

FINANCEZ VOTRE PROJET EN ROYALTIES

WEDOGOOD 



FINANCEMENT EN ROYALTIES



NON DILUTIVE

Augmentez vos fonds propres en conservant votre capital



FLEXIBLE

Versez vos royalties en fonction de vos ventes



SIMPLE

Gérez tous vos investisseurs directement sur la plateforme



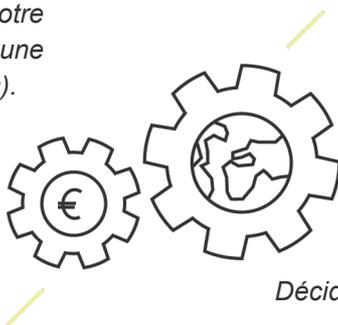
EN FONDS PROPRES

Faites jouer l'effet de levier à la banque

TROIS SOLUTIONS DE GESTION DES INVESTISSEURS

LEVÉE DE FONDS PRIVÉE	LEVÉE DE FONDS PUBLIQUE	FINANCEMENT D'ACTIFS
<i>Faites facilement investir vos contacts en utilisant la plateforme de manière privée</i>	<i>Mobilisez vos réseaux, faites connaître votre projet auprès de nouveaux investisseurs</i>	<i>Financez en continu le matériel nécessaire à votre activité de location ou de services</i>
<ul style="list-style-type: none"> ▶ Je souhaite lever des fonds rapidement (1 à 2 mois) ▶ Je souhaite que ma levée soit confidentielle ▶ J'ai besoin d'un kit clé en main, d'un support technique et juridique <p><i>Love money, financement inter-entreprises, club deal, réseau professionnel, réseau personnel</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Je peux prendre mon temps (3 à 4 mois en moyenne) ▶ Je souhaite avoir un maximum de visibilité ▶ J'ai besoin d'un support technique, juridique et en communication <p><i>Crowdfunding, mobilisation de communautés, fidélisation de clients et d'utilisateurs</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Je fais appel à un financement récurrent ▶ Je finance du matériel que j'exploiterai en location ▶ J'ai besoin que mon financement soit géré entièrement par quelqu'un d'autre <p><i>Possibilité d'accueillir en continu de nouveaux investisseurs</i></p>

Déterminez l'assiette des royalties : sur votre chiffre d'affaires global ou seulement sur une partie de votre activité (sous conditions).



Choisissez votre niveau d'accompagnement : conseil en communication, financement d'amorçage...

Fixez le pourcentage en fonction de votre besoin de financement, de votre prévisionnel et de votre marge.

Décidez du nombre d'investisseurs et de la visibilité de la levée de fonds.

COMMENT ÇA MARCHE

1. Déposez votre dossier et paramétrez avec notre équipe les modalités de vos contrats de royalties

Vous déterminez avec WE DO GOOD le pourcentage que vous verserez, en fonction de votre besoin de financement, de votre chiffre d'affaires prévisionnel et de votre marge.

Vous n'avez pas de valorisation ni de sortie à négocier.

Nous vous conseillons mais vous avez le dernier mot !

TEST D'ÉLIGIBILITÉ EN LIGNE
www.wedogood.co/financement

2. Préparez votre levée de fonds de manière autonome ou avec nos conseils

WE DO GOOD peut vous conseiller sur les actions à mener pour mobiliser des investisseurs avant, pendant et après votre levée de fonds. Mais vous pouvez aussi mener votre levée de fonds en autonomie si vos investisseurs sont prêts ou si vous maîtrisez déjà les rouages du financement participatif.

3. Validez l'intérêt de votre réseau en collectant des intentions d'investissement et des pré-investissements

Après mise en ligne de votre levée de fonds, votre projet passe par une phase d'évaluation afin de valider la clarté de votre communication et la faisabilité de vos objectifs, ainsi que de commencer à collecter des pré-investissements pour que le lancement de la levée de fonds se passe dans les meilleures conditions.

Dans le cadre du financement d'actifs, nous nous occupons de mobiliser des investisseurs à votre place.

4. Collectez les fonds en ligne

Les investisseurs peuvent investir en tant que personne physique ou morale dès 10 €, sans limite maximum. Ils peuvent investir par carte bancaire, virement ou chèque, tout est centralisé sur la plateforme, votre tableau de bord se met à jour automatiquement.

Entre 1 et 3 mois entre le dépôt de dossier
et le versement des fonds !

