

chauffage BOIS

- Poêles et cheminées • Cuisinières
- Fours • Chaudières • Combustibles

AUJOURD'HUI

Pellet Companion, l'application indispensable aux utilisateurs de poêles à granulés de bois, p10-11



Solaire thermique & biomasse, le mariage parfait pour une chaleur renouvelable et efficace, p16-17

Les chaudières Grant à énergie renouvelable : bois, granulés, mixtes ou biofioul, p18-19

Le chaudiériste biomasse Guntamatic ouvre une agence Centre-Est France, p22-23

photo Hoben, N°41R



Wooday.com, la première marketplace du chauffage au bois en France, p6-7

Atlas des producteurs de bois de chauffage & distributeurs automatiques de bois-énergie 24 h/24, p14-15

L'un des sites de production de bois bûche Wooday à Saffré en Loire Atlantique

PELLET COMPANION

TIREZ LE MEILLEUR DE VOTRE POÊLE À GRANULÉS

Suivez et optimisez votre consommation de granulés

- Historique et prévisions intelligentes pour mieux gérer votre stock
- Alertes automatiques pour éviter les pannes de granulés

Un assistant intelligent toujours à vos côtés

- Réponses instantanées sur l'entretien et l'utilisation de votre poêle
- Conseils pour prolonger la durée de vie de votre installation

Pour ceux qui utilisent des sacs N2AIR

- Réglage automatique du poêle pour économiser jusqu'à 20 % de granulés et réduire de 50 % les émissions
- Une vitre plus propre et une combustion optimisée

Trouvez granulés et techniciens près de chez vous (bientôt disponible)



n²air

TÉLÉCHARGEZ GRATUITEMENT
ET PRENEZ LE CONTROLE DE VOTRE
CHAUFFAGE DÈS AUJOURD'HUI !



Récompensé à BIO360 en 2023, à Progetto Fuoco en 2024 et nommé aux Positive Awards 2025, labellisé à Grand Prix Impact 2025



www.n2air.fr

Sommaire

CHAUFFAGE BOIS
 AUJOURD'HUI
 NUMÉRO 08
 mars 2025

<i>Eh non, le chauffage au bois ne sera pas interdit en Europe en 2027, ni même plus tard !!</i>	4
<i>Wooday.com, la première marketplace du chauffage au bois en France</i>	6
<i>Avec ses Pellets Drive, Pellets Discount garantit des granulés à ses clients 24 h/24</i>	8
<i>Pellet Companion, l'application indispensable aux utilisateurs de poêles à granulés de bois</i>	10
<i>Hoben H6 Eclipse, le poêle à granulés le plus innovant du fabricant français</i>	13
<i>Atlas des producteurs de bois de chauffage & distributeurs automatiques de bois-énergie 24 h/24</i>	14
<i>Solaire thermique & biomasse, le mariage parfait pour une chaleur renouvelable et efficace</i>	16
<i>Les chaudières Grant à énergie renouvelable : bois, granulés, mixtes ou biofioul</i>	18
<i>Zoom sur la chaudière à granulés de bois GM Easy+ de chez Morvan et ses autres nouveautés</i>	20
<i>Le chaudiériste biomasse Guntamatic ouvre une agence Centre Est France</i>	22
<i>Hargassner équipe un micro-réseau de chaleur au bois déchiqueté entre deux habitations du Doubs</i>	24
<i>Index des équipements pour poêles à air, cheminées, accessoires du feu, composants et consommables</i>	26

Marques et sociétés citées dans ce numéro

EM'Tec-----1-22-23	Grant-----1-18-19-27	N²Air-----1-2-10-11
Energy Concept-----16-17	Guntamatic-----1-22-23	Pellets Discount-----8-9-28
Est Ménager-----1-22-23	Hargassner-----24-25	Pellets Drive-----8-9-28
ETA-----16-17	Hoben-----10-11-13	Solarfocus-----3
Everwood-----1-6-7	Inovalp-----10-11-13	Wooday-----1-6-7
FIPC-----4-5	JMA Distribution-----8-9-28	World of Fireplaces-----4
Forexpo-----12	Morvan-----20-21	

Éditeur :

BIOÉNERGIE PROMOTION
 SARL
 6 chemin des Gravières
 F-39140 Desnes
 +33(0)482 53 04 53

Rédacteur en chef :

Frédéric Douard
 fdouard@bioenergie-
 promotion.fr

Directeur de publication :

François Bornschein
 fbornschein@bioenergie-
 promotion.fr

Administration :

Jessica Bornschein
 jbornschein@bioenergie-
 promotion.fr

La rédaction de *Chauffage Bois Aujourd'hui* ne saurait être tenue pour responsable des opinions émises dans les articles qui restent de la responsabilité de leurs auteurs.

Imprimerie : ABM Graphic
 255 rue Victor Puiseux
 F-39000 Lons le Saunier

ISSN : 2677-9277

Dépôt légal : mars 2025

Prix unitaire : 7,50 €

Perfection et passion

SOLARFOCUS
 Chaudières à biomasse | Pompes à chaleur | Panneaux solaires

Chaudière mixte

therminator II touch
 Bûches + Granulés

- + Deux combustibles - une chaudière
- + 10 ans de garantie sur le compartiment de remplissage
- + Commutation automatique des bûches aux granulés
- + Pour bûches de 50 cm
- + Durable et automatique
- + Nettoyage automatique
- + Allumage automatique



chaudières mixtes depuis
30
 ans

Technique solaire

Énergie pour les générations

- Récupérez l'énergie du soleil avec la classe premium made in Austria
- + Préparation d' ECS
 - + Chauffage solaire
 - + Chauffage de piscine
 - + Design plat
 - + Raccordement hydraulique simple
 - + Permet plusieurs options de montage
 - + 10 ans de garantie



DEPUIS PLUS DE 30 ANS

Chaudière bois déchiqueté

ecohack zero



Zero Emission Technology

Fabricant de chaudières biomasse, de pompes à chaleur et de systèmes solaires. SOLARFOCUS est un gage de qualité, de systèmes innovants et d'un service après-vente sur site compétent et efficace. N'hésitez pas à contacter l'un de nos partenaires locaux. Plus d'information sur www.solarfocus.com

Eh non, le chauffage au bois ne sera pas interdit en Europe en 2027, ni même plus tard !!

Ces derniers temps, en France, de nombreux articles de presse annoncent de manière totalement infondée une possible interdiction prochaine du chauffage au bois en Europe. Faisons le point sur ces rumeurs qui émanent de la révision en cours de la directive européenne Ecodesign, directive 2009/125/CE qui concerne les exigences d'écoconception applicables en outre aux dispositifs de chauffage décentralisés, une directive qui est entrée en application en 2015. Cette réglementation a pour objectif de diminuer l'impact environnemental des produits commercialisés en Europe, et en l'occurrence ici, elle régleme les caractéristiques imposées aux fabricants d'appareils de chauffage. Et comme tous les textes, elle connaît des évolutions, dont la prochaine est programmée en 2027.

Frédéric Douard

Tout d'abord, en matière de calendrier, il faut préciser qu'un premier projet de modification de ces textes, présenté par la Commission européenne, prévoyait une évolution difficile à tenir pour les fabricants en un si court délai. Les États-membres de l'Union européenne ont donc interpellé la Commission européenne, qui a pour le moment suspendu le projet afin de mener une étude plus approfondie.

Sur le fond, comme toutes les énergies, le chauffage au bois doit répondre à des critères environnementaux et d'efficacité, qui permettent d'en faire une solution toujours plus économique et moins impactante sur la qualité de l'air. Quoi qu'il en soit, il n'est pas question, et il ne l'a jamais été, dans cette directive ou ailleurs, d'interdire l'utilisation des appareils de chauffage au bois, en tout cas, pas ceux qui répondent aux normes en vigueur. La FIPC, la Fédération française des Installateurs de Poêles et Cheminées rappelle que le plan d'action rédigé par le Gouvernement français avec les acteurs du secteur du chauffage domestique au bois, présenté en 2021, doit se poursuivre. Celui-ci prévoit notamment de soutenir le renouvellement des appareils anciens par des systèmes performants de nouvelle génération, de promouvoir l'utilisation de combustible de qualité et de communiquer sur les bonnes pratiques auprès des consommateurs – ce sont de très bonnes dispositions !

Le chauffage au bois est-il mauvais pour la qualité de l'air ?

Il est tout à fait vrai que le bois, quand il brûle, peut libérer plus ou moins de particules dans l'air. Mais les progrès réalisés par les fabricants d'appareils et l'amélioration de la qualité des combustibles, dans le respect des normes imposées au niveau français et au niveau européen, ont permis d'améliorer de façon considérable cet impact, permettant par là-même une amélioration très significative de la qualité de l'air.

Malgré cela, le chauffage au bois est régulièrement la cible de détracteurs, qui parfois même font passer les énergies fossiles, y compris le charbon, pour des solutions préférables pour l'environnement. Mais il est important de regarder les études¹ et les chiffres : entre 2012 et 2023, les émissions liées au chauffage domestique au bois ont baissé d'environ 40 %, en grande partie grâce aux évolutions techniques réalisées sur les appareils de chauffage au bois et au renouvellement des appareils anciens. Et les projections montrent que la poursuite du renouvellement du parc d'appareils

anciens de chauffage domestique au bois et la montée en qualité des combustibles pourraient permettre de diviser encore ces émissions par trois.

Par ailleurs, concernant les chiffres d'émissions divulgués par tels ou tels organismes, il faut différencier deux données qui, sans être contradictoires, ne représentent pas la même chose. En effet, la qualité de l'air respiré est mesurée par les concentrations de particules, captées en temps réel par les stations dédiées. Ces données sont disponibles sur le site Géo'd'air. Elles se distinguent des émissions qui représentent les quantités de polluants directs et qui font, en partie l'objet d'un rapport annuel national, excluant notamment les sources naturelles, de transport aérien et maritime. Ces émissions, sur la base de données estimées et qui



WORLD OF FIREPLACES

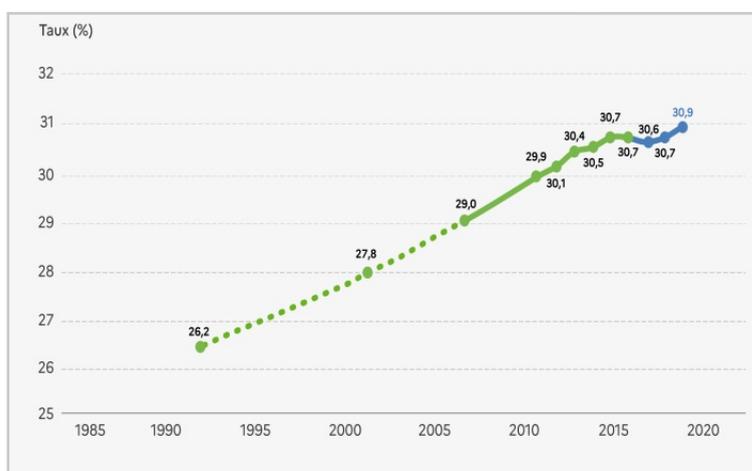
Salon international des poêles et cheminées et de l'habitat

du 28 au 30 avril 2025 à Leipzig, Allemagne

 www.world-of-fireplaces.de  Achetez votre billet maintenant

powered by



Taux de boisement : La forêt française occupe 31 % du territoire métropolitain et progresse depuis plus de deux siècles. Sources OFB, SDES.

ne tiennent pas compte des réactions chimiques dans l'air et qui sont pour certaines génératrices de particules, sont celles qui sont régulièrement communiquées au grand public, alors même qu'elles ne reflètent pas la qualité de l'air réellement respiré par les Français.

Ainsi, le Laboratoire Central de Surveillance de la Qualité de l'Air (LCSQA) a présenté fin 2024 une analyse nationale des concentrations de particules fines (PM 2,5) sur 2021². Il en ressort que le secteur résidentiel, incluant le chauffage domestique au bois, représentait en moyenne en France en 2021, 22 % des concentrations annuelles de PM 2,5. Ces résultats relativisent le chiffre de 60 % des émissions souvent présenté de manière caricaturale et simpliste, pour stigmatiser une énergie renouvelable qui n'a cessé de démontrer son utilité dans la transition énergétique et les efforts qu'elle fait pour s'améliorer.

