

POSTE : ASSISTANT(E) E-MERCHANDISING EN ALTERNANCE

Venez vivre l'expérience Brico Dépôt, une expérience à part !

L'expérience Brico Dépôt, c'est la possibilité de s'épanouir dans des missions variées, d'évoluer dans son parcours professionnel, de travailler dans une ambiance conviviale tout en s'engageant pour les autres et la planète !

Rejoignez une aventure collective partagée par 9 000 collègues partout en France.

Vous recherchez plus qu'une simple alternance ?

Chez Brico Dépôt, nous vous proposons une réelle expérience où l'épanouissement, l'évolution, le partage et l'engagement sont au cœur de nos préoccupations.

Une mission en béton

Sous le contrôle et la responsabilité du responsable contenu, vous accompagnerez l'équipe e-merchandising sur la valorisation et l'animation de l'offre produit afin de faciliter l'expérience client et développer les ventes on-line :

- Vous optimiserez la mise en avant et la lisibilité de l'offre et des services sur les catégories produits via des stratégies SEO, des stratégies de cross-selling / up-selling, via les résultats du moteur de recherche, la qualité des données produits ... ;
- Vous piloterez la mise en œuvre du plan d'actions commercial et la valorisation des produits en coordonnant les animations commerciales avec les différents métiers et en gérant les mises en avant sur notre site (home page, pages catégories ...) ;
- Vous participerez à la croissance durable et piloterez les performances économiques en analysant la performance des actions commerciales, les étapes du parcours client, les différents KPI ;
- Vous effectuerez les paramétrages sur notre site ;
- Vous travaillerez également sur des projets en transverse en lien avec les équipes CRM, acquisition trafic, la marque, projets, SEO ...

Vos clés pour une expérience réussie chez nous

- Vous préparez un Master dans les métiers du webmarketing, du digital ;
- Vous avez envie de mettre à profit vos expériences et vos connaissances du marketing et/ou du marketing digital ;
- Vous êtes à l'aise en informatique avec le pack office ;
- Vous démontrez un esprit commerçant, une forte appétence pour le e-commerce ;
- Vous partagez nos valeurs : simplicité, sincérité et proximité ;
- Vous aimez travailler en autonomie, prendre des initiatives, proposer des solutions, et tester de nouvelles expériences ;

Vous l'avez compris, c'est avant tout votre personnalité qui nous intéresse !

Nos fondations, c'est du solide !

L'expérience Brico Dépôt c'est :

- De la bonne humeur, de l'entraide au sein d'un collectif soudé, des moments de convivialité à partager et des échanges simples ;
- Un parcours de formation adapté pour accompagner votre réussite ;
- Des opportunités au sein du Groupe Kingfisher pour enrichir votre parcours ;
- Une rémunération composée d'un fixe et d'un package variable attractif (prime de participation, prime d'intéressement ...) ;
- Et ces petits plus qui font la différence : des tickets restaurant, une réduction sur nos produits, une salle de sport, un CSEE, une mutuelle avantageuse ...

Et si ça colle entre nous 

Si vous vous reconnaissez dans cette offre, n'hésitez pas à postuler !

- Vous serez contacté(e) par l'un de nos recruteurs pour un premier échange.
- A l'issue du processus de recrutement, nous vous accueillons au sein des équipes Brico Dépôt et vous suivez un parcours d'intégration adapté afin de vous sentir bien chez nous dès votre arrivée.

Le traitement de nos candidatures reflète nos engagements en faveur de la diversité et de l'égalité des chances.