5. Versez les royalties, réparties directement à vos investisseurs par WE DO GOOD

Après la levée de fonds, la répartition des royalties auprès de vos investisseurs est gérée automatiquement sur WEDOGOOD.co. Et vous disposez d'une communauté (WE DO GOOD et vos investisseurs directement intéressée à la croissance de votre chiffre d'affaires !)

EXEMPLES DE PROJETS FINANCÉS



Listo

Application de gestion de la paie 100 % en ligne

Levée de fonds en crowdfunding : 126 725 €

176 investisseurs

www.wedogood.co/listo



Cuir Marin de France - Ictyos

Tannage de cuir de poisson

Levée de fonds en crowdfunding, 100 000 €

299 investisseurs

www.wedogood.co/cuir-marin-de-france



All Sessions

Plateforme pour favoriser le sport entre collègues

Levée de fonds en réseau privé : 20 000 €

17 investisseurs



Twinshift

Développement de solutions innovantes pour le vélo

Levée de fonds en réseau privé : 150 000 €

1 investisseur

Voir tous les projets :

www.wedogood.co/les-projets

LE FINANCEMENT EN ROYALTIES VOUS CONVIENT SI :

- ▶ Votre entreprise est créée avant le lancement de la levée de fonds
- ▶ Vous avez un prévisionnel établi, vous connaissez votre niveau de marge et prévoyez de faire du chiffre d'affaires dans l'année qui suit la levée de fonds
- ▶ Vous avez un besoin de financement ou de complément de 10 000 à 300 000 €
- ▶ Vous ne souhaitez pas ou ne pouvez pas diluer votre capital
- ▶ Vous ne souhaitez pas ou ne pouvez pas vous endetter
- ▶ Vous êtes prêt à communiquer auprès de potentiels investisseurs

MOBILISEZ DES INVESTISSEURS



- ▶ Pas de sortie du capital à prévoir : **aucun risque d'illiquidité** pour eux.
- ▶ Ils gagnent en **transparence et visibilité** car leurs retours sont indexés sur le chiffre d'affaires et non sur le bénéfice.
- ▶ Ils sont **informés régulièrement** en vous laissant gérer sereinement le projet et vos objectifs à long terme, sans avoir à valider les comptes de l'entreprise ou à assister à l'assemblée générale annuelle.
- ▶ Ils pourront avoir **un impact direct sur leur rentabilité** : un nouveau client pour vous, c'est pour eux du retour sur investissement supplémentaire dans les 3 mois. Incitez-les à utiliser leurs réseaux et recommandations.
- ▶ **Leur risque diminue progressivement** car ils commencent immédiatement à récupérer leur investissement sur un rythme trimestriel.

FISCALITÉ DES ROYALTIES POUR LES INVESTISSEURS

Tant que le montant de la souscription n'est pas remboursé, il n'y a pas d'incidence fiscale. Cependant, pour les personnes morales : si la probabilité d'échec du projet croît au cours de la période de mise à disposition de l'avance, il y a possibilité de constituer une provision pour perte.

- ▶ **Impôt sur le revenu** : les royalties perçues au-delà du montant investi sont imposables imposé à la flat tax de 30 % (à compter du 1er janvier 2018 sauf modification du projet de loi de finances pour 2018).
- ▶ **Impôt sur les sociétés** : Pour les personnes morales, une fois le montant de la souscription remboursé, les royalties sont considérées comme un produit imposable.

Ces informations ne sont que des indications et ne sauraient être considérées comme des conseils fiscaux.

NOTRE VALEUR AJOUTÉE

Un modèle de financement innovant et éprouvé,
par et pour des entrepreneurs.

En choisissant WE DO GOOD et selon vos modalités de levée de fonds, vous bénéficiez de temps de conseil sur votre communication (atelier, réunion, relectures, envoi de conseils), d'outils pratiques (modèles de mail, guide de levée de fonds), de visibilité sur votre projet (17 500 destinataires de newsletter, 5 400 abonnés Facebook, 3 800 sur Twitter, 3 600 sur LinkedIn, 1 000 sur Instagram), d'avantages auprès de nos partenaires et, bien-sûr, de l'usage du modèle financier des royalties sur une plateforme sécurisée et reconnue.

LA MISE EN PLACE DE VOTRE FINANCEMENT

Paramétrage des contrats et accès à la plateforme. Relecture et conseils sur votre présentation, fourniture de supports de communication.

Collecte des fonds et gestion des contrats et des investisseurs

Gestion centralisée et automatisée des versements de royalties

DES OPTIONS POUR ACCÉLÉRER EN CROWDFUNDING

ESSENTIEL

Atelier de préparation de 2h avec votre équipe, à Nantes ou par visioconférence.