Le chauffage domestique au bois fait peser une tension trop importante sur la ressource forestière

Là encore, il est important de regarder les chiffres de près. L'amélioration des performances des nouveaux appareils, de la qualité des combustibles et de l'isolation des logements permettent chaque année une baisse de la consommation de la ressource. D'ici à 2035, même avec une augmentation du parc d'appareils, passant de 8 millions à 10 millions, la consommation devrait baisser de 15 %.

La consommation de bois-énergie en France est stable depuis 35 ans, grâce à la forte amélioration de l'efficacité énergétique des appareils de chauffage domestique au bois, qui a globalement doublé sur la même période, et malgré la forte augmentation du nombre de foyers se chauffant au bois, et malgré aussi la mise en place de dizaines de



Les performances des appareils de chauffage à bois n'ont cessé de progresser depuis un demi-siècle, photo ProPellets Autriche

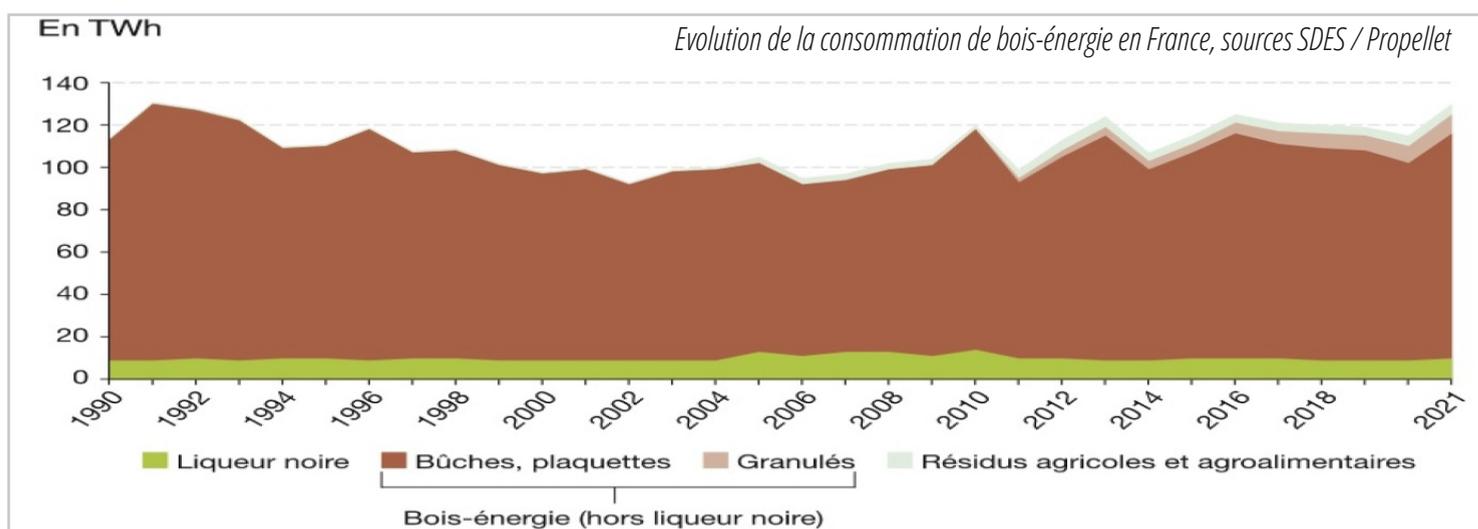
milliers de chaufferies collectives et industrielles à bois. Comme quoi on peut faire bien mieux et beaucoup plus avec autant de bois ! En outre, Le Programme National de la Forêt et du Bois (PNFB) fixe des objectifs de développement de la filière bois en s'assurant que le taux de prélèvement pour l'ensemble des usages reste en deçà de l'accroissement des forêts.

En conclusion, aujourd'hui, le chauffage au bois est présent dans 8 millions de foyers français. Il est et restera encore très longtemps la solution de chauffage la moins chère du pays, avec une stabilité tarifaire rassurante, face à la volatilité et l'augmentation annoncée des tarifs des énergies fossiles et de l'électricité. Les efforts et progrès constamment réalisés par l'ensemble de la filière, du producteur à l'installateur, en passant par les fabricants d'appareil, permettent de faire du chauffage au bois une énergie d'avenir, propre, écologique et un facteur clé pour l'indépendance et la satisfaction des besoins énergétiques des Français.

Frédéric Douard

Sources :

- <https://www.calameo.com/poujoulatgroup/read/0052495850db2c2c24364?authid=b72JKbWrHAWN>
- <https://www.chauffage-bois-magazine.fr/files/2025/03/20241002-webinaire-be-qa-5-lcsqa-real-bd.pdf>



Wooday.com, la première marketplace du chauffage au bois en France

Wooday est un producteur et distributeur français de combustibles bois à destination des particuliers et des professionnels: bûches, granulés et bûches de bois densifié. Elle est la filiale bois-énergie du groupe Everwood spécialisée dans la gestion durable d'actifs forestiers. Wooday est déjà productrice de bois de chauffage et bûches de bois densifié sur palette suite à plusieurs acquisitions : Brazeco en Nouvelle Aquitaine, Le-Kastor et Bois de Chauffage de l'Erdre en Pays de la Loire, et Bois Bûche Molinario en Île-de-France. Pour la production des granulés de bois sous sa marque Wooday, elle s'est associée à plusieurs granulateurs français. Sur la partie commercialisation aux particuliers, elle bénéficie de l'expérience des plateformes de e-commerce en ligne boisenergienord.fr, bois-brazeco.com, le-kastor.com et boisbuchemolinario.fr. Elle propose également des services de retrait en magasin ainsi qu'en drives. Le 25 mars 2025, à l'occasion du salon BePositive, l'entreprise lance officiellement la marque Wooday et le réseau National Wooday Pro sur le stand 2.1 D57. Ces lancements seront suivis au printemps par la mise en ligne de la marketplace Wooday.com.

Frédéric Douard

L'ambition d'organiser un marché fragmenté

Wooday a été créée en 2017 mais bénéficie déjà de 15 ans d'expérience et d'un rayonnement national grâce à ses propres filiales de production et à ses outils de e-commerce historiques. Début 2025, Wooday emploie 60 collaborateurs. Elle bénéficie aussi du soutien opérationnel des équipes d'Everwood basées à Paris.

Wooday agit comme un consolidateur et un agrégateur de la filière bois-énergie, la plupart du temps constituée de très petites entreprises. Wooday livre dans toute la France à travers un réseau logistique consolidé par des implantations en propre, une forte présence sur le digital, et par le biais d'un maillage d'une centaine de points de livraison et de retrait sur site. En 2024,

Wooday a commercialisé plus de 30 000 palettes de combustibles à plus de 100 000 clients.

Rejoindre le réseau Wooday et devenir le distributeur exclusif de sa région

Wooday invite les producteurs et distributeurs locaux de bois-énergie aux particuliers à distribuer les produits de sa marque, en complément ou en diversification de leur propre gamme. La marque Wooday, par sa présence nationale et sa notoriété montante a pour objectif de booster les ventes des acteurs locaux.

L'entreprise entend faire bénéficier ses revendeurs Wooday de son expertise numérique, de sa communication, de sa plateforme digitale de vente et bien sûr de ses conditions d'achats massifiés. Wooday



Devenir revendeur

Devenir Vendeur

Développez votre activité en rejoignant la première marketplace spécialisée dans l'univers du bois de chauffage.

Créer ma boutique maintenant

wooday
 Votre bois de chauffage en un clic

Nos équipes sont

Quelle que s
 est la marke
 articles en ra

Le site Wooday permet la création de boutiques en ligne

met en place des zones de distribution exclusives pour ses revendeurs, définies géographiquement par code postal. L'exclusivité de la zone de chalandise correspond à la capacité de livraison internalisée du fournisseur. Afin de proposer un service de livraison Premium directement rangé dans le garage du consommateur, Wooday impose à ses revendeurs d'être équipés de leur propre camion et chariot embarqué. Et chose importante, aucune commission ne sera prélevée sur les ventes de produits Wooday depuis la plateforme digitale.

L'apport de l'expertise numérique de Wooday a déjà été mesurée lors du rachat en 2023 du producteur Le Kastor : une croissance des ventes de 113 % a été observée après seulement 6 mois d'accompagnement.

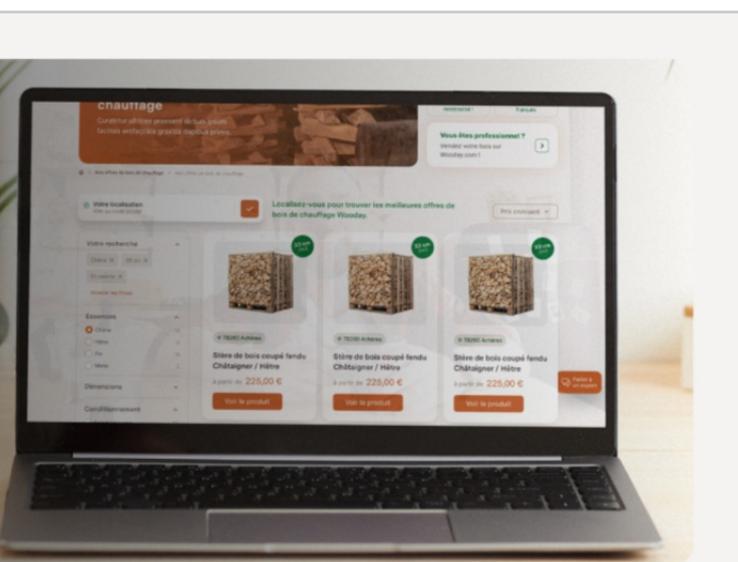


Bûche de bois densifié
 Conditionné en palette

Bûche de bois sec
 Conditionné en ballot sur palette

Granulé de bois
 Conditionné en sac sur palette

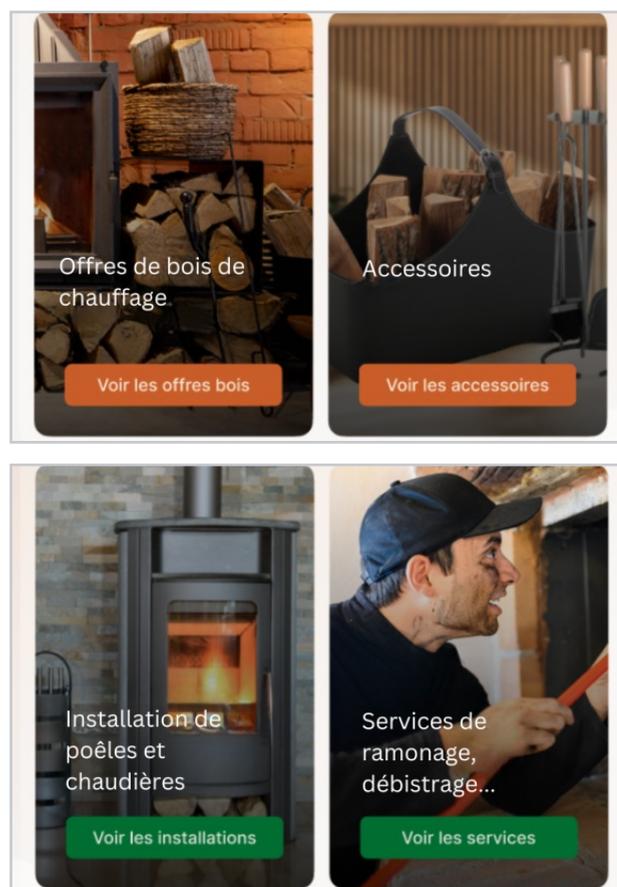
Les combustibles Wooday



là pour vous accompagner à chaque étape !

oit la taille de votre entreprise, wooday
tplace de référence pour vendre tous vos
apport avec l'univers du chauffage au bois.

gratuites pour les fournisseurs locaux



Produits et services Wooday

Tout l'univers du bois-énergie à vendre sur Wooday.com

Wooday sera dès le printemps 2025, en France, la première marketplace en ligne dédiée à toutes les fournitures pour le chauffage domestique au bois : les combustibles livrés sur palette et en vrac ou au détail à l'emporter en magasins ou en Drives, mais aussi les appareils de chauffage eux-mêmes (poêles, chaudières, cuisinières, barbecues...), les accessoires et consommables (fumisterie, pièces détachées, produits d'entretien, allume-feu, abris bois, matériel de manutention, porte-bûches...), les services d'installation, de maintenance et de ramonage. Ces offres de vente se placeront dans un écosystème d'informations, de conseils, d'astuces et de témoignages.

