

Entrepreneur Invest se positionne sur le financement des litiges



Le gérant non coté spécialisé dans les fonds ouverts aux particuliers lance un fonds structuré evergreen qui investira dans des fonds spécialisés au Royaume-Uni. Le rendement net annoncé est de 12%. Publié le 12 novembre 2025 à 16:50

Jean-Philippe Mas

La démocratisation du non coté auprès des particuliers entre dans sa deuxième phase. Les distributeurs redoublent d'ingéniosité dans la structuration d'offre sur des stratégies encore méconnues du grand public. Après Private Corner et le GP-stake (activité qui consiste à prendre des participations minoritaires dans des spécialistes de la gestion alternative), Entrepreneur Invest souhaite se positionner sur le financement des litiges. Le gérant non coté spécialisé dans les fonds ouverts aux particuliers structure un fonds d'investissement professionnel spécialisé (FIPS) evergreen baptisé Entrepreneurs & Litigation. Le nouveau véhicule sera exposé à plusieurs fonds spécialisés dans le financement des litiges au Royaume-Uni, « l'un des systèmes juridiques les plus solides et les plus favorables aux investisseurs » selon Entrepreneur Invest. Le portefeuille compte actuellement deux fonds du britannique Katch Investment Group.

Deux fonds dans le portefeuille

Le premier, Katch Legal Lending Fund, investit en dette pour aider les cabinets d'avocats spécialisés dans les litiges commerciaux de grande valeur. Le second, Katch Litigation Equity Partners Fund 2, se concentre sur les facilités de décaissement accordées aux cabinets d'avocats britanniques afin de financer un ensemble diversifié de petites créances en grand volume et des portefeuilles de créances commerciales. Les deux véhicules tablent sur des retours annuels autour de 20%. Pour Entrepreneurs & Litigation, le taux de rendement interne (TRI) net annuel devrait s'élever à 12%. Il est accessible uniquement aux investisseurs professionnels avec un ticket d'entrée à 100.000 euros. Par ailleurs, les investisseurs auront un engagement de détention de deux ans et une liquidité trimestrielle. Le gérant détenu par Naxicap Partners souhaite arriver rapidement à une taille de 50 millions d'euros.