



Faire des **Économies**  
**Motiver** vos salariés  
**Développer** votre réseau  
**Booster** vos ventes  
**Fidéliser** vos clients...

TOUT UN MONDE D'AVANTAGES

## ÉDITO.



**Dynabuy est né d'une idée fixe : que toutes les entreprises puissent bénéficier des mêmes avantages économiques pour bien se développer.**

Aujourd'hui, 99,9% des entreprises françaises sont des TPE/PME : 3 millions de TPE, environ 140 000 PME et plus de 5 000 ETI.

Mais historiquement, seules les très grosses structures profitaient de remises conséquentes sur leurs achats et s'en trouvaient favorisées.

**Nous avons voulu changer cela.**

Pour y arriver, il fallait une conviction sans faille et une grande force de négociation.

La conviction, nous l'avons. La négociation, c'est notre métier.

Alors, avec la puissance d'une quantité colossale d'entreprises, nous avons négocié des tarifs préférentiels pour des milliers d'adhérents qui couvrent tous les achats métiers incontournables (automobile, assurance, intérim, téléphonie, location de matériel, fournitures de bureau...).

**Mais, nous ne pouvions pas nous en tenir là.**

Ces conditions avantageuses doivent aussi servir les intérêts du plus grand nombre : salariés, indépendants, micro-entrepreneurs... Nous avons poursuivi nos actions, et aujourd'hui, plus de 200 000 particuliers ont accès à des tarifs négociés pour agrémenter leur vie privée (loisirs, spectacles, courses alimentaires, équipement de la maison, vacances...).

Aussi, comme derrière chaque entreprise, on trouve un homme ou une femme qui décide souvent seul ; nous voulions les accompagner, les aider à développer leur réseau, à obtenir des recommandations, à trouver du conseil et *in fine* des clients. Pour cela, nous avons créé le 1<sup>er</sup> réseau ouvert de France via nos agences locales, implantées sur tout le territoire : les « Rencontres Dirigeants ».

**Aujourd'hui, l'aventure entrepreneuriale de nos clients prend tout son sens.**

**Aujourd'hui, notre appétit de justice est intact.**

*G. L'Honnen*

Geoffroy L'Honnen - Directeur Commercial Dynabuy

## SOMMAIRE.

### **P.4-7**

Notre histoire.  
Notre A.D.N.  
Nos valeurs.

### **P.8**

Avantages  
Entreprises.

Des tarifs  
préférentiels  
pour vos achats  
professionnels.

### **P.12**

Avantages  
Privés.

Des milliers d'offres  
préférentielles.  
Des bénéficiaires  
heureux.

### **P.16**

Conquête  
et Fidélisation.

Des avantages  
dédiés pour vos  
clients et votre  
réseau.

### **P.18**

Rencontres  
Dirigeants.

Un réseau pour  
réussir ensemble.

### **P.20**

Clubs  
d'Affaires.

Mieux se connaître  
pour mieux  
se recommander.

### **P.22**

Référencement  
Commercial.

Augmentez  
vos ventes.  
Accédez à nos  
adhérents.

### **P.24**

Agences  
Commerciales.

Nos solutions vous  
plaisent ?  
Vendez-les !

### **P.26**

Connect'  
Entrepreneurs.

Le salon fédérateur  
et inspirant pour  
les dirigeants.

### **P.28**

Conseil et  
accompagnement.

### **P.29**

Nos témoignages.

### **P.30**

Nos médias.

# NOTRE HISTOIRE.

L'idée audacieuse de faire bénéficier les TPE-PME des mêmes avantages que les grands groupes a germé dans l'esprit de Gaëtan L'Honnen en 2009.

**En mutualisant les achats de milliers d'entreprises de taille modeste Dynabuy les faisait entrer « dans la cour des grands ».**

## Nos chiffres parlent pour nous.

**Pas de long discours, des faits.  
Nous sommes fiers de notre progression,  
avec vous.**



**450%**

de croissance  
entre 2015 et 2020.



**+120 000**

entreprises utilisatrices  
de nos services.



**+25 000**

CSE ou Entreprises  
bénéficiant d'Avantages  
Privés.



**+140**

agences partout  
en France.

## C'est aussi le fruit d'une volonté : celle de replacer l'économie et le social au cœur des organisations et des hommes.

Parce qu'une entreprise qui fait des économies peut investir et se développer.

Parce qu'un salarié qui voit son pouvoir d'achat augmenter est plus serein.

Parce qu'un chef d'entreprise qui en rencontre d'autres est dynamisé et plus créatif...

## Qui sommes-nous ?

### Des hommes et des femmes convaincus et solidaires.

Tous les talents qui rejoignent l'aventure contribuent à faire progresser Dynabuy.

Chacune de nos entreprises adhérentes et de nos agences nous prouve que la confiance et le respect mutuel sont les socles fondamentaux de nos réussites.

### Des professionnels engagés et performants.

Experts dans les achats dès l'origine du concept, nous savons qu'accompagner nos clients au quotidien est crucial.

Voilà pourquoi, de la création graphique aux prestations techniques, relationnelles et commerciales, l'ensemble de nos services est intégralement assuré par nos équipes nantaises.