Dès l'ouverture de la marketplace, Wooday invite tous les professionnels du chauffage domestique au bois (fournisseurs de combustibles, atrières, cheministes, chauffagistes, ramoneurs) à venir vendre sur Wooday.com pour changer de braquet en termes de visibilité et de capacités de vente !

Pour cela, rien de plus facile, le site est conçu pour y créer soi-même sa boutique en ligne personnalisée, et ce gratuitement, sans abonnement, sur le principe des sites de réservation hôtelière. Et pour aider ceux qui en auront besoin, la Wooday Académie pourra accompagner les vendeurs dans cette mise en place, mais aussi de son optimisation afin d'en tirer le meilleur profit. L'Académie organisera également en ligne

des conférences d'information, de formation, de bonnes pratiques, un service entièrement offert par Wooday.

Pour tous les produits non Wooday vendus sur la plateforme, une commission de quelques pourcents sera prélevée sur les ventes réalisées sur la marketplace Wooday.com, hors ventes locales.

Wooday Pro : les services chauffage bois pour et par les pros

La dernière innovation initiée et prévue en fin d'année par Wooday concerne, en plus de l'offre en combustibles bois, des offres d'équipements et de services pour et par les professionnels du chauffage au bois. La partie Wooday Pro de la plateforme digitale sera réservée aux professionnels qui pourront y acheter en ligne et au meilleur prix du combustible bois, des équipements, fournitures, outils et consommables comme dans une centrale d'achats e-commerce mutualisée.

Wooday innove avec un choix de forfaits et un service de mensualisation

Pour les utilisateurs finaux, des offres de services, comme la vente et l'installation d'un équipement ou la fourniture de services, pourront être proposés sur la plateforme par des partenaires agréés sélectionnés avec soin par Wooday. L'utilisateur pourra souscrire à un forfait et bénéficiera d'un service de mensualisation au même titre que les fournisseurs d'électricité ou de gaz. Sur la base de contrats annuels mais payables en

mensualités, l'utilisateur pourra ainsi choisir entre trois forfaits en fonction du niveau de service qu'il souhaite :

1. Le forfait **Essentiel** qui comprend la livraison et la mensualisation de sa consommation de bois.
2. Le forfait **Tranquillité** qui comprend la livraison et la consommation annuelle de son bois ainsi que le ou les ramonages obligatoires.
3. Le forfait **Sérénité** qui comprend la livraison de sa consommation annuelle de bois, le ou les ramonages obligatoires ainsi que l'entretien complet de son appareil.

Ces offres de services répondent à la nouvelle réglementation française qui depuis le 1er octobre 2023 impose un entretien annuel de tous les appareils de chauffage à bois. Ces interventions doivent comprendre la vérification de l'appareil, son nettoyage, son réglage, ainsi que la fourniture de conseils sur son usage et sur les améliorations possibles de l'installation. Ces contrats seront assurés par des partenaires agréés qui auront suivi une formation validée et qui s'engageront à respecter le cahier des charges de la marque. Ici encore, la Wooday Académie aidera gratuitement les professionnels à la bonne mise en œuvre de ces services et obligations. Les artisans intéressés pour créer gratuitement leur boutique sur Wooday.com sont également invités à se manifester.

Plus d'informations sur www.wooday.com

Avec ses Pellets Drive, Pellets Discount garantit des granulés à ses clients 24 h/24

La société Pellets Discount gérée par Laura et Enzo Ordinaire, distribue des granulés de bois en vrac et en sacs à domicile, en région Bourgogne Franche-Comté. Implantée sur la commune d'Amancey, à 600 mètres d'altitude dans le Haut-Doubs, sur le premier plateau du massif jurassien, l'entreprise livre dans un rayon d'environ 100 kilomètres. En 2024, l'entreprise a distribué non moins de 20 000 tonnes de granulés, majoritairement à domicile en vrac par camion souffleur ou en sacs sur palettes par camion fermé, et une petite partie au détail à l'emporter au dépôt ou en drive.

Frédéric Douard

Une stratégie de distribution à deux objectifs

Le Haut-Doubs, avec ses hivers froids, sa culture forestière et environnementale, est une terre où la pénétration du chauffage au granulé de bois est forte et ancienne. De ce fait, de nombreux producteurs et distributeurs y sont actifs, générant sur le territoire une concurrence très forte. C'est dans cette compétition, que l'entreprise Pellets Discount a su développer son marché avec succès, en suivant deux règles de base :

1. Toujours être le moins cher des distributeurs à domicile ;
2. S'organiser pour que le client ne manque jamais de granulé, livré à domicile comme à l'emporter.

Une organisation à précision horlogère

Pour suivre son objectif de prix, l'entreprise a fait le choix de mettre en place de grandes capacités de stockage, afin de réaliser des achats importants, aux moments opportuns, qui varient d'une année à l'autre, selon les conditions climatiques, la demande et surtout les stocks des producteurs, aux prix les plus bas, mais aussi de conserver une structure légère, à coûts fixes faibles.

Depuis 2013, l'entreprise dispose ainsi de sa plateforme d'Amancey où, au fil des ans, elle a construit trois bâtiments de stockage de 1 000 m² chacun. Puis, ces dernières années, affichant une croissance de 20 % l'an, les associés ont décidé de construire des capacités de stockage décentralisées supplémentaires. Sur les communes de Valdahon et de Pontarlier. Situées toutes deux à 35 km d'Amancey, elles seront opérationnelles au printemps 2025 pour la première et pour l'hiver 2025-26 pour la seconde. Ces nouvelles structures permettront de réduire le kilométrage des tournées actuelles, mais aussi d'élargir la zone de chalandise. Elles constitueront des relais de livraison permettant d'aller plus loin d'Amancey, sans pénaliser les coûts de transport pour les clients, ni l'empreinte carbone de distribution.

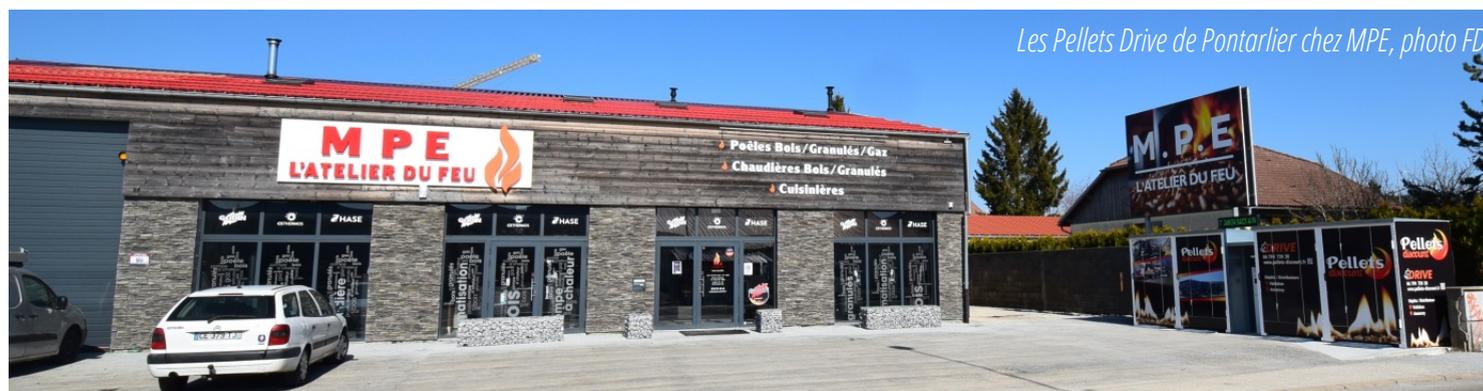
Pour suivre son objectif de disponibilité permanente en granulés, l'entreprise table sur sa forte capacité de stockage, sur une trésorerie saine permettant d'anticiper les stocks, sur une grande réactivité de livraison, mais aussi sur son service à l'emporter.



Le bandeau d'information sur les Pellets Drive de Valdahon, photo FD

Ainsi, dès ses débuts, pour s'imposer et se démarquer dans la région, pour du dépannage, mais surtout pour servir les clientèles qui ne disposent pas de capacité de stockage ou de trésorerie suffisantes pour acheter une palette entière, Pellets Discount a mis en place un service d'enlèvement de sacs au détail sur sa plateforme d'Amancey, en tenant des permanences les vendredis après-midi et samedis matin, de la fin septembre à la fin avril. Cependant, au fil du temps, le succès du concept s'est révélé de plus en plus chronophage pour la petite équipe de 8 à 9 personnes et une solution a été trouvée en 2023 avec l'installation de deux Pellets Drive par la société JMA Distribution. L'objectif était d'augmenter les plages horaires d'accessibilité de la vente au détail, passant d'un jour et demi ouvrable à 24 h/24, cela permettant de déconcentrer et de réduire la demande de fin de semaine.

Ce nouveau service s'est lui aussi rapidement révélé attractif, y compris pour les personnes réticentes. L'équipe a accompagné ses clients au départ en leur montrant le fonctionnement des appareils,



Les Pellets Drive de Pontarlier chez MPE, photo FD

Les 6 Pellets Drive de Valdahon, photo FD



puis rapidement les ventes se sont accélérées, tous les jours de la semaine, de jour comme de nuit, et même été comme hiver ! Elles atteignent aujourd'hui 2 à 3 tonnes par jour et par cellule du lundi au jeudi, et 4 tonnes par jour et par cellule du vendredi au dimanche : autant dire qu'il faut être réactif pour recharger plusieurs fois par jour, y compris en fin de journée. Il a donc fallu réorganiser le travail pour que les salariés le fassent pendant leurs tournées quotidiennes du lundi au vendredi, tout en tenant compte de l'afflux important du week-end. À côté de cela, cette mise en place a permis à l'entreprise, après seulement six mois, de commencer à réduire ses horaires de permanences, en incitant ses clients à se servir plutôt en Drive, tout simplement en appliquant un léger différentiel de prix, en faveur de ce mode d'approvisionnement.

Après une année de fonctionnement sur le site d'Amancey, convaincue de l'intérêt de ces distributeurs automatiques, et du service supplémentaire apporté à ses clients, la famille a décidé de dupliquer ces investissements sur les deux autres villes où elle disposera d'une plateforme logistique, Valdahon et Pontarlier, et d'où elle pourra réapprovisionner facilement les Drives. En novembre 2024, elle donc fait installer six Drive à alvéole sur le site en construction de Valdahon, et quatre sur le parking du magasin MPE L'Atelier du Feu à Pontarlier. À ce jour, 12 distributeurs sont donc accessibles 24 h/24 et 7 j/7, avec paiement

par carte bancaire :

- 2 chez Pellets Discount, Z.I du Grand Bois à Amancey,
- 6 au 1-3 rue Denis Papin à Valdahon,
- 4 sur le parking de MPE L'Atelier du Feu, 35 rue Gustave Eiffel à Pontarlier.

Des vitrines commerciales achalandées par palettes entières

Parmi tous les modèles de distributeurs automatiques proposés par JMA Distribution, le Pellets Drive à alvéole est celui qui reçoit la plus grande adhésion, que ce soit de la part des consommateurs ou des exploitants.

