

Services de paiement

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en opération de banque et services de paiement. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre le fonctionnement et les acteurs des principaux moyens de paiement (cartes, virements, transferts).
- Identifier les obligations légales et responsabilités des parties dans l'exécution des paiements.
- Expliquer les mécanismes de sécurité et de prévention de la fraude liés aux opérations de paiement.
- Conseiller le client sur le choix du moyen de paiement adapté à son profil et à ses besoins.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

1 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

1 h



Tarif :

20 €



PROGRAMME

- Le paiement par carte
- Ingénierie du montage et stratégies d'optimisation
- Principes, typologie et précautions d'usage
- Les différents services de paiement
- Typologie, fonctionnement et réglementation des transferts nationaux et internationaux
- Les autres services de paiement
- Organisation, sécurisation et bonnes pratiques



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

5
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Gestion et optimisation des crédits pour les TNS

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en opération de banque et services de paiement. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre les principes de base de la gestion des crédits.
- Appliquer des stratégies de gestion des finances personnelles.
- Analyser les options de refinancement et de consolidation de dettes.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public
- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

1 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

1 h



Tarif :

20 €



PROGRAMME

Stratégies de gestion des crédits personnels

- Budget personnel et gestion de l'endettement
- Refinancement et rachat de crédit

Stratégies de gestion des crédits professionnels

- Plan de trésorerie et gestion du cash-flow
- Refinancement et consolidation des dettes professionnelles



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

11
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Regroupement de crédits

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en opération de banque et services de paiement. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre les principes du regroupement de crédits et ses avantages pour les emprunteurs.
- Identifier les différents types de regroupement de crédits et les types de prêts concernés.
- Analyser les contraintes associées au regroupement de crédits et les réglementations en matière de taux d'usure.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

1 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

1 h



Tarif :

20 €



PROGRAMME

- L'approche stratégique et la décision d'ingénierie
- La maîtrise des risques complexes et de la conformité avancée
- L'optimisation financière et la valorisation du conseil
- L'avenir du regroupement de crédits



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

11
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Droits de la clientèle

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en opération de banque et services de paiement. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre les obligations informatives des prestataires de services de paiement.
- Identifier les éléments essentiels d'une convention de compte de dépôt.
- Appliquer les procédures de sécurité pour les opérations de paiement.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

1 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

1 h



Tarif :

20 €



PROGRAMME

- Les diligences à accomplir
- L'exécution de l'ordre de paiement
- La convention de compte



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

88%
de réussite

94%
de satisfaction

8
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Crédit à la consommation et à la trésorerie

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en opération de banque et services de paiement. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Évaluer la solvabilité d'un emprunteur au-delà du simple taux d'endettement.
- Construire et optimiser une solution de financement adaptée au profil du client.
- Mettre en œuvre des actions de prévention et de gestion des impayés.
- Comprendre les nouveaux usages et produits de crédit à la consommation.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

1 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

1 h



Tarif :

20 €



PROGRAMME

- Analyse experte du risque client
- Ingénierie du montage et stratégies d'optimisation
- Suivi du risque et gestion des incidents
- Innovations et perspectives



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

10
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Fiscalité de l'immobilier

Cette formation permet de répondre aux exigences de formation annuelle continue des personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Identifier les éléments créant un déficit foncier.
- Expliquer les critères et avantages fiscaux pour un bien qualifié de monument historique.
- Appliquer les connaissances pour évaluer ce dispositif dans des scénarios immobiliers.
- Analyser la Loi Malraux, objectifs, limites, impact sur la préservation du patrimoine.
- Synthétiser les différences, avantages et inconvénients, recommander dans des situations spécifiques.
- Évaluer l'efficacité des anciens dispositifs fiscaux, ajuster en fonction des évolutions législatives.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

1 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

1 h



Tarif :

20 €



PROGRAMME

- Le déficit foncier
- Le monument historique
- Le Pinel optimisé au foncier
- La loi Denormandie
- La loi Cosse
- La loi Malraux
- 2044 ou 2044S ?



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

6
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Termes techniques des dossiers de crédit

L'objectif de cette formation est de donner aux participants des clés pratiques sur la mise en place des procès réglementaires régissant l'intermédiation en assurance et d'articuler la conformité dans l'exercice de leur métier au quotidien. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Définir avec précision les termes techniques fondamentaux liés au crédit.
- Différencier les mécanismes juridiques, économiques et financiers sous-jacents aux principaux types de crédit.
- Expliquer les implications réglementaires des termes.
- Utiliser concrètement le vocabulaire expert dans un cadre professionnel.
- Évaluer la conformité et la pertinence des documents ou discours commerciaux relatifs au crédit.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

2 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

2 h



Tarif :

40 €



PROGRAMME

- Introduction
- Vocabulaire fondamental.
- Comprendre les types de crédit.
- Le vocabulaire réglementaire du crédit.
- Analyser le risque.
- De la théorie à la pratique.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

88%
de réussite

94%
de satisfaction

16
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Environnement du crédit de trésorerie et du crédit à la consommation

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en opération de banque et services de paiement. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Identifier les principaux textes législatifs régissant le crédit de trésorerie et le crédit à la consommation.
- Comprendre les réglementations en matière de publicité pour les crédits aux particuliers.
- Analyser les différents types de crédit aux particuliers et leurs applications spécifiques.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

2 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

2 h



Tarif :

40 €



PROGRAMME

- Les principaux textes législatifs
- Les fichiers, finalités et modalités de consultation
- Les réglementations en matière de publicité
- Les types de crédit aux particuliers



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

86%
de réussite

94%
de satisfaction

7
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



La dépendance

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre les facteurs de risque et les conséquences financières liés à la dépendance.
- Maîtriser l'utilisation des grilles AGGIR et AVQ pour évaluer la dépendance.
- Identifier les différentes formes de contrats d'assurance dépendance et les options de souscription.
- Calculer les paramètres de cotisation et les prestations en fonction des critères spécifiques.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

2 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

2 h



Tarif :

40 €



PROGRAMME

- Le risque de dépendance
- Les conditions de souscription à une assurance
- Les prestations et leur règlement



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

24
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



TRACFIN : les procédures obligatoires

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue pour les intermédiaires en assurance, les intermédiaires en opération de banque et services de paiement, ainsi que pour les personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Connaître le cadre réglementaire de la procédure TRACFIN
- Détecter les soupçons
- Appliquer la procédure de déclaration de soupçons.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

2 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

2 h



Tarif :

80 €



PROGRAMME

Les fondements communs de la LCB-FT et des obligations TRACFIN

- Le cadre légal et institutionnel
- Organisation interne obligatoire
- Evaluation et classification du risque client

Les procédures de vigilance et la détection du soupçon

- Connaissance du client et du bénéficiaire effectif (KYC/KYB)
- Signaux d'alerte et typologies de risque
- Traçabilité et conservation des informations
- La déclaration de soupçons à TRACFIN
- Approche fondée sur les risques

La déclaration de soupçon à TRACFIN

- Conditions et décision de déclarer
- Rédaction et transmission de la déclaration
- Suites et contrôle interne post-déclaration
- La coopération avec TRACFIN

Application opérationnelle dans chaque métier

- IOBSP et lutte anti-blanchiment d'argent
- Activité immobilière
- Intermédiation en assurance



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

22
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



SCPI : maîtriser leur fiscalité pour bien conseiller vos clients

Cette formation permet de répondre aux exigences de formation annuelle continue des personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre le cadre fiscal des SCPI.
- Appliquer les règles fiscales des SCPI pour les personnes physiques.
- Analyser la fiscalité des SCPI pour les personnes morales.
- Évaluer les implications fiscales des SCPI investies à l'étranger.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

2 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

2 h



Tarif :

40 €



PROGRAMME

Le cadre fiscal des SCPI

Fiscalité des SCPI pour les personnes physiques

- Fiscalité applicable aux revenus
- Fiscalité applicable aux plus-values de cession
- SCPI et IFI

Fiscalité des SCPI pour les personnes morales

- Personnes morales soumises à l'IR
- Personnes morales soumises à l'IS

Fiscalité des SCPI étrangères

- Fiscalité applicable aux revenus
- En pratique ?



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

4
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Savoir estimer un bien immobilier

Cette formation permet de répondre aux exigences de formation annuelle continue des personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comparer les différentes méthodes d'estimation d'un bien immobilier.
- Appliquer les critères de choix et de pondération des surfaces pour estimer la valeur d'un bien immobilier.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

2 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

2 h



Tarif :

40 €



PROGRAMME

Les méthodes

- Les différentes méthodes pouvant être retenue.
- Les éléments majorants et minorants.

Les choix à opérer

- Choix et pondération des surfaces.
- Le principe de la fourchette estimative.
- L'estimation du bien : valeur foncière et valeur locative.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de **cette formation**

100%
de réussite

94%
de satisfaction

5
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Non-discrimination dans l'accès au logement

Cette formation permet de répondre aux exigences de formation annuelle continue des personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre les fondements de la discrimination immobilière.
- Identifier les critères de discrimination prohibés par la loi.
- Prévenir et gérer les discriminations dans la location ou la vente de biens immobiliers.
- Rédiger des annonces et contrats immobiliers conformes à la législation anti-discrimination.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

2 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

2 h



Tarif :

80 €



PROGRAMME

Définitions

- Le code de déontologie.
- La discrimination, c'est quoi ?
- La discrimination dans le logement, quelle réalité ?