### **Innover, innover et innover encore.**

*Pensée par un entrepreneur pour les entrepreneurs, notre offre est déjà riche, mais notre ambition est infinie... Nous cherchons constamment à renouveler nos idées et nos fonctionnalités pour servir vos intérêts.*



*Quand nous gagnons sur le terrain de l'exploration, vous gagnez en satisfaction.*

*G. L'Honnouen*

Gaëtan L'Honnouen - Président fondateur

## NOTRE A.D.N.

### **Nous croyons en ce que nous faisons.**

Pour être performant, il faut d'abord être exigeant avec soi-même.  
Nous croyons en la vertu de l'exemple, 8 valeurs guident au quotidien nos actions.

# NOS VALEURS.

Exigeants, fiables et fidèles, découvrez nos 8 valeurs clés.

## La proximité

**Proche de vous, dans tous les sens du terme !**  
Géographiquement d'abord, Dynabuy est implanté sur l'ensemble du territoire français pour que nos agences de proximité vous épaulent efficacement.  
Humainement ensuite, nos équipes entretiennent des relations conviviales et personnalisées avec les vôtres.

## L'indépendance

**Farouchement attachés à notre indépendance, nous le sommes depuis toujours et ça n'est pas près de changer.** Et, pour nous, c'était une évidence de développer un réseau d'agences autonomes, libres de proposer des accords spécifiques locaux et de tisser des liens profondément ancrés sur chaque territoire.

## L'innovation

Chez Dynabuy, les innovations sont le fruit d'expériences, d'opportunités, de notre sens aigu du service et du bon sens. Agiles, astucieuses, audacieuses, nos offres doivent surpasser vos attentes. **L'innovation permanente est au cœur de notre ambition.**

## La complémentarité

La force de Dynabuy, c'est de pouvoir servir une très large diversité de structures. Nous créons des synergies vertueuses entre toutes les typologies de clients, **pour que nous soyons tous gagnants sur la ligne d'arrivée.**

## La positivité

Nous sommes convaincus que l'enthousiasme est le moteur de grandes réalisations et d'innovations. **Nous cultivons au quotidien un état d'esprit confiant et constructif dans tous nos projets et dans toutes nos actions.**

## La bienveillance

**Dynabuy, c'est surtout une aventure humaine, nous veillons à la qualité de nos relations interpersonnelles.** Nos équipes savent qu'elles peuvent évoluer professionnellement dans le respect de leur individualité et qu'elles ont le droit à l'erreur.

## La loyauté

**Vous vous engagez avec nous, nous nous engageons pour vous !** L'aventure Dynabuy se vit sur le long terme. Nous vous assurons de notre implication tout au long du voyage, parce que nous savons qu'un accompagnement optimal produit un résultat durable.

## L'écologie

**Chez Dynabuy, nous n'avons pas pour habitude de fermer les yeux !** C'est tout naturellement que nous avons engagé des actions concrètes pour limiter notre impact : gestion du papier, tri sélectif, télétravail souple, bâtiment basse consommation, véhicule électrique, suppression des bouteilles en plastique et des capsules de café...

# Avantages Dynabuy Entreprises.

## FAITES DES ÉCONOMIES.

### Des tarifs préférentiels pour vos achats professionnels.

#### La toute 1<sup>ère</sup> offre Dynabuy !

Pour faire bénéficier de tarifs avantageux à toutes les entreprises quelle que soit leur taille. La solution «Avantages Entreprises» permet de réduire leurs coûts sur les achats professionnels indispensables et d'améliorer leur trésorerie.



**30%**  
d'économie  
en moyenne

**Frais généraux**



**8%**  
d'économie  
en moyenne

**Véhicules**



**8%**  
d'économie  
en moyenne

**Intérim**



**22%**  
d'économie  
en moyenne

**BTP**



**21%**  
d'économie  
en moyenne

**Industrie**



**25%**  
d'économie  
en moyenne

**Cafés, hôtels  
et restaurants**



## Encore plus de raisons d'être séduit par nos Avantages Entreprises.

### ● Service achats externalisé

Négociation de tarifs plus attractifs et aide à la mise en place avec nos fournisseurs, votre entreprise bénéficie d'un « service achats » digne d'un grand groupe.

### ● Audit de vos achats

À l'appui des factures que vous nous transmettez, nos auditeurs estiment des économies potentielles sur des familles d'achats et vous aident ainsi à optimiser vos achats. Un service inclus et sans engagement !

### ● Référencement commercial local

Insérez votre offre commerciale remise au niveau local. Pour que des milliers d'entreprises accèdent à votre offre préférentielle.

### ● Des tarifs préférentiels

Bénéficiez de remises sur nos offres Avantages Privés, Clubs d'Affaires et Rencontres Dirigeants.

### ● Agences de proximité

Dès votre adhésion, votre directeur d'agence locale est à vos côtés pour vous accompagner dans la mise en place de notre offre et vous suit régulièrement.



### ● Économies garanties

Pour les entreprises de 4 personnes et plus, nous vous garantissons des économies supérieures au montant de l'adhésion annuelle (voir conditions dans les CGV).

### ● Service clients

Notre équipe est basée en France, à Nantes et disponible du lundi au vendredi. Notre entreprise est 100% française et 100% indépendante.

jusqu'à **1 200€**  
d'économies constatées par an  
et par personne.

**+100**  
fournisseurs nationaux référencés.

jusqu'à **50%**  
d'économies constatées.