Pour les consommateurs, après quatre clics et autorisation bancaire, la porte s'ouvre, la palette est à la hauteur du coffre de la voiture ou de la remorque, permettant de se servir jusqu'à une palette entière. Le décompte exact des produits emportés, se fait par une balance sous la palette. La fermeture de la porte déclenche le paiement, le solde s'affiche sur la porte, ce qui permet au consommateur de choisir la porte derrière laquelle il trouvera suffisamment de sacs pour son besoin. Le ticket de carte fait office de reçu et de facture.

Pour les exploitants de distributeurs, le Pellets Drive à alvéole permet son achalandage par palettes entières, qu'il faut juste déhousser et positionner en très peu de temps. S'il reste quelques sacs sur la palette précédente, on peut les répartir sur les autres cellules du même produit. Si l'exploitant propose plusieurs marques de

granulés, comme c'est le cas de Pellets Discount, qui place toujours un produit d'appel sur chaque site, il faut autant d'alvéoles que de produits à vendre. Ces machines connectées permettent la gestion comptable en direct, gèrent le stock et génèrent des alertes réglables selon le délai de ré-achalandage de chaque site. Elles sont facilement programmables, sur place ou à distance, pour changer les prix ou le message du bandeau d'affichage extérieur s'il a été commandé avec la machine.

La seule contrainte, pour que le service soit permanent, donc sans rupture de stock et donc de confiance des consommateurs, il faut réapprovisionner dès que l'alarme l'indique. C'est avec cette confiance entretenue tous les jours par Pellets Discount, et par la fiabilité des machines qui ne tombent pas en panne, que le niveau de satisfaction des clients est très fort et que le service rendu est rentable.

Notons enfin que l'éclairage des machines est fondamental, notamment pour les soirées d'hiver. Il garantit une bonne visibilité des messages publicitaires qui ont été imprimés sur les Drives qui sont alors des vitrines urbaines de l'entreprise.

Contacts :

Pellets Discount : 06 79 97 39 30 -
contact@pellets-discount.fr
www.pellets-discount.fr

Pellets Drive : JMA Distribution
04 74 81 16 41 – 06 85 73 16 09
contact@pelletsdrive.fr
https://easydrive.pelletsdrive.fr

Pellet Companion, l'application indispensable aux utilisateurs de poêles à granulés de bois

En France et en Europe, avec la montée en puissance rapide de l'utilisation du chauffage aux granulés, et avec l'obligatoire diversification des approvisionnements en bois, notamment vers les feuillus, imposée par la forte augmentation des volumes nécessaires, l'optimisation du fonctionnement des poêles à granulés devient un enjeu crucial tant pour la maîtrise des consommations que des émissions atmosphériques. C'est dans ce contexte que la start-up française N²Air lance Pellet Companion, une application révolutionnaire, véritable assistant numérique pensé pour simplifier le quotidien des utilisateurs, mais aussi pour faciliter l'intervention des installateurs et des entreprises de service après-vente. Cette application grand public gratuite sera lancée le 25 mars 2025 à l'occasion du salon BePositive à Lyon. Conçue dans une optique de performance énergétique et de simplification de l'utilisation des équipements de chauffage, la version 1.0 de Pellet Companion propose déjà une large palette de fonctionnalités.

Frédéric Douard

Une première version déjà alléchante

Dès son lancement, la version 1.0 de Pellet Companion met à disposition des utilisateurs des outils essentiels :

Le suivi gratuit des achats, de la consommation et du stock de granulés : un tableau de bord intelligent permet aux utilisateurs d'enregistrer simplement leurs achats et de suivre en temps réel la consommation de leur poêle. Cette comptabilité personnalisée permet d'anticiper les nouveaux achats de combustible et d'éviter les ruptures de stock grâce à un système de notification qui alerte lorsque le stock atteint un seuil critique.

Un chatbot ou dialogueur technique gratuit intégré : une assistance virtuelle est accessible 24 h/24 pour répondre aux questions concernant l'utilisation de son poêle. Cet agent conversationnel aide à résoudre de nombreux problèmes courants que peut rencontrer son modèle de poêle sans avoir à solliciter immédiatement un installateur ou un service après-vente.

Le réglage des poêles en mode N²Air Classic : cette fonctionnalité permet aux utilisateurs d'accéder à des réglages optimisés de leur poêle en fonction de la qualité du granulé utilisé. Cette fonctionnalité n'est opérationnelle qu'avec des granulés dont les producteurs sont équipés de la technologie N²Air PERF

(stœchiomètre dans l'usine d'ensachage) et si le poêle est compatible. N²Air promet d'élargir sa compatibilité pour atteindre 50 % des appareils du marché durant l'hiver 2025-26, offrant ainsi ses fonctionnalités avancées à un plus grand nombre d'utilisateurs. Ce service spécifique sera gratuit jusqu'à l'automne 2025 et sera ensuite accessible par souscription d'un abonnement annuel, qui via un partenariat, pourrait être pris en charge par un distributeur de granulés, un fabricant de poêle ou un installateur.

Une évolution progressive vers des fonctionnalités avancées

Cette version de Pellet Companion n'étant qu'un début, N²Air prévoit d'enrichir son application tout au long de l'année et d'ici septembre 2025, plusieurs nouvelles fonctionnalités clés seront ajoutées :

La cartographie gratuite des installateurs et sociétés de SAV partenaires : grâce à un annuaire interactif basé sur la géolocalisation, l'utilisateur pourra identifier rapidement les professionnels agréés N²Air les plus proches pour l'installation et l'entretien de son poêle.

La cartographie gratuite des points de vente de granulés : l'application répertoriera les points de vente de granulés les plus proches en fonction de critères précis comme la marque, les certifications et la qualité, afin



Pellet Companion permet le suivi gratuit de ses consommations, image N²Air.

de garantir une compatibilité optimale avec les réglages fournis par l'application.

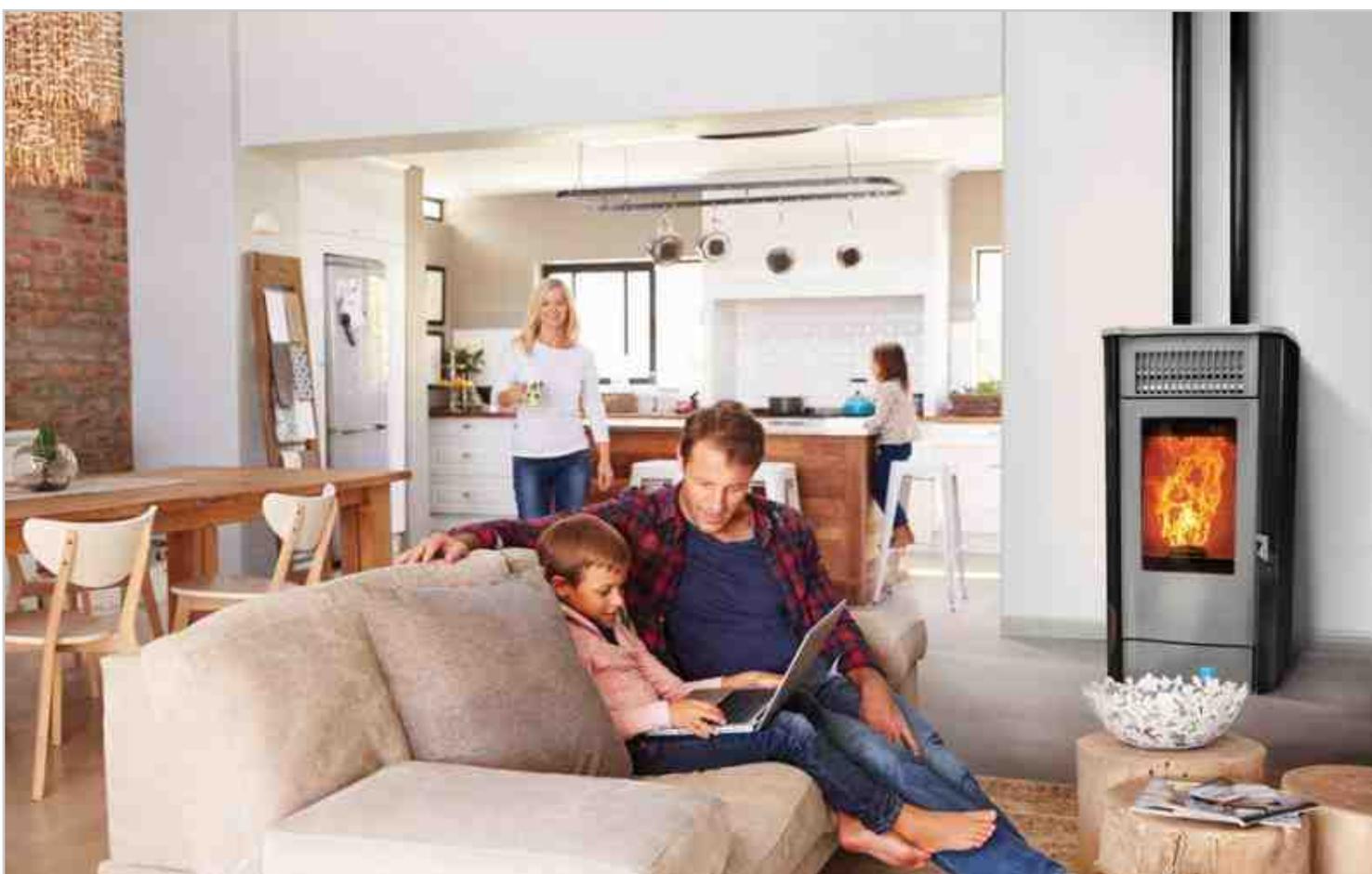
Le réglage des poêles N²Air Ready : pour les modèles compatibles, comme les poêles de la marque Hoben, le réglage pourra se faire en un seul clic grâce à une communication directe avec la carte électronique de l'appareil. Ce service sur abonnement assure un réglage optimal sans intervention manuelle, maximisant le confort d'utilisation.

Une application multilingue pour une portée européenne : afin de répondre aux besoins d'un marché international, l'application sera progressivement disponible en plusieurs langues : français, anglais, allemand, italien, espagnol et polonais. À terme, toutes les langues européennes seront intégrées.

Une solution pensée pour l'avenir

Avec Pellet Companion, les utilisateurs de poêles à granulés bénéficient d'un outil intuitif et évolutif, conçu pour simplifier la gestion quotidienne de leur chauffage tout en optimisant leur consommation. Rappelons qu'un poêle mal réglé peut consommer jusqu'à 20 % de granulés en trop par rapport aux besoins réels ! À l'échelle du pays, cet enjeu se compte en centaines de milliers de tonnes !

L'application permet également de répondre



Pellet Companion, un outil conçu pour simplifier la gestion quotidienne de son poêle à granulés, photo Inovalp

plus facilement à la nouvelle réglementation française qui depuis le 1er octobre 2023 impose un entretien annuel de tous les appareils de chauffage à bois. Ces interventions doivent comprendre la vérification de l'appareil, son nettoyage, son réglage, ainsi que la fourniture de conseils sur son usage et sur les améliorations possibles de l'installation. Cette application, qui pourra regrouper les informations de chaque installation, s'impose déjà comme un allié incontournable pour conjuguer confort, facilité d'utilisation, économie et respect de l'environnement.

Un outil stratégique pour les installateurs et entreprises de SAV

L'intérêt de Pellet Companion ne se limite pas aux particuliers. L'application s'inscrit comme un allié de poids pour les professionnels du chauffage au granulé. En offrant un accès rapide aux données de consommation et aux réglages précis des appareils, elle permet aux professionnels d'optimiser les interventions techniques et de réduire les coûts liés aux diagnostics et aux ajustements. Fini les appels répétés pour des problèmes de combustion mal réglée à l'occasion d'un changement de marque ou de nature de granulés : les

professionnels peuvent s'appuyer sur Pellet Companion pour fournir un service plus efficace et réduire les interventions inutiles.

