

Apollo

APOLLO GLOBAL ASSET MANAGEMENT

Repenser les marchés privés pour les investisseurs particuliers

EUROPE, MOYEN-ORIENT ET AFRIQUE

MESSAGE DE LA PART D'APOLLO



À l'intention des acteurs de la gestion privée

Nous avons le plaisir de vous présenter ici, pour la première fois, un aperçu ciblé de notre offre dédiée à la gestion privée sur notre région Europe, Moyen-Orient et Afrique (EMEA).

Comme vous le verrez dans cette brochure, Apollo a engagé ces dernières années une part importante de son bilan dans la gestion privée. Depuis la création de notre activité dans ce domaine, Apollo a lancé une gamme novatrice de fonds conçus pour les investisseurs particuliers. Aujourd'hui, nous disposons d'un vaste réseau dans le monde entier de partenaires distributeurs et de relations dans la gestion privée. Nous avons également réalisé un nombre significatif d'investissements et établi des partenariats stratégiques avec des fintechs spécialisées dans la gestion privée.

Nous sommes convaincus du positionnement stratégique de notre entreprise : la convergence entre marchés cotés et non cotés ouvre des perspectives de croissance considérables, alors que les investisseurs recherchent de nouvelles sources d'alpha. En cette période de valorisations élevées sur les marchés boursiers et de spreads serrés, il est important pour les investisseurs d'envisager d'autres stratégies que le portefeuille traditionnel 60/40. L'adage selon lequel les marchés boursiers seraient sûrs et liquides, tandis que les marchés privés seraient risqués et illiquides, ne reflète plus la réalité. Il existe des investissements prudents et d'autres plus risqués, qu'ils soient cotés en bourse ou non, et nous pensons que les portefeuilles ont commencé à s'ouvrir aux marchés privés. Pour aider nos clients à appréhender ces changements, nous avons réalisé des investissements significatifs dans la formation sur les marchés privés, notamment via notre plateforme de formation en ligne, www.ApolloAcademy.com.

Apollo s'impose aujourd'hui comme le partenaire de référence sur le non-coté pour la gestion privée ; notre objectif est d'aider nos clients à trouver cet alpha alors que le bêta appartient à ceux qui poursuivent des rendements à court terme. Notre engagement à l'égard de nos clients de la région EMEA se traduit par notre offre continue de fonds adaptés (structures, devises, liquidité) aux besoins des investisseurs particuliers.

Nos ambitions se reflètent dans nos objectifs de croissance, notamment celui de porter les actifs sous gestion pour notre clientèle de la gestion privée à 150 milliards de dollars, soit une multiplication par cinq, d'ici cinq ans. En d'autres termes, nous n'en sommes qu'au début. Afin de bien comprendre vos besoins, nous nous efforçons de suivre une approche centrée sur le client et la communication de nos actifs sous gestion. Nous ne nous contentons pas de solliciter votre avis, nous en dépendons. N'hésitez pas à nous contacter pour nous indiquer de quelle façon nous pourrions mieux répondre à vos besoins. Et restez informés de nos prochaines évolutions, de nos nouveaux produits et des perfectionnements continus apportés à un service client déjà à l'écoute et attentif à vos besoins.



A. Drescher

Stephanie Drescher
Global Head of Wealth
Partner, Chief Client and
Product Development Officer



V.F.

Véronique Fournier
Managing Director
Head of EMEA Wealth Distribution



Notre histoire, en bref

Nous sommes particulièrement fiers des résultats que nous avons obtenus depuis notre création en 1990, dans le domaine des investissements alternatifs. Apollo a aujourd'hui une clientèle à la fois institutionnelle et privée investie sur l'ensemble du spectre risque-rendement dans ses stratégies de crédit, de private equity et d'actifs réels

2023

Apollo étend ses capacités en matière de solutions pour la gestion privée aux marchés d'Europe, du Moyen-Orient, d'Afrique, d'Asie et d'Amérique latine avec une nouvelle plateforme de fonds luxembourgeois, conçue pour offrir un ensemble complet de solutions dans toutes les classes d'actifs du non-coté.