INTÉGRAL

- ★ **Atelier de préparation** de 2h avec votre équipe
- ★ **Accompagnement personnalisé** : forfait illimité de conseils en communication, relecture de vos supports, suivi de vos publications pendant toute la levée de fonds

PRESTATIONS PERSONNALISÉES

Sur demande

DES AVANTAGES TRÈS SPÉCIAUX

JEUNES ENTREPRISES

Des tarifs adaptés si vous n'avez pas encore dépassé les 100 000 € de chiffre d'affaires.

PROJETS À IMPACT POSITIF

Une visibilité supplémentaire grâce à la labellisation "Financement Participatif pour la Croissance Verte" et aux badges "impact".

AVANTAGES PARTENAIRES

Nous travaillons avec différents partenaires pour apporter le maximum de valeur à votre levée de fonds, et à votre entreprise par la suite, via des abondements dans votre levée de fonds, ou des réductions sur des services essentiels (banque, comptabilité, et bien plus) !



[En savoir plus sur nos tarifs](#)

COMPTABILITÉ ET FISCALITÉ



La transaction est matérialisée par un contrat de cession de revenus futurs émis par l'entreprise financée. Ce contrat, validé par l'entrepreneur, décrit les modalités de versement, d'information et le pourcentage de chiffre d'affaires versé à l'investisseur.

► **Financement reçu**

Le financement reçu est à comptabiliser comme avance conditionnée au compte 167 - Emprunts et dettes assortis de conditions particulières, et constitue une augmentation des fonds propres.

Au Passif, «une rubrique "Autres fonds propres" est intercalée entre la rubrique "Capitaux propres" et la rubrique "Provisions" avec ouverture des postes constitutifs de cette rubrique sur des lignes séparées (montant des émissions de titres participatifs, avances conditionnées, ...). Un total I bis fait apparaître le montant des autres fonds propres entre le total I et le total II du passif du bilan. Le total général est complété en conséquence.»

Source : [Recueil des Normes Comptables 2017](#)

En principe, au plan comptable, le bénéficiaire doit provisionner dans ses comptes les revenus (au delà du remboursement de la Souscription) dès réception de l'avance, étant précisé qu'il s'agit d'une obligation comptable non relayée par le fiscal, la provision n'étant pas admise en déduction.

Les transactions sont à considérer hors taxe car il s'agit d'opérations de nature financière (source: [BOFIP](#)).

► **Versement des royalties**

Tant que le montant de la souscription n'est pas remboursé, c'est à comptabiliser comme un remboursement d'emprunt, sans incidence sur le résultat.

Une fois le montant de la souscription remboursé, il s'agit d'une charge financière déductible du résultat.



Décollez avec nous !

WE DO GOOD | 38 rue des Olivettes, 44000 Nantes
SAS au capital minimum de 10 000 € - RCS Nantes 797 519 105 - APE 6619B - TVA FR 44 797519105
Intermédiaire en Financement Participatif immatriculé à l'ORIAS sous le numéro 17002712
Membre de Financement Participatif France, labellisé par FINANCE INNOVATION

Jean-David Bar
projets@wedogood.co

WEDOGOOD 

/ TARIFS /

DES TARIFS TRANSPARENTS ET SELON VOS BESOINS

	LOVE MONEY	RÉSEAU PRIVÉ	CROWD FUNDING	SUR MESURE
	Faites investir votre entourage proche de manière confidentielle à conditions privilégiées.	Profitez des royalties pour faire investir votre réseau en utilisant la plateforme de manière privée.	Mobilisez vos réseaux et faites connaître votre projet auprès de nouveaux investisseurs en le mettant en avant sur la plateforme WE DO GOOD.	Utilisez les royalties pour vos besoins personnalisés : financer en continu vos stocks ou actifs, mobiliser vos salariés...
Frais au succès	2 % (frais de dossier : 500 €)	4 % (frais de dossier : 500 €)	6 ou 8 % ⁽¹⁾ (frais de dossier : 500 €)	Sur mesure
Délai d'obtention des fonds (estimé)	1 mois	2 mois	3 mois avec phase d'évaluation	Sur mesure
Collecte des fonds et gestion des contrats et des investisseurs	Jusqu'à 5 investisseurs, montant illimité ⁽²⁾	Investisseurs et montant illimités	Investisseurs et montant illimités	Sur mesure
Gestion centralisée des versements de royalties ⁽³⁾	Oui (frais : 5 %, min. 60 €)	Oui (frais : 5 %, min. 60 €)	Oui (frais : 3 %, min. 60 €)	Oui
Support technique, juridique et fiscal ⁽⁴⁾	Oui	Oui	Oui	Sur mesure
Accompagnement à la rédaction de votre présentation		Oui	Oui	Sur mesure
Visibilité et référencement de votre projet sur WE DO GOOD et ses partenaires (Info Durable, BPI - Tous Nos projets...)			Oui	Sur mesure

