

Une levée de fonds historique pour Myditek

Yasmine L'Etang-Allepot y.letang-allepot@agmedias.fr

Mardi 26 juillet 2022



Sébastien Luissaint, CEO Myditek - SL

2,2 millions d'euros pour se déployer en Outre-mer et en Afrique. La startup guadeloupéenne qui développe des solutions numériques pour l'optimisation des processus de production agricole, est à ce jour, la première à effectuer une levée de fonds aussi importante sous nos latitudes.

« Cela n'intéresse personne », « les agriculteurs n'adhéreront jamais » voilà les premiers retours essuyés par Sébastien Luissaint, fondateur de Myditek au lendemain de son immatriculation de société en 2017. Ce fils d'agriculteurs, fort de son expertise d'ingénieur en informatique, s'interroge dès 2016, sur les raisons du malaise agricole local et de ses voies d'amélioration. De rencontres en audits, les propositions de solutions

aux agriculteurs s'affinent. « De là je me suis rendu compte qu'il fallait qu'on crée quelque chose de vraiment adapté à nos cultures, à notre climat et à la faune et à la flore », raconte t-il.

Mettre les nouvelles technologies au service du monde agricole

Dès sa genèse, Myditek se positionne en précurseur dans la création de produits innovants, pensés et adaptés aux spécificités des zones tropicales, à une époque où l'on n'imagine pas mettre ces nouvelles technologies au service de l'agriculture dans nos régions.

Les technologies développées sont conçues par la société pour s'adapter aux climats, aux reliefs et aux types de cultures et d'élevages des régions tropicales. Il s'agit d'objets connectés autonomes en énergies, simples d'installation, adaptés aux couvertures réseaux difficiles, mais aussi résistants aux climats, à la faune et à la flore locale.

L'objectif : simplifier et optimiser les process agricoles, ainsi qu'affiner les données transmises en temps réel. La startup développe également des solutions prenant en compte le risque d'intrusions et de vols dont le nombre est en recrudescence sur les exploitations.

« Faire quelque chose depuis la Guadeloupe »

Si aujourd'hui l'AgriTech semble être dans l'ère du temps, fédérer les acteurs du secteur agricole et offrir des outils et des services pour optimiser leurs activités n'a pas toujours été une évidence. Les potentiels partenaires d'hier qui n'ont pas crû au projet Myditek sont pourtant ceux qui la soutiennent et l'encouragent désormais. À force de détermination et de travail, Sébastien Luissaint a réussi à démontrer l'intérêt du concept ciblé sur les zones tropicales mais également dans la prise en compte de notre typologie d'exploitations.

3 ans de recherche et développement

L'intégralité de la R&D et les tests sont réalisés sur une exploitation pilote de 10 hectares à Morne-à-l'Eau. « Il fallait arriver avec un produit abouti pour être pris au sérieux, je savais que je n'aurais pas deux chances », rappelle Sébastien Luissaint qui s'est heurté au lourd scepticisme des investisseurs notamment sur le fait de vouloir piloter depuis la Guadeloupe. « Ils ne comprenaient pas pourquoi je voulais rester en Guadeloupe au lieu de développer en île de France ou en Auvergne ».

Pour les premiers produits certifiés, beaucoup de fonds propres investis et un Business Angel à hauteur de 70 000 euros leur a permis d'améliorer au fur et à mesure l'offre.

Dupliquer dans les Outre-mer, en Afrique et dans les zones tropicales

Pionnière dans l'innovation technologique dans le domaine agricole tropical, Myditek poursuit son développement en augmentant ses effectifs et en mettant en œuvre son déploiement dans les Outre-mer, en Afrique et dans les zones tropicales. Cette levée de fonds, représente finalement le début de l'aventure, qui permettra au Togo, au Bénin, au Sénégal d'acquérir la technologie made in Guadeloupe by Myditek.

Sébastien Luissaint

Téléphone : +590 5 90 69 63 73

Site web : www.myditek.com

Mail : contact@myditek.com



L'équipe Myditek a réussi à démontrer l'intérêt de son concept.

- Myditek

INFO EN +

4 partenaires pour 2,2M€ La startup guadeloupéenne Myditek lève plus de 1,3M€ auprès d'Apicap et de Tomcat Factory, ce qui lui permet de boucler un financement de presque 2,2M€ avec la Région Guadeloupe (Dispositif ARI) et le Crédit Agricole de Guadeloupe.