2021

Apollo monte une plateforme dédiée à la gestion privée (Global Wealth Management Solutions) au sein de son pôle Client and Product Solutions, renforçant ainsi sa stratégie visant à mieux servir les investisseurs particuliers.

2009

Athene est lancée avec l'ambition de devenir une société leader dans le domaine de l'épargne-retraite.

2006

Apollo ouvre ses premiers bureaux en dehors des États-Unis : Singapour et Londres. Sept autres bureaux seront ouverts en Europe et en Asie-Pacifique au cours de la décennie suivante.

1993

Apollo clôture la création de son premier fonds immobilier.

1991

Apollo acquiert le portefeuille obligataire d'Executive Life, créant ainsi ce qui deviendra la plus grande plateforme de crédit parmi les gestionnaires d'actifs alternatifs.

1990

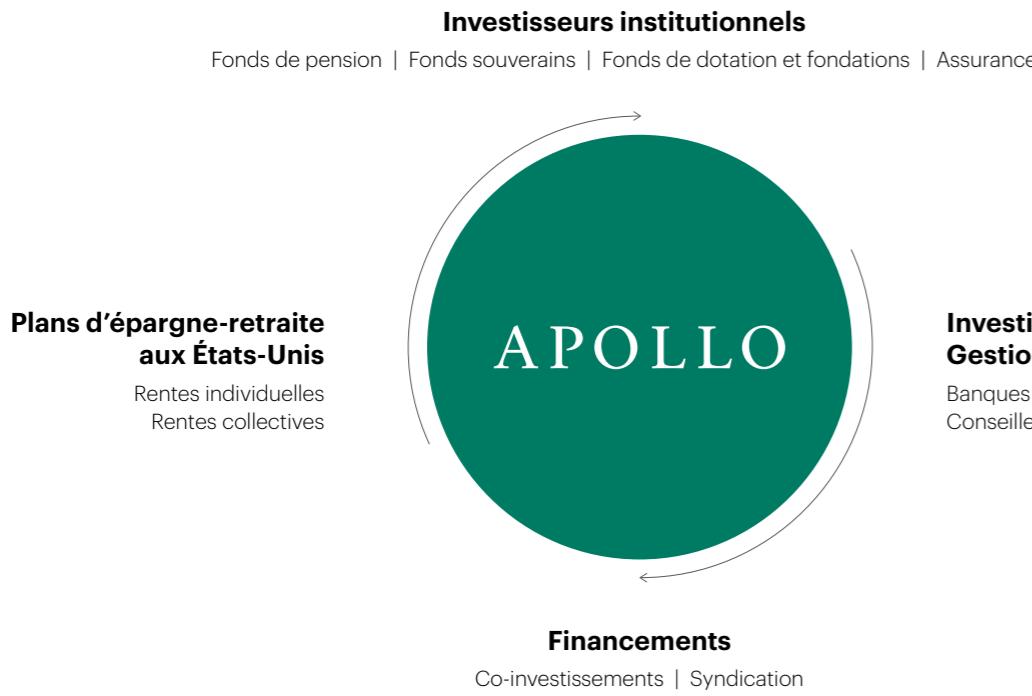
Apollo est fondée et rapidement reconnue pour son approche d'investissement innovante et disciplinée.