**+120 000**  
entreprises utilisatrices  
de nos services.

## Quelques grands partenaires.



Et bien plus encore sur [www.avantages-entreprises.fr](http://www.avantages-entreprises.fr)

## Exemples de gains et témoignages de nos clients.



### Location de matériel de BTP

**Cas 1 :** Maçonnerie et béton armé courant | 8 salariés  
**Budget annuel :** 5 500€



### Fournitures de bureau

**Cas 2 :** Office notarial | 7 salariés  
**Budget annuel :** 13 000€



### Achats véhicules

**Cas 3 :** Fumisterie - cheminée - ramonage | 7 salariés



### Intérim

**Cas 4 :** Couverture - plomberie | 17 salariés  
**Budget annuel :** 15 000€



### Fatima BELLAGRA

55% d'économie moyenne

*Grâce à Dynabuy, nous avons pu bénéficier d'environ 55% de remise sur nos vérifications électriques. Je tiens à remercier Dynabuy pour la réactivité, le sens du service et la compréhension des besoins. Ce fut pour l'entreprise, notre première expérience au niveau « des achats », une expérience réussie !*



### Gaël RICHARD

40% d'économie moyenne

*Je suis très satisfait du service rendu par les Avantages Entreprises. Nous avons bénéficié de plus de 40% de réduction chez LYRECO pour nos fournitures de bureau. Les remises annoncées pour les véhicules Nissan et les machines à affranchir chez Pitney Bowes nous ont permis de profiter de prix très avantageux.*

# Dynabuy Avantages Privés.

## MOTIVEZ VOS SALARIÉS.

**Des milliers d'offres préférentielles. Des bénéficiaires heureux.**

### Boostez le pouvoir d'achat de tous les bénéficiaires.

Suite logique de la 1<sup>ère</sup> offre, avec sa solution «Avantages Privés», Dynabuy a créé la plateforme d'avantages à destination des particuliers. Chaque TPE-PME peut désormais soutenir le pouvoir d'achat de ses salariés en leur offrant un accès individuel à des réductions exclusives.

Si vous êtes entrepreneur, indépendant/travailleur non salarié ou chef d'entreprise vous pouvez également en bénéficier.

### Encore plus de raisons d'être séduit par nos Avantages Privés.

#### ● Augmentez l'attractivité de votre entreprise.

- Proposez les mêmes avantages que les CSE de grands groupes.

#### ● Reposez-vous sur nous.

- Billetterie externalisée.
- Pas de gestion de stock.
- Gagnez du temps grâce à un service « clé en main » et concentrez-vous sur votre mission RH.



Une plateforme personnalisée avec votre logo.



Un panel d'offres préférentielles dans de nombreux domaines.



Des chèques cadeaux à tarifs privilégiés.

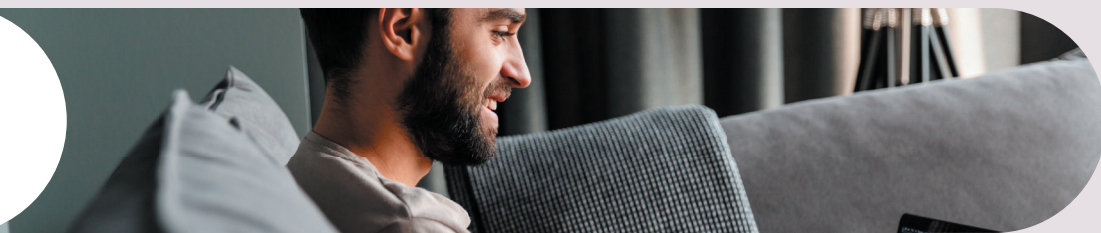
Jusqu'à **1 000€**  
d'économies constatées  
par an par bénéficiaire.

