



Les
10 choses
à savoir
avant de se
lancer dans
l'affacturage.

Et comment **ARI Trade**
peut tout changer pour vous



Sommaire

01. Constituer une équipe projet ad hoc
02. Prévoir un calendrier réaliste
03. Organiser et fiabiliser la donnée comptable
04. Anticiper la gestion des garanties d'assurance-crédit
05. Maîtriser les attentes du factor
06. Automatiser les cessions pour gagner du temps
07. Piloter votre affacturage avec des indicateurs fiables
08. Préserver la relation client
09. Prévoir un accompagnement opérationnel
10. S'équiper d'un outil adapté pour libérer tout le potentiel

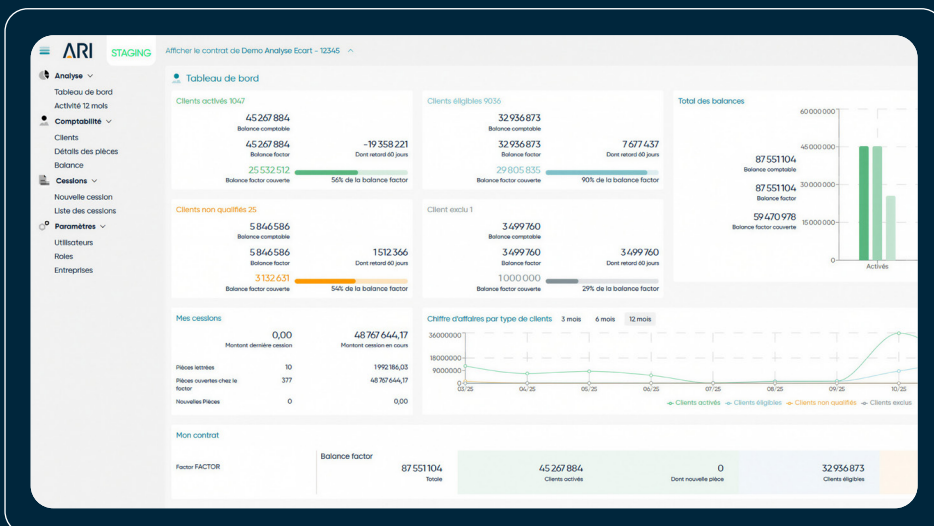
01.

Constituer une équipe projet ad hoc

L'affacturage implique plusieurs fonctions (DAF, credit manager, trésorerie, DSI, comptabilité). Sans coordination, les erreurs s'accumulent.

→ Avec **ARI trade**

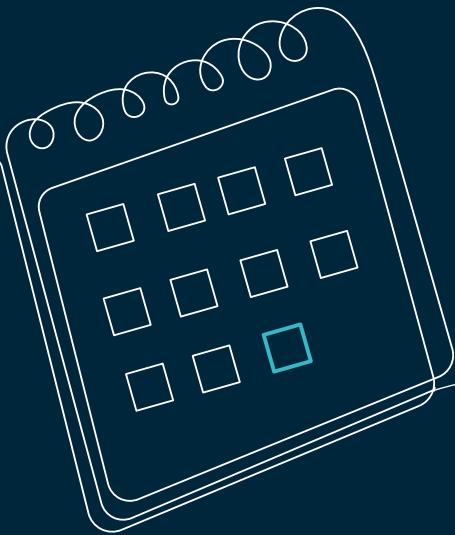
ARI Trade simplifie le travail transverse avec une plateforme commune à tous les acteurs.



02.

Prévoir un calendrier réaliste

Les échanges avec le factor prennent du temps, adapter les besoins techniques aussi, le temps de déploiement peut en être impacté.



→ Avec **ARI** trade

L'implémentation complète d'ARI Trade s'effectue en moins d'un mois, vous êtes opérationnel rapidement et bénéficiez d'un accompagnement d'experts de l'affacturage de bout en bout.

03.

Organiser et fiabiliser la donnée comptable

Une mauvaise qualité des données entraîne des financements partiels.

→ Avec **ARI trade**

ARI Trade détecte les anomalies en amont, structure les données et garantit la conformité de vos fichiers de cessions.

The screenshot displays the ARI Trade interface with two summary cards and a client list table.

Summary Card 1 (Left): Clients activés 1047. Balance comptable: 45 267 884. Balance factor: 45 267 884. Dont nouvelle pièce: 0. Balance factor couverte: 25 532 512 (56% de la balance factor).

Summary Card 2 (Right): Clients éligibles 9036. Balance comptable: 32 936 873. Balance factor: 32 936 873. Balance factor couverte: 29 805 835 (90% de la balance factor).

Liste des clients: Clients sélectionnés 0. The table below lists client details.