NOS BUREAUX ET NOS CLIENTS

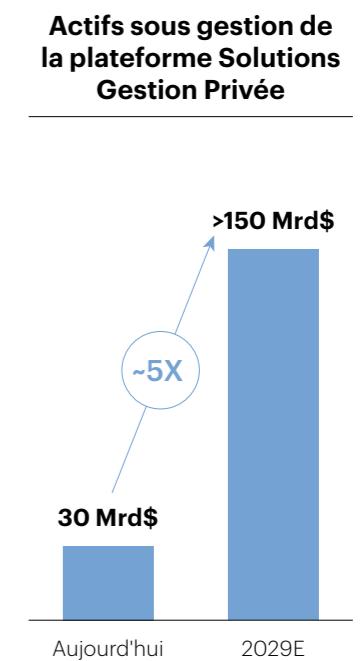
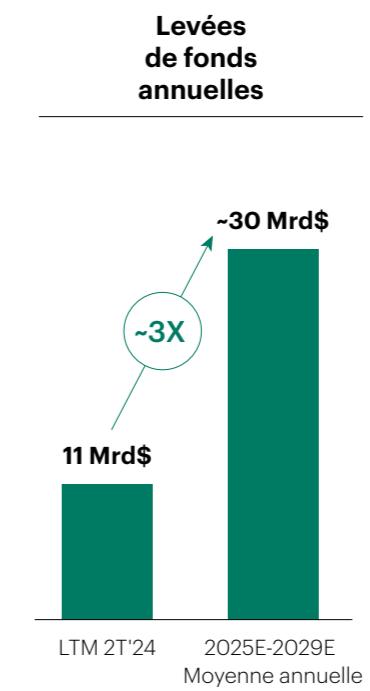
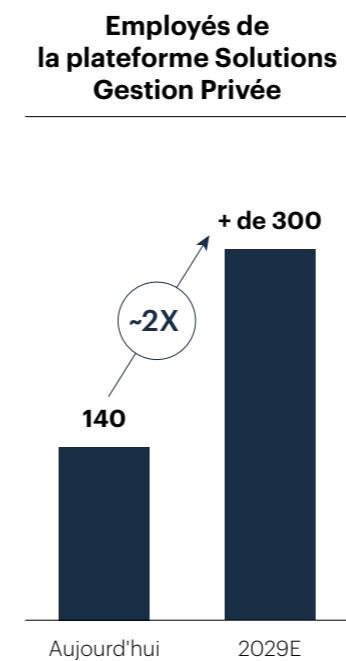
Plus de 5 000 employés au sein d'Apollo et d'Athene, dont plus de 850 professionnels de l'investissement, travaillent dans nos 32 bureaux à travers le monde, dont huit dans la région EMEA.



