

# Okēdoc - SEP

La solution numérique pour le patient  
atteint de sclérose en plaques

# La sclérose en plaques

## Un enjeu de santé publique mondial

# 1<sup>ère</sup> cause de handicap

chez l'adulte jeune  
après les accidents de  
la route

## 25-35 ans

Age moyen du diagnostic

FR 110 000 cas

UE 950 000 cas

 2,8 M de cas

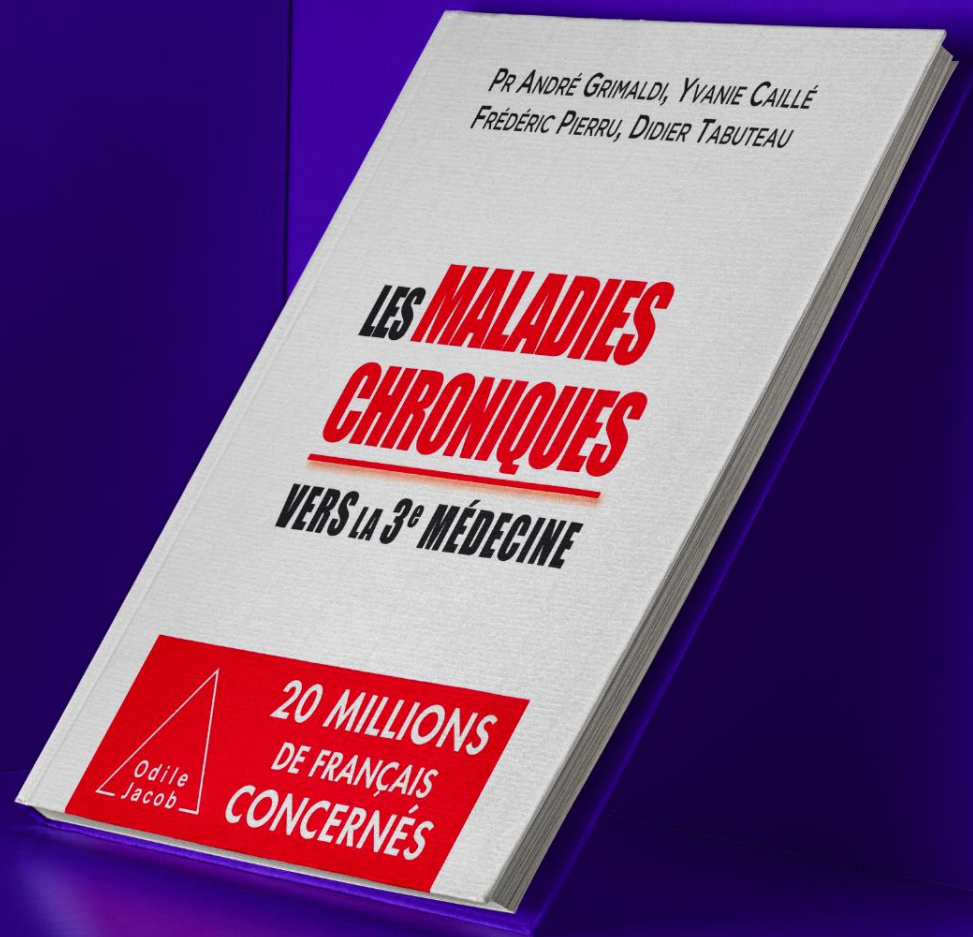
La SEP est une **maladie inflammatoire auto-immune chronique**, qui attaque le système nerveux central

Le nombre de cas est en **augmentation** dans les pays industrialisés

**75 % de femmes**  
Forte prévalence féminine

**5000 nouveaux cas** chaque année en France

Un système de santé dépassé



## Place à la 3<sup>e</sup> médecine !

L'Éducation Thérapeutique du Patient  
doit devenir le pilier d'un système de soins  
centré sur le patient.

