

Dans le cadre de

NRF National
Retail
Federation



**PARCOURS BUSINESS INTERNATIONAL
20 ENTREPRISES PARTICIPANTES**

FRENCH TOUCH, FRENCH TECH, TOURISME NEW YORK

IMMERSION DU 11 AU 15 JANVIER 2025



S'inspirer des
best practices

Rencontrer
l'écosystème
local

Visiter des sites
innovants et
inspirants

FRENCH TOUCH, FRENCH TECH, TOURISME

DANS LE CADRE DE LA NRF

NRF 2024
RETAIL'S BIG SHOW

La **National Retail Federation (NRF) BIG Show** est le rendez-vous annuel incontournable de l'industrie du retail. Avec près de **40 000 participants** venant de plus de **100 pays**, ce salon offre une plateforme unique pour découvrir les dernières **tendances, innovations** et **meilleures pratiques** consacrées à l'**innovation retail** au travers d'une exposition et de plus de 400 conférences.

Ce salon n'est pas inclus dans le parcours Bpifrance, mais vous pouvez vous inscrire via ce lien : nrfbigshow.nrf.com

+39 500

PARTICIPANTS

+19 000

**ACTEURS MAJEURS
DU RETAIL**

+5 000

**MARQUES
REPRÉSENTÉES**

+100

PAYS

REJOIGNEZ LA DÉLÉGATION POUR :

- **Faire rayonner outre-Atlantique le savoir-faire** de la French Touch, de la French Tech et du Tourisme,
- Rencontrer des **acteurs majeurs du retail, de la tech et du tourisme**, implantés à NYC et découvrir les dernières tendances et innovations de ces secteurs,
- Découvrir des lieux inédits et d'inspiration lors des **Retail Tours, et visites exclusives à la délégation française**,
- Bénéficier des **retours quotidiens des tendances clés de la NRF**, des secteurs de la **tech**, du **tourisme** et des **industries culturelles et créatives** (IA, XR, optimisation de la supply chain, voice shopping, Web3, et tant d'autres),
- Participer à la **Transatlantic Retail Summit (FrenchFounders)** et d'autres **side events** réunissant les profils inspirants, CEOs et investisseurs de grands groupes et startups innovantes du retail et du e-commerce.

PERSPECTIVES & OBJECTIFS

**S'INSPIRER DES
BEST PRACTICES**

**VISITER DES SITES
INNOVANTS ET
INSPIRANTS**

**SE CONNECTER AVEC
L'ÉCOSYSTÈME
LOCAL CLÉ**

LE PROGRAMME EN 3 TEMPS :

DE DÉCEMBRE 2024 À JANVIER 2025*



Un parcours d'accompagnement pour s'inspirer, échanger avec l'écosystème local et visiter des sites innovants à New York.

1/ SE PRÉPARER

WARM-UP DE PRÉPARATION :

Le 17 décembre à Paris

- Rencontre de la délégation avec l'équipe en charge et les partenaires
- Présentation des enjeux du parcours et des parties prenantes de l'écosystème local
- Briefing des tendances clés et des opportunités en amont de l'immersion sur zone

2/ S'IMMERGER SUR ZONE

4 JOURS POUR S'INSPIRER : **du 11 au 15 janvier 2025 à New York (USA)**

- Visites guidées-Retail tours et visites libres de sites inspirants et exclusifs
- Compréhension du marché et des opportunités sur zone
- Séquences collectives et échanges exclusifs avec l'écosystème (institutionnel et entrepreneuriat)
- Evénements de networking avec l'un des réseaux business les plus influent de NYC
- Retour des tendances clés du Forum de la National Retail Federation (NRF)

3/ WRAP UP DEBRIEFING

Le 28 janvier 2025 à Paris de 9h à 12h

- Recueil du retour intégral de l'expérience vécue : visites, décryptage, networking
- Retour des tendances clés de l'édition NRF 2025
- Etat des lieux des opportunités générées et accompagnement de stratégie
- **Exclusif à l'option « NYC BUSINESS CONNECTION » : Soirée FrenchFounders « Throwback Dinner » auprès de CEOs / C-levels influents (le 28 janvier 2025 de 18h à 22h)**