Nos clients



Nos ambitions en matière de gestion privée

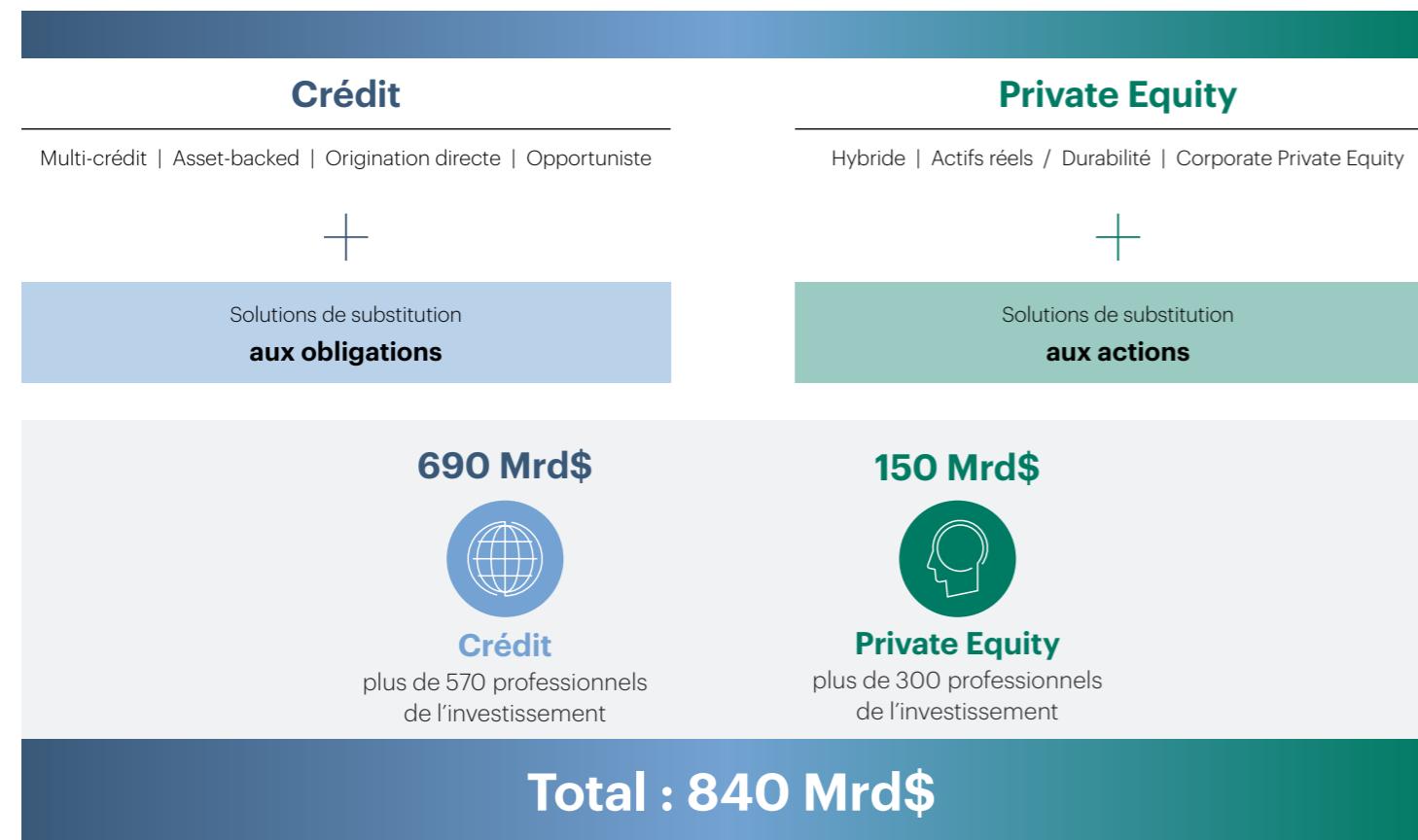


Rien ne garantit que les objectifs d'investissement décrits dans le présent document soient atteints.

NOTRE OFFRE DIVERSIFIÉE

Apollo offre une plateforme permettant d'aller au-delà des marchés publics et d'accéder à une multitude d'actifs alternatifs.

Nous cherchons à générer un rendement excédentaire sur l'ensemble du spectre risque-rendement, du crédit de haute qualité au private equity.



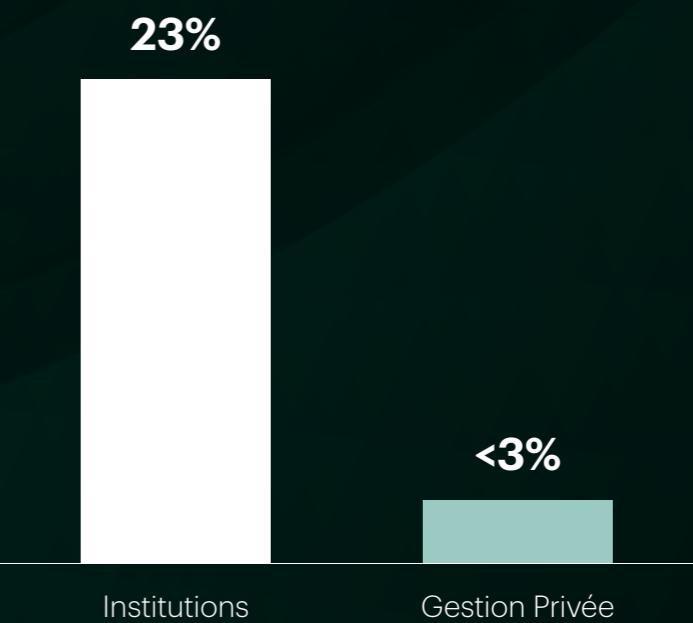
Données au 30 juin 2025. Actifs sous gestion publiés dans les déclarations officielles à cette date.

