

ALTERNANT TECHNICO-COMMERCIAL

Présentation de l'entreprise

Si vous pensez que Cabinet et comptable rime avec rabat-joie routine, alors cette annonce n'est pas pour vous.

DBF AUDIT est un cabinet avec près de 40 ans d'activité, 13 sites et 240 collaborateurs.

Comment expliquer cette longévité ? Grâce à nos actions auprès de chefs d'entreprise, de conseils, d'avancée technologique, et nos collaborateurs qui chaque jour font vivre nos valeurs et nos performances dans un Cabinet résolument engagé dans des démarches RSE et citoyennes.

Vous êtes titulaire (diplômes ou expériences), vous aimez le travail en équipe, donner du sens à votre métier, savez écouter et transmettre, envie de progresser et avez le sens de l'humour.

N'attendez plus postulez et venez rejoindre nos équipes !

Les avantages de DBF

Outils modernes, dématérialisation	✓
Process d'accueil des nouveaux, formations en internes et plan de développement de compétences actif	✓
Journée Corporate annuelle, sortie via le CSE, événements sportifs	✓
Titres restaurant pris en charge à hauteur de 60% par DBF Audit	✓
Complémentaire santé prise en charge à 75% par DBF Audit	✓

100% en 2023 : notre taux de recrutement de nos alternants en CDI parle pour nous !

Vos missions

DBF TECHNOLOGY, au cœur de DBF AUDIT, déploie des solutions au bénéfice de ses clients (RCA MEG, Isacompta, Emasphere), mets au point de nouvelles offres pour aider les clients à passer le cap du Digital, et forme les utilisateurs de ces solutions.

Pour renforcer cette équipe en pleine croissance, nous recherchons un Alternant développement commercial, qui sous la supervision de son manager assurera les missions suivantes :

- ❖ D'identifier et prospecter de nouveaux comptes afin de développer le portefeuille auprès d'une clientèle B to B
- ❖ D'exploiter notre base clients et assurer une présence forte et régulière auprès d'eux afin de nouer de véritables relations de confiance sur la durée,
- ❖ - En lien avec le service communication, proposer des axes stratégiques du marketing,

Notre ambition est de vous rendre progressivement autonome sur les missions premières et de vous accompagner dans votre formation vers les aspects plus techniques et le conseil client.

Votre profil

- **Diplômes requis**

Formation préparée dans le domaine du commerce

- **Vos softskills**

Dynamique, bon relationnel, adaptable, polyvalent(e) et autonome. Le sens de l'humour, une bonne capacité d'écoute, le besoin de progresser et la volonté d'y mettre les moyens personnels nécessaires.

Conditions et avantages :

Logiciels utilisés : AGIRIS, Pack Office 365, Démat Expert, RCA, Mycompany files,

Formations : Formations en interne sur nos outils informatiques, formations internes sur diverses thématiques, plan de développement de compétences, process d'accueil des nouveaux,

Contrat : Contrat d'apprentissage ou de professionnalisation

Rémunération : Rémunération légale + prime de 13 -ème mois

Restauration : titres restaurant

Localisation : Ile de France

Poste à pourvoir : septembre 2024