CRITÈRES D'ÉLIGIBILITÉ / 20 PLACES

- **Start-up, PME, ETI et Grands Groupes**
- **Entreprises clientes de Bpifrance ou prospects (innovants et/ou dans les secteurs de la Tech, du Tourisme ou Industries Culturelles et Créatives)**
- **Entreprises en croissance et financièrement saine**
- **Un seul représentant par entreprise**

TARIF DE LA PRESTATION GLOBALE : 8K€ HT

(HORS OPTION « NYC BUSINESS CONNECTION »)

PRISE EN CHARGE*
BPIFRANCE
5 000 € HT

RESTE A CHARGE
ENTREPRISE

3 000 € HT

Start-up

entreprise à forte croissance de CA/
entreprise à forte croissance de
capital / entreprise innovante

PRISE EN CHARGE*
BPIFRANCE
3 000 € HT

RESTE A CHARGE
ENTREPRISE

5 000 € HT

PME

CA entre **2 et 50 millions** pour un
effectif entre **10 et 250 salariés**.

PRISE EN CHARGE*
BPIFRANCE
2 000 € HT

RESTE A CHARGE
ENTREPRISE

6 000 € HT

ETI

CA de 50 millions jusqu'à **1,5 Md**,
effectif de **250 à 4 999 salariés**.

PAS DE PRISE EN
CHARGE
BPIFRANCE

RESTE A CHARGE
ENTREPRISE

8 000 € HT

Grands groupes

CA > 1,5 Md

OPTION

« NYC BUSINESS CONNECTION »

Opérée avec



PRESTATION ADDITIONNELLE

3 000€ HT

par entreprise

L'option « NYC Business Connection » inclut :

- **Membership FrenchFounders d'un an pour faire partie d'un des plus gros réseaux d'entrepreneurs des USA**
- **2 rendez-vous business qualifiés et personnalisés + 2 connexions avec des CEOs de renom, basés à NYC**
- **Soirée FrenchFounders « Throwback Dinner » auprès de CEOs / C-levels influents (le 28 janvier 2025 à Paris de 18h à 22h)**

*

- Le coût de la prestation inclut : le warm-up préparatoire, l'immersion sur zone avec les prestations collectives et individuelles dont les repas inclus dans le programme et le wrap-up debriefing de suivi.
- Le coût de la prestation n'inclut pas l'hébergement, les transports et autres frais logistiques sur l'ensemble des trois étapes du programme (préparation, immersion et suivi).
- L'accès et la visite de la NRF ne sont pas inclus dans le parcours afin de favoriser le networking local et le volet inspirationnel du parcours mis à disposition de la délégation.

Il est ici précisé que la prise en charge partielle par l'Etat et/ou des partenaires publics de Bpifrance et/ou Bpifrance d'une partie du coût des prestations constitue une aide d'Etat allouée sur la base du Règlement (UE) N° 2023/2831 de la Commission du 13 décembre 2023, qui remplace le Règlement (UE) N°1407/2013 de la Commission du 18 décembre 2013 relatif à l'application des articles 107 et 108 du traité sur le fonctionnement de l'Union européenne relatif aux aides de minimis.

La prise en charge d'une partie du coût des Parcours Business International de conseil par l'Etat et/ou des partenaires publics de Bpifrance et/ou Bpifrance, telle que mentionnée ci-dessus, n'est possible que sous réserve que le montant des aides cumulées (subventions et équivalents subventions perçus au cours de l'exercice fiscal en cours et des deux exercices précédents) ne dépasse pas 300 000 €.