**+150**  
partenaires nationaux.

**+200 000**  
salariés ou bénéficiaires  
Avantages Privés.

**+25 000**  
CSE ou Entreprises bénéficiant  
d'Avantages Privés.

**Codes promo**



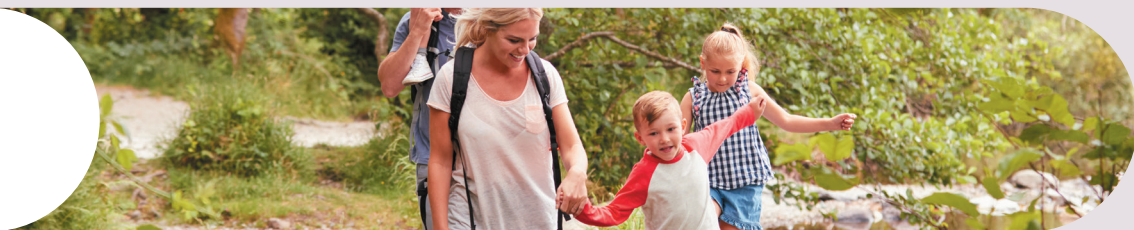
**Bons d'achats  
remisés**



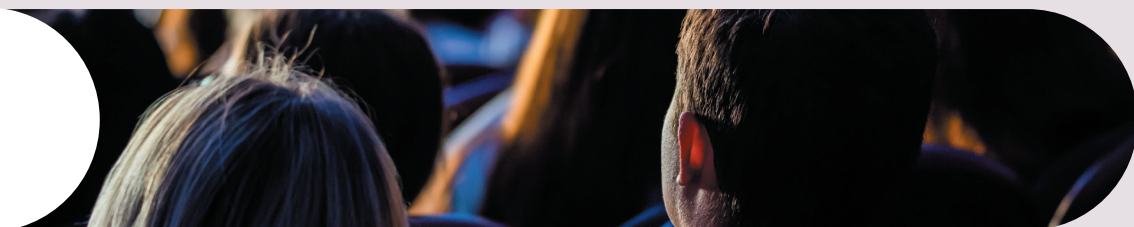
**Parcs de loisirs**



**Voyages  
& vacances**



**Cinémas**



**Billetterie**



**Bons plans  
locaux**



## Quelques grands partenaires.



Disneyland  
PARIS

futuroscope

Parc  
Asterix  
FRANCE

CenterParcs

ZOO FLÈCHE  
Mieux connaître pour mieux protéger.

ZOO PARC  
BEAUVAL

CGR  
CINEMAS

les cinémas  
PATHE  
GAUMONT

UCPa

Costa  
CROISIÈRES

SANDAYA

Belambra  
clubs

GO  
SPORT

SEPHORA

DECATHLON

CARTE CADEAU

Wonderbox<sup>+</sup>  
COLLECTIVITÉS

zalando

SKIMIUM

Auchan

fnac DARTY

Carrefour

E.Leclerc

MAISONS  
DU MONDE

TirGroupé  
by sodexo

Et bien plus encore sur [www.avantages-prives.fr](http://www.avantages-prives.fr)



**Jean-Pierre S.**  
600€/an d'économie

*Je suis vraiment satisfait du panel d'offres proposées par Avantages Privés. Avec les bons d'achats multi-enseignes, je peux économiser jusqu'à 50€/mois sur mes achats réguliers ! J'ai pu aussi faire plaisir à ma famille, grâce à de belles remises sur des croisières, des parcs et des cartes cadeaux.*

**Odile V.**  
Plus de 500€/an d'économie

*C'est devenu un automatisme de commander sur Avantages Privés avant d'aller dans les grandes enseignes. Depuis 1 an, j'ai économisé plus de 500€ grâce aux cartes cadeaux Carrefour, IKEA ou encore les chèques cadeaux multi-enseignes. Étant actuellement en plein travaux, j'ai pu faire de grandes économies sur le réaménagement de notre maison.*

**Cédric B.**  
Plus de 400€/an d'économie

*Grâce à Avantages Privés, j'ai bénéficié d'une appréciable réduction sur la location d'un mobil-home l'été dernier. Et j'avais déjà profité de 400€ de remise sur un séjour inoubliable à Center Parcs ! J'ai pu changer mes pneus à moindre coût grâce à l'un de leur partenariat et j'ai également profité de remises dans différents restaurants à proximité de chez moi. En tant qu'entrepreneur individuel, ça a été un vrai bonus de pouvoir bénéficier à titre personnel de ce type de solution !*

# Conquête et Fidélisation.

## DES AVANTAGES DÉDIÉS, POUR VOS CLIENTS OU VOTRE RÉSEAU.

Dynabuy est devenu le N°1 français des programmes de fidélisation clients,  
avec une offre d'avantages exclusifs en croissance permanente.

**Faites la différence en offrant à vos clients les avantages d'une centrale de référencement, et plus encore, des réductions exclusives pour leurs salariés.**

### Un programme de fidélisation pensé pour vous et construit avec vous.

- **Séduisez vos prospects**  
en vous différenciant de vos concurrents.
- **Fidélisez vos clients**  
en leur offrant des avantages exclusifs.
- **Motivez vos commerciaux**  
en leur donnant de nouveaux arguments de vente.
- **Sites personnalisables**  
Vous choisissez les fournisseurs et les offres proposées,  
nous personnalisons votre site avec votre logo  
et vos couleurs.

Et bien plus encore sur [www.conquete-et-fidelisation.fr](http://www.conquete-et-fidelisation.fr)

### Encore plus de raisons d'être séduit par l'offre Conquête et Fidélisation.

- Vos clients bénéficient de conseils et de l'expertise d'un chargé de clientèle.
- Un conseiller de proximité est à vos côtés pour vous accompagner dans la mise en place et le suivi du service. Nos chefs de projet sont également mobilisés pour vous satisfaire.
- Vous bénéficiez aussi de ces nombreux avantages pour votre entreprise et vos salariés.

### En choisissant l'offre Dynabuy, vous obtenez pour vos clients des tarifs négociés et pour leurs salariés, des avantages exclusifs.

#### Avantages Dynabuy Entreprises.

Économisez sur les frais professionnels :

- Tarifs négociés auprès de centaines de fournisseurs nationaux et locaux.

#### Avantages Dynabuy Privés.

Augmentez le pouvoir d'achat des particuliers :

- Réductions sur des centaines d'enseignes grand public (Voyages, parcs d'attraction, grande distribution...).



