

Jetly recherche 1 profil

Technico-commercial PARIS (H/F) - CDI

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous animez et développez un réseau de partenaires/distributeurs (Grossistes) en étant leur interlocuteur privilégié dans le suivi et l'obtention des marchés.

Vous identifiez les meilleurs partenaires (implantations, potentiels, technicité) et gérez les partenaires existants. Vous conseillez techniquement et orientez vos interlocuteurs sur l'ensemble de la gamme de produits et solutions proposées. Votre disponibilité et votre démarche qualité contribueront à la croissance de votre chiffre d'affaires et des parts de marché de la société.

Votre profil éleveur vous amène à aller à la rencontre de vos interlocuteurs sur le terrain en étant en amont des projets afin de développer des relations commerciales sur le long terme.

De formation technique ou commerciale, vous avez une expérience réussie de la vente de produits industriels techniques. Homme / femme de terrain, dynamique, autonome et persuasif(ve), vous êtes reconnu(e) pour votre relationnel, votre sens de l'organisation, du service et votre esprit.

Pour postuler suivre le lien suivant : <https://bit.ly/3nVwKeX>