Nous adaptons nos tarifs aux jeunes entreprises ayant moins de 3 ans et réalisé moins de 100 000 € de chiffre d'affaires sur le dernier exercice : -50 % sur les frais de dossier et -25 % sur nos options d'accompagnement.

OPTIONS BONUS CROWDFUNDING

Des power-up pour accélérer votre levée de fonds !

Option WE GUIDE

► Atelier de préparation

500 €

-25 % jeunes entreprises

Option WE ADVISE

► Atelier de préparation
► Accompagnement personnalisé

1 700 €

6 % au lieu de 8 % sur les frais au succès en formule CROWDFUNDING

-25 % jeunes entreprises

⁽¹⁾ Commission maximum de 8 % maximum, dégressive selon le montant levé au-delà de 100 000 €. La commission inclut tous les frais de paiement (carte bancaire, virement, chèque). 6 % avec l'option WE ADVISE.

Vous êtes libres de changer de formule après règlement des frais de dossier et avant la publication de votre projet. Possibilité de passer d'une levée de fonds privée à une levée de fonds publique : 30 investisseurs et 30 % du seuil de validation atteints au moins 2 semaines avant la fin, et validation de la présentation par WE DO GOOD. **Ajouts d'investissements après la date de fin de levée de fonds : 8 % avec un minimum de 50 €.**

⁽²⁾ Passage automatique en formule "RÉSEAU PRIVÉ" en cas de dépassement.

⁽³⁾ Frais sur tous les versements aux investisseurs (royalties, primes...), exprimés en pourcentage des versements. Exemple : si vous versez 1 % de votre chiffre d'affaires à vos investisseurs, comptez 1,03 ou 1,05 % de coût global pour votre entreprise.

Prix indiqués hors taxes, valables au **31/08/2018** (tarifs à jour sur la page www.wedogood.co/financement/offres)

Les tarifs fixes sont payables à la souscription, les commissions ne sont payables qu'en cas de succès.

⁽⁴⁾ Prise en charge du support pour vous et vos investisseurs.

BROUILLON / TARIFS /

COMMISSION UNIQUE

DES TARIFS TRANSPARENTS ET SELON VOS BESOINS

	LOVE MONEY	RÉSEAU PRIVÉ	CROWD FUNDING	SUR MESURE
	Faites investir votre entourage proche de manière confidentielle à conditions privilégiées.	Profitez des royalties pour faire investir votre réseau en utilisant la plateforme de manière privée.	Mobilisez vos réseaux et faites connaître votre projet auprès de nouveaux investisseurs en le mettant en avant sur la plateforme WE DO GOOD.	Utilisez les royalties pour vos besoins personnalisés : mobiliser un réseau privé, rétribuer des prestataires, faire sortir des actionnaires...
	2 % de commissions (1) (acompte de 250 €)	4 % de commissions (1) (acompte de 250 €)	6 % de commissions (1) (acompte de 250 €)	Sur mesure
Délai d'obtention des fonds (estimé)	1 mois	2 mois	3 mois avec phase d'évaluation	Sur mesure
Collecte des fonds et gestion des contrats et des investisseurs (commission minimum : 1 000 €)	10 investisseurs et 100 000 € maximum (2)	Investisseurs et montant illimités	Investisseurs et montant illimités	Sur mesure
Gestion centralisée des versements de royalties (commission minimum : 60 € / versement) (3)	Oui	Oui	Oui	Oui
Accompagnement à la rédaction de votre présentation		Oui	Oui	Sur mesure
Visibilité et référencement de votre projet sur WE DO GOOD et ses partenaires (Be Crowd, BPI - Tous Nos projets...)			Oui	Sur mesure

Nous adaptons nos tarifs aux jeunes entreprises ayant moins de 3 ans et réalisé moins de 100 000 € de chiffre d'affaires sur le dernier exercice.

OPTIONS BONUS CROWDFUNDING

Des power-up pour accélérer votre levée de fonds !

