur patrimoine, en mobilisant l'expertise de spécialistes chaque fois que nécessaire.Vous montez également en compétence sur la maîtrise des risques et la rentabilité du portefeuille.Par des actions de recommandation et de prospection, vous enrichissez le portefeuille et contribuez au développement commercial du point de vente. |

**Ce que vous allez vivre chez nous**

|  |
| --- |
| Crédit Mutuel Alliance Fédérale est un acteur engagé et socialement responsable. Le groupe fait le choix d’une politique sociale encourageant le développement des compétences et la promotion interne, d’une protection sociale de haut niveau ainsi qu’une politique volontariste en matière de diversité, d’égalité professionnelle et de l’équilibre des temps de vie pour accompagner ses 77 000 collaborateurs au quotidien.**Concrètement, au Crédit Mutuel Alliance Fédérale, nos alternants bénéficient :*** Participation, intéressement & abondement (PEE et PERCO)
* Congés et RTT
* Travail à distance à partir d'un an d'ancienneté
* Mutuelle et prévoyance
* Tickets restaurant
* Pass navigo à 75%
* Action logement
* Prime de partage de la valeur
* Primes de diplômes
 |

**Ce que nous allons aimer chez vous**

|  |
| --- |
| Votre personnalité avant tout !  Votre détermination à tisser une relation de qualité et basée sur la confiance.***Vous êtes :*** * Sociable car vous aimez le contact avec les clients et vos équipes
* Adaptable car vous savez faire face à de nouvelles situations, être souple et réactif
* Rigoureux car vous avez à cœur de bien gérer vos missions
* Votre aptitude à la négociation commerciale et votre aisance relationnelle constituent les moteurs essentiels de votre réussite.

Vous êtes prêt à vous investir dans une banque humaine, moderne et engagée sur son territoire, rejoignez la dynamique collective Crédit Mutuel Alliance Fédérale **Vous avez une première au sein d’un établissement bancaire et vous préparez un Master en Gestion de Patrimoine ? Votre candidature nous intéresse**  |