

En optant pour nos services vous capitaliserez sur des années d'expertise et d'accompagnement de commerçants et d'artisans, vendeurs de leur affaire, et bénéficierez de services adaptés dans ce processus long et difficile qu'est la transmission de votre affaire.



# COMMENT VENDRE mon entreprise ?



## Affaires vendues par ICF

92. Centre-ville.  
**Matériel médical**  
Réf. 177010  
Prix : **240 000 €**

Alsace  
**Entreprise de nettoyage**  
Réf. 391854  
Prix : **500 000 €**

Proche Orléans  
**Fenêtres - Vérandas - Clôtures  
fabrication et pose PVC et aluminium**  
Réf. 142141  
Prix : **210 000 €**

Dom-Tom  
**Services à la personne  
Aide à domicile tous publics**  
Réf. 388490  
Prix : **170 000 €**

31. Toulouse.  
**Recouvrement de créances**  
Réf. 177056  
Prix : **150 000 €**

10. Pays d'Othe.  
**Ambulances taxi**  
Réf. 265937  
Prix : **350 000 €**

17. Rochefort.  
**Fruits et légumes**  
Réf. 320453  
Prix : **300 000 €**

Pays-de-La-Loire.  
**Aménagement  
de véhicules utilitaires**  
Réf. 142323  
Prix : **250 000 €**

75. Paris 17<sup>e</sup>  
**Matériel médical**  
Réf. 392339  
Prix : **330 000 €**



cession affaire

une marque du groupe ICF



## DES SERVICES pour vous accompagner

### ■ Faites-vous conseiller

Rencontrer notre conseiller régional, spécialiste de votre secteur. Pour échanger, dialoguer, lui faire visiter votre entreprise, lui exposer vos projets, les raisons d'une cession... En un mot : faire le tour d'horizon complet de votre affaire pour mieux la mettre en valeur.



### ■ Financement

Assistance et montage du dossier de financement pour présentation à la banque du Repreneur, ou à nos banques partenaires, voire à une plate-forme de financement participatif (crowdfunding).

### ■ Estimer la valeur de votre entreprise

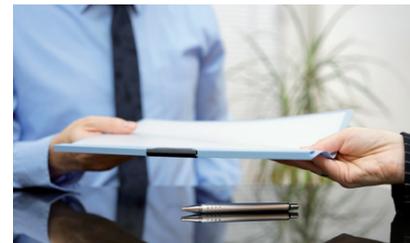
Après une étude approfondie de la société (bilan financier, marché, environnement concurrentiel, carnet de commandes, qualité du personnel, savoir-faire technique...) nous pourrions vous conseiller sur le prix de cession auquel votre affaire peut être présentée sur le marché de la transmission d'entreprises.



### ■ Assistance

Pour répondre à vos premières questions d'ordre fiscal, juridique ou administratif et vous orienter dans vos démarches auprès de nos experts partenaires.

### ■ Élaborer un dossier de présentation



A partir des éléments recueillis, nos équipes réaliseront un dossier de présentation détaillé de votre affaire qui mettra en avant ses atouts et ses qualités.

Soumis à votre approbation, ce dossier pourra être transmis à de futurs repreneurs pour une meilleure compréhension et mémorisation de votre affaire.

### ■ Domiciliation

Vos obligations professionnelles ne vous permettant pas de répondre à toutes les sollicitations, votre communication sera domiciliée auprès de nos services qui qualifieront les demandes avant de vous les transmettre.

## DES MOYENS pour mieux communiquer



### Cession-affaire.com

#### ■ Un espace privilégié

En plus d'un site d'annonces, le site **cession-affaire.com** est un espace privilégié pour reprendre une entreprise dans les meilleures conditions.



Avec **cession-affaire.com**, les repreneurs se sentent chez eux et trouvent toute l'aide et l'information nécessaires à la mise en œuvre de leur projet de reprise ; c'est donc tout naturellement que leur intérêt se portera sur les annonces sélectionnées par **cession-affaire.com**

#### ■ Un espace repreneur

Les candidats à la reprise peuvent suivre le traitement de leurs demandes, modifier leurs coordonnées et leurs critères de recherche, s'inscrire aux alertes emails ou encore télécharger les dossiers de présentation de certaines affaires.

#### ■ Un espace personnel

Notre groupe 400 000 visites/mois  
Contrôle OJD

**L'Argus des commerces et des entreprises** (magazine de référence) rassemble toutes les offres de cession de TPE et PME artisanales au sein d'un cahier spécial où elles sont facilement repérables par secteur d'activité, région ou prix de cession.



#### ■ Les salons de la Transmission d'entreprise

Chaque année ICF est présent sur les plus importants salons de la Transmission d'entreprise :

##### → Salons des Entrepreneurs

Paris - février  
Lyon - juin  
Marseille - octobre  
Nantes - novembre

##### → Salons de l'Entreprise

Bordeaux - avril  
La Rochelle - octobre  
Toulouse - novembre

##### → Salon Créer Lille

Lille - septembre

##### → Salon JRCE

Rennes - octobre

##### → Salon SME (ex micro-entreprises)

Paris - octobre

##### → Parcours France -Provemploi

Paris - octobre