Dans la pratique

- Comment prouver la discrimination au logement ?
- Comment Vendre ou Louer sans discriminer ?
- A qui s'adresser en cas de discrimination ?
- Les sanctions.
- Huit points-clés pour louer ou vendre sans discriminer.
- Conclusion : Les 20 critères de discrimination interdits par la loi.
- Pratiques et arguments.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

26
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Législation et réglementation immobilière

Cette formation permet de répondre aux exigences de formation annuelle continue des personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre l'importance de la législation immobilière.
- Identifier les principales lois et règlements immobiliers.
- Analyser les éléments clés des contrats immobiliers.
- Appliquer les principes de conformité légale et éthique.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public
- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

2 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

2 h



Tarif :

40 €



PROGRAMME

Introduction à la législation immobilière

- Importance de la connaissance de la législation immobilière.

Principales lois et règlements

- Loi sur les baux et les locations.
- Loi sur la protection des consommateurs.
- Lois sur la discrimination en matière de logement.
- Règles d'urbanisme et de zonage.
- Lois sur la protection de la vie privée.

Contrats immobiliers

- Détails sur les contrats immobiliers courants.
- Comment rédiger, négocier et conclure des contrats conformément à la loi.

Responsabilités légales et éthiques

- Panorama des responsabilités légales et éthiques des agents immobiliers.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

8
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Déontologie des professionnels de l'immobilier

Cette formation permet de répondre aux exigences de formation annuelle continue des personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Appréhender les nouvelles règles d'éthique professionnelle et de déontologie en s'appropriant les 12 articles du Code de Déontologie.
- Mieux se conformer aux règles déontologiques dans leur activité quotidienne.
- Intégrer une harmonisation des pratiques au sein de la profession.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

2 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

2 h



Tarif :

80 €



PROGRAMME

La déontologie en immobilier

- Définition de la déontologie en matière immobilière
- Les divers apports législatifs et la cadre déontologique
- Le code de déontologie

En pratique

- Le CNTGI
- Les sanctions disciplinaires



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

27
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Créez votre système IA de travail sur-mesure

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue pour les intermédiaires en assurance ainsi que pour les personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Structurer une utilisation professionnelle et éthique de l'IA
- Identifier et utiliser les principaux outils d'IA de manière complémentaire
- Rédiger des prompts efficaces pour obtenir des résultats exploitables immédiatement
- Analyser et améliorer les productions générées par l'IA
- Mettre en place un système IA adapté à son activité

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Conseillers financiers, courtiers, CGP Professionnels de l'assurance Agents immobiliers et mandataires Professionnels du conseil (juridique, fiscal, patrimonial) Indépendants et dirigeants de cabinet
- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

Accès sur inscription préalable via le site internet ou par contact direct Validation de l'inscription après réception du règlement ou prise en charge (le cas échéant) Envoi des identifiants de connexion (lien d'accès au webinaire) par email avant la session

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS

Formateur :
Laurent SAADI, Formateur



Durée de la formation :

2 h



Modalité :

Webinaire



Eligible :

OPCO



Heures réglementaires :

2 h



Tarif :

150 €



PROGRAMME

Module 1 : Vision et éthique

- Cartographier ses zones de génie, ses zones de plaisir et ses zones de perte de temps
- Comprendre l'apport de données et définir sa charte éthique personnelle

Module 2 : Ecosystème des outils et prompt

- La complémentarité :
ChatGPT : rédaction
Claude : analyse de documents longs et production de rapports
Gémini : recherche – génération d'images – environnement Google
Notion : mémoire client et pilotage du cabinet
- Le prompt professionnel :
Maîtriser la structure
Format pour obtenir des résultats immédiats

Module 3 : focus Claude – production et contradiction

- Maîtriser les artifacts : passer du chat à l'interface de production pour éditer des rapports en direct
- Collaborateur Junior : savoir critiquer et recadrer les sorties de l'IA
- L'IA comme sparring-partner : utiliser Claude pour se challenger et augmenter sa performance

Module 4 : architecture de votre « système IA » personnel

- Revue des possibilités offertes par l'IA
- Étapes pour construire son architecture pas à pas selon son métier et ses envies.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Disposer d'un ordinateur, tablette ou smartphone Connexion internet stable Accès à un outil de visioconférence (type Zoom, Google Meet ou équivalent)



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

93%
de satisfaction

78
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Prêt viager hypothécaire et prêt de trésorerie hypothécaire

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en opération de banque et services de paiement. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Identifier le cadre réglementaire des prêts hypothécaires.
- Distinguer les différents types de prêts hypothécaires et leurs mécanismes.
- Analyser la situation patrimoniale et financière d'un client.
- Estimer un montant mobilisable et une quotité hypothécaire.
- à évaluer les risques et la pertinence d'un montage hypothécaire.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

3 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

3 h



Tarif :

60 €



PROGRAMME

Le prêt viager hypothécaire

- Principe et fonctionnement du prêt viager hypothécaire
- Intérêts et utilités patrimoniales
- Spécificités techniques et calcul du montant
- Risques et précautions de mise en œuvre
- Comparaison avec d'autres solutions de liquidité

Le prêt de trésorerie hypothécaire

- Cadre réglementaire
- Produits et mécanismes
- Étude de solvabilité & quotité
- Montage et présentation du dossier
- Risques et bonnes pratiques



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

6
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Construire et piloter un dossier de crédit immobilier

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en opération de banque et services de paiement. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Identifier les éléments essentiels d'un mandat de recherche de financement sécurisé.
- Identifier les obligations professionnelles de l'IOBSP dans le cadre du conseil en crédit immobilier.
- Structurer un dossier de crédit immobilier conforme aux attentes des établissements prêteurs.
- Présenter les points forts et les points de vigilance d'un dossier de financement.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

3 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

3 h



Tarif :

60 €



PROGRAMME

Sécuriser et structurer le dossier de financement

- Stratégie d'optimisation du mandat
- Devoir de conseil renforcé et responsabilité professionnelle
- Présentation du dossier aux établissements bancaires
- Gestion des aléas et avenants contractuels

Ingénierie financière et analyse patrimoniale du projet

- Qualification du projet et ingénierie patrimoniale
- Conception du plan de financement
- Analyse approfondie du profil emprunteur
- Approche patrimoniale avancée



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

2
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



La vente à distance : quelles obligations pour être en conformité ?

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre les principales règles législatives des ventes à distance et appliquer ces connaissances à des situations pratiques.
- Évaluer le niveau de conformité de votre entreprise aux règles de vente à distance et identifier des opportunités d'amélioration.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

3 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

3 h



Tarif :

60 €



PROGRAMME

Les règles à respecter dans le cadre d'une vente à distance

- Fournir les informations au client.
- Recueillir le consentement du client.
- Droit à la renonciation.
- Prospect froid.
- Règles communes à tout démarchage téléphonique.

Vente à distance et vous ?

- Ce qui a changé.
- Expérience client.
- Présentiel vs Distanciel.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

37
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Travailleurs indépendants et assurance

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Expliquer les avantages et les inconvénients du statut de travailleur indépendant.
- Concevoir un plan d'assurance adapté aux besoins spécifiques d'un travailleur non-salarié en utilisant les options offertes par la Loi Madelin.
- Élaborer un plan d'assurance homme-clé adapté à un scénario d'entreprise spécifique.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

3 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

3 h



Tarif :

60 €



PROGRAMME

Travailleurs indépendants

- Notion de travailleur indépendant.
- Régime général et SSL.

TNS et Loi Madelin

- Maintien du Madelin.
- Plafond Madelin selon le contrat.
- PER.

Assurance Homme-clé

- Définition Homme-clé.
- Contrat d'assurance.
- Résiliation.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

14
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



RGPD en action : étapes clés et conservation

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue pour les intermédiaires en assurance, les intermédiaires en opération de banque et services de paiement, ainsi que pour les personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Définir le RGPD et expliquer ses objectifs et le rôle du guichet unique.
- Expliquer et appliquer les six étapes clés de la mise en conformité au RGPD.
- Décrire et appliquer les principes de conservation des données selon le RGPD.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

3 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

3 h



Tarif :

100 €



PROGRAMME

Le règlement européen

- Définition.
- Objectifs.
- Création du guichet unique.

Les 6 étapes

- Désigner un pilote.
- Cartographier les traitements.
- Définir les actions à mener.
- Gérer les risques.
- Organiser les procédures.
- Documentation.

La conservation des données

- Durée de conservation.
- Archivage des données.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

91%
de réussite

94%
de satisfaction

11
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Réclamation, médiation, litiges : assurance en pratique

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Décrire le processus de réclamation, y compris les étapes et les documents nécessaires pour une indemnisation correcte.
- Expliquer les avantages de la médiation, tels que la rapidité, le coût réduit et la confidentialité, en les comparant à d'autres modes de résolution de conflits.
- Appliquer les procédures pour un recours en cas de litige avec un assureur.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public

- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

3 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

3 h



Tarif :

60 €



PROGRAMME

La réclamation

- Définition.
- Enjeux.
- Recommandations ACPR.