<input type="checkbox"/>	État	Id client	Siren	Siret	TVA	DUNS	Raison S...	Encours ↓
<input type="checkbox"/>	Client activé	RAPEDEF	78440581300089	78440581300089	FR70784405813		CRYSTAL PARTNERS	17 427 308,90
<input type="checkbox"/>	Client activé	UREMES	32066101000027	32066101000027	FR92320661010		URBAN CORPORATIO...	9 418 719,70
<input type="checkbox"/>	Client activé	MVA	51527583200027	51527583200027	FR06515275832		PRIME INDUSTRIES	8 896 394,20
<input type="checkbox"/>	Client activé	ERVAHPOHRG	26760171400012	26760171400012	FR77267601714		GREEN PARTNERS...	8 171 491,50
<input type="checkbox"/>	Client activé	AREDLAC	39872403900027	39872403900027	FR42398724039		FUTURE STUDIO	7 796 635,00
<input type="checkbox"/>	Client activé	DARPVITIPETS3 PNB	38375928900234	38375928900234	FR11383759289		NOVA CONCEPT	5 616 716,40
<input type="checkbox"/>	Client activé	ETUODER	47718018601882	47718018601882	FR20477180186		SMART STUDIO	5 332 511,10
<input type="checkbox"/>	Client activé	AJJ	30897218100116	30897218100116	FR75308972181		SILVER PARTNERS...	5 052 674,00

04.

Anticiper la gestion des garanties d'assurance-crédit



Sans suivi précis,
vous risquez des cessions
hors couverture ou un
sous-financement.

→ Avec **ARI** trade

**ARI Trade se synchronise avec votre assureur par API,
pour un suivi automatisé de vos limites de garantie
et un ajustement des couvertures avant chaque cession.
Vous sécurisez un niveau de financement maximal.**

05.

Maîtriser les attentes du factor

Chaque factor a ses exigences spécifiques (formats, délais, nomenclatures, calcul des écarts), qui peuvent vous exposer à des rejets de financement.



→ Avec **ARI** trade

ARI Trade génère automatiquement les bons fichiers de cessions, **au format attendu par votre partenaire.** Vous évitez tout refus de financement.

06.

Automatiser les cessions pour gagner du temps



Les cessions manuelles
sont chronophages et
sources d'erreurs.

→ Avec **ARI** trade

ARI Trade divise par 5 votre temps de gestion, grâce à
des préparations de cessions regroupées et automatisées.

07.

Piloter votre affacturage avec des indicateurs fiables

Sans vision globale et simplifiée de votre programme d'affacturage, la gestion est complexe, vous naviguez à vue.

→ Avec **ARI trade**

ARI Trade fournit des tableaux de bord, un historique complet, et une analyse des écarts automatisée, pour une gestion plus efficace et un pilotage précis.

Vous accélérez et améliorez vos opérations.

1 - Écart constaté		
Encaissements #		1 496 652,14
Pièces lettrées #		157 442,82
Écart entre cession #		1 339 206,32

3 - Écart de débit		
Nature	Nombre d'écritures	Montants
1 - Encaissements directs	2	1 496 652,14
2 - Factures lettrées par un avoir sur la période	1	157 442,82
3 - Factures lettrées par un effet échu non encaissé	0	157 442,82
4 - Factures lettrées par une CD crédit	1	157 442,82
5 - Impayés sur la période	0	157 442,82
Total (1)	4	1 339 206,32

4 - Écart de crédit		
Nature	Montants	
1 - Encaissements comptés		
2 - Encaissements comptés		
3 - Factures lettrées par un effet échu non encaissé		
4 - Factures créées et payées		
Total (1)		

Détails des écritures #					
Id client #	Raison sociale #	Id écriture #	Id écriture ARI #	Date #	Échéance #
rthdgf45F	Client A	F00001	F005	10/10/2019	19/11/2019
rthdgf45F	Client B	F00001	F005	10/10/2019	19/11/2019
rthdgf45F	Client C	F00001	F005	10/10/2019	19/11/2019

08.

Préserver la relation client

Des erreurs ou un manque
de suivi peuvent impacter
la confiance commerciale.



→ Avec **ARI** trade

ARI Trade fiabilise les données comptables,
réduit les écarts, sécurise et fluidifie la communication
avec vos clients.

09.

Prévoir un accompagnement opérationnel

L'affacturage ne s'improvise pas : les équipes doivent être formées et soutenues dès le démarrage du programme.

→ Avec **ARI** trade

ARI Trade vous accompagne à chaque étape de votre projet avec des experts métier, de la formation à la première cession.



10.

S'équiper d'un outil adapté pour libérer tout le potentiel

Sans digitalisation, vous risquez de subir l'affacturage au lieu d'en faire un levier stratégique.



→ Avec **ARI** trade

ARI Trade transforme l'affacturage en **outil de pilotage, d'optimisation et de sécurisation de votre trésorerie**, compatible avec tous les ERP, factors et assureurs du marché.

Contactez-nous pour
une démo personnalisée
d'ARI Trade.



Sacha BENIBRI

Account Executive

Mob. : +33 7 88 33 58 89

sbenibri@fibus.com

Réserver une démo