L'OPPORTUNITÉ POUR LA GESTION PRIVÉE

Les particuliers représentent plus de 50 % des actifs mondiaux sous gestion, mais restent sous-représentés sur les marchés privés.

Apollo s'engage à combler progressivement cet écart et à aider les particuliers à étoffer leur portefeuille grâce à une allocation adaptée aux marchés privés.

Allocation aux marchés privés



Sources : Bain Global Private Equity Report 2023, Altrata World Ultra Wealth Report 2024, Fidelity Alts Report 2023. Fourni uniquement à des fins de discussion et d'illustration. Certaines informations sont basées sur les points de vue et les opinions des analystes d'Apollo. Sous réserve de modifications à tout moment et sans préavis. Rien ne garantit que les tendances décrites dans la présente publication se poursuivent ou qu'elles ne s'inversent. Les événements et tendances passés n'impliquent pas, ne prédisent pas et ne garantissent pas les événements ou résultats futurs, et ne sont pas nécessairement indicatifs de ceux-ci.

NOTRE ENGAGEMENT ENVERS LA GESTION PRIVÉE

Apollo a réalisé des investissements significatifs pour répondre aux besoins de la gestion privée.

Notre engagement envers nos clients de la gestion privée s'étend à l'ensemble de la plateforme d'Apollo ; il s'appuie sur 35 années d'expérience marquées par la solidité de nos performances d'investissement.

Notre plateforme de solutions pour la gestion privée

Engagement stratégique	Distribution	Produits	Technologie	Formation
 ~1 Mrd\$ du capital au bilan déployé dans la plateforme de solutions pour la Gestion Privée	 + de 500 partenaires et relations de distribution au niveau mondial	 + de 12 produits innovants conçus pour la gestion privée au niveau mondial	 + de 10 investissements et partenariats avec des fintechs spécialisées dans la gestion privée	 + de 60 000 professionnels de la finance abonnés à l'Apollo Academy et au communiqué «The Daily Spark»

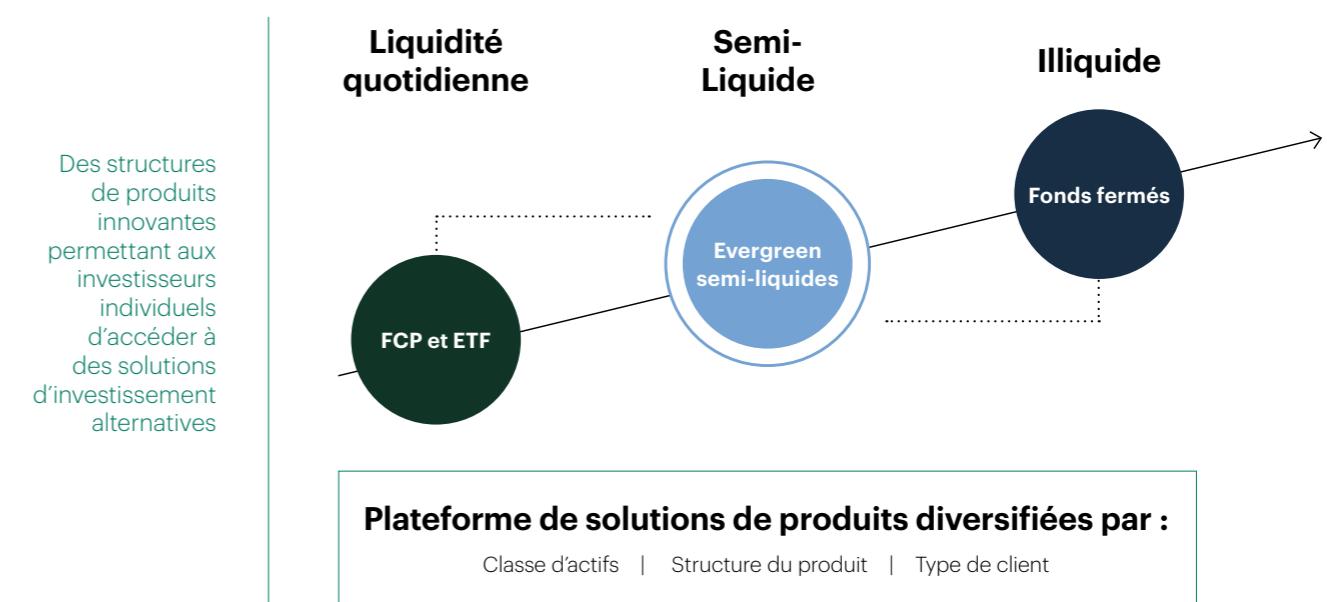
Données au 30 juin 2025. Le présent document est fourni à des fins de discussion uniquement. Il se fonde sur les points de vue et les opinions des analystes d'Apollo. Sous réserve de modifications à tout moment et sans préavis. Les performances passées ne préjettent pas des résultats futurs. Rien ne garantit qu'aucun des objectifs d'investissement décrits dans le présent document sera atteint.

