

1/0 THE ONE™ PERCENT

Le portage commercial à 1 %
qui redonne le pouvoir aux opérationnels

La nouvelle offre par  **THE ONE®
STUDIO**

Ordre du jour

1. Contexte
2. Notre constat
3. The One Percent, comment ça fonctionne ?
4. À qui s'adresse The One Percent ?
5. Pourquoi 1% ?
6. Les bénéficiaires clients
7. Notre promesse

Contexte

Pour travailler avec de **grands groupes**, de nombreux freelances, ESN et structures spécialisées sont contraints de passer par un **tiers de portage référencé**.

Résultat

- Des **frais de portage élevés**, souvent compris entre **5 % et 20 %**
- Une **perte de marge significative** pour les prestataires
- Des **intermédiaires peu créateurs de valeur**
- Des **processus administratifs lourds et inefficaces**.

Ce système pénalise directement les **opérationnels**, freine la collaboration et rigidifie le marché.

Notre constat



Sollicitations

De nombreuses missions de freelances ou de consultants de sociétés non référencés sont en portage commercial et administratif chez nos clients



Tendance

Un marché de la prestation en croissance sur le freelancing vs le modèle ESN traditionnel / un souhait de rationalisation du panel fournisseur chez nos clients



Intermédiation

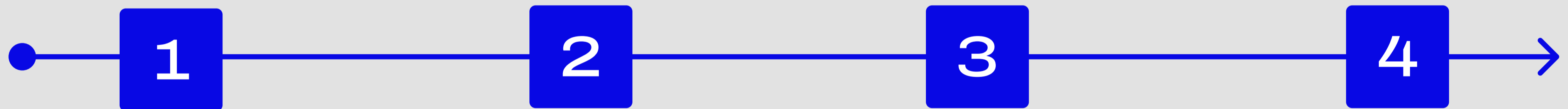
Nécessité d'un tiers de confiance pour porter ces prestations auprès des grands groupes



Tarif de portage onéreux

De 3% à 8% de marge sur le TJM, majoritairement au frais de l'acheteur, pour les acteurs du marché les plus compétitifs actuellement

The One Percent, Comment ça fonctionne ?



Contractualisation

Vous signez votre mission avec le client final

Nous assurons

- La gestion administrative
- Le cadre contractuel
- La facturation et le suivi commercial

Vous maintenez votre valeur

Vous conservez 99 % de la valeur générée

Une offre complète

Un modèle fluide, rapide et pensé pour le volume

À qui s'adresse The One Percent ?



Équipes métiers

Sachant identifier et sélectionner leurs profils



Direction achats

Qui maîtrisent parfaitement les enjeux du freelancing



Freelances, ESN et petites structures

Déjà en relation avec leurs clients finaux



Grands groupes

Disposant de processus achats et juridiques structurés

Pourquoi 1% ?



La standardisation des processus



Une automatisation optimisé par l'IA



Des économies d'échelles

Le tout avec un **service client premium**, contrairement aux acteurs traditionnels du marché, nous ne capturons pas la valeur créée par les prestataires. Nous laissons la valeur là où elle doit être : **chez ceux qui produisent**.

Les bénéfices clients



Pour les prestataires

- Disposant de processus **achats et juridiques**
- **Réduction immédiate** des frais (jusqu'à -95 %)
- **Augmentation directe** de la marge
- **Moins d'intermédiaires**, plus de fluidité
- Gestion administrative **simplifiée**



Pour les entreprises

- Un cadre contractuel **sécurisé**
- Un tiers **fiable** et **référéncé**
- Des partenaires **plus engagés** et **mieux rémunérés**

Notre promesse

- ✓ 1% de frais, garantis
- ✓ Zéro complexité inutile
- ✓ Une transparence totale
- ✓ Un service pensé pour durer et scaler

Choisissez

**1/0 THE ONE™
PERCENT**