**Anthony S.**

Directeur Génération Artisans et Services aux clients

*Depuis plusieurs années, notre partenariat avec Dynabuy nous permet de proposer à tous nos adhérents des tarifs préférentiels exclusifs sur leurs achats professionnels. Avec presque 16 000 adhérents concernés par le programme, les économies cumulées s'envolent...*

*Ils ont accès à de fortes réductions, notamment les véhicules utilitaires, et sont ravis de profiter de ces tarifs compétitifs.*

*J'ajouterai aussi que je suis particulièrement satisfait de la qualité de service et de la relation de confiance nouée avec Gwendoline, notre chargée de clientèle dédiée.*

**génération  
artisans**  
L'excellence en mouvement

# Rencontres Dynabuy Dirigeants.

## UN RÉSEAU POUR RÉUSSIR ENSEMBLE.

Le 1<sup>er</sup> réseau d'affaires en France en terme de participants, avec un concept bien rodé,  
animé par des agences dont c'est le métier.

Les rencontres sont fondamentales pour le développement d'un dirigeant, répondant à des objectifs concrets : dynamiser son réseau, faciliter ses échanges, stimuler ses ventes.

### Pourquoi rejoindre un réseau d'affaires ?



**Développer** son chiffre d'affaires.

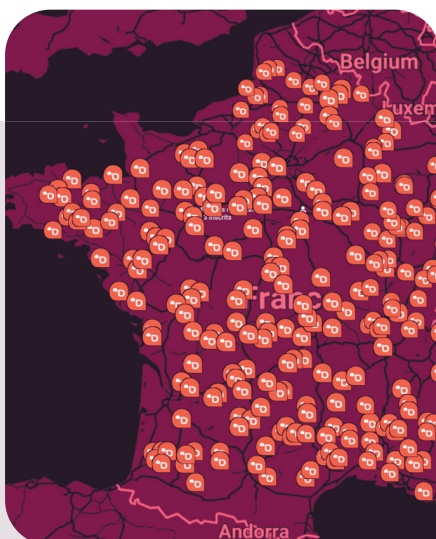


**Rencontrer** ses futurs clients et partenaires.



Se faire **recommander**.

Trouvez la Rencontre Dirigeants qui vous convient  
sur [www.rencontres-dirigeants.com](http://www.rencontres-dirigeants.com)



### Encore plus de raisons d'être séduit par nos Rencontres Dirigeants.

- Une seule adhésion pour des milliers de rencontres dans toute la France.
- 4 minutes pour convaincre : un seul pitch pour tous nos formats.

### 2 formats pour multiplier vos chances de trouver des clients.

#### ● En présentiel

- 1 000 événements par an sur ce format.
- 40 chefs d'entreprise en moyenne.
- Une réunion de 3h en moyenne.
- Rencontres locales.

#### ● En visioconférence

- 1 000 événements par an sur ce format.
- 10 chefs d'entreprise en moyenne.
- Une réunion d'1h en moyenne.
- Rencontres nationales.

**ZÉRO CONTRAINTE : Venez quand vous voulez, allez où vous voulez.**

# 2

rendez-vous pris en moyenne  
par Rencontre Dirigeants.

# 4

contacts qualifiés  
en moyenne en une seule  
rencontre !

**Patricia FOILLARD**  
13 000€ de chiffre d'affaires

*Je suis très satisfaite du service rendu par les Rencontre Dirigeants, Dynabuy m'a permis de faire des rencontres humaines et professionnelles avec d'autres dirigeants, dans une ambiance conviviale. J'ai été surprise par son efficacité et par les collaborations nouées en un rien de temps : deux demandes de devis à la première réunion et un nouveau partenaire à la seconde réunion, puis aux fils des réunions de beaux projets concrétisés. Des contacts qui ont facilité sans aucun doute le développement de mon activité. Ma micro-entreprise est devenue une société et la métamorphose devrait encore continuer. J'ai désormais tous les avantages d'une structure plus grande, ce qui me ravit. Dynabuy est une petite pépite et peut compter sur mon adhésion à vie !*



**+ 2 000**

événements.

**+ 35 000**

participants en 2020  
soit des milliers de prospects  
pour vous.

**20%**

de nouvelles entreprises  
en moyenne par rencontre.

# Clubs Dunabuu d'Affaires.

## MIEUX SE CONNAÎTRE, POUR MIEUX SE RECOMMANDER.

### Le club de recommandations ouvert à tous.

Aucune concurrence garantie, des réunions organisées sous différentes fréquences, les Clubs d'Affaires Dynabuu c'est l'assurance de trouver un environnement mêlant convivialité, professionnalisme et loyauté.

### 3 formats. 3 fréquences de réunions.



**Convivial** : 1 réunion par mois.



**Développement** : 2 réunions par mois.



**Intense** : 1 réunion par semaine.

### Pourquoi adhérer à un club de recommandations ?

- **Développer**  
son réseau professionnel et son chiffre d'affaires.
- **Être recommandé**  
par ses membres.
- **Apporter régulièrement des recommandations**  
d'affaires aux autres membres.
- **Capitaliser**  
sur le retour d'expérience des membres du club.

Inscrivez-vous sur [www.clubsdaffaires.fr](http://www.clubsdaffaires.fr)

### Convivial et bienveillant, comme vous.

Les maîtres-mots sont l'écoute, le partage, la recommandation des partenaires d'affaires et bien sûr, la confiance. Pour instaurer une relation « gagnant-gagnant » fiable, durable avec des bénéfices mutuels :

- Les membres sont toujours les mêmes ;
- La participation est obligatoire ;
- La concurrence est refusée, vous avez donc l'exclusivité de votre activité.