PROGRAMME DE L'IMMERSION SUR ZONE*



Samedi 11 janvier



Vol Aller pour New York City (NYC)

**Dimanche
12 janvier**

9h00 – 10h00

**BRIEFING GÉNÉRAL ET
LANCEMENT DU
PARCOURS**

10h00 – 17h00

**#1 RETAIL TOUR
LIBRE**

by Retail Factory
Personnalisé selon les
secteurs de la
délégation

18h00-19h00

CONFÉRENCE RETAIL

by FrenchFounders
The Standard Hotel
Highline, NY

19h00 – 22h00

RETAIL PARTY
by FrenchFounders
The Standard Hotel
Highline, NY

**Lundi
13 janvier**

8h30 – 10h30

**BREAKFAST CONSULAT
DE FRANCE À NEW YORK**

avec la présence
de **M. le Consul**
Et intervenants des
secteurs concernés par la
délégation

12h00 – 14h00

**DÉJEUNER BUSINESS &
NETWORKING**

Chez un membre majeur
du Club FrenchFounders

14h00 – 18h00

#1 RETAIL TOUR GUIDÉ
by Retail Factory

Soirée libre

**Mardi
14 janvier**

8h30 – 10h00

**BREAKFAST
NETWORKING**

Chez un membre majeur
du Club FrenchFounders

10h00 – 12h00

#2 RETAIL TOUR LIBRE
by Retail Factory

Personnalisé selon les
secteurs de la
délégation

14h00 – 18h00

#2 RETAIL TOUR GUIDÉ
by Retail Factory

19h00 – 21h00

DÎNER NETWORKING

Avec des CEOs des
secteurs Tech, Touch,
Tourisme
by Retail Factory

**Mercredi
15 janvier**

9h00 – 10h30

**SESSION
DEBRIEFING DU
PARCOURS**

10h30 – 13h00

#3 RETAIL TOUR LIBRE

by Retail Factory
Personnalisé selon les
secteurs de la
délégation

Après-midi



**Vol retour
pour Paris**

*Sous réserve de modifications

OPTION « NYC BUSINESS CONNECTION »

Les rendez-vous business se dérouleront entre
le lundi 13 janvier et le jeudi 16 janvier inclus.
Prévoir une journée supplémentaire

COMMENT PARTICIPER ? 20 PLACES

DATE LIMITE DE CANDIDATURE

30 octobre / 18H00

CANDIDATEZ DÈS MAINTENANT

[JE CANDIDATE](#)

- Complétez le dossier d'inscription en ligne sur le site dédié [avant le jour 30 octobre \(18H00\)](#)
- Notre équipe vous enverra un email accusant réception de votre candidature.
- Une candidature sera considérée complète une fois tous les documents nécessaires fournis.

EQUIPE PROJET : CONTACTS

bpifrance



José Agustín CEDEÑO (PARIS)
Responsable Développement Export –
Amériques & Caraïbes
ja.cedenoromero@bpifrance.fr



Riyad DAHMANE (PARIS)
Chargé Développement Export –
Amériques & Caraïbes
r.dahmane@ext.bpifrance.fr



Valentin JEDRASZYK (NEW YORK)
Chargé Développement Export
Amérique du Nord
valentin.jedraszyk@ext.bpifrance.fr



Estelle MAURIN
Responsable Développement
Innovation à l'Export
estelle.maurin@bpifrance.fr



Sébastien THEVENET
Directeur délégué
Plan French Touch
sebastien.thevenet@bpifrance.fr



Delphine PETIT
Responsable Animation du Marché
Tourisme-Hôtellerie
delphine.petit@bpifrance.fr

OPÉRÉ EN PARTENARIAT AVEC



frenchfounders

RETAIL
FACTORY

Anna POUZERGUES
SVP Strategic Partners
anna@frenchfounders.com

Caroline DOUSSOT
Chief Strategy Officer
caroline@frenchfounders.com

Adeline ÇABALE
Cofondatrice
adeline@retailfactory.fr

Jacques GUYOT
Partner
jacques@retailfactory.fr



SERVIR L'AVENIR

bpifrance