NOS SOLUTIONS INNOVANTES EN MATIÈRE DE GESTION PRIVÉE

En proposant des solutions de fonds adaptées, nous sommes en mesure de répondre aux besoins des investisseurs locaux dans le monde entier.

Hormis des structures, des devises et une liquidité adaptées aux besoins régionaux, notre engagement dans le domaine de la gestion privée se traduit par des partenariats stratégiques de premier plan, des solutions et des plateformes bien calibrées, des programmes de formation sur les marchés privés et un leadership d'opinion.

Nous avons combiné les caractéristiques de produits liquides et illiquides pour développer des stratégies semi-liquides

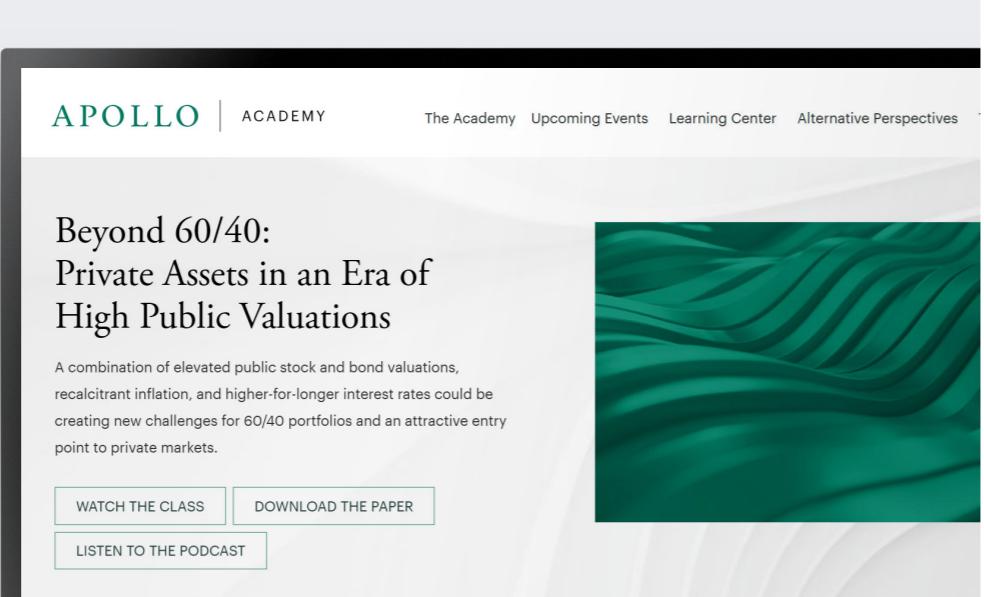


Basé sur les points de vue et les opinions des analystes d'Apollo. Sous réserve de modifications à tout moment et sans préavis. Rien ne garantit qu'aucun des objectifs d'investissement décrits dans le présent document sera atteint. Les investissements alternatifs sont souvent spéculatifs, ils présentent un niveau de risque élevé et comportent généralement des frais plus élevés que les investissements traditionnels.