La médiation

- Définition.
- Procédure.

Le recours en cas de litiges avec l'assureur

- Procédure.
- Juridiction compétente.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

97%
de réussite

94%
de satisfaction

27
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Lutte anti-blanchiment et financement du terrorisme

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue pour les intermédiaires en assurance, les intermédiaires en opération de banque et services de paiement, ainsi que pour les personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Définir les termes et concepts clés liés à la lutte contre le blanchiment d'argent (LAB) et le financement du terrorisme (LFT).
- Mettre en œuvre les procédures de connaissance du client (KYC) et de vérification de l'identité.
- Analyser et interpréter les signaux d'alerte pour détecter des transactions suspectes et potentiellement illicites.
- Évaluer l'efficacité des politiques et procédures internes de LAB et LFT mises en place au sein de leur structure.
- Utiliser les outils et technologies de conformité pour surveiller et signaler les activités suspectes.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

3 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

3 h



Tarif :

100 €



PROGRAMME

Principes réglementaires

- Les mécanismes de blanchiment.
- La politique du dispositif.
- Champ d'application.
- Le cadre réglementaire.

Mise en application du dispositif

- Organisation du dispositif.
- L'approche par les risques.
- TRACFIN.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

119
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



DDA : conformité et bonnes pratiques

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Expliquer comment les lois en DDA influent sur les pratiques d'assurance.
- Appliquer les cinq axes de conformité en DDA à des situations pratiques.
- Analyser les conséquences de la non-conformité en information et conseil en DDA.
- Évaluer l'efficacité du cadre de gouvernance et de surveillance produit en DDA.
- Mettre en place des mécanismes de rémunération conformes pour minimiser les conflits d'intérêts en DDA.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public

- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

3 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

3 h



Tarif :

60 €



PROGRAMME

La réglementation en vigueur

- Pourquoi la DDA
- Contexte
- Avantages

Les 5 axes visés

- Gouvernance et surveillance des produits
- Informations et transparence
- Devoir de conseil
- Capacité professionnelle
- Rémunération et conflits d'intérêts



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

33
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Assurance obsèques

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Identifier et décrire les différents types d'assurance obsèques disponibles.
- Expliquer les avantages financiers et émotionnels de la souscription à une assurance obsèques pour les souscripteurs et leurs familles.
- Comparer les implications fiscales des différentes options d'assurance obsèques et leur impact sur la succession et la gestion du patrimoine.
- Évaluer les critères essentiels pour sélectionner un fournisseur d'assurance obsèques fiable.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public.
- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

3 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

3 h



Tarif :

60 €



PROGRAMME

La définition de l'assurance obsèques

- Définition de l'assurance obsèques
- Importance de l'assurance obsèques dans la planification successorale

Les types d'assurance obsèques

- Assurance en capital
- Assurance en prestations

Pourquoi souscrire une assurance obsèques ?

- Alléger le fardeau financier des proches
- Assurer le respect des dernières volontés
- Éviter les complications administratives et financières

Comment choisir son assurance obsèques ?

- Évaluation des besoins individuels
- Comparaison des offres et des prestataires
- Points à considérer (coût, couverture, exclusions, etc.)

Modalités de souscription

- Conditions d'éligibilité
- Processus de souscription
- Paiement des primes (périodicité, ajustements possibles)

Les implications fiscales

- Traitement fiscal des primes
- Traitement fiscal du capital versé aux bénéficiaires



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

43
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Assurance animaux de compagnie

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Expliquer les principes de base et l'importance de l'assurance pour animaux de compagnie.
- Utiliser les critères de souscription pour évaluer l'éligibilité d'un animal à une police d'assurance et gérer les polices.
- Mettre en œuvre les procédures de réclamation et gérer les aspects financiers et législatifs des assurances pour animaux de compagnie.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

3 h



Modalité :

E-Learning



Éligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

3 h



Tarif :

60 €



PROGRAMME

Principes de base des assurances pour animaux de compagnie

- Définition et importance de l'assurance pour animaux de compagnie
- Types de couvertures d'assurance
- Les bénéfices pour le propriétaire et l'animal

Souscription et gestion des polices d'assurance

- Critères de souscription
- Processus de souscription
- Gestion des polices

Traitement des réclamations

- Procédure de réclamation
- Cas pratique de gestion des réclamations
- Gestion des litiges

Aspects financiers et législatifs des assurances pour animaux de compagnie

- Structure tarifaire des assurances
- Réglementations et cadre légal
- Tendances du marché et perspectives d'avenir



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

43
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Macro-économie et classes d'actifs

L'objectif de cette formation est de donner aux participants les éléments indispensables concernant la macro-économie et les classes d'actifs. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre les différents indicateurs à regarder
- Comprendre le lien entre macro-économie et classes d'actifs

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public
- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

4 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

4 h



Tarif :

80 €



PROGRAMME

- Le cycle économique
- Les indicateurs d'activité et d'inflation
- Les indicateurs avancés
- Corrélation entre le cycle et les classes d'actifs
- Valorisation



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

75%
de réussite

94%
de satisfaction

4
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Sécuriser ses communications clients à l'oral et à l'écrit

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue pour les intermédiaires en assurance, les intermédiaires en opération de banque et services de paiement, ainsi que pour les personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Identifier les éléments clés d'une communication professionnelle pour renforcer la relation client.
- Mettre en œuvre la méthode PLACE et FALAISE pour structurer un échange et gérer les objections.
- Rédiger des messages écrits clairs, structurés et orientés vers l'action.
- Adopter une posture vocale efficace pour améliorer l'accueil, l'écoute et la clôture de l'appel.
- Mobiliser des scripts et des modèles types pour gérer les situations sensibles avec professionnalisme.
- Prévenir les erreurs de langage ou de forme qui peuvent nuire à l'image ou à la conformité.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public

- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

4 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

4 h



Tarif :

80 €



PROGRAMME

- Structurer, répondre et rassurer.
- Communication écrite efficace.
- Communication téléphonique.
- Scripts et modèles types.
- Erreurs fréquentes à éviter.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

11
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Secret médical en assurance

L'objectif de cette formation est de donner aux participants des clés pratiques sur la mise en place des procès réglementaires régissant l'intermédiation en assurance et d'articuler la conformité dans l'exercice de leur métier au quotidien. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Identifier les cadres réglementaires encadrant le secret médical dans la distribution d'assurance.
- Distinguer les différents types de données de santé et reconnaître les situations à risque.
- Adopter une posture professionnelle conforme face aux informations médicales reçues.
- Appliquer les bonnes pratiques de sécurité, de traçabilité et de conformité documentaires des données de santé.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public

- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

4 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

4 h



Tarif :

80 €



PROGRAMME

- Le cadre réglementaire du secret médical.
- Typologie des données et acteurs habilités.
- Posture et pratiques professionnelles attendues.
- Traçabilité, sécurité et conformité documentaire.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

9
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Responsabilité décennale : de l'obligation à la garantie

L'objectif de cette formation est de donner aux participants des clés pratiques sur la mise en place des procès réglementaires régissant l'intermédiation en assurance et d'articuler la conformité dans l'exercice de leur métier au quotidien. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Identifier le cadre juridique de la responsabilité décennale.
- Repérer les conditions d'application de la garantie décennale.
- Analyser les désordres couverts par la garantie.
- Distinguer les exclusions de la responsabilité décennale.
- Comprendre les obligations liées à l'assurance décennale.
- Appliquer la procédure de mise en oeuvre en cas de sinistre.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

4 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

4 h



Tarif :

80 €



PROGRAMME

- Définition et cadre juridique de la responsabilité civile décennale.
- Les conditions d'application.
- Les désordres couverts par la responsabilité civile décennale.
- Les exclusions de la responsabilité civile décennale.
- L'assurance responsabilité civile décennale.
- La mise en oeuvre de la responsabilité civile décennale.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

88%
de réussite

94%
de satisfaction

16
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Assurance Auto : du besoin à la solution

L'objectif de cette formation est de donner aux participants des clés pratiques sur la mise en place des procès réglementaires régissant l'intermédiation en assurance et d'articuler la conformité dans l'exercice de leur métier au quotidien. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Définir l'assurance auto et ses obligations légales.
- Identifier les garanties d'un contrat assurance auto.
- Analyser les critères de tarification.
- Comparer les formules d'assurance.
- Expliquer le devoir de conseil du courtier.
- Adapter l'offre au profil du client.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

4 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

4 h



Tarif :

80 €



PROGRAMME

- Fondamentaux juridiques et obligations de l'assurance auto.
- Typologie des garanties disponibles.
- Analyse du profil client et tarification.
- Les produits d'assurance auto sur le marché.
- Dispositifs réglementaires encadrant la commercialisation.
- Commercialiser efficacement une assurance auto.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