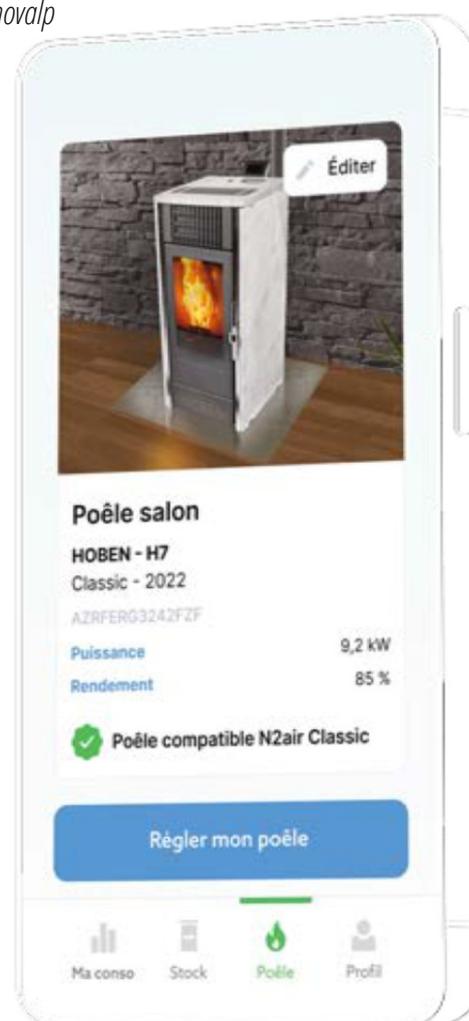
Une avancée technologique majeure pour le secteur

L'application N²Air représente une avancée majeure pour la filière chauffage au granulé. En simplifiant la gestion du combustible et en automatisant les réglages, elle contribue à améliorer le rendement des installations, à réduire la consommation énergétique et à limiter les émissions polluantes.

Les installateurs et entreprises de SAV y trouveront un outil efficace pour optimiser leurs interventions, fiabiliser les réglages et proposer un service à forte valeur ajoutée à leurs clients. N²Air ambitionne de devenir la référence internationale du réglage intelligent des poêles à granulés.

Pour suivre l'évolution de Pellet Companion et se tenir informé de ses nouvelles fonctionnalités, rendez-vous sur le site <https://n2air.fr> ou téléchargez l'application dès sa sortie sur les principales plateformes de téléchargement.

Contact : *Jeremy Hugues-dit-Ciles, président N²Air*
+33 (0)384 865 508 - contact@n2air.fr



L'abonnement N²Air Ready permet le réglage des poêles en un clic, image N²Air



#SAVETHEDATE

le
salon
de la
filière
forêt-bois

FOREXPO

18-19-20
JUN
2025

MIMIZAN
LANDES

FOREXPO.FR



FIBOIS
LANDES DE GASCOGNE



Hoben H6 Eclipse, le poêle à granulés le plus innovant du fabricant français

Le nouveau Hoben H6 Eclipse se dévoile comme le poêle à granulés le plus innovant du fabricant français doté d'une toute nouvelle technologie 24 V promettant encore plus d'économies et d'un design revu au goût du jour. Pour ce faire, Hoben s'est appuyé sur 15 ans d'expérience et a conservé ce qui fait son succès : une fabrication française de grande qualité, un fonctionnement des plus silencieux et un confort de chauffe maximum. Ainsi le nouveau H6 Eclipse séduit par ses courbes et son design contemporain. Doté d'une puissance modulable de 1,6 kW à 7,9 kW, il s'adapte aussi bien aux maisons moyennement isolées qu'aux habitats modernes et étanches.



Poêle à granulés Hoben H6 Eclipse II, photo Inovalp

Véritable vitrine de l'innovation Hoben ; le H6 Eclipse annonce encore plus d'économies d'énergies et de connectivité, faisant de lui un sérieux candidat au Concours de l'Innovation 2025 BePositive. Pour ce faire, sa carte électronique a été entièrement repensée pour un fonctionnement en 24 V contre 230 V auparavant, qui permet une consommation d'électricité réduite tout en conservant son confort de chauffe. Les poêles Hoben sont les poêles à granulés ventilés les plus silencieux du marché, prêts à satisfaire même les oreilles les plus fines. L'Eclipse, comme tous les poêles Hoben, a été spécifiquement conçu pour atténuer les bruits inhérents au chauffage aux granulés de bois. Il dispose d'une conception aérodynamique poussée et de ventilateurs silencieux pour réduire les bruits de ventilation.

Son Système de Régulation Intelligente, primé en 2010, est la pièce maîtresse de la performance des poêles à granulés Hoben. La régulation se fait non pas par paliers de puissance comme la majorité des autres poêles, mais de façon linéaire, permettant au poêle de réguler sa puissance à 0,1° près. Une régulation qui garantit un confort optimal !

Sa consommation d'électricité amoindrie est associée à une connectivité avancée facilitant la prise en main à distance du poêle. Désormais Hoben propose toutes les fonctionnalités de l'écran contrôleur depuis son application mobile MyHoben spécialement conçue pour l'ergonomie des smartphones. Paramétrer son poêle, faire une dérogation à distance, visualiser la température de sa maison, analyser le fonctionnement du poêle, n'a jamais été aussi facile. Hoben va même encore plus loin en offrant la possibilité à l'installateur de prendre la main à distance du poêle, sous validation de l'utilisateur, afin d'effectuer un diagnostic du poêle ou d'affiner les réglages de combustion de l'appareil permettant d'éviter de nombreux désagréments et offrir un SAV des plus réactifs.

Toute cette technologie prend place dans un design de dernière génération avec une sortie haute des fumées et un écran contrôleur qui disparaît entièrement en un clic pour une intégration parfaite. L'écran tactile adopte une toute nouvelle interface avec un design minimaliste et une navigation validée par une ergonomie.

Sa façade en vitrocéramique laisse apparaître une flamme généreuse encadrée par une longue poignée en bois de noyer typique de la région iséroise où sont fabriqués les poêles Hoben. Grâce à ses habillages ronds en acier, déclinés en 8 coloris, le H6 Eclipse peut être placé aussi bien en angle qu'au centre de la pièce, devenant ainsi le point incontournable de votre intérieur. Au cœur de tous les regards, l'Eclipse captive par son design et sa technologie alors que son confort de chauffe n'a rien d'éphémère.

Contact : contact@inovalp.fr – www.poeles-hoben.fr



HOBEN LE POÊLE FRANÇAIS

Hoben : des poêles à granulés français à la pointe de l'innovation



Nouveau H6 Eclipse



Nouvelle carte électronique



Prise en main et réglages à distance



Service après vente rapide

Atlas des producteurs de bois de chauffage & distributeurs automatiques de bois-énergie 24 h/24



Cet atlas présente la liste des entreprises productrices de bois de chauffage, et compte 1453 entreprises en France. Parmi les producteurs, l'atlas en ligne permet de repérer les 172 adhérents du réseau France Bois Bûche et ses 10 marques régionales et le réseau ONF.

La déclinaison en ligne de cet atlas permet aussi de repérer les producteurs qui se sont équipés pour assurer un service de distribution de produits bois-énergie 24/24 : ce service concerne la distribution de bûches séchées, de bûches compressées, d'allume-feu et bien sûr de granulés en sacs ou en vrac.

Pour aider le magazine Chauffage Bois Aujourd'hui à faire évoluer et à mettre à jour cet atlas, nous invitons les personnes concernées à compléter ou corriger cette liste en adressant vos informations à fbornschein@bioenergie-promotion.fr

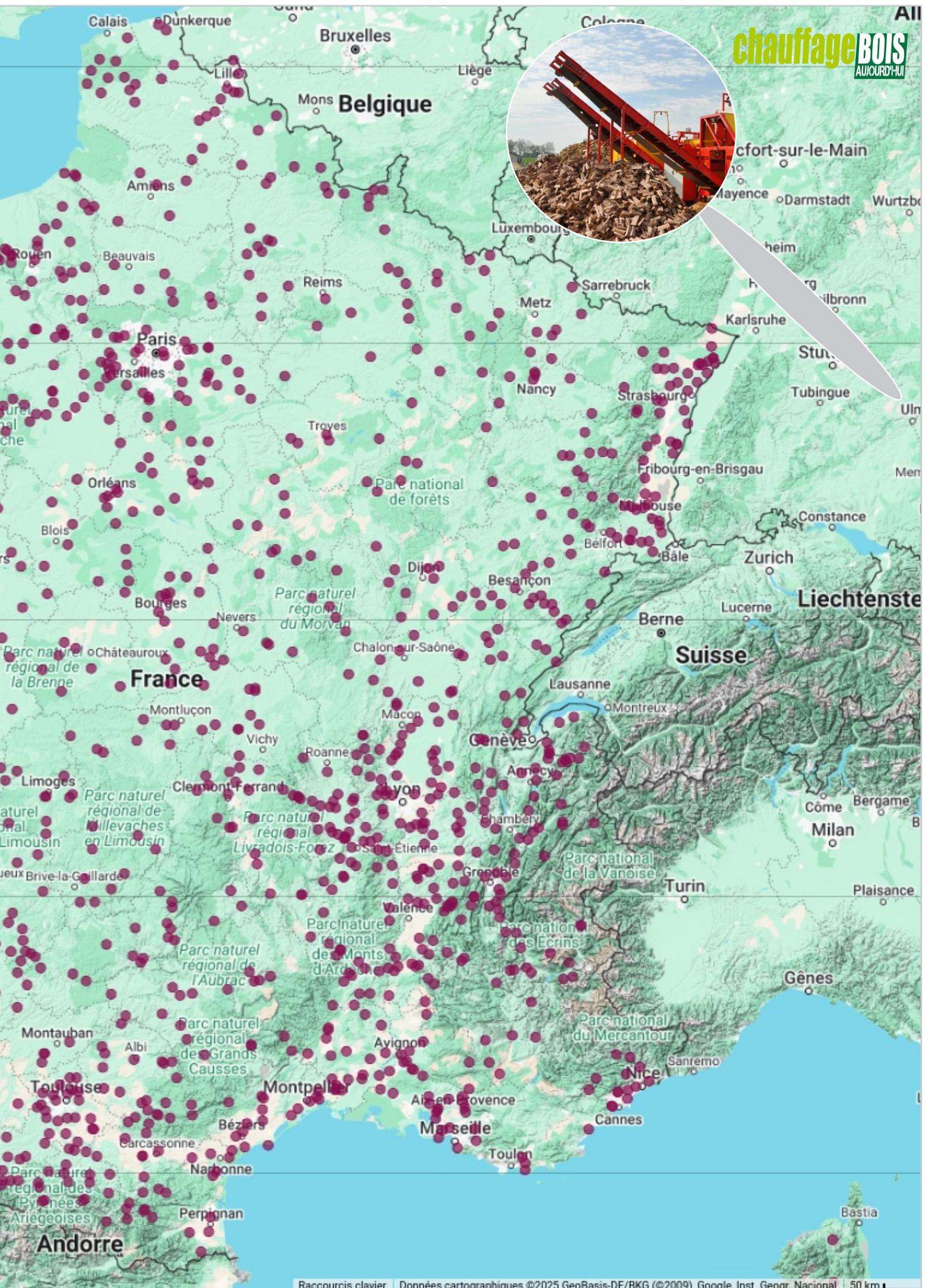
Retrouvez les atlas interactifs en ligne à l'adresse www.bioenergie-promotion.fr/atlas-en-ligne/

François Bornschein



Accès à la version en ligne





Solaire thermique & biomasse, le mariage parfait pour une chaleur renouvelable et efficace

Les énergies renouvelables sont au centre des priorités gouvernementales et des préoccupations des Français. Parmi celles-ci, le solaire thermique et la biomasse, notamment sous forme de granulés de bois, de bois bûches ou bois déchiqueté, s'affirment comme un duo d'excellence, combinant leurs atouts pour offrir des performances énergétiques optimales.



Qu'est-ce que le solaire thermique ?