Option WE GUIDE

- Atelier de préparation

500 €

-25 % jeunes entreprises

Option WE ADVISE

- Atelier de préparation
- Accompagnement personnalisé

1 700 €

-25 % jeunes entreprises

(1) Commission sur les fonds levés facturée au succès, minimum : 1 000 €. Ajouts d'investissements après la date de fin de levée de fonds : commission minimum de 25 € par ajout.

Vous êtes libres de changer de formule après règlement de l'acompte et avant la publication de votre projet.

Commission minimum sur les versements aux investisseurs (royalties, primes...) : 60 € par versement. Exemple : si vous versez 1 % de votre chiffre d'affaires à vos investisseurs, comptez 1,02, 1,04 ou 1,06 % de coût global pour votre entreprise.

Les commissions incluent tous les frais de paiement (carte bancaire, virement, chèque), de traitement et un versement des fonds sur votre compte bancaire (50 € par versement supplémentaire).

(2) Passage automatique en formule "RÉSEAU PRIVÉ" en cas de dépassement.

Prix indiqués hors taxes, valables au **31/08/2018** (tarifs à jour sur la page www.wedogood.co/financement/offres)

Les tarifs fixes sont payables à la souscription, les commissions ne sont payables qu'en cas de succès ou au moment des paiements.

DES TARIFS TRANSPARENTS ET SELON VOS BESOINS

Nous adaptons nos tarifs aux jeunes entreprises ayant moins de 3 ans et réalisé moins de 100 000 € de chiffre d'affaires sur le dernier exercice.

	SELF SERVICE	LOVE MONEY	RÉSEAU PRIVÉ	CROWD FUNDING	SUR MESURE
	Editez votre propre contrat de royalties et gérez vous-mêmes vos investisseurs.	Faites investir votre entourage proche de manière confidentielle à conditions privilégiées.	Profitez des royalties pour faire investir votre réseau en utilisant la plateforme de manière privée.	Mobilisez vos réseaux et faites connaître votre projet auprès de nouveaux investisseurs en le mettant en avant sur la plateforme WE DO GOOD.	Utilisez les royalties pour vos besoins personnalisés : mobiliser un réseau privé, rétribuer des prestataires, faire sortir des actionnaires...
Frais de démarrage (-50 % jeunes entreprises) et commission sur les flux	0 €	500 € 3 %	500 € 4,5 %	500 € 6 %	Sur mesure
Edition de contrat personnalisé	Oui	Oui	Oui	Oui	Oui
Délai d'obtention des fonds (estimé)	Immédiat	1 mois	2 mois	3 mois avec phase d'évaluation (1)	Sur mesure
Collecte des fonds et gestion des contrats et des investisseurs		10 investisseurs et 100 000 € maximum (2)	Investisseurs et montant illimités	Investisseurs et montant illimités	Sur mesure
Gestion centralisée des versements de royalties		Oui	Oui	Oui	Oui
Accompagnement à la rédaction de votre présentation			Oui	Oui	Sur mesure
Visibilité et référencement du projet sur la plateforme et ses partenaires (WE DO GOOD, Be Crowd, BPI - Tous Nos projets...)				Oui	Sur mesure

(1) Explication sur le pré-investissement ?

(2) Passage automatique en formule "RÉSEAU PRIVÉ" en cas de dépassement.

(3) Commission de 8 % dégressive selon le montant levé au-delà de 100 000 €. La commission inclut tous les frais de paiement (carte bancaire, virement, chèque).

(4) Frais sur tous les versements aux investisseurs (royalties, primes...), exprimés en pourcentage des versements. Exemple : si vous versez 1 % de votre chiffre d'affaires à vos investisseurs, comptez 1,03 ou 1,05 % de coût global pour votre entreprise.

Vous êtes libres de changer de formule après règlement des frais de dossier et avant la publication de votre projet. Ajouts d'investissements après la date de fin de levée de fonds : 8 % avec un minimum de 25 €.

Prix indiqués hors taxes, valables au 31/03/2018 (tarifs à jour sur la page www.wedogood.co/financement)

Les tarifs fixes sont payables à la souscription, les commissions ne sont payables qu'en cas de succès.

