



COMMENCER À VENDRE SUR AMAZON



LA MARKETPLACE D'AMAZON



Pourquoi Amazon?

Commencez à vendre sur Amazon et ouvrez un nouveau chapitre pour votre entreprise:

- Créez une nouvelle source de revenus pour compléter votre entreprise, ce qui signifie un nouveau potentiel de croissance
- Amazon accueille tous les types d'entreprises
- Offrez vos produits sans restrictions de temps et de lieu
- Atteindre des millions de clients en ligne 24h/24 et 7j/7



Un compte européen vous permet de rajouter vos produits dans 7 boutiques Amazon







Amazon Prime

Amazon **fidélise ses clients** grâce au programme Prime

- **Livraison en 1 jour ouvré gratuite**, des millions d'articles éligibles
- Accès au service de livraison Prime Now et à de nombreux services de divertissement



Les business modèles d'Amazon

	RETAIL	Place de marché
BUSINESS MODEL	Sessions d'achat	Commission sur ventes
STOCKAGE & LIVRAISON		<i>Vendeur</i>
RETOURS & SAV		<i>Vendeur</i>
POLITIQUE DE PRIX		<i>Vendeur</i>
INTERNATIONAL		<i>Vendeur</i>
ACCÈS PRIVILÉGIÉ AUX CLIENTS PRIME	Oui	Non



Les business modèles d'Amazon

	RETAIL	Place de marché	Place de marché + expédié par Amazon
BUSINESS MODEL	Sessions d'achat	Commission sur ventes	Commission sur ventes + frais Expédié par Amazon
STOCKAGE & LIVRAISON		<i>Vendeur</i>	
RETOURS & SAV		<i>Vendeur</i>	
POLITIQUE DE PRIX		<i>Vendeur</i>	<i>Vendeur</i>
INTERNATIONAL		<i>Vendeur</i>	
ACCÈS PRIVILÉGIÉ AUX CLIENTS PRIME	Oui	Non	Oui



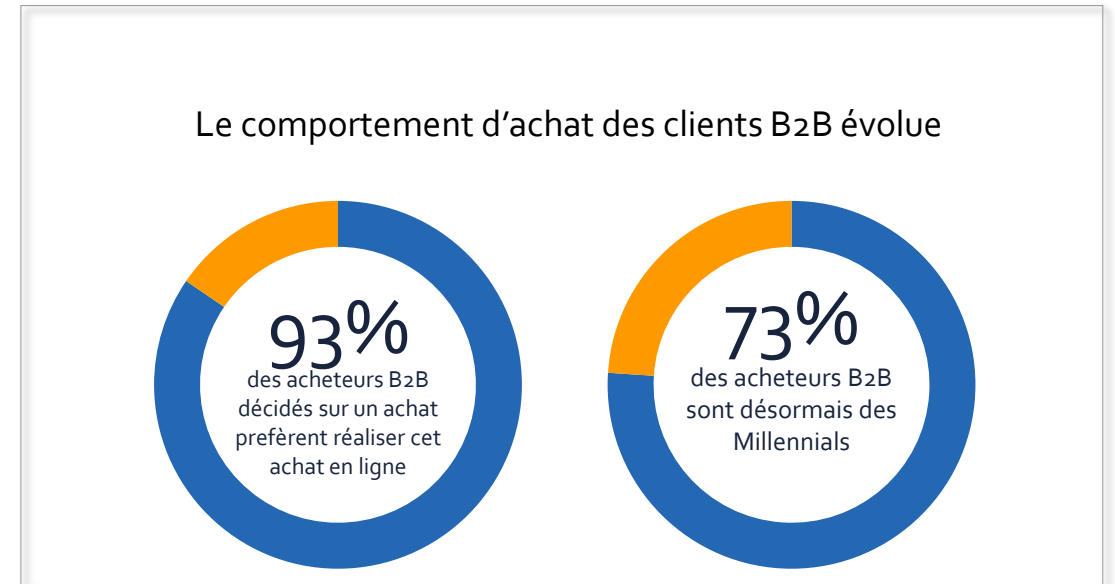
Nos offres disponibles pour les clients B2B

amazon business associe la **sélection**, le **confort d'utilisation** et les **prix attractifs** d'Amazon

à des **fonctionnalités pensées pour les professionnels** :

- affichage des prix HT
- possibilité de mettre en place des prix professionnels et des remises sur quantité
- demandes de devis
- service de facturation automatique

2 ans après son lancement en France, Amazon Business sert **plus de 50%** des entreprises du CAC 40



Sources:
Frost and Sullivan, Future of B2B Online Retailing
Harvard Business Review, How Digital Natives are changing B2B purchasing



LA MARKETPLACE COMMENT CELA FONCTIONNE?