Le solaire thermique utilise l'énergie du soleil pour produire de la chaleur. Des capteurs solaires thermiques, comme ceux proposés par Sonnenkraft, captent les rayons du soleil, convertissant cette énergie en chaleur, qui peut ensuite être utilisée pour le chauffage de l'eau sanitaire et pour alimenter un système de chauffage central. En France, un système de chauffage solaire peut couvrir, selon la région et la conception de la maison, jusqu'à 50 % des besoins en chauffage et 85 % des besoins en eau chaude sanitaire d'un foyer, ce qui permet de diminuer les factures d'énergie.

La biomasse, première source d'énergie renouvelable

La biomasse englobe l'ensemble des matières organiques d'origine végétale ou animale pouvant être utilisées comme source d'énergie. L'entreprise Energy Concept, privilégie le combustible bois sous forme de granulés, de bûches, de plaquettes, mais aussi le miscanthus broyé. La biomasse est une ressource renouvelable, durable et locale, qui joue un rôle clé dans la transition énergétique en particulier la réduction des émissions de CO₂. En utilisant ces combustibles dans des

chaudières modernes comme celles de la marque ETA distribuée en France par Energy Concept, on produit une chaleur respectueuse de l'environnement avec un rendement supérieur à 90 %, optimisant ainsi chaque morceau tout en préservant la planète. De plus, la gamme E de chez ETA, intégrant des séparateurs de particules, assure un chauffage encore plus propre en minimisant les émissions de poussière, pour un impact environnemental le plus faible.

Les avantages d'une combinaison solaire thermique et biomasse

L'association du solaire thermique et de la biomasse présente de nombreux avantages. Dans un tel système de chauffage hybride, le solaire thermique peut répondre à une part significative des besoins en chaleur durant les périodes ensoleillées. En période de faible ensoleillement, la biomasse prend le relais, garantissant une fourniture continue de chaleur.

Ce mariage permet d'optimiser l'efficacité énergétique globale du système, réduisant les coûts de fonctionnement et les émissions de CO₂. Ainsi, une installation combinée peut réduire jusqu'à 50 % les émissions de CO₂ par rapport à un système

purement bois. De plus, en utilisant les ressources locales de biomasse, on contribue au développement durable des territoires et à la valorisation des déchets de coupes.

Aides de l'État pour financer les installations

Un autre aspect encourageant de l'adoption des systèmes solaires thermiques et de biomasse est la disponibilité d'aides financières importantes de l'État. Ces aides peuvent permettre aux ménages et aux entreprises d'obtenir des subventions cumulables qui rendent le retour sur investissement bien plus court.

Les dispositifs comme MaPrimeRénov' ou les aides de l'Agence Nationale de l'Habitat peuvent ainsi contribuer à réduire le coût de l'installation. En fonction des critères d'éligibilité, il est possible de bénéficier d'une prise en charge conséquente pour des projets combinant solaire thermique et chaudières biomasse. Ces aides rendent le passage à des solutions énergétiques durables plus accessible pour un plus grand nombre de professionnels et de particuliers.

Energy Concept, acteur engagé dans les énergies renouvelables



Chauffière ETA, photo Energy Concept



Chauffière ETA à bûches et solaire, photo Energy Concept



À gauche, la partie biomasse du showroom de Betschdorf, et à droite La partie solaire thermique, photo Energy Concept

Depuis 2011, l'entreprise Energy Concept, basée à Betschdorf en Alsace, s'engage aux côtés des professionnels pour proposer des solutions de chauffage respectueuses de l'environnement. Avec plus de 30 ans d'expérience dans les énergies renouvelables, l'entreprise se positionne auprès des installateurs et bureaux d'études pour la distribution de produits de haute qualité.

Les particuliers peuvent bénéficier de l'expertise d'un réseau d'installateurs partenaires, formés pour réaliser des installations optimales. Ces experts s'appuient sur des solutions de premier plan, telles que les chaudières biomasse

ETA, un leader européen dans le domaine des chaudières automatiques à bois, et les systèmes solaires thermiques Sonnenkraft, leader européen et français du solaire thermique, reconnus pour leur fiabilité sur le marché. Ces équipements non seulement contribuent à réduire l'empreinte écologique, mais permettent également une optimisation significative de la consommation énergétique.

En collaborant avec Energy Concept, les professionnels bénéficient d'un accompagnement complet, de la sélection des produits à leur mise en service. Cette approche garantit que les particuliers reçoivent des installations sur mesure,

parfaitement adaptées à leurs besoins spécifiques en matière d'énergies.

De plus, les technologies proposées réduisent les factures d'énergie tout en soutenant une transition vers un avenir plus respectueux de l'environnement. Grâce à la synergie entre Energy Concept et son réseau d'installateurs, les candidats à la chaleur renouvelable peuvent avoir l'assurance d'une installation fiable, durable et efficace, tout en participant activement à la préservation de la planète.

Contact : Energy Concept : 03 88 63 75 05 -
www.energy-concept-pro.fr

**LA CHALEUR ÉCOLOGIQUE ET DURABLE,
AU CŒUR DE VOTRE FOYER.**

Notre Site Internet

www.energy-concept-pro.fr

Energy Concept, distributeur de solutions
Biomasse | Solaire Thermique
et son réseau national d'installateurs.

Les chaudières Grant à énergie renouvelable : bois, granulé, mixtes ou biofioul

Fondée par Stephen Grant en 1978, Grant est un des leaders européens dans la conception et la fabrication de systèmes de chauffage pour la maison individuelle, le petit collectif et le tertiaire. Basée à Birr en Irlande, l'entreprise s'est progressivement étendue à l'international avec des implantations en Grande-Bretagne, au Danemark, en Finlande, en Nouvelle-Zélande et en Grèce. Elle compte plus de 380 employés en Irlande et 80 en Grande-Bretagne. En 2018, Grant a ouvert une filiale en France, à Chambéry, dédiée uniquement aux systèmes de chauffage à énergie renouvelable pour l'habitat individuel et le petit collectif : chaudières à bûches, à granulés, mixtes bûches-granulés, à biofioul F30 et 100 % renouvelable, et des pompes à chaleur monoblocs air-eau.



Chaudière à bûches, photo Grant

Le virage du renouvelable sur le marché français

Si Grant reste une grande marque de chaudières à fioul en Irlande et au Royaume-Uni, c'est avec une offre de chaudières à biomasse et de pompes à chaleur que l'entreprise a abordé le marché français, après avoir tissé des partenariats techniques sur le continent. La première chaudière à biomasse sous la marque est sortie en 2011, une chaudière à granulés à condensation. Aujourd'hui les chaudières à granulés Spira Pell, en 18, 25 ou 33 kW, affichent un niveau de performances équivalentes à Flamme Verte 7 étoiles. C'est en 2016 que l'entreprise a lancé sa première PAC VortexAir, la première du genre au Royaume-Uni et en Irlande. Et c'est en 2019 que la première chaudière à bûche et la première chaudière à biofioul bas NOx sont sorties au catalogue pour le marché français, un catalogue qui s'est enrichi en 2024 avec une gamme de chaudières mixtes bûches-granulés.

La création de la filiale française à Chambéry a eu lieu en 2018. Cette implantation physique témoigne de la volonté de l'entreprise de se développer efficacement sur ce vaste territoire. 2020 verra, sur ce même site, l'ouverture d'un centre de formation avec showroom et laboratoire. Le site de Chambéry compte une dizaine de personnes à cette heure.

Optimisation sur toute la chaîne

Cela fait plus de dix ans que Grant applique le lean management de ses équipes et de ses sites. Ce système d'organisation du travail, avec ses contrôles systématiques sur toutes les chaînes de montage, vise à l'amélioration continue de la qualité. Cette approche est combinée à une vision humaniste et une gestion sans gaspillage de la production industrielle.

La filiale française, Grant France, affiche sa volonté de se distinguer par sa réactivité et son engagement à fournir des produits de qualité dans des délais de livraison à J+8. Grant France possède pour cela son propre stock machines à Arnas près de Lyon et l'approvisionnement des pièces détachées est géré par le service technique à Chambéry. Le service technique SAV offre quant à lui un soutien continu avant, pendant et après la mise en service.

Accompagnement des professionnels

Grant France met un point d'honneur à accompagner les professionnels du chauffage avec des formations de qualité pour leur donner le plus d'autonomie et de réactivité. Ces formations sont dispensées tout au long de l'année dans l'espace showroom et le centre de tests de Chambéry sur plus de 320 m². Les sessions de



Séance de formation à Chambéry, photo Grant France



Intérieur du showroom de Chambéry, photo Grant France



Chaudière à granulé Spira Pell à condensation, photo Grant



Chaudière à granulé Spira Pell étanche, photo Grant

formation sont conçues pour offrir une compréhension approfondie des technologies Grant, assurant ainsi que les installateurs sont parfaitement préparés pour mettre en œuvre et entretenir tous les systèmes de chauffage du catalogue.

En plus de ses formations en interne, Grant propose le service Grant Mobile pour des formations et présentations itinérantes partout en France. Différentes gammes de produits sont mises en scène dans une remorque réalisée sur mesure. Cette initiative permet à l'équipe d'aller à la rencontre des professionnels directement sur leur terrain, de les former et de présenter la gamme de produits de manière interactive et personnalisée, favorisant un échange direct et convivial.

La reconnaissance des engagements

Dans le paysage de plus en plus compétitif des solutions de chauffage renouvelable, Grant se distingue non seulement par ses innovations technologiques, mais aussi par des engagements qui sont formellement reconnus par de grandes certifications internationales :

- ISO 9001 dès 2015 pour une gestion de la qualité garantie à chaque étape du processus de production, depuis la conception jusqu'à la livraison.
- ISO 50001 dès 2011 pour une consommation et des coûts énergétiques optimisés dans les processus de fabrication.
- ISO 14001 dès 2015 pour la protection de l'environnement par la réduction des déchets et la prévention de la pollution.
- ISO 45001 dès 2018 pour la gestion de la santé et de la sécurité au travail des salariés.



Le centre logistique de Grant France à Arnas près de Lyon, photo Grant France



Chaudière mixte bûche-granulé, photo Grant.

Zoom sur les chaudières à bûches et mixtes bûches-granulés

Les chaudières à bois et bois-granulés Grant, offrent tout comme leurs cousines à granulés, des performances élevées et une grande fiabilité. Disponibles en trois puissances, 18, 26 et 33 kW, leur encombrement compact permet de les installer facilement même dans des espaces restreints.

Ces chaudières se distinguent par leur simplicité d'installation et d'entretien. Équipées d'une régulation climatique tactile, elles peuvent gérer plusieurs circuits de chauffage ainsi que la production d'eau chaude sanitaire. Elles sont également pilotables à distance en option avec un module Econet pour une flexibilité maximale.

Un seul conduit de cheminée est nécessaire pour la gamme mixte bois-granulés, ce qui réduit les coûts d'installation. Ces modèles offrent la possibilité d'utiliser, selon la conjoncture et les opportunités, l'un des deux combustibles les plus économiques du marché ou de mixer les deux.

Contact : Grant France : 04 79 33 86 00
contact@grantfrance.fr – www.grantfrance.fr

Zoom sur la chaudière à granulés de bois GM EASY+ de chez Morvan et ses autres nouveautés

Morvan est la marque française qui propose la plus large gamme de solutions de chauffage au bois et au granulé, héritière de plus de 75 ans d'expérience dans la combustion du bois : chaudières de 12 à 96 kW, poêles de 4,5 à 8,3 kW et cuisinières de 5,2 à 19,7 kW.

2025 : une année riche en nouveautés

L'actualité est particulièrement dynamique pour Morvan :

Sortie d'un nouveau catalogue grand public « Chauffage dans l'habitat » dédié à la gamme complète de solutions de chauffage qui s'intègrent dans l'espace de vie : poêles à bois, cuisinières à bois en chauffage ambiant ou en chauffage central. Les nouveautés présentées dans le catalogue :

- Le Poêle à bois K'Lin, 8 kW et dont la fabrication est 100 % intégrée,
- La nouvelle ligne de poêles à bois Hemisph'R,
- Les cuisinières de chauffage central Arthéna jusqu'à 17 kW.