### Tout pour réussir.

#### ● Membres

- Offres adaptées.
- Tarif spécial adhérent.
- Paiement sécurisé mensuel ou annuel.
- Engagement durable des membres.

#### ● Président

- Présidence « à vie ».
- Rémunération intéressante.
- Formation.
- Accompagnement et apport de leads par votre agence.



*Le réseau Dynabuy n'est pas le premier réseau d'entrepreneurs dans lequel j'ai adhéré, mais c'est le premier qui m'a fait autant d'effets. Pour la première fois j'ai compris qu'il était possible de faire des affaires dans la convivialité, le respect des autres et la bienveillance... Ce qui m'a convaincu de créer le Club d'Affaires Dynabuy Nort-sur-Erdre Développement afin de faire découvrir à d'autres professionnels un réseau dynamique et efficace. Nous nous réunissons pour échanger sur nos projets et problématiques diverses. Nous avançons ensemble dans le même esprit de développer notre chiffre d'affaires et notre bonne humeur. Le Club d'Affaires c'est aussi une autre façon de bien démarrer la semaine !*



**Philippe DESPORTES**

Président Dynabuy Club d'Affaires NORT-SUR-ERDRE - Développement



## AUGMENTEZ VOS VENTES. ACCÉDEZ À NOS ADHÉRENTS.

La vitrine la plus complète pour vendre plus.

Vous vendez des produits/services aux entreprises et/ou aux particuliers ? Nous avons une très belle vitrine à vous offrir. **En référencant votre offre chez Dynabuy, vous augmentez votre potentiel de visibilité... et vos commandes s'envolent.** Faisons affaire ensemble !

### Quels avantages ?

- Bénéficiez de mises en avant de vos produits/services auprès de nos adhérents.
- Rejoignez un réseau en croissance permanente.

Lors de votre référencement, Dynabuy s'implique pour développer votre visibilité auprès de nos adhérents et bénéficiaires.

Et bien plus encore sur [www.referencement-commercial.fr](http://www.referencement-commercial.fr)

### Gagnez en visibilité auprès des professionnels et particuliers.

**+ 120 000**

entreprises adhérentes à toucher.

**+ 200 000**

particuliers adhérents à satisfaire.



Augmentez vos volumes de ventes.



Économisez du temps sur la prospection clients.



Intensifiez votre visibilité auprès d'un réseau diversifié et en forte croissance.

**+300**

partenaires nationaux en 2020.

**115 M€**

dépensés par nos adhérents chez nos partenaires en 2020.

**Sandra DENEUX**

Responsable Grands Comptes - Adecco

*Adecco et Dynabuy c'est une longue histoire ! Cela fait plus de 10 ans que nous accompagnons leur croissance en tant que partenaire RH. **Le secret de cette longévité ?** L'innovation, la transparence et l'agilité. Nous partageons les mêmes valeurs de passion et d'esprit entrepreneurial, avec la volonté de toujours placer le client au cœur de nos priorités.*

***Notre avenir ?** Chaque adhérent Dynabuy pourra continuer à s'appuyer sur l'expertise du Groupe Adecco pour l'aider à appréhender les mutations de l'emploi au service de son développement.*

**Adecco****+20**

sites différents en 2020.

**+24**nouveaux partenaires  
en moyenne par an.

# Agences Dynabuy Commerciales.

## NOS SOLUTIONS VOUS PLAISENT ? VENDEZ-LES.

**Dynabuy, le seul réseau qui vous permet de commercialiser 8 offres complémentaires !**

Cette richesse commerciale vous permet de proposer régulièrement une nouvelle solution adaptée au besoin de votre prospect. Qu'il souhaite faire des économies, motiver ses salariés, augmenter ses ventes, fidéliser ses clients, nos solutions complémentaires et performantes vous permettront de répondre à l'ensemble de ses attentes.

### Encore plus de raisons de distribuer nos solutions.

#### ● Une création accessible.

- Aucun droit d'entrée.
- Aucun local.
- Aucun salarié au démarrage.
- Peu de charges.

#### ● Une forte rentabilité.

- Un chiffre d'affaires de 250 000 €/an après la troisième année d'activité et plus 500 000 €/an sous 5 ans atteint par nos meilleures agences.
- La possibilité de créer vous-même d'autres agences rémunératrices.
- Profitez de notre forte croissance : 450% de croissance sur 5 ans.

#### ● Un potentiel de marché considérable.

- 8 offres distinctes pour répondre à tous les besoins de vos clients.
- 3.8 Millions d'entreprises à conquérir.

#### ● Un réseau solide.

- Un accompagnement permanent.
- Un véritable esprit de groupe avec le partage de bonnes pratiques.
- Une gestion administrative externalisée au siège.



Vous êtes entrepreneur dans l'âme.



Vous êtes un(e) femme/homme de réseau.



Vous maîtrisez le développement commercial.



Vous connaissez bien le tissu économique local.