15
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Assurance construction : de la règle au conseil

L'objectif de cette formation est de donner aux participants des clés pratiques sur la mise en place des procès réglementaires régissant l'intermédiation en assurance et d'articuler la conformité dans l'exercice de leur métier au quotidien. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Expliquer les responsabilités imposées aux constructeurs.
- Identifier les garanties des assurances construction.
- Adapter une offre d'assurance au profil du client.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public
- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

4 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

4 h



Tarif :

80 €



PROGRAMME

- Introduction.
- Le cadre juridique de l'assurance construction.
- Les principales assurance construction.
- Adapter l'offre au profil.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

94%
de réussite

94%
de satisfaction

16
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Zéro Artificialisation Nette

Cette formation permet de répondre aux exigences de formation annuelle continue des personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre les concepts d'artificialisation des sols et l'objectif de neutralité nette
- Analyser les principes Éviter, Réduire, Compenser et leur application dans des projets
- Utiliser des outils comme SIG pour cartographier et évaluer l'artificialisation
- Élaborer des stratégies d'intégration de la ZAN dans des projets urbains durables

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

4 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

4 h



Tarif :

80 €



PROGRAMME

Introduction

- Définition
- Contexte législatif et réglementaire
- Importance environnementale de la ZAN
- Objectifs de la ZAN à l'horizon 2050

Les principes de la ZAN

- Hiérarchie d'intervention
- Planification territoriale pour la ZAN
- Réhabilitation des friches
- Conservation et protection des espaces naturels

Outils et méthodologies

- Outils de diagnostic territorial
- Outil d'aide à la décision
- Méthodes d'évaluation environnementale
- Mécanismes de compensation écologique

Intégration de la ZAN dans les projets

- Intégration de la ZAN dans les projets urbains et immobiliers
- Synergie avec d'autres politiques environnementales
- Etudes de cas
- Suivi et évaluation post-projet



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

1
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Pack IOBSP - 4 catégories complémentaires

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en opération de banque et services de paiement. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Répondre en plus des obligations de formations continue des IOBSP de 7 heures, aux heures de formation complémentaires nécessaires par catégories d'inscription

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

4 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

4 h



Tarif :

80 €



PROGRAMME

4 catégories de modules

- Crédit consommation
- Regroupement de crédit
- Services de paiement
- Autres activités



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Stratégies de démembrement immobilier

Cette formation permet de répondre aux exigences de formation annuelle continue des personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Décrire les concepts fondamentaux du démembrement immobilier.
- Utiliser des stratégies de démembrement direct en immobilier.
- Mettre en pratique des techniques de démembrement indirect.
- Identifier les risques et abus du démembrement immobilier.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

4 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

4 h



Tarif :

80 €



PROGRAMME

Bases du démembrement de propriété

- Définitions.
- Établissement de l'usufruit.
- Droits entre usufruit et nue-propriété.
- Droit d'usage et d'habitation.

Démembrement direct

- Donation avec réserve d'usufruit.
- Protection des logements des concubins.
- Usufruit successif.
- Acquisition en nue-propriété et fiscalité.

Démembrement indirect

- Démembrement de parts sociales.
- Donation temporaire d'usufruit.

Limites et abus

- Donation temporaire d'usufruit.
- Démembrement de parts sociales.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

17
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



LMNP : le statut du loueur

Cette formation permet de répondre aux exigences de formation annuelle continue des personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre ce qu'est un logement meublé.
- Différencier les statuts LMNP et LMP, choisir le plus adapté.
- Connaître les principes fiscaux, avantages du LMNP, implications du LMP.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

4 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

4 h



Tarif :

80 €



PROGRAMME

Le logement meublé

- Définition.
- Liste des équipements.

Les statuts du loueur meublé

- Professionnel.
- Non professionnel.

La fiscalité de la location meublée

- Régime fiscal.
- Amortissements.
- Passage du vide au meublé.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

9
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Diagnostics immobiliers

Cette formation permet de répondre aux exigences de formation annuelle continue des personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Définir les diagnostics immobiliers et leur importance.
- Répertorier les diagnostics immobiliers obligatoires et leurs conditions d'exigibilité.
- Différencier les diagnostics complémentaires en fonction des biens.
- Interpréter et communiquer les résultats des diagnostics efficacement.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

4 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

4 h



Tarif :

80 €



PROGRAMME

Introduction aux diagnostics immobiliers

- Définition des diagnostics immobiliers.
- Rôle des diagnostics dans les transactions immobilières.
- Législation et obligations liées aux diagnostics.

Diagnostics obligatoires

- Présentation des diagnostics obligatoires en vente et en location.
- Contenu et méthodologie de chaque diagnostic.
- Exigences légales pour la réalisation des diagnostics.

Diagnostics complémentaires

- Les diagnostics complémentaires en fonction des besoins.
- Diagnostics énergétiques, amiante, plomb, termites, etc.
- Comment choisir les diagnostics appropriés.

Interprétation et communication des résultats

- Lecture et compréhension des rapports de diagnostics.
- Communication des résultats aux clients et aux parties prenantes.
- Implications pour les transactions immobilières.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

4
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Gestion des réclamations et prévention des résiliations

L'objectif de cette formation est de donner aux participants des clés pratiques sur la mise en place des procès réglementaires régissant l'intermédiation en assurance et d'articuler la conformité dans l'exercice de leur métier au quotidien. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Identifier les différences entre insatisfaction, conflit, réclamation pour adopter une posture professionnelle.
- Analyser les typologies de clients et les causes fréquentes de résiliation pour anticiper les tensions.
- Appliquer les techniques de désescalade émotionnelle dans les échanges clients difficiles.
- Structurer le traitement d'une réclamation selon les exigences de l'ACPR.
- Rédiger une réponse à une réclamation en respectant les standards de clarté, d'empathie et de conformité.
- Exploiter les outils de suivi et les modèles types pour garantir une gestion rigoureuse et traçable des réclamations.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

5 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

5 h



Tarif :

100 €



PROGRAMME

- Comprendre les typologies de conflits et les situations sensibles.
- Les bonnes pratiques de désescalade.
- Le cadre réglementaire du traitement des réclamations.
- Répondre avec méthode.
- Outils et modèles pour une gestion structurée des réclamations.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

13
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Bases de la copropriété

Cette formation permet de répondre aux exigences de formation annuelle continue des personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre le cadre juridique et réglementaire de la copropriété
- Identifier les acteurs clés et leurs rôles
- Connaître les documents fondamentaux et le fonctionnement des assemblées générales
- Maîtriser les obligations comptables et financières de la copropriété
- Appréhender les évolutions récentes du droit de la copropriété

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

5 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

5 h



Tarif :

100 €



PROGRAMME

- Introduction
- Les acteurs de la copropriété
- Les documents fondamentaux
- L'assemblée générale des copropriétaires
- La gestion financière et comptable d'une copropriété
- Travaux et entretien de la copropriété



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de **cette formation**

100%
de réussite

94%
de satisfaction

1
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Agent immobilier : au coeur de la transaction

Cette formation permet de répondre aux exigences de formation annuelle continue des personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Identifier les points de vigilance à chaque étape d'une transaction.
- Réaliser une analyse complète d'un bien (juridique, technique, fiscale, urbanistique).
- Conseiller un client (vendeur ou acquéreur) en tenant compte de ses objectifs.
- Anticiper les risques pour sécuriser la vente ou la location.
- Adopter une posture professionnelle et éthique, dans le respect des obligations légales.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public

- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

5 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

5 h



Tarif :

100 €



PROGRAMME

- Démarrage de la mission : analyse du bien et du projet
- Conseil au client vendeur / bailleur
- Conseil à l'acquéreur ou locataire
- Sécuriser la transaction



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

3
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Régimes matrimoniaux

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue pour les intermédiaires en assurance, les intermédiaires en opération de banque et services de paiement, ainsi que pour les personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Expliquer les principes des différents régimes matrimoniaux et les règles de succession en droit civil français.
- Appliquer les règles spécifiques des régimes matrimoniaux et de succession à des cas concrets pour identifier les droits et obligations des parties concernées.
- Comparer et contraster les régimes matrimoniaux pour évaluer leur impact sur la gestion patrimoniale et la succession.
- Juger l'adéquation des régimes matrimoniaux et des stratégies successorales par rapport aux besoins spécifiques des individus ou des familles, en prenant en compte les implications légales et patrimoniales.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

5 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

5 h



Tarif :

100 €



PROGRAMME

Le régime primaire

- Définition.
- Fonctionnement.

Le régime légal

- Définition.
- Fonctionnement.

Les régimes séparatistes

- Définition.
- Fonctionnement.

La communauté universelle

- Définition.
- Fonctionnement.

