COMMERCIAL(E) SEDENTAIRE

Description du poste :

Au sein de l'équipe commerciale sédentaire constituée de 7 personnes et sous l'autorité de la responsable de service, vous êtes chargé des relations autant commerciales que techniques auprès d'une clientèle de grossistes et d'autres acteurs de la profession (installateurs, bureaux d'étude) :

- conseil aux clients dans les choix commerciaux et techniques
- élaboration et rédaction des offres commerciales
- traitement et suivi des commandes
- renseignements aux clients

Profil recherché :

Bac + 2 minimum, expérience dans la fonction d'au moins 3 ans, esprit d'équipe, sachant travailler en autonomie, gérer les priorités et s'adapter dans un contexte évolutif. Une connaissance du domaine du chauffage et du sanitaire serait un plus (génie thermique, fluides, ...).

Temps plein (horaires 8h15-11h50 et 13h-17h tous les jours sauf le vendredi jusqu'à 16h), contrat à durée indéterminée, rémunération sur 13 mois + prime annuelle variable liée à la performance collective et individuelle.