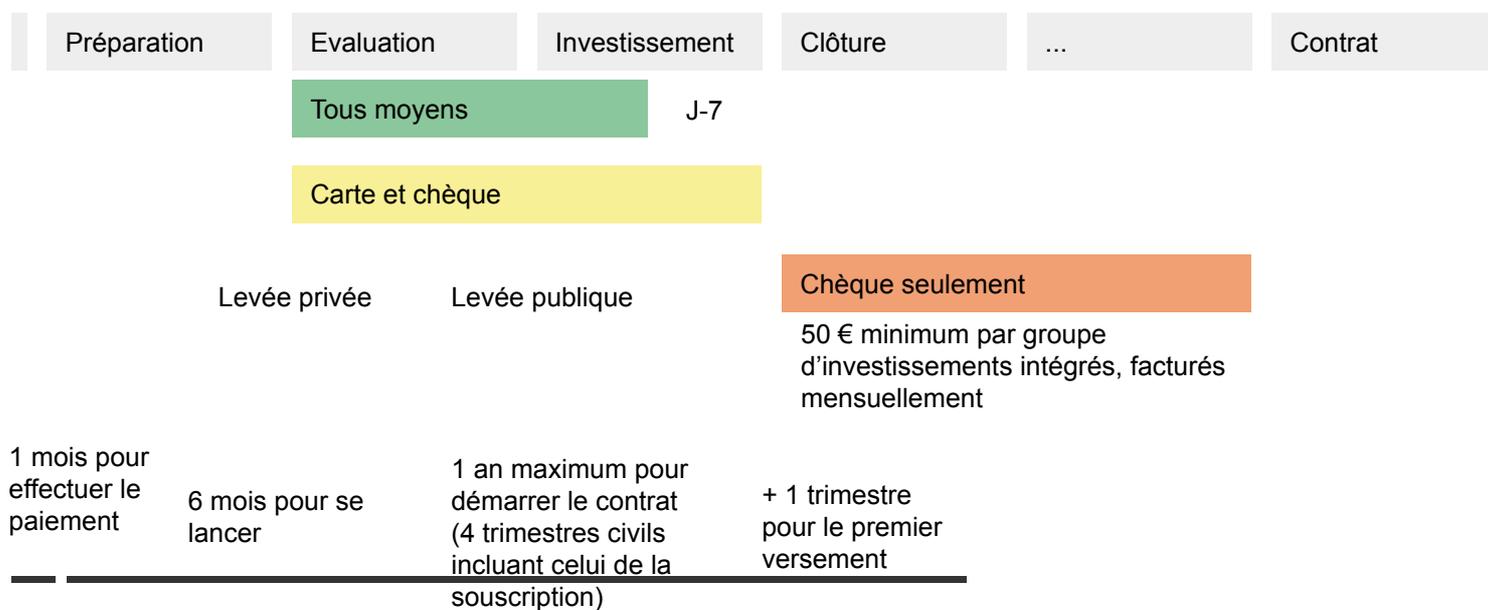
Levée de fonds en continu

Donc on part sur une offre Réseau Privé, nouvelle campagne (option A), 250 € frais de dossier, 6 mois pour faire la levée de fonds, 4 %, 50 € par versement intermédiaire (payés à la fin)

Investissement en ligne jusqu'à la date limite sur la plateforme, investissements par chèque jusqu'à 15 jours plus tard. Clôture. Investissement par chèque après clôture possible jusqu'à la veille du début du contrat, 50 € par groupe d'investissements pris en compte.

Souscription

Paiement



- Souscription est validée par le paiement, ce dernier devant intervenir dans le mois qui suit le choix de l'offre, conditions tarifaires peuvent être modifiées
- La levée de fonds doit démarrer au plus tard 6 mois après la validation de la souscription (paiement), sinon les frais de dossier sont exigibles (mais pas les options) et se terminer au plus tard 15 jours avant le début du contrat.
- Le contrat de royalties démarre au plus tard au début du 5ème trimestre (en comptant le trimestre de la souscription) après la validation de la souscription initiale ou réinitialisée par le paiement de nouveaux frais de dossier

BROUILLON

FINANCEMENT

CONTINU

PUBLIC

PRIVÉ

4/ Investissement salarié

INVESTISSEMENT

EPARGNER EN CONTINU

CHOISIR LES PROJETS QUI ME PARLENT

3/ Stocks & actifs : placer son argent dans une action concrète et transparente de développement durable

PARTICIPER À CE QUE JE CONNAIS

FAITES INVESTIR VOS SALARIÉS

PLACEZ VOTRE TRÉSORERIE

CHEZ VOUS

AVEC VOUS

AVEC EUX

...

Plus simple que l'actionariat salarié : proposez d'investir en royalties.

Proposez à vos salariés d'épargnez avec vous sur les thématiques qui leur tiennent à cœur : animez une démarche

Placez votre trésorerie en royