**POSTE : ASSISTANT(E) PLANIFICATION COMMERCIALE EN ALTERNANCE**

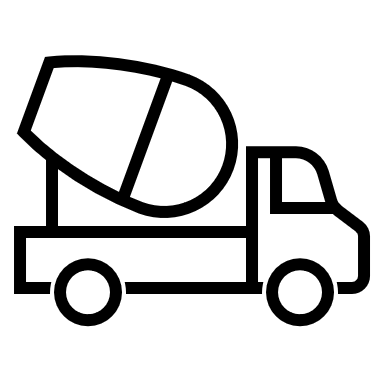
**Venez vivre l’expérience Brico Dépôt, une expérience à part !**

L’expérience Brico Dépôt, c’est la possibilité de s’épanouir dans des missions variées, d’évoluer dans son parcours professionnel, de travailler dans une ambiance conviviale tout en s’engageant pour les autres et la planète !

Rejoignez une aventure collective partagée par 9 000 collègues partout en France.

Vous recherchez plus qu’une simple alternance ?

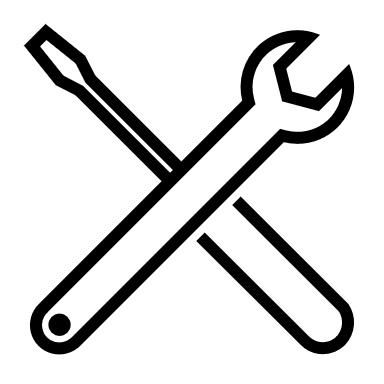
Chez Brico Dépôt, nous vous proposons une réelle expérience où l’épanouissement, l’évolution, le partage et l’engagement sont au cœur de nos préoccupations.

****

**Une mission en béton**

**Sous le contrôle et la responsabilité de notre responsable planification commerciale, vous accompagnerez l’équipe sur la partie off et on line :**

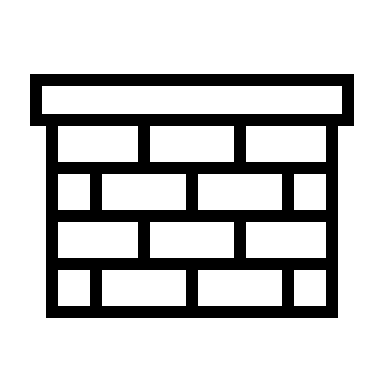
* Vous participerez à la construction du plan de vente commercial ;
* Vous serez partie prenante dans les briefs des opérations commerciales ;
* Vous contribuerez à la préparation des différents comités et aux projets du service ;
* Vous mettrez à jour des fichiers produits surexposés et du médiaplanning (outil de planification) ;
* Vous suivrez la planification commerciale de retailers et autres acteurs et effectuerez une veille concurrentielle.



**Vos clés pour une expérience réussie chez nous**

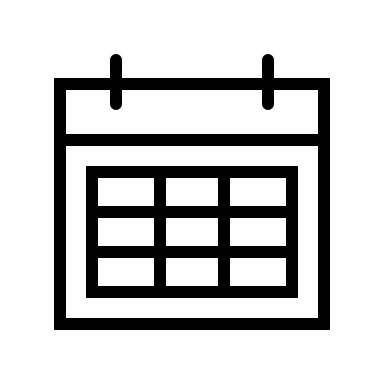
* Vous préparez une licence ou un master dans les métiers du commerce / marketing / communication ;
* Vous avez envie de mettre à profit vos expériences et vos compétences ;
* Vous êtes l’aise avec le pack office notamment sur Excel et Power Point ;
* Vous partagez nos valeurs : simplicité, sincérité et proximité ;
* Vous aimez travailler en autonomie, prendre des initiatives, proposer des solutions, et tester de nouvelles expériences ;

Vous l’avez compris, c’est avant tout votre personnalité qui nous intéresse !

**Nos fondations, c’est du solide !**

L’expérience Brico Dépôt c’est :

* De la bonne humeur, de l’entraide au sein d’un collectif soudé, des moments de convivialité à partager et des échanges simples ;
* Un parcours de formation adapté pour accompagner votre réussite ;
* Des opportunités au sein du Groupe Kingfisher pour enrichir votre parcours ;
* Une rémunération composée d’un fixe et d’un package variable attractif (prime de participation, prime d’intéressement …) ;
* Et ces petits plus qui font la différence : des tickets restaurant, une réduction sur nos produits, une salle de sport, un CSEE, une mutuelle avantageuse …



**Et si ça colle entre nous**

Si vous vous reconnaissez dans cette offre, n’hésitez pas à postuler !

* Vous serez contacté(e) par l’un de nos recruteurs pour un premier échange.
* A l’issue du processus de recrutement, nous vous accueillons au sein des équipes Brico Dépôt et vous suivez un parcours d’intégration adapté afin de vous sentir bien chez nous dès votre arrivée.

Le traitement de nos candidatures reflète nos engagements en faveur de la diversité et de l’égalité des chances.