Présentation en exclusivité à BePositive du nouveau Catalogue Tarif Général 2025 : 252 pages exclusivement dédiées aux solutions de chauffage au bois et granulés. Les innovations ne manquent pas en nouvelles chaudières à granulés : La GM EASY+ qui succède progressivement à la GM EASY et la GM Eko, nouvelle chaudière à granulés compacte disponible à partir de juillet 2025.

Zoom sur la GM EASY +

La chaudière à granulés GM EASY était déjà

reconnue pour sa régulation très intuitive et facile à prendre en main. Avec la GM EASY+, c'est encore mieux :

- Plus de 40 solutions de chauffage sont déjà préprogrammées dont une majorité sont déclinées sous forme de modules de chauffage dans le Catalogue Tarif 2025,
- La régulation d'origine permet de piloter un circuit de chauffage mélangé et un circuit direct (Eau Chaude Sanitaire),
- Combustion à très haute performance régulée par sonde lambda,
- WiFi intégré d'origine.

L'écran LCD tactile 7 pouces permet de programmer et visualiser le réseau hydraulique paramétré.

La GM EASY+ se décline de 12 à 96 kW pour couvrir une large demande en résidentiel et en petit collectif, le tout avec le même principe de fonctionnement et la même programmation.

Comme précédemment pour la GM EASY, la GM EASY+ est une chaudière évolutive livrée d'origine en remplissage manuel (réservoir de 225 kg) et qui peut aisément être équipée en remplissage automatique géré par la régulation de la chaudière.



Le poêle à bois K'Lin sorti en 2024, photo Morvan



L'écran LCD tactile 7 pouces de la chaudière à granulés GM EASY+, photo Morvan



La chaudière à granulés GM EASY+, photo Morvan



La nouvelle chaudière à granulés GM EASY+, photo Morvan

Encore du nouveau à partir de juillet 2025

Découvrez en avant-première la chaudière GM Eko à BePositive : nouvelle chaudière ultra compacte et particulièrement compétitive pour convaincre de la pertinence du chauffage central aux granulés.

En plus, elle est équipée de la même régulation que la GM EASY+ pour faciliter son assimilation par le Professionnel.

MORVAN est présent à Be Positive Hall 2.1 – Stand A19

En savoir plus sur www.chaudières-morvan.com et télécharger le Catalogue Grand Public ainsi que la grille tarifaire 2025.



La nouvelle chaudière à granulés GM Eko compacte sortira en juillet 2025, photo Morvan



Le chaudiériste biomasse Guntamatic ouvre une agence Centre-Est France

L'entreprise alsacienne Est Ménager, créée en 1966 et aujourd'hui connue sous la marque EM'Tec Home, représente depuis 2003 les chaudières autrichiennes à biomasse Guntamatic en France. Basée à Boersch à côté d'Obernai, elle a commencé par déployer la marque dans sa région avant de faire le grand saut en 2007 et de la proposer sur tout le territoire national. Et alors qu'elle gérait son développement depuis l'Alsace, en septembre 2024, elle a ouvert sa première agence externe, en Bourgogne Franche-Comté et Champagne voisine, pour une proximité plus importante avec les clients de ce territoire dynamique en matière de chauffage au bois.

Frédéric Douard

Une histoire de passions

L'évolution des entreprises est toujours intimement liée au dynamisme et à la créativité de leurs dirigeants et de leurs cadres. Il en est de même pour les agences, les succursales ou les filiales. Nous parlons ici d'une agence régionale qui a vu le jour grâce au travail, au dynamisme et à la volonté d'un jeune passionné de chauffage au bois, Loïc Dupont.

Cette passion s'est déclarée à ses 20 ans et concentre en lui l'amour du bois-énergie, l'amour de la technique et celui des relations humaines. Après avoir travaillé 4 ans à la vente de poêles et cheminées, il s'est essayé 2 ans aux instruments de mesure, mais est vite revenu vers le bois-énergie, sa passion... réelle, sincère et communicative.

Cela fait maintenant 7 ans que Loïc travaille pour l'entreprise familiale Est Ménager. Alsacien d'origine, il a accepté avec plaisir

de développer les valeurs de l'entreprise à travers la marque Guntamatic dans la région Bourgogne Franche-Comté, ainsi que l'Aube et la Haute-Marne. À ses débuts, son quotidien s'articulait entre le développement commercial et la gestion technique. Il assurait ainsi les mises en service, le soutien technique et le SAV, un vrai couteau suisse. Son enthousiasme et son efficacité ont porté leurs fruits puisqu'en quelques années seulement, ce sont plus de 500 chaudières qui ont été installées sur son secteur. Aussi, pour continuer sur cette lancée et maintenir un service de haut niveau, Est Ménager a recruté un premier technicien, Kévin, qui va faire équipe avec Loïc pour la gestion technique du secteur. Ensuite, pour conforter le binôme dans sa mission fort bien engagée dans la région, l'entreprise a fait le choix de créer la première agence régionale de son histoire au sud de Dijon : l'agence Guntamatic Centre-Est.



Loïc Dupont, photo FD

L'agence de Gilly-les-Cîteaux

L'agence Centre-Est est installée dans des locaux commerciaux dans la ZAC de la Petite Champagne à Gilly-les-Cîteaux à quelques km de la sortie de Nuits Saint-Georges sur l'A31. Cette position, à mi-chemin entre Dijon et Beaune, est au centre géographique de son territoire.

L'agence Centre Est, c'est aujourd'hui un showroom de chaudières, des bureaux pour l'équipe, une salle de réunion, un espace d'accueil et une réserve de pièces SAV d'urgence. L'ouverture de l'agence a vite attiré de nouveaux clients chauffagistes, voyant que l'entreprise s'implantait durablement. En janvier 2025, l'arrivée d'un second technicien, Philippe, a complété une équipe déjà soudée, et qui porte un message fort : le service avant tout !

L'agence est donc animée à sa tête par Loïc pour le développement commercial et l'organisation des formations, Kévin et Philippe assurant la gestion technique et un accompagnement aux petits soins des clients professionnels.

Les formations commerciales et techniques sont gratuites et s'organisent tout au long de l'année pour fournir toutes les armes aux professionnels partenaires afin qu'ils puissent promouvoir le bois-énergie et en particulier la marque Guntamatic avec la meilleure efficacité possible. Chauffagistes, bureaux d'études, prescripteurs et conseillers en rénovation fréquentent ainsi régulièrement l'agence.

Sinon l'agence, même si elle est décentralisée, continue de faire corps avec l'équipe Guntamatic France d'Est Ménager. Elle peut ainsi compter au quotidien sur le



L'agence Guntamatic France Centre-Est, photo Loïc Dupont



Le showroom de l'agence Guntamatic France Centre-Est, photo Loïc Dupont



La salle de formation de l'agence Guntamatic France Centre-Est, photo Loïc Dupont

soutien et l'accompagnement du siège pour le support technique avec la Hotline France, les dessins 3D d'implantation des chaufferies, les questions commerciales et administratives. Et inversement, les techniciens de l'agence interviennent pour le siège comme lors des formations techniques nationales qui peuvent accueillir plus d'une centaine de chauffagistes venus de toute la France.

Étoffer le réseau d'installateurs sur plusieurs marchés

Les chaudières Guntamatic ont tout pour attirer de nouveaux partenaires sur des marchés bien diversifiés, dans une gamme de puissances de 7 à 250 kW, avec possibilité de cascades multiples, et possibilité de répondre avec un large panel de biocombustibles : bois bûche, granulé de bois, bois déchiqueté ainsi que les nombreux agrocombustibles. À cela s'ajoute une innovation permanente qui plaît beaucoup comme la chaudière murale à granulés ou encore les chaudières hybrides bois ou granulé couplées à une pompe à

chaleur en relève pour la mi-saison.

L'activité de l'agence s'articule ainsi autour de trois marchés :

- Les maisons individuelles avec ses chaudières à granulés, bûches, hybrides ;
- Les professionnels des secteurs agricole, viticole et du bois, plutôt ruraux ;
- Les collectivités, le tertiaire et les entreprises, plutôt urbaines.

Loïc signale que sur le marché des particuliers, en cette fin d'hiver 2024-25, le nombre de projets en granulés revient au même niveau de chiffre que les projets en bûches qui avaient fortement progressés en 2022 et 2023. Il note également que la demande en chaudières à produits agricoles est en forte croissance, au miscanthus mais aussi en sarments de vignes dans les zones viticoles. Enfin, la marque, avec ses chaudières jusqu'à 1 MW et ses multiples possibilités de cascades, se positionne également de plus en plus sur les projets de grosses puissances, suite au travail réalisé

auprès des bureaux d'études thermiques.

L'agence Centre-Est travaille à ce jour avec une soixantaine de chauffagistes répartis sur neuf départements, et souhaite en attirer de nouveaux grâce à son management familial, à son accompagnement personnalisé et à ses produits singuliers. Depuis l'ouverture de l'agence et cette nouvelle proximité, Loïc note un intérêt accru des chauffagistes régionaux qui souhaitent de plus en plus faire partie de la belle aventure de l'énergie naturelle, renouvelable et locale de la biomasse.

Contacts :

Guntamatic France : 03 88 95 81 38 -
info@guntamatic.fr - www.emtec-home.fr/
chaudieres/ - www.guntamatic.com/fr/

Guntamatic France Centre Est : Loïc Dupont -
06 15 20 03 98 - ld.guntamatic@gmail.com

Espace Pro Guntamatic :
https://installateurs.emtec-home.fr

GUNTAMATIC

La performance du chauffage au bois, granulés de bois et bois déchiquetés



De 5 à 250 kW

Guntamatic, fabricant Autrichien de chaudières bois, granulés de bois et bois déchiquetés

Retrouvez nos réseaux sociaux !



Guntamatic France
08 20 20 81 16
info@guntamatic.fr
www.guntamatic.com/fr/

Hargassner équipe un micro-réseau de chaleur au bois déchiqueté entre deux habitations du Doubs



La famille Cuenot réside dans un village du département du Doubs en région Bourgogne Franche-Comté, non loin de la ville de Baume-les-Dames. En février 2024, elle a mis en service une chaudière à bois déchiqueté pour le chauffage et la production d'eau chaude sanitaire de son habitation, mais également pour l'habitation voisine des aïeux.

Frédéric Douard

Les besoins et les objectifs

L'habitation principale dispose d'une surface de 120 m² et était préalablement chauffée par quatre systèmes : un poêle à bois à accumulation Tulikivi en chauffage de base dans l'espace salon & salle à manger, alimenté en bûches autoproduites ; du plancher chauffant basse température en rez-de-chaussée et des radiateurs à l'étage alimentés par une chaudière à fioul ; et un chauffe-eau électrique pour l'été. La seconde maison, de 80 m², était quant à elle uniquement chauffée au fioul en radiateurs et disposait également d'un chauffe-eau électrique. Les deux maisons sont situées à 380 m d'altitude mais seule la principale est correctement isolée. Leurs consommations thermiques annuelles cumulées se montent à environ 50 MWh, soit l'équivalent de 5000 litres de fioul.

Par la réalisation de ce projet, la volonté était de simplifier la gestion de toutes ces sources d'énergie, certaines étant contraignantes, comme la bûche un certain âge venu, les autres s'avérant de plus en plus onéreuses, et le tout mettant en œuvre cinq équipements de production sur les deux maisons. Deux autres objectifs étaient de réduire les charges globales de chauffage et de disposer d'un système automatique unique pour tous les besoins thermiques.

Le choix du bois déchiqueté

Le choix du type de combustible bois a obéi à plusieurs objectifs :

- continuer à utiliser le bois pour des raisons économiques, le bois déchiqueté étant de très loin le combustible le moins cher à produire : moins de 3 c€/kWh ;
- disposer d'un système entièrement automatique ;
- chauffer les deux maisons pour des raisons pratiques ;
- ne plus aller au bois pour façonner les bûches ;
- ne plus manipuler les bûches et descendre le foyer tous les jours.