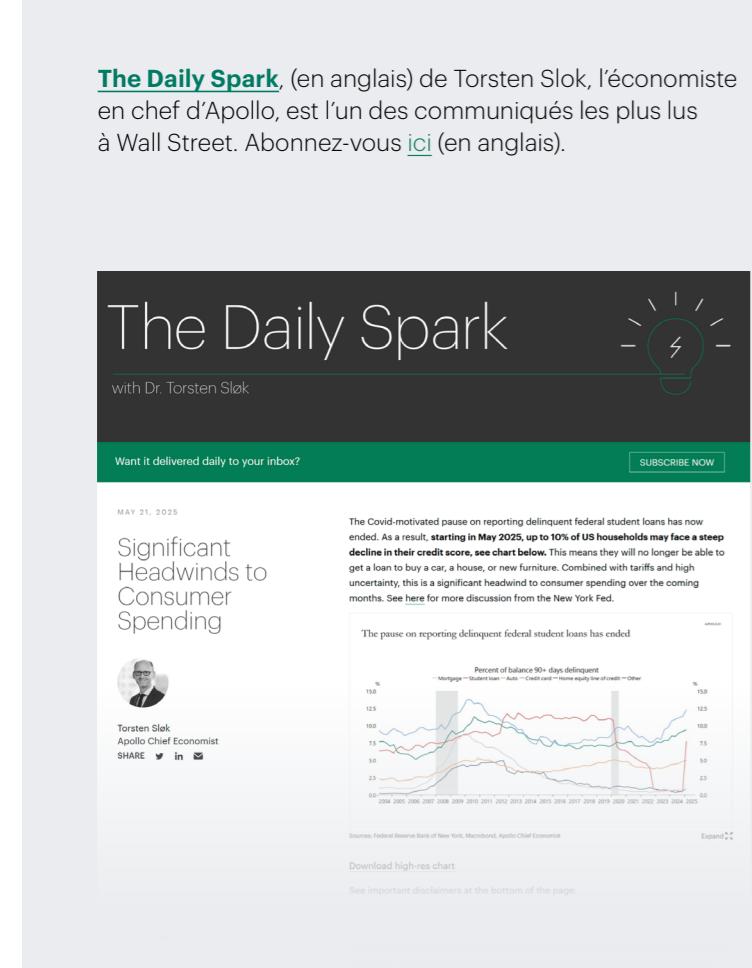
APOLLO ACADEMY / APOLLO ALLOCATION PRO

Apollo accorde une grande importance à la formation sur les marchés privés qui, selon nous, est essentielle pour permettre l'adoption croissante du non-coté dans les allocations des investisseurs particuliers.

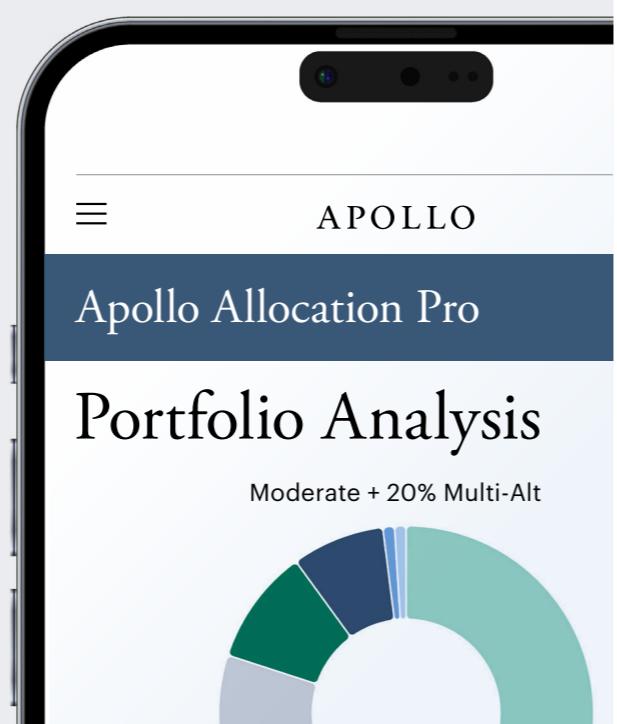
Visitez l'[Apollo Academy](#), (en anglais), le portail pédagogique le plus complet dédié aux investisseurs dans le domaine des placements alternatifs. Il propose des articles, des podcasts, des cours en direct et des vidéos, offrant ainsi un leadership d'opinion et des contenus pédagogiques sur les marchés privés.