Focus

- Le changement de régime matrimonial.
- Les bases des règles successorales.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

40
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Gestion des conflits : posture & communication

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Expliquer les types, les sources et l'impact des conflits en vente d'assurance santé.
- Utiliser des techniques de communication efficace et non-violente pour gérer les conflits avec empathie et assertivité.
- Élaborer et mettre en œuvre des stratégies de résolution de conflits impliquant médiation, négociation et arbitrage.
- Développer des politiques et des pratiques pour prévenir les conflits en vente d'assurance santé.
- Mettre en œuvre des techniques de suivi et de restauration de la confiance pour maintenir des relations positives avec les clients après un conflit.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public

- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

5 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

5 h



Tarif :

100 €



PROGRAMME

Introduction a la gestion des conflits en assurance santé

- Définition et types de conflits en vente d'assurance santé
- Sources de conflits : attentes non satisfaites, manque de clarté des produits, erreurs de communication
- Impact des conflits sur la relation client et les ventes

Techniques de communication pour la gestion des conflits

- Techniques de communication efficace : écoute active, reformulation, clarification
- Méthodes de communication non-violente
- Importance de l'empathie et de l'assertivité dans la gestion des conflits avec les clients

Stratégies de résolution de conflits

- Identification des parties prenantes et analyse du conflit
- Techniques de résolution : médiation, négociation, arbitrage
- Étapes d'une résolution de conflit efficace : analyse, planification, mise en œuvre, suivi

Prévention des conflits en vente d'assurance santé

- Développement de politiques de vente claires et transparentes
- Importance de la formation continue et de la mise à jour des connaissances sur les produits
- Techniques de gestion du stress et de la charge de travail pour prévenir les conflits

Maintien des relations positives avec les clients après un conflit

- Importance du suivi post-conflit
- Techniques pour restaurer et maintenir la confiance des clients
- Stratégies pour améliorer la satisfaction des clients et encourager la fidélité



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

95%
de réussite

94%
de satisfaction

34
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Crédit immobilier et prêt viager hypothécaire

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en opération de banque et services de paiement. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre les composantes financières et les indicateurs clés d'un crédit immobilier.
- Identifier les différentes garanties et leurs implications pour l'emprunteur et le prêteur.
- Évaluer l'impact des choix de taux, de durée et du contexte économique sur le financement.
- Adapter son conseil et ses pratiques professionnelles aux profils des clients et à l'évolution du marché.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

7 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

7 h



Tarif :

140 €



PROGRAMME

Le crédit immobilier : principes, indicateurs et sécurisation

- Le cadre réglementaire du crédit immobilier (Code de la consommation, directive 2014/17/UE, HCSF).
- Le TAEG et le coût global du crédit : calcul, transparence et obligations d'information.
- La durée et le taux : impact sur le coût total, le risque et la soutenabilité.
- Les garanties du prêt : hypothèque, PPD, caution, nantissement à âge comparatif pratique et fiscalité.

Le prêt viager hypothécaire : un levier patrimonial sécurisé

- Définition et fonctionnement du prêt viager hypothécaire (articles L.315-1 et suivants du Code de la consommation).
- Conditions d'éligibilité : âge, valeur du bien, absence d'échéances mensuelles, principe du remboursement au décès ou à la vente.
- Les acteurs impliqués : établissement prêteur, notaire, bénéficiaires, héritiers.
- Avantages, risques et cadre de conseil responsable : protection du consommateur, évaluation du risque de dépréciation.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

4
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Mandats immobiliers

Cette formation permet de répondre aux exigences de formation annuelle continue des personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Expliquer les caractéristiques principales du mandat immobilier et les obligations respectives du mandant et du mandataire.
- Analyser les principales dispositions de la loi ALUR et leur influence sur les mandats immobiliers.
- Décrire les droits et obligations du mandant et du mandataire dans le cadre d'un mandat immobilier.
- Identifier les informations légales et techniques essentielles pour la description d'un bien dans un mandat.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

7 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

7 h



Tarif :

140 €



PROGRAMME

La définition du mandat

- Notion de mandat immobilier
- Typologies de mandats
- Cadre contractuel du mandat

Le mandat et la loi ALUR

- Présentation de la loi ALUR
- Conséquences pour les mandats immobiliers
- Obligations de formation et de responsabilité

Les parties au mandat

- Mandant : propriétaire ou bailleur
- Mandataire : agent immobilier ou administrateur de biens
- Relations entre mandat et mandataire

Le bien objet du mandat

- Définition du bien objet du mandat
- Valorisation du bien
- Exclusivité et droit de visite



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

4
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Bail d'habitation

Cette formation permet de répondre aux exigences de formation annuelle continue des personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre et expliquer les principales sources légales du bail d'habitation en France.
- Identifier et analyser les éléments essentiels au contrat de bail, en incluant les mentions obligatoires.
- Évaluer l'impact des réformes introduites par les lois ALUR et Macron sur la gestion des baux d'habitation.
- Analyser et différencier les clauses abusives des clauses licites dans un contrat de bail

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

7 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

7 h



Tarif :

140 €



PROGRAMME

Le cadre juridique du bail d'habitation

- Les sources légales
- Les types de baux concernés

Les éléments constitutifs du bail d'habitation

- Le contrat de bail
- Les annexes obligatoires
- Les obligations des parties

Les changements apportés par les lois ALUR et Macron

- Loi ALUR
- Loi Macron

Les conditions financières

- Le loyer
- Les charges
- Le dépôt de garantie et la caution



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

2
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Succession libre et structurée

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue pour les intermédiaires en assurance et les acteurs de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Décrire les concepts clés de la succession.
- Analyser les avantages de la succession libre.
- Analyser les composants et les étapes de la succession structurée.
- Comparer succession libre et structurée.
- Concevoir des stratégies de succession personnalisées.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

7 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

7 h



Tarif :

140 €



PROGRAMME

Concepts fondamentaux de la succession

- Définitions et enjeux de la succession
- Cadre juridique et fiscal des successions
- Types de succession

La succession libre

- Définitions et caractéristiques
- Avantages et inconvénients
- Processus de déroulement
- Études de cas
- Conséquences fiscales

La succession structurée

- Définitions et caractéristiques
- Avantages et inconvénients
- Outils de planification
- Processus de mise en place
- Études de cas
- Conséquences fiscales

Comparaison pratique

- Analyse comparée des deux approches
- Études de cas comparatifs
- Résolution de problèmes pratiques

Conseils personnalisés

- Adaptation aux situations familiales spécifiques
- Conseils en gestion de conflits entre héritiers
- Optimisation de la transmission patrimoniale



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

11
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Relation client avec le DISC

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue pour les intermédiaires en assurance et les acteurs de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Identifier les principaux types de clients selon le modèle DISC.
- Distinguer les quatre personnalités du modèle DISC et expliquer leur influence sur le comportement du client.
- Appliquer les principes de l'analyse comportementale du modèle DISC pour anticiper les besoins et les réactions des clients.
- Identifier les sources de tension liées aux différences de personnalités, et mettre en œuvre des stratégies de gestion des tensions pour optimiser la satisfaction client.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

7 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

7 h



Tarif :

140 €



PROGRAMME

Méthode DISC : La base

- Des clients différents.
- Des précisions sur les 4 personnalités.

Méthode DISC et analyse

- L'analyse comportementale.
- Les tensions potentielles et le travail sur soi.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

98%
de réussite

94%
de satisfaction

36
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Protection sociale du TNS

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre et décrire les principaux dispositifs de protection sociale des Travailleurs Non Salariés (TNS) et leurs différences avec les régimes salariés.
- Appliquer les règles fiscales pour optimiser le disponible fiscal des TNS en tenant compte des choix de rémunération et d'investissements.
- Analyser, choisir, et mettre en œuvre une assurance homme clé adaptée aux besoins spécifiques d'une entreprise.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

7 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

7 h



Tarif :

140 €



PROGRAMME

- La protection sociale du TNS (contexte)
- Le disponible fiscal du TNS
- L'assurance homme-clé



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

10
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Modes d'acquisition de la propriété

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue pour les intermédiaires en assurance et les acteurs de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Définir pleine propriété et démembrement en identifiant deux caractéristiques distinctes de chaque.
- Expliquer le concept de démembrement direct avec un exemple concret.
- Décrire les caractéristiques du démembrement indirect et résoudre un cas pratique.
- Définir la VEFA, détailler les phases d'achat et évaluer avantages et inconvénients.
- Définir le viager, identifier les intervenants et analyser les types de viager.
- Décrire les éléments essentiels d'un contrat viager, évaluer les conditions de résiliation et analyser les implications fiscales.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

7 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

7 h



Tarif :

140 €



PROGRAMME

Pleine propriété et démembrement

- Le démembrement de propriété
- Le démembrement direct
- Le démembrement indirect
- Droits et devoirs de l'usufruitier
- L'acquisition en nue-propriété
- Le démembrement des parts de SCPI

La vente en viager

- Notions sur le viager
- Les éléments constitutifs du viager
- La détermination du prix du viager

La vente en état futur d'achèvement

- Le fonctionnement
- Les garanties



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

90%
de réussite

94%
de satisfaction

10
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Immobilier vert et durabilité

Cette formation permet de répondre aux exigences de formation annuelle continue des personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Définir les concepts clés de l'immobilier vert.
- Analyser les techniques de conception et de construction durable.
- Appliquer des méthodes de gestion énergétique et des ressources.
- Identifier les principales certifications vertes et développer des stratégies de marketing.
- Expliquer les législations et normes environnementales.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public

- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

7 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

7 h



Tarif :

140 €



PROGRAMME

Introduction à l'immobilier vert

- Concept de l'immobilier vert.
- Avantages environnementaux et économiques.
- Normes et certifications vertes.