**Vous vous reconnaissez ?  
Lancez-vous dans l'aventure.**





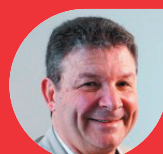
**Thierry PAUTONNIER** - Agences Midi-Pyrénées - depuis 2010

*Le siège offre un gros support en termes de soutien logistique, création de sites, évolution des offres. La tête de réseau est très à l'écoute de ses agences et de ses adhérents. Une vraie synergie s'opère entre la Direction, les salariés du siège et mes homologues et ensemble nous faisons grandir Dynabuy.*



**Stéphane JULLIEN** - Agences Centre-Val de Loire - depuis 2015

*Dynabuy c'est pour moi la liberté, une belle marque, des outils en pleine innovation et la possibilité de répondre aux besoins de toutes les entreprises grâce à une offre diversifiée.*



**Patrick BOUÉ** - Agences Ile-de-France - depuis 2016

*Dynabuy est une formidable opportunité de développement économique grâce à la fédération du tissu économique des T.P.E. régionales. L'offre de Dynabuy est la plus intelligente du marché. Elle permet à ses agences d'avoir un vrai positionnement sur le plan local et d'être une référence en matière de réseautage.*



**Christophe POTET** - Agences Pays de la Loire - depuis 2017

*Ce que j'apprécie ? La diversité, la richesse des relations humaines, l'accompagnement, le plaisir d'apporter quotidiennement des solutions et enfin, l'adrénaline pour prendre les bonnes décisions.*



**Alain DELATTRE** - Agence Pays de la Loire - depuis 2020

*S'associer et s'appuyer sur une marque pionnière, innovante et leader comme DYNABUY, est cette manière d'entreprendre autrement, non pas seul, mais au sein d'un collectif, d'un réseau collaboratif, solidaire & bienveillant. Cela s'illustre et se caractérise au quotidien, par une formation initiale d'intégration dispensée par le siège et ses collaborateurs, d'un accompagnement de tous les instants, d'outils numériques pour animer le réseau, et d'un ensemble de services marketing et digital, et de solutions qui contribuent et favorisent de concert au rayonnement des agences et du réseau DYNABUY. C'est un acte d'engagement gagnant-gagnant.*



**Laurent GEORGIN** - Agence Provence-Alpes-Côte d'Azur - depuis 2021

*Dynabuy, c'est une très belle gamme d'offres commerciales à destination des professionnels, avec une large étendue de clients potentiels. Formation initiale complète, et très bon suivi de la direction de DYNABUY et des équipes techniques, commerciales et administratives pour le lancement et le développement de l'activité. La rémunération est intéressante et récurrente avec un paiement mensuel rapide.*

Avez-vous le profil d'un directeur d'agence Dynabuy ? **Faites le test en ligne.**



## LE SALON DES DIRIGEANTS.

**Le Dynabuy Connect'Entrepreneurs rassemble des centaines de dirigeants et chefs d'entreprise.**

Un temps fort privilégié pour échanger, s'inspirer, networker, et faire rayonner vos activités. Assistez aux récits de personnalités inspirantes, faites le plein d'outils concrets pour accompagner et renforcer votre développement.

Un évènement accélérateur de performance, source d'inspiration et de motivation.

### ● Conférences inspirantes.

Expériences hors-norme, dépassement de soi, accomplissement personnel...  
Nos hôtes de marque ont beaucoup de choses à vous raconter.  
**Inspiration et émotions garanties.**

### ● Les Rencontres Dirigeants.

Pour élargir votre réseau d'affaires en rencontrant un maximum de professionnels, le format des « Rencontres Dirigeants » a été optimisé pour ce salon.  
**Une nouvelle session toutes les 15 minutes.**

### ● Les Talks Entrepreneurs.

Innovations managériales, bien-être et performance globale...  
Tous les enjeux et opportunités pour mieux développer votre business.  
**Gagnez en confiance et en pertinence.**

### ● Le village.

Le village est le centre névralgique du Connect'Entrepreneurs !  
**Des exposants incontournables, animations, démonstrations, échanges et toujours plus d'offres avantageuses pour les visiteurs.**

### ● La soirée de Gala.

Au Connect'Entrepreneurs Dynabuy, ne manquez pas la soirée de Gala.  
Parmi les temps forts du salon, cette soirée marquera votre vie professionnelle.  
**La convivialité à son comble.**

## L'évènement 5 étoiles qui fédère et inspire les dirigeants

### Un concept qui se décline en région,

sur le même modèle que l'évènement de Nantes, nos agences régionales organisent un temps fort qui rassemble l'ensemble des dirigeants et des acteurs locaux.

### Toujours dans un lieu exceptionnel,

proposant des témoignages et des intervenants à forte valeur ajoutée, chaque agence indépendante vous garantit une expérience enrichissante et fédératrice.

### Pour toujours mieux performer,

encourager votre développement individuel et favoriser l'accélération de votre business et de votre réseau.



# LA QUALITÉ AU SERVICE DE VOS ÉCONOMIES ET DE VOS VENTES.



## Pôle achats

### Notre mission, vous faire économiser :

- Sélection stricte de nos fournisseurs.
- Relations pérennes avec nos partenaires.
- Renégociations régulières des tarifs.
- Veille concurrentielle sur les nouveaux acteurs/ produits du marché.
- Accompagnement dans la rationalisation de vos fournisseurs.
- Conseils pour le choix de vos fournisseurs.



## Agences commerciales

### À vos côtés, plus de 140 agences indépendantes dans toute la France pour :

- Vous accompagner et vous conseiller.
- Vous connaître et comprendre votre société et son modèle économique.
- Vous aider à construire votre discours commercial.
- Vous faire bénéficier au mieux de leurs réseaux et vous recommander.