The [Daily Spark](#) (en anglais) de Torsten Slok, l'économiste en chef d'Apollo, est l'un des communiqués les plus lus à Wall Street. Abonnez-vous [ici](#) (en anglais).



Utilisez [Apollo Allocation Pro](#) (en anglais), un outil interactif de construction de portefeuille, pour découvrir comment l'allocation à des investissements alternatifs peut avoir un impact sur un portefeuille.



A POLLO

Cette présentation est confidentielle et ne peut être distribuée, transmise ou communiquée à d'autres personnes, en tout ou en partie, sans le consentement écrit exprès d'Apollo Global Management, Inc. (avec ses filiales, « Apollo »). Ces informations ne constituent pas une offre de vente ni une sollicitation d'offre d'achat de titres, de produits ou de services, y compris les véhicules ou stratégies d'investissement gérés par Apollo.

Sauf indication contraire, les informations sont en date du 30 juin 2025. Les informations contenues dans le présent document peuvent être modifiées à tout moment sans préavis. Il n'incombe pas à Apollo de mettre à jour la présentation pour tenir compte de ces changements.

Apollo et ses affiliés ne fournissent pas de conseils en matière d'investissement, de fiscalité, de droit ou de comptabilité. Le présent document n'est pas destiné à fournir des conseils en matière d'investissement, de fiscalité, de droit ou de comptabilité, et ne doit pas être considéré comme tel. Nous vous conseillons de faire appel à vos propres conseillers en matière d'investissement, de fiscalité, de droit et de comptabilité avant de vous engager dans une quelconque transaction. Rien ne garantit que les tendances évoquées dans la présente publication se poursuivent.

L'investissement comporte des risques, y compris la perte de capital. Les investissements alternatifs sont souvent spéculatifs, ils comportent généralement des frais plus élevés que les investissements traditionnels, présentent souvent un niveau de risque élevé et ne conviennent qu'aux investisseurs éligibles, qui investissent à long terme et qui sont prêts à renoncer à la liquidité et à risquer leur capital pour une période indéterminée. Leur liquidité peut être très faible et ils peuvent être réalisés avec un effet de levier et d'autres pratiques spéculatives susceptibles d'accroître la volatilité et le risque de perte.

Dans l'EEE, cette communication est émise par Apollo Investment Management Europe (Luxembourg) S.a.r.l., qui est supervisée par la Commission de Surveillance du Secteur Financier. Apollo Capital Solutions Europe B.V. est autorisée et contrôlée par le régulateur financier des Pays-Bas, l'Autoriteit Financiële Markten. Au Royaume-Uni, cette communication est émise par Apollo Management International LLP (« AMI »), qui est autorisée et réglementée par la Financial Conduct Authority britannique. Apollo Credit Management International Limited est un représentant désigné d'AMI.

Les destinataires ne peuvent utiliser cette présentation que dans la mesure permise par les lois et réglementations en vigueur ; ils s'engagent à connaître et respecter toutes les lois et réglementations applicables. Cette présentation n'est pas destinée à être distribuée ou utilisée par une personne ou une entité, citoyenne ou résidente d'une localité, d'un État, d'un pays ou d'un territoire où une telle distribution, publication, mise à disposition ou utilisation est contraire à la législation en vigueur. La diffusion d'informations supplémentaires peut faire l'objet de restrictions dans certaines juridictions.

Des informations supplémentaires peuvent être fournies sur demande.