Conception et construction durables

- Principes de conception durable.
- Matériaux et technologies durables.
- Projets de construction respectueux de l'environnement.

Énergie et ressources

- Efficacité énergétique des bâtiments.
- Gestion des ressources naturelles.
- Énergies renouvelables dans l'immobilier.

Certification et marketing vert

- Processus de certification verte.
- Commercialisation de biens immobiliers verts.
- Exemples de réussite en immobilier vert.

Législation et normes vertes

- Législation liée à l'immobilier vert.
- Respect des normes environnementales.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

4
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Immobilier commercial

Cette formation permet de répondre aux exigences de formation annuelle continue des personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Identifier les différents types de propriétés commerciales.
- Analyser les pratiques de gestion pour optimiser la satisfaction des locataires.
- Évaluer les rendements des investissements immobiliers.
- Appliquer des techniques de négociation efficaces pour les baux.
- Optimiser la gestion des différents types de propriétés.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

7 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

7 h



Tarif :

140 €



PROGRAMME

Introduction à l'immobilier commercial

- Les spécificités de l'immobilier commercial.
- Types de propriétés commerciales.
- Tendances du marché commercial.

Gestion de propriétés commerciales

- Gestion locative de propriétés commerciales.
- Contrats de location commerciale.
- Maintenance et gestion des locataires.

Analyse de rentabilité

- Calcul de la rentabilité des investissements commerciaux.
- Évaluation des risques et des rendements.
- Optimisation des portefeuilles commerciaux.

Location et négociation

- Techniques de location et de négociation.
- Recherche de locataires commerciaux.
- Rédaction de contrats de location.

Gestion de propriétés spécifiques

- Gestion de propriétés commerciales spécifiques (bureaux, centres commerciaux, entrepôts, etc.).
- Normes de sécurité et de conformité.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

2
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Fidéliser son portefeuille client

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Définir les concepts de base de l'expérience client en assurance.
- Mettre en œuvre des stratégies de personnalisation pour améliorer l'expérience client.
- Analyser les indicateurs clés de performance pour évaluer et améliorer l'expérience client.
- Évaluer l'impact des programmes de fidélité sur la rétention et la rentabilité.
- Concevoir un programme de fidélité adapté aux besoins des clients en assurance.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public

- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

7 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

7 h



Tarif :

140 €



PROGRAMME

Principes de l'expérience client

- Introduction à l'expérience client.
- Mesure de l'expérience client.

Stratégies de fidélisation des clients

- Comprendre la fidélisation des clients.
- Programmes de fidélité et récompenses.

Personnalisation de l'expérience client

- Principes de la personnalisation.
- Technologies et données pour la personnalisation.

Engagement et communication avec les clients

- Canaux de communication efficaces.
- Gestion des feedbacks clients.

Gestion des expériences client négatives

- Prévention et gestion des plaintes.
- Récupération de service et retournement de situation.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

35
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



IOBSP : réglementation et conformité

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en opération de banque et services de paiement. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre l'évolution historique et les bases du cadre réglementaire des IOBSP.
- Expliquer les principales lois et réglementations affectant les IOBSP.
- Identifier les autorités de contrôle des IOBSP et comprendre les obligations de reporting.
- Appliquer les mesures de LCB-FT conformément aux normes.
- Mettre en œuvre le devoir de conseil et garantir la protection des consommateurs.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

7 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

7 h



Tarif :

140 €



PROGRAMME

Introduction

- Aperçu historique et objectifs de la réglementation.
- Importance du respect des normes réglementaires pour les IOBSP

Cadre législatif et réglementaire

- Loi MURCEF
- Loi Lagarde
- Directive MCD

Autorités de contrôle et obligations de reporting

- Rôles et prérogatives de l'ACPR et de l'AMF
- Obligations de reporting pour les IOBSP

Lutte contre le blanchiment des capitaux et le financement du terrorisme

- Étapes du blanchiment d'argent
- Techniques courantes de blanchiment d'argent
- Politiques et procédure internes
- Outils et technologies de conformité



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

2
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Crédit personnel et professionnel des TNS

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en opération de banque et services de paiement. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre les fondamentaux des crédits pour TNS.
- Analyser les options de crédits personnels pour TNS.
- Évaluer les stratégies de financement professionnel pour TNS.
- Appliquer des techniques de gestion et d'optimisation des crédits.
- Comprendre la réglementation et la fiscalité des crédits pour TNS.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

7 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

7 h



Tarif :

140 €



PROGRAMME

Introduction aux crédits pour TNS

- Définition et caractéristiques des TNS
- Besoins de financement des TNS

Crédit personnel pour TNS

- Types de crédits personnels accessibles aux TNS
- Critères d'éligibilité et conditions d'accès
- Avantages et inconvénients des différents crédits personnels
- Stratégies d'obtention d'un crédit personnel

Crédit professionnel pour TNS

- Types de crédits professionnels accessibles aux TNS
- Critères d'éligibilité et conditions d'accès
- Avantages et inconvénients des différents crédits professionnels

Gestion et optimisation des crédits

- Stratégies de gestion des crédits personnels
- Stratégies de gestion des crédits professionnels

Réglementation et fiscalité

- Cadre réglementaire des crédits personnels pour TNS
- Cadre réglementaire des crédits professionnels pour TNS



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Constitution du patrimoine

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue pour les intermédiaires en assurance et les acteurs de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre les formes de transmission du patrimoine.
- Identifier les concepts de patrimoine, personnes physiques et morales.
- Expliquer les options successorales.
- Connaître les aspects fiscaux des donations et successions.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

7 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

7 h



Tarif :

140 €



PROGRAMME

La transmission non organisée

- Les principes de la transmissions
- La transmission en l'absence de conjoint
- La transmission en présence de conjoint
- La donation entre époux

La transmission organisée

- Les libéralités
- Les donations
- Les testaments



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

17
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Conformité en assurance

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Expliquer brièvement l'impact des lois et réglementations en assurance sur les pratiques du secteur.
- Appliquer les cinq axes de conformité en assurance à des situations concrètes.
- Analyser en profondeur les conséquences de la non-conformité en information et conseil.
- Évaluer l'efficacité d'un cadre de gouvernance et de surveillance produit.
- Mettre en œuvre des mécanismes de rémunération conformes pour minimiser les conflits d'intérêts.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public

- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

7 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

7 h



Tarif :

140 €



PROGRAMME

- La réglementation en vigueur
- Les cinq axes visés
- Obligation d'information et devoir de conseil
- Gouvernance et surveillance produit
- Rémunération et conflits d'intérêts
- Opportunités commerciales, le client
- Opportunités commerciales, l'approche besoin



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

85%
de réussite

94%
de satisfaction

13
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Assurance vie : outil d'épargne

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre les principes de base de l'assurance vie et de l'épargne.
- Analyser les tendances et innovations actuelles dans l'assurance vie.
- Identifier les produits d'épargne-retraite et leurs marchés cibles.
- Appliquer les procédures de gestion des contrats d'assurance vie.
- Concevoir de nouveaux produits d'épargne adaptés aux besoins des clients.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public

- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

7 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

7 h



Tarif :

140 €



PROGRAMME

Fondamentaux de l'assurance vie et épargne

- Introduction à l'assurance vie.
- Principes de l'épargne et de la retraite.

Tendances et innovations dans l'assurance vie

- Évolutions du marché de l'assurance vie.
- Innovations produit en assurance vie.

Produits d'épargne-retraite et marchés cibles

- Produits d'épargne-retraite.
- Identification des marchés cibles.

Gestion des contrats d'assurance vie et épargne

- Administration des polices.
- Gestion des sinistres en assurance vie.

Développement de nouveaux produits d'épargne

- Processus de développement de produit.
- Prise en compte des besoins des clients.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

6
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Assurance emprunteur : de la souscription à la gestion prudente

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue pour les intermédiaires en assurance, ainsi que pour ceux en opération de banque et services de paiement. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Identifier les concepts clés et les types de garanties de l'assurance emprunteur.
- Sélectionner et recommander une assurance emprunteur en fonction des besoins spécifiques et des critères de sélection du client.
- Analyser les diverses situations qui peuvent survenir durant la vie du contrat et proposer des solutions adaptées aux problèmes rencontrés par le client.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

7 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

7 h



Tarif :

140 €



PROGRAMME

Bases de l'assurance emprunteur

- Découvrir assurance emprunteur.
- Identifier les risques.

Accompagner son client dans la souscription

- En fonction du prêt.
- Sur la quotité de l'assurance.
- Sur la démarche de souscription.

