

## Emera est une startup spécialisée sur les sujets de relation client-fournisseur dans l'industrie

Emera propose aux industriels de devenir « les fournisseurs dont leurs clients rêvent ».

Emera vous permettra de :

- **Augmenter l'efficacité de vos équipes** (automatisations, intégrations...)
- **Augmenter la satisfaction de vos clients** (délais de réponse plus courts, information plus fiable...)
- **Réduire le risque opérationnel** (oublis de commande, perte de savoir informel...)

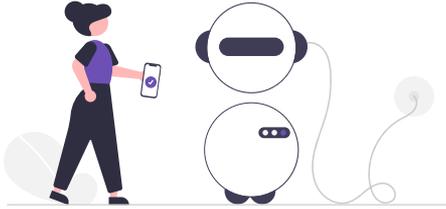
Une startup **ancrée dans la réalité industrielle** : nous avons été lancés par le startup studio « OSS Ventures », lui-même adossé à plusieurs industriels français



OSS Ventures

Nous vous proposons de réduire le temps consacré à vos tâches d'Administration des Ventes de ~30%

## Automatisations



Automatisez toutes les tâches répétitives de votre Administration des Ventes (les copier-collers entre les documents...)

## Collaboration



Remplacez les emails par des workflows en ligne, plus faciles à remplir, sans risque d'oubli, et qui structurent mieux l'information

## Tableau de bord



Mesurez enfin la charge de travail de votre ADV : nombre d'emails reçus par personne, délai moyen de traitement...

**30% de temps économisé ; clients plus satisfaits ; moins de risque d'erreur**

# Nos cas d'usage clients couvrent un grand nombre de secteurs

## Sélection de cas client Emera

Client	Cas d'usage	Description
 <b>Industriel agroalimentaire</b>	Automatisation de la prise de commandes reçues en PDF	Flux de <b>commandes reçues au format PDF</b> de la part de clients (~50 documents par jour / membre de l'ADV), automatiquement extraites par Emera, et injectées dans l'ERP
 <b>Fournisseur aéronautique</b>	Automatisation du carnet de commande demandé chaque semaine	Carnet de commande complet reçu toutes les semaines en XLS et devant être <b>comparé au carnet de la semaine passée</b> et aux contrats clients pour injection des lignes nouvelles ou modifiées dans l'ERP
 <b>Fournisseur auto</b>	Amélioration de la collaboration	Équipe de ~20 ADV devant <b>interagir avec 16 usines</b> , générant un volume énorme d'échanges par emails, désormais digitalisés par Emera – réduction de la charge mentale et des erreurs
 <b>Manufacturier dans le luxe</b>	Automatisation du flux de réclamations, reçues en PDF	Flux de réclamations envoyées par le client au format PDF, à intégrer dans l'ERP <b>de 5 façons différentes</b> selon le volume et les pièces mis en cause

# Emera est conçue pour être intuitive, rapide à déployer, et évolutive sans frais

## Description

## Impact



Intuitive

- L'interface a été **conçue avec et pour** des équipes ADV / Service Client, et avec leurs managers

Prise en main en quelques minutes



Rapide à déployer

- Emera est conçue pour s'interfacer rapidement avec une **grande diversité d'ERP**
- Les configurations d'Emera nécessitent **quelques jours tout au plus**

Pas de chantier technique de grande ampleur



Évolutive

- L'abonnement Emera inclut des **mises à jour hebdomadaires** de l'application
- Vous pouvez **modifier vous-mêmes** la configuration d'Emera

Un produit toujours à jour, même sans intervention d'un intégrateur