## Chargés de clientèle

### Un conseil, une question ?

- Nos chargés de clientèle vous répondent tous les jours ouvrés.
- Ils vous aident aussi à optimiser votre offre commerciale locale pour gagner en visibilité auprès des autres adhérents Dynabuy.



## Pôle audit

### Les avantages d'auditer ses factures :

- Comparatifs de vos factures.
- Appels d'offres sur-mesure.
- Service Grands Comptes de vos contrats chez nos fournisseurs.
- Mise en contact direct avec les fournisseurs et rappel en ligne.
- Amélioration continue.

## NOS CLIENTS PARLENT DE NOUS.

**Nous sommes très attentifs à ce que pensent nos clients de nos services.**

**Vous vous demandez quelle est notre réputation sur le terrain ?**

**Qui mieux que nos entreprises adhérentes pour témoigner de leur satisfaction ?**

En utilisant la méthode de Plus que PRO, Dynabuy vous garantit de vrais avis clients.

Des avis récoltés, contrôlés puis publiés via un organisme indépendant, garant de leur authenticité et intégrité.

Ces évaluations ne subissent aucune modification et attestent de la qualité de nos offres.



### ★ Note supérieure à 8/10

Dynabuy est membre du réseau depuis janvier 2021.

Tous les avis sont contrôlés par Avis Clients Blockchain, garantissant la qualité de service Dynabuy, classé parmi les « Meilleures entreprises de France ».

**Des avis strictement contrôlés, 100% authentiques.**

#### ★★★★★ 9/10

*Bien + qu'un réseau professionnel. En très peu de temps, j'ai eu des mises en relation avec des entreprises bien ciblées qui ont énormément contribué au développement de ma société. Mais Dynabuy, c'est aussi une centrale d'achat amenant pléthore d'avantages en matière de frais de fonctionnement de l'entreprise. Pour ma part, mon adhésion a été amortie en un peu plus d'un mois.*

#### ★★★★★ 10/10

*Le concept de DYNABUY permet aux structures n'ayant pas assez de salariés pour mettre en place un comité d'entreprise, de pouvoir en bénéficier. C'est un vrai plus.*

#### ★★★★★ 9,7/10

*Dynabuy avec ses offres est un booster de mon activité ainsi qu'un bon modèle pour optimiser mes dépenses. Toutes les entreprises qui veulent être performantes devraient être adhérentes DYNABUY.*

#### ★★★★★ 9,5/10

*Dynabuy permet de rencontrer facilement d'autres professionnels dans un cadre bien structuré qui est une vraie aide pour se développer. La centrale d'achat est très performante et variée.*

#### ★★★★★ 10/10

*Très pro dans la démarche, la solution Dynabuy est un vrai atout pour mon entreprise.*

#### ★★★★★ 8,3/10

*Je suis très satisfaite du réseau Dynabuy, un réseau très bien animé, qui permet de rompre l'isolement des dirigeants indépendants, d'augmenter la visibilité de mon entreprise et de développer mon portefeuille clients, partenaires et prospects. Je recommande à 100% !*

Tous les avis sur [www.dynabuy-avis.com](http://www.dynabuy-avis.com)

## NOS MÉDIAS.

### Dynabuy sur un plateau.

Février 2021, le journaliste spécialiste de l'économie et des entreprises Jean-Marc SYLVESTRE recevait Dynabuy. Sur le plateau de BUSINESS INSIDE : Gaëtan L'Honnen Président-fondateur et Gérald Joguet, démontraient (avec le sourire) la force du concept et du réseau Dynabuy. Économies, avantages, réseau d'affaires, réseau d'agences indépendantes, le concept expliqué en 15 minutes et à voir sur la chaîne YouTube de Dynabuy.



La presse nationale ♥ Dynabuy.

**Capital** **L'express** **Management**



## On parle de nous dans toutes les régions.

Du Grand-Est à la région PACA, de la Bretagne à la région Rhône-Alpes, nos agences indépendantes font rayonner le savoir-faire et les offres complémentaires de Dynabuy, sur toute la France. Au travers de leurs événements réseau, mais aussi de leurs interventions médiatiques, ces hommes et femmes de terrain savent mieux que personne comment accompagner les dirigeants ; et la presse locale s'en fait régulièrement l'écho.



LA GAZETTE

Le Télégramme

LE PROGRES

LA DÉPÊCHE



LES RENDEZ-VOUS  
ECONOMIQUES

journal  
des  
entreprises



## Les agences Dynabuy soutiennent les initiatives locales.

Partenariats sportifs et associatifs, nos agences indépendantes partagent nos valeurs de proximité et le sens du collectif !



Suivez l'actualité Dynabuy



Réalisé par le service Digital de Dynabuy - Édition 2021

Crédits photographiques : Dynabuy / Adobe Stock / Studios Garnier / Frédéric Flamen - Imprimé en France.

**DYNABUY SAS**

5, Rue de Saint-Nazaire - 44800 Saint-Herblain - France - Tél. : 02 51 25 20 10

Les marques figurantes sur ce support sont des marques déposées par les fournisseurs et la société DYNABUY.

La liste des enseignes peut être amenée à évoluer.



[Dynabuy.fr](https://www.dynabuy.fr)

Tél. 02 51 25 20 10