Le choix du bois déchiqueté a été rendu possible pour plusieurs raisons :

- le volume total des besoins justifiait un investissement plus important mais rentabilisable par l'économie d'exploitation ;
- l'existence d'une dépendance située entre les deux maisons et pouvant faire office de chaufferie et de silo ;
- les deux maisons étaient peu éloignées ;
- la possibilité à moyen terme de continuer à mobiliser localement du bois de faible valeur, et à plus long terme de se faire livrer par un fournisseur local.

Les deux maisons ont été raccordées par un petit réseau de chaleur enterré de 25 ml, chacune possédant sa sous-station, sa régulation et son ballon de production d'eau chaude sanitaire.

Une chaufferie déportée

Pour la création d'une chaufferie à bois déchiqueté, il faut de la place, le combustible ayant une masse volumique assez faible d'environ 330 kg au mètre cube sec. Le local annexe aux habitations a permis de créer une chaufferie spacieuse de 20 m² et un silo de 30 m³ attenant et de plain-pied. Ce dernier est rempli par le toit qui a été équipé d'un pan amovible et mu par un moteur électrique.

La chaudière a été fournie par la société Hargassner France. Il s'agit d'une chaudière mixte ECO HK de 60 kW conçue pour brûler des plaquettes sèches en P45 mais aussi le cas échéant du granulé, des copeaux ou du miscanthus. Sa combustion est optimisée par une sonde Lambda et affiche un rendement de près de 95 %. Son allumage, ses grilles de combustion et de décendrage, et le ramonage des échangeurs sont automatiques. Et comme toutes les chaudières Hargassner, elle peut être connectée et pilotée à distance.

Pour ce projet, la famille Cuenot s'est tournée vers Énergies Doubs Confort, une entreprise locale de Villersexel qui est installateur agréée Hargassner et fidèle à la



Le silo à bois déchiqueté et à toit ouvrant de la famille Cuenot, photo FD



La chaudière automatique au bois de la famille Cuenot, photo FD

marque depuis plus de 15 ans. Celle-ci a équipé la chaufferie d'un ballon de stockage de 1000 litres afin de lisser les besoins et de limiter le nombre de phases de redémarrage. La chaudière assure ici la production d'eau chaude sanitaire toute l'année.

L'approvisionnement en combustible

Fils et frère d'agriculteur, électricien de métier, Alain Cuenot n'est pas effrayé par le travail, aussi a-t-il choisi, du moins tant qu'il le pourrait, de gérer lui-même la production des plaquettes. Pour les premières années, il a mis à profit des lots de frênes présents sans ses parcelles de bois. Ces bois, morts

de la charalrose, ont été coupés et récoltés secs, et donc naturellement écorcés, produisant une plaquette de grande qualité. Ils ont été déchiquetés par un prestataire et entreposés à la ferme pour un volume qui couvrira au moins deux années de consommation. Le silo de la chaufferie est réapprovisionné par benne agricole et sauterelle de manutention.

Lors de la première année de chauffe, le bilan a été très positif puisque la consommation annuelle s'est confirmée autour des 40 MAP et l'absence d'écorces sur la plaquette n'a demandé que trois vidanges du cendrier !

Et le jour où cette solution d'autoproduction ne sera plus possible ou facile à organiser, la famille Cuenot pourra toujours compter sur les nombreux producteurs de bois déchiqueté de la région et qui fournissent ce combustible à un coût très compétitif.

Contacts :

L'installateur : Énergies Doubs Confort
Frédéric Adam - 03 84 20 20 11
contact@energiesdoubconfort.fr

Hargassner France Nord Est
03 84 30 02 21
nord.est@hargassner-france.com
www.hargassner.com/fr-fr/

HARGASSNER

CRÉATEUR DE CHALEUR




PRENEZ LE CONTRÔLE À TOUT MOMENT

40 ANS 1984-2024
ANNÉE ANNIVERSAIRE



Assurez-vous un chauffage fiable et confortable avec HARGASSNER
Avec l'application HARGASSNER, gérez facilement votre chauffage et votre eau chaude sanitaire à tout moment depuis votre smartphone. Réduisez votre facture grâce aux aides de l'Etat et aux énergies renouvelables : bois et soleil.

CHAUDIÈRES À BOIS | CAPTEURS SOLAIRES THERMIQUES

in f
hargassner.com

Index des équipements pour poêles à air, cheminées, accessoires du feu, composants et consommables

Accessoires

Dixneuf.....	www.dixneuf.com
Comex.....	www.comexproduction.it
Granule Box.....	www.granulebox.fr
Le Marquier.....	fr.lemarquier.com/fr/
MAHP.....	www.mahp.fr/fabrication-de-silos
Advance Easy Moving.....	www.advanceeasymoving.it/fr/

Applis et services en ligne

Bourgoin Expertise - Install Bois.....	www.install-bois.pro
C2AP.....	www.c2ap.net
Canop.....	www.canop.fr
Extrabat.....	www.extrabat.com/chauffage/
Gazoleen.....	www.gazoleen.com/fr/
N2AIR.....	www.n2air.fr
Openfire.....	www.openfire.fr
Perrenoud.....	www.logicielsperrenoud.com
Service Poêle Solutions.....	www.servicepoele.fr
Sodico.....	www.sodico.eu
Solution poêle.....	www.solution-poele.fr
Vitafire.....	www.vitafire.fr

Composants et pièces détachées

AACO Manufacturing.....	www.aaco.it
AMRTOP.....	www.amrtop.com/fr/
DZ Group sprl.....	www.dzgroup.be
Fumis.....	www.fumis.si
Larel.....	www.larel.com/b2b/fr/
Pièces Express.....	www.piecesexpress.com
Rauschert Steinbach gmbH.....	www.rauschert.com
Transtecno.....	www.transtecno.com
Trial.....	www.trial.it

Conduits de fumées, sorties de toit

AMRTOP.....	www.amrtop.com/fr/
Apros Srl.....	www.apros.it/fr/
Bofill.....	www.ffbofill.com/fr/
Bouyer Leroux.....	www.biobric.com
Burgerhout.....	www.burgerhout.fr
Chemitube.....	www.chemitube.ch
Cox Geelen.....	www.coxgeelen.com
De Marinis.....	www.demarinissrl.it/fr/
Dinak.....	www.dinakcheminees.com

Expo Inox.....	www.expoinox.com
FF Bofill.....	www.ffbofill.com/fr/
Haflex.....	www.haflex.de
Jeremias France.....	www.jeremias.fr
Joncoux.....	www.joncoux.fr/fr
Lorflex.....	www.lorflex.fr
MBM.....	www.mbmitalia.it
MC Di Costa Moreno.....	www.mcfumisteria.it/tra
Miee Bati.....	www.mieebati.fr
Modinox.....	www.modinox.com
Negarra.....	www.negarra.com
Polymax.....	www.polymax.fr
Poujoulat.....	www.poujoulat.fr
PRSE.....	www.prse.eu/prse/
ROS tubos.....	www.rostubos.com/fr
Schiedel Metaloterm BV/SRL.....	www.schiedel.com
Sodico.....	www.sodico.eu
Technométal Hellas.....	www.technometalhellas.gr
Ten.....	www.seten.com
Tre G srl.....	www.tregcannefumarie.it
Tubest.....	www.tubest.com
Valeri Srl.....	www.valerisrl.it
Vilpros pramoné, UAB.....	www.chimneys.lt
Wolfshöher Tonwerke.....	www.wolfshoehe.de

Outillage, instruments de mesure, consommables

Autogyre.....	www.autogyre.fr
La Centrale des Ramoneurs.....	www.laboutiqueduramoneur.com
Cath - Comptoir alpin du technicien.....	www.cath.fr
Cedeo.....	www.cedeo.fr
Diff.....	www.diff.fr
Ecom sas.....	www.ecom.fr
Fieldpiece.....	www.fieldpiece.com
Jhoki.....	www.jhoki.fr
Legallais.....	www.legallais.com
Progalva Energies.....	www.progalva.com
Prosynergie.....	www.prosynergie.fr
Testo S.à.r.l.....	www.testo.com
Woehler France.....	www.woehler.de/shop/fr/
Pharaon.....	www.pharaon.fr
Stovax.....	www.stovax.fr

Pour figurer dans cette liste, il suffit de nous communiquer vos coordonnées et informations par email à fbornschein+indexCB@bioenergie-promotion.fr



FABRICANT DE CONFIANCE DEPUIS 1978

À DÉCOUVRIR SUR
BE POSITIVE
Le salon de la transition énergétique
Stand **2.1C13**

LA TECHNOLOGIE INNOVANTE DES BIOMASSE & BIOMASSE HYBRIDE MIXTE BOIS-GRANULÉ

Modulation de puissances de 50% à 100%
Sonde Lambda intégrée

GARANTIE 7 ANS



Découvrez
la chaudière
en vidéo
sur notre chaîne
YouTube



CHAUFFAGE MULTI-ÉNERGIE

BOIS - GRANULÉS | BIO-COMBUSTIBLES | POMPES À CHALEUR

L'alternative irlandaise

04 79 33 86 00

contact@grantfrance.fr

grantfrance.fr



PelletsDrive



Propellet
Membre



Votre solution de ravitaillement



JE PASSE MA COMMANDE
SUR LA SITE PELLETS DRIVE

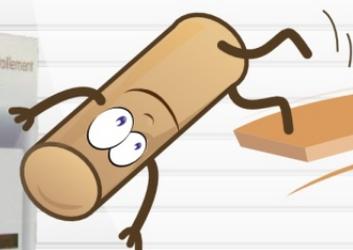


JE REÇOIS PAR MAIL
UN CODE UNIQUE POUR
RETIRER MA COMMANDE



JE RETIRE MA COMMANDE
AVEC MON CODE UNIQUE
DANS LE DRIVE DE MON CHOIX

Connectez-vous dès maintenant sur pelletsdrive.fr
et découvrez parmi les centaines d'adresses, la machine
la plus proche de chez vous pour vous approvisionner 24 h/24



Distributeur
de vrac

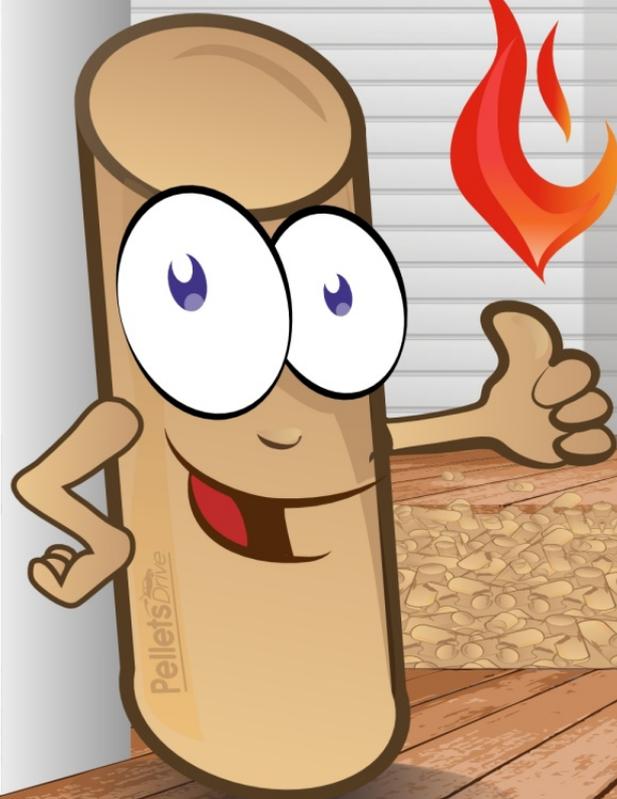


Paiement par



sur place ou
par internet

Le bois énergie disponible 24 h/24



Distributeur
de sacs



Pour vous professionnels venez rejoindre le 1^{er} réseau français
de distribution automatique 24h/24 de bois énergie.
Pour vendre de quelques tonnes à plusieurs dizaines par mois.

06 85 73 16 09 - contact@pelletsdrive.fr
<https://easydrive.pelletsdrive.fr>