Vendre sur Amazon - C'est aussi simple que ça



1. Inscrivez-vous sur Amazon



2. Rajoutez vos produits



3. Le client trouve et achète vos produits



4a. Vous livrez les produits à vos clients

4b. Nous livrons les produits à vos clients via Expédié par Amazon



5. Amazon vous enverra le paiement de manière sécurisée



Options d'expéditions

Expédié par le vendeur



Vendeur partenaire stocke le produit dans son propre entrepôt



Le client passe une commande avec livraison programmée / non programmée



Vendeur partenaire s'occupe de l'emballage



Vendeur partenaire Envoie du produit pour arriver à la date prévue



Le client reçoit la commande le jour préféré

Expédié par Amazon



Vendeur envoie son stock à **Amazon** fulfilment centre



Amazon distribue le stock



Le client passe une commande



Amazon s'occupe de l'emballage



Amazon expédie la commande avec la «promesse du lendemain»



Le client reçoit sa commande



FRAIS

39€HT

**Amazon rembourse vos
trois premiers mois
d'abonnement*.**

Souscription mensuelle

Sans engagement

Comprenant :

Paiements

Support vendeur

Outils intégrés (gestion stock, commandes, prix automatique, B2B, facturation automatique ...)

7,21% à 20,6%

Commission sur les ventes TTC

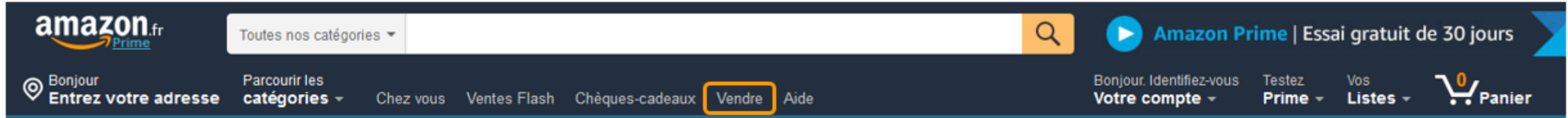


CRÉER SON COMPTE



Procédure d'inscription

1. Rendez-vous sur le site d'Amazon.fr



2. Créer vos identifiants de connexion

3. Commencer la procédure d'inscription

- ✓ Indiquez le **pays d'établissement** : France
- ✓ **Renseignez les informations sur votre entreprise** (Raison sociale, adresse, N° TVA, infos bancaires, bénéficiaire principal)
- ✓ **Donnez un nom** à votre boutique
- ✓ Entrez votre **catégorie de produits** principale



Seller Central - à quoi cela ressemble en pratique

5 **ORDERS** 0 **7 DAYS SALES** €0,00 **BUYER MESSAGES** 0

News

MAR 26, 2020

[Read more >](#)

MAR 26, 2020

European Commission restricts extra-EU export of certain medical...

[Read more >](#)

MAR 26, 2020

[Read more >](#)

Your Orders

Pending	0
Premium unshipped	0
Unshipped	0
Return requests	0

Seller Fulfilled

In last day	0
In last 7 days	0


Fulfilled by Amazon

In last day	0
In last 7 days	0

[View your orders](#)

Grow Your Business

Grow your business with these steps:

- [Promote with vouchers](#)
Merchandise your products with voucher badging [Learn more](#)
- [Find new customers](#)
Help increase product visibility with advertising [Learn more](#)
-  [Automate pricing](#)
Help simplify your pricing management with rules [Create pricing rules](#)
- [Add more products](#)
Keep expanding your product catalogue [Create more listings](#)

Payments Summary

i There was a charge to your credit card €47,97.

Balance -€39,00

[View Payments Summary](#)

Manage Your Case Log

[View your case log](#)

Sales Summary

Last updated 3/26/20 8:01:08 PM +01:00

	Ordered product sales	Units
Today	€0,00	0
7 Days	€0,00	0

Seller Forums

Pré-requis pour vendre sur Amazon

1. Codes-Barres (EAN, ISBN, UPC) obligatoires*

Les codes EAN sont des codes à 13 chiffres, les codes UPC des codes à 12 chiffres.



2. Photos sur fond blanc et sans contexte.

✓ Correct



✗ Incorrect



✓ Correct



✗ Incorrect



✓ Correct



✗ Incorrect



*Hors catégories BISS (Business, Industrial & Scientifiques supplies) et cas exceptionnels.



MERCI !