Accompagner son client durant la vie du contrat

- Modification du contrat selon les besoins.
- Proposer des alternatives à l'assurance emprunteur.
- Convention AERAS.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

27
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Santé collective

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Définir les concepts de base de la santé collective et expliquer le cadre législatif et réglementaire en France.
- Décrire les différentes couvertures et garanties en assurance santé collective et expliquer les obligations légales des entreprises.
- Expliquer les étapes de gestion et d'administration des contrats, y compris le processus d'adhésion, de départ, et de traitement des prestations.
- Mettre en place des stratégies de communication efficace avec les entreprises et les salariés, et accompagner ces derniers dans l'utilisation de leur couverture santé.
- Analyser les tendances et évolutions du marché, notamment l'impact de la digitalisation et des avancées médicales sur les plans de santé collective.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public

- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

8 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

8 h



Tarif :

160 €



PROGRAMME

Introduction à la santé collective

- Principes de base de la santé collective.
- Cadre législatif et réglementaire.

Produits d'assurance santé collective

- Couvertures et garanties.
- Tarification et élaboration des offres.

Gestion et administration des contrats

- Gestion des adhésions et des départs.
- Traitement des prestations et gestion des sinistres.

Relation avec les entreprises et les assurés

- Communication et conseil aux entreprises.
- Accompagnement des salariés.

Tendances et évolutions du marché

- Innovations et évolutions du secteur de la santé collective.
- Impact de la digitalisation sur la santé collective.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

4
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Fidélisation des clients en santé

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Expliquer l'importance de la fidélisation des clients dans le domaine de la santé.
- Identifier et analyser les besoins spécifiques des clients en assurance santé.
- Concevoir des stratégies de personnalisation des offres pour répondre aux attentes des clients.
- Collecter et analyser les feedbacks des clients pour améliorer les services offerts.
- Utiliser des stratégies de communication efficaces, y compris les canaux numériques, pour renforcer la fidélisation des clients.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

8 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

8 h



Tarif :

160 €



PROGRAMME

Introduction à la fidélisation des clients

- Importance de la fidélisation.
- Principes de base de la fidélisation.

Comprendre les besoins des clients en assurance santé

- Analyse des besoins des clients.
- Segmentation des clients.

Stratégies de fidélisation en assurance santé

- Personnalisation des offres.
- Excellence du service client.

Utilisation des feedbacks clients pour améliorer les services

- Collecte et analyse des feedbacks.
- Implémentation des changements basés sur les feedbacks.

Programmes de fidélité et récompenses

- Conception de programmes de fidélité.
- Mesure de l'efficacité des programmes de fidélité.

Communication efficace pour la fidélisation

- Stratégies de communication.
- Utilisation des canaux numériques.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

58
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Vigilance financière et protection des données

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue pour les intermédiaires en assurance, les intermédiaires en opération de banque et services de paiement, ainsi que pour les personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Maîtriser le cadre réglementaire de la LCB-FT et le rôle de TRACFIN
- Mettre en œuvre une procédure de vigilance client et détecter les situations à risque de blanchiment ou de financement du terrorisme
- Réaliser une déclaration de soupçon conforme auprès de TRACFIN et appliquer les obligations aux métiers réglementés (assurance, immobilier, crédit)
- Intégrer une approche par les risques et les exigences du RGPD dans ses pratiques professionnelles

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

8 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

8 h



Tarif :

160 €



PROGRAMME

TRACFIN et les procédures obligatoires

- Les fondements communs LCBFT et TRACFIN
- La procédure de vigilance et de déclaration des soupçons
- La déclaration de soupçon à TRACFIN
- Application opérationnelle aux métiers réglementés (assurance, immobilier, crédit)

La lutte anti-blanchiment et financement du terrorisme

- Sécuriser son activité face aux exigences LCBFT
- Décrypter les stratégies de blanchiment et anticiper les risques
- Construire un système de conformité fiable et durable

RGD en action

- Le règlement européen
- Les 6 étapes
- La conservation des données.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

37
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Anticiper le risque de contrôle ACPR

L'objectif de cette formation est de donner aux participants des clés pratiques sur la mise en place des procès réglementaires régissant l'intermédiation en assurance et d'articuler la conformité dans l'exercice de leur métier au quotidien. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Expliquer le rôle et les obligations de l'ACPR dans la supervision des institutions financières en France.
- Analyser et de critiquer les politiques de conformité internes et externes, en identifiant les points forts et les lacunes potentielles.
- Appliquer des méthodologies de gestion des risques pour élaborer des plans de mitigation spécifiques et pertinents pour leur institution.
- Développer des politiques de conformité exhaustives en intégrant les exigences réglementaires et les meilleures pratiques en matière de gestion des risques et de protection des données.
- Identifier les améliorations nécessaires et en formulant des recommandations pour renforcer la conformité institutionnelle.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public

- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

8 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

8 h



Tarif :

160 €



PROGRAMME

Règlementation au quotidien

- Devoir de conseil et les documents précontractuels à remettre au client.
- Relation client et la réglementation.

Se préparer à un contrôle ACPR

- Définition de la conformité : contraintes et opportunités.
- Contexte réglementaire.
- Contrôle ACPR pour les intermédiaires en assurance.
- Modèle classeur ACPR.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

35
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Gestion des risques et assurances : IARD, Auto et Habitation

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Expliquer les principes fondamentaux de l'assurance et les types de contrats.
- Appliquer les techniques d'évaluation des risques et de calcul des primes.
- Analyser les données de sinistralité et du marché pour ajuster les cotisations.
- Évaluer l'impact des garanties et des exclusions sur la couverture d'assurance.
- Intégrer les éléments des produits d'assurance pour répondre aux besoins des clients.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public

- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

9 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

8 h



Tarif :

180 €



PROGRAMME

Appréciation et sélection des risques

- La mutualisation des risques
- Les catégories de risques et d'assurances
- La sélection des risques
- La division du risque

Assurance auto : garantie, souscription, tarification

- Les différents types de contrats automobiles
- L'assurance obligatoire
- Les garanties facultatives
- La connaissance client
- La tarification

Assurance multirisques habitation

- Le marché
- Les contrats
- Les garanties
- Les sinistres



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

95%
de réussite

94%
de satisfaction

20
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Les SCI : constitution, fiscalité, fonctionnement et dissolution

Cette formation permet de répondre aux exigences de formation annuelle continue des personnes appartenant au secteur de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre la structure et le fonctionnement d'une SCI.
- Identifier les avantages et les inconvénients de l'utilisation d'une SCI dans le contexte de l'investissement immobilier.
- Appliquer les connaissances en matière de financement immobilier au contexte d'une SCI.
- Analyser et optimiser la fiscalité d'une SCI.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

14 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

14 h



Tarif :

280 €



PROGRAMME

SCI : constitution, fonctionnement, disparition

- Définition de la SCI
- Constitution de la SCI
- Objet social et associés
- Capital social
- Financement de l'achat d'un immeuble
- Gestion
- Dissolution

Recours à la SCI

- Les SCI familiales
- Les SCI de gestion ou location
- Les SCI de construction vente
- SCI pour transmettre son patrimoine
- Protection de son patrimoine
- Constitution de revenus supplémentaires

Le financement à crédit

- Loi SCRIVENER
- Offre préalable de crédit
- Délai de réflexion
- Loi SCRIVENER 2
- Loi MURCEF
- Loi SRU
- Loi Châtel

Le crédit immobilier

- Caractéristiques financières d'un crédit immobilier
- Modalités de garantie et conditions de fonctionnement
- Délai de réflexion
- Mécanisme AERAS
- Remboursements anticipés
- Droits et obligations

Les principaux prêts immobiliers

- Contrat de construction de maisons individuelles
- Prêt relai
- Prêt IN FINE

Fiscalité de la SCI

- SCI à l'IR
- SCI à l'IS
- Dispositifs particuliers
- Plus-values
- Option pour la TVA
- Impôt sur la fortune immobilière



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

4
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Fiscalité des particuliers

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue pour les intermédiaires en assurance et les acteurs de l'immobilier. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Identifier les principaux impôts des particuliers en France.
- Calculer l'impôt sur le revenu avec les déductions et crédits.
- Examiner l'impact des politiques fiscales sur les finances personnelles.
- Discerner les forces et les faiblesses des systèmes fiscaux actuels.
- Élaborer des stratégies d'optimisation fiscale personnalisées.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

14 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

14 h



Tarif :

280 €



PROGRAMME

- Introduction
- Impôt sur le revenu
- Revenus imposables et non imposables
- Déclaration et paiement de l'impôt
- Fiscalité de l'épargne et des placements
- Fiscalité du patrimoine
- Aspects internationaux



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

20
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Vente et fidélisation en assurance

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Appliquer les principes de la culture client pour renforcer cette culture dans le secteur de l'assurance.
- Analyser les besoins en assurance à chaque étape du parcours de vie du client et développer des stratégies d'engagement.
- Utiliser des techniques de prospection et de conversion des leads avec un suivi efficace.
- Mettre en œuvre des stratégies pour comprendre et traiter les objections des clients.
- Appliquer les techniques de closing et gérer les dernières hésitations pour conclure les ventes.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public

- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

15 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

15 h



Tarif :

300 €



PROGRAMME

La culture client

- Introduction à la culture client
- Composants clés d'une culture client dans l'assurance
- Stratégies pour renforcer la culture client

Le parcours de vie du client

- Introduction au parcours de vie du client
- Comprendre les besoins en assurance à chaque étape du parcours de vie
- Stratégies pour engager les clients à différentes étapes de leur vie

Prospection et transformation des leads

- Fondamentaux de la prospection
- Techniques de communication pour la prospection
- Conversion des leads et suivi

Traitement des objections

- Comprendre les objections
- Stratégies pour traiter les objections
- Mise en pratique

Le closing

- Principes fondamentaux du closing
- Techniques de closing
- Gérer les dernières hésitations



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

95%
de réussite

94%
de satisfaction

115
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Retraite et ses solutions d'épargne

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Expliquer pourquoi la retraite demeure un enjeu sociétal et financier essentiel.
- Evaluer comment les réformes actuelles de la retraite influent sur les individus et la société.
- Analyser les différentes options de régimes de retraite supplémentaire facultatifs pour identifier leurs caractéristiques distinctives.
- Décrire succinctement les principaux changements introduits par la loi PACTE en matière de retraite.
- Identifier les avantages spécifiques du PERIN par rapport à d'autres plans d'épargne retraite.
- Expliquer le fonctionnement du plan d'épargne retraite obligatoire en entreprise.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public

- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

15 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

15 h



Tarif :

300 €



PROGRAMME

Le régime de base et les régimes complémentaires obligatoires de retraite en France

- Les régimes.
- Analyse des régimes.
- Besoins à compléter.

Les solutions des PER

- La structure et les différents compartiments.
- Les modes d'alimentations : versements et cas de transferts.
- Les conditions de mise en place.
- Les modalités de sorties.
- La fiscalité des sorties ou en cas de décès.
- Les dernières évolutions.

Les solutions de l'Épargne Salariale

- Qui peut souscrire ? Qui peut verser ?
- Le fonctionnement du PEI et du PERCOI.
- Les conditions de mise en place.
- Versements et abondements.
- Les cadres fiscaux et sociaux.
- Une approche commerciale et un argumentaire.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

81%
de réussite

94%
de satisfaction

36
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Protection du dirigeant d'entreprise

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Identifier les situations d'indisponibilité d'un dirigeant.
- Analyser les flux financiers du dirigeant et évaluer leur impact.
- Comprendre les obligations envers les bailleurs de fonds et formuler des recommandations.
- Évaluer les mécanismes de protection existants et proposer des critères d'évaluation.
- Appliquer la garantie « associée » pour renforcer la protection du dirigeant.
- Analyser les caractéristiques du mandat de protection future et évaluer sa pertinence.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public

- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

15 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

15 h



Tarif :

300 €



PROGRAMME

Les impacts et conséquences du décès du dirigeant d'entreprise

- De l'immortalité ...
- Rappel du contexte et des enjeux.
- Les statuts des chefs d'entreprise.
- Cartographie des risques du dirigeant d'entreprise.
- Impacts du décès, de l'invalidité définitive ou de l'incapacité longue.

La dynamique des flux du dirigeant et les niveaux de protections

- Les flux des patrimoine professionnel / patrimoine privé.
- La prévoyance obligatoire.
- La protection individuelle des proches et de la famille.
- La protection du fonds de commerce.
- La protection des partenaires.

Comment sécuriser l'outil de travail ?

- Préparer la compensation du manque à gagner.
- Organiser les pouvoirs de décisions.
- Assurer la pérennité du cabinet.
- Sécuriser la liquidité des parts sociales.

Comment protéger la famille ?

- La succession est ouverte
- Les solutions.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

10
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Prévoyance individuelle

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre les niveaux de prise en charge, les conséquences des dommages, et les formes de prestations.
- Maîtriser les aspects liés aux conditions de souscription, à la rupture du contrat, et évaluer la fiscalité.
- Appliquer la typologie des prestations en analysant les contrats frais de soins et évaluant les prestations en espèces.
- Comparer et évaluer les garanties telles que l'assurance dépendance, l'assurance emprunteur, l'assurance décès, le contrat Garantie des Accidents de la Vie, et le contrat Prévoyance Madelin.
- Fournir des recommandations pratiques en fonction des besoins individuels.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

- **Public concerné :** Tout public

- **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

15 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

15 h



Tarif :

300 €



PROGRAMME

L'assurance contre les risques corporels

- Définitions.
- Formes et nature des prestations.
- Modes et conditions de souscriptions.
- Cartographie des risques du particulier.
- Impacts du décès, de l'invalidité définitive ou de l'incapacité longue.

La typologie des garanties

- Le décès.
- L'incapacité.
- L'invalidité.
- L'assistance.
- La dépendance.

Les différents contrats

- La Garantie des Accidents de la Vie : garanties, comment souscrire et approche commerciale .
- L'assurance temporaire décès : garanties, comment souscrire et approche commerciale.
- L'assurance décès toutes causes : garanties, comment souscrire et approche commerciale.
- L'assurance obsèques : garanties, comment souscrire et approche commerciale.
- L'assurance dépendance : garanties, comment souscrire et approche commerciale.
- Focus sur l'assurance emprunteur : garanties, comment souscrire et approche commerciale.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

9
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Finance et pilotage financier d'entreprise

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Comprendre les fondamentaux de la finance d'entreprise et analyser les états financiers.
- Maîtriser la gestion des risques financiers et les stratégies de pilotage financier dans l'assurance.
- Évaluer les techniques avancées d'analyse financière et les tendances émergentes dans le pilotage financier de l'assurance.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

15 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

15 h



Tarif :

300 €



PROGRAMME

Introduction aux concepts financiers

- Fondamentaux de la finance d'entreprise
- Analyse des états financiers

Le pilotage financier dans le secteur de l'assurance

- Gestion des risques financiers
- Instruments financiers dans l'assurance
- Stratégies de pilotage financier

Analyse avancée et tendances

- Techniques avancées d'analyse financière
- Outils informatiques pour l'analyse financière
- Tendances émergents pour le pilotage financier de l'assurance



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

8
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com



Complémentaire santé

Cette formation répond aux exigences de formation annuelle continue des personnes relevant de la réglementation des intermédiaires en assurance. H24 Campus est un organisme de formation spécialisé dans les domaines de l'assurance, de la banque, de la finance et de l'immobilier. Son équipe de formateurs experts vous offre un accompagnement concret.

À l'issue de cette formation, chaque participant sera capable de :

- Mémoriser les règles clés de la sécurité sociale pour les risques corporels.
- Expliquer les critères nécessaires pour souscrire à une assurance contre les risques corporels.
- Appliquer les connaissances pour évaluer les garanties et comprendre les limites d'une assurance.
- Analyser les prestations d'une assurance corporelle et comprendre les mécanismes de règlement.
- Mémoriser les facteurs associés au risque de dépendance.
- Expliquer les conditions de souscription à une assurance dépendance et appliquer les informations pour comprendre ses prestations et règlements.

PUBLICS CONCERNÉS & PRÉREQUIS

• **Public concerné :** Tout public

• **Conditions d'accès :** Aucune.

MODALITÉS & DÉLAIS D'ACCÈS

L'accès à la formation se fera dans un délai minimum de 72 heures ouvrées après acceptation par le client de la formation (signature du contrat ou convention), lors d'un achat en ligne via CB l'accès à la formation est instantané.

ÉQUIPE PÉDAGOGIQUE

Direction Pédagogique :
Sylvie CANAC, Présidente H24 CAMPUS



Durée de la formation :

15 h



Modalité :

E-Learning



Eligible :

OPCO, AGEFICE, FIFPL



Heures réglementaires :

15 h



Tarif :

300 €



PROGRAMME

L'assurance contre les risques corporels

- Les règles de la sécurité sociale.
- Les conditions de souscription et de tarification.
- Les garanties et les exclusions.
- Les prestations et leur règlement.
- Les spécificités de l'assurance emprunteur.

La dépendance

- Le risque dépendance.
- Les conditions de souscription et de tarification.
- Les garanties et leurs limites.
- Les prestations et leur règlement.
- Les services à la personne et les prestations d'assistance.

L'assurance complémentaire santé

- L'articulation de l'assurance maladie obligatoire et de l'assurance maladie complémentaire.
- Les contrats responsables.
- Les conditions de souscription et de tarification.
- Les garanties et les exclusions.
- Les prestations.
- Les modes de règlement.



MOYENS & OUTILS UTILISÉS

Plateforme pédagogique 100% compatible sur tous supports informatiques et accessible 7j/7 et 24h/24. Nécessite un ordinateur et un accès internet. Le parcours de formation met à disposition des ressources vidéos, sonores et des supports téléchargeables au format pdf.



MODALITÉS D'EXAMEN

Un QCM de fin de formation permettra d'attester de l'acquisition des connaissances. Pour être lauréat de la formation, l'apprenant devra obtenir une note à plus de 50% de bonnes réponses.

Les chiffres
de cette formation

100%
de réussite

94%
de satisfaction

67
stagiaires



**Vous êtes intéressé(e)s par
cette formation**

Contactez un conseiller formation :
05 32 74 83 00 | contact@h24campus.com

