**Rejoignez Alliance Healthcare Répartition !**

Chez Alliance Healthcare Répartition, nous sommes tous unis et engagés pour créer un avenir en meilleure santé.

Présent sur l’ensemble du territoire avec 40 établissements et plus de 2 000 collaborateurs, Alliance Healthcare Répartition est un des leaders de la répartition pharmaceutique en France et fait partie de Cencora, entreprise mondiale de premier plan dans le domaine de la santé.

**Rejoindre Alliance Healthcare Répartition, c’est s’engager au service de la santé.**

Au sein de l’équipe KAM Grands Comptes en charge de la négociation et du développement de nos accords commerciaux avec les groupements de Pharmacies :

* Vous collaborez au développement des supports et outils de pilotage de l’activité
* Vous participez à l’analyse de l’efficacité du développement des groupements nationaux et régionaux
* Vous participez à la préparation et au suivi des rendez-vous clients
* Vous interagissez avec les principaux Services de l’entreprise (Marketing, Force de Vente, Administration des Ventes notamment)

Profil :

* Vous préparez un Bac +4/5 en Ecole de Commerce
* Vous avez idéalement une première expérience commerciale
* Vous êtes rigoureux, organisé, dynamique
* Vous possédez une solide connaissance du Pack Office, notamment Excel et Powerpoint

Nous vous proposons de découvrir le Secteur de la Santé, avec une formation et un accompagnement dans un environnement dynamique et en perpétuelle évolution.

**Alternance ou Stage de 6 mois minimum**