L'ETP, le pilier  
de la 3<sup>e</sup> médecine

Selon l'OMS, « l'éducation thérapeutique vise à aider les patients à acquérir ou maintenir les compétences dont ils ont besoin pour gérer au mieux leur vie avec une maladie chronique »

“

64% des patients qui bénéficient d'ETP améliorent leur santé...

... Mais seuls 5%  
des malades chroniques ont accès à l'ETP

”

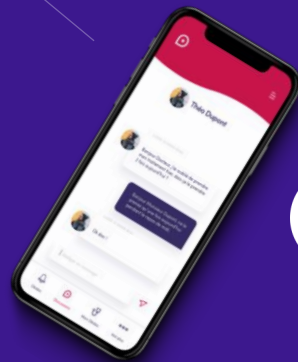


# Okēdoc

une proposition de valeur  
pour l'ETP de demain



Patients



Okēdoc



Acteurs de santé



Équipes  
thérapeutiques



## Patients

Favoriser l'accessibilité à l'ETP

Obtenir des contenus médicaux personnalisés et fiables

Inclure les aidants dans le parcours de soins

Améliorer la littératie et l'observance



## Équipes thérapeutiques

Améliorer la coordination et la multidisciplinarité

Obtenir davantage de données

Renforcer la formation

Intégrer la médecine de ville



## Acteurs de santé

Renforcer l'image de marque et l'éthique

Obtenir davantage de données qualitatives et quantitatives

Disposer d'outils de BI pour améliorer le diagnostic, les traitements et l'observance thérapeutique

Mettre à disposition du patient une offre numérique innovante

Renforcer l'écosystème (neurologues et leurs réseaux de patients)

Un partenariat-clé et  
une méthodologie éprouvée

Partenariat avec le réseau aISacEP du **Pr. Jérôme de Sèze**,  
expert SEP mondialement reconnu

Une **méthodologie spécifique** co-construite avec les  
professionnels du réseau aISacEP et leurs patients

Une stratégie **smart data** pour générer des **données  
médicales raffinées**

Modules développés à partir de T3 2020



# Module Patients



● Conversationnel Patient



○ Conversationnel Aidants



○ Visio ETP



○ E-Learning



○ Paiement en ligne



Fiche patient



Evaluation patient



Observance Thérapeutique



Contacts



Actualités

# Module Professionnels de santé



● Alliance Thérapeutique



Actualités



Équipe Thérapeutique



Apprentissage



Synthèse patient



Tableaux de bords

# Module Acteurs de santé



Reporting programmes ETP



Recrutement programmes ETP



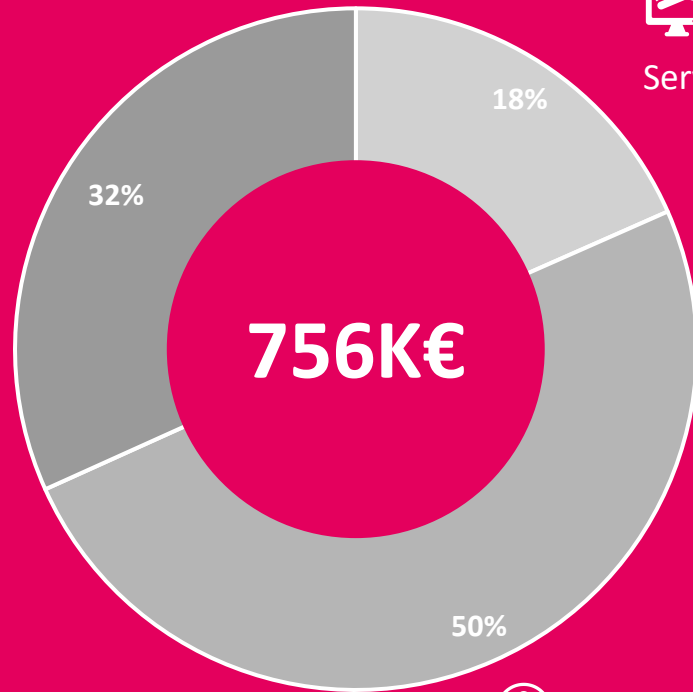
Construction programmes ETP

# Besoins financiers 2021

# FINANCEMENTS ET UTILISATION DES FONDS

 **240 K€**

Développements  
**4 modules +**  
paiement en ligne



 **139 K€**

Services HDS

 **377 K€**

Charges

## Services HDS externalisés

- Hosting & Services HDS : **24K€**
- Services logiciels : **50 K€** (520 K€ voix)
- Support hotline : **50 K€**
- Télécom : **5 K€**
- Services experts : **10 K€**

## Développements – T3 2021

- Visio ETP : **35 K€**
- Alliance thérapeutique : **60 K€**
- E- Learning patients & aidants : **95 K€**
- Module aidant : **25 K€**
- Module paiement en ligne : **25 K€**

## Charges

- Salaires : **290 K€**
- Frais généraux : **30 K€**
- Marketing : **30 K€**
- Traduction & Contents : **12 K€**
- Marque & juridique : **15 K€**

# Business model Okédoc-SEP France

**110 000+**  
**patients**  
atteints de SEP  
en France

**+5%/an**

**9€/patient/mois**

Prescription médicale

Fees de 12% au partenaire

**Dispositif médical**

Marquage CE

Hypothèses de CA

**2021**      **2022**      **2023**

2500 (2%)    12000 (11%)    25000 (23%)  
patients      patients      patients

**0,27M€**      **1,3M€**      **2,7M€**

**+12000 patients**  
**SEP du Grand Est**

réseaux aISacEP (4000)  
+ LorSEP (6000) + CA (2000?)\*

\*La Champagne Ardenne ne disposant pas de réseau de patients, leur nombre est estimé à 2000

# Business model Okédoc-SEP Monde

**2,8M de patients**

Europe (hors Fr) : 800k  
USA, Canada : 800k  
Australie, NZ, Russie : 650k

+2,5%/an

**12\$/patient/mois**

Déploiement par zone  
géographique

Fees partenaires 12%

**2021**

Europe (hors Fr) : 54K\$ (0,25 %)

**2022**

Europe (hors Fr) : 1,7 M\$ (2%)  
USA, Canada : 0,6 M\$ (0,5%)

**Total : 2,3M\$**

**2023**

Europe (hors Fr) : 3,4 M\$ (4%)  
USA, Canada : 2,4 M\$ (2%)  
Australie, NZ, Russie : 0,9 M\$ (1%)

**Total : 6,7 M\$**

# Roadmap 2020-2023



**Lancement étude  
clinique SEP *Coping***

**Obtention  
financements 2021  
756 K€**

**Certification  
Dispositif Médical  
(marquage CE)**

**T4 2020**

**T1 2021**

**T3 2021**

**2022**

**2023**

**2500 patients (Fr)**

**2000 patients (UE)**

**12000 patients (Fr)**

**16000 patients (UE)**

**4000 (USA, Can)**

**25000 patients (Fr)**

**32000 patients (UE)**

**16000 patients (USA, Can)**

**6500 (Aus, NZ, Ru)**

L'équipe

**Okēdoc**



Freddy  
Baudinet

CEO & Co-fondateur

20 ans d'expérience  
en tant que dirigeant



Sébastien  
Biaudet

CTO & Co-fondateur

20 ans d'expérience  
en tant que CTO



Marine  
Andres

Spécialiste ETP  
et éducation  
à la santé

10 ans d'expérience  
Master Ingénierie  
Pédagogique



Florent  
Paris

Advisor  
& Associé

8 ans d'expérience  
Sciences Po Paris



Dr. Jimmy  
Chammas

Medical advisor  
& Co-fondateur

Médecin  
ophtalmologiste  
Ancien président  
de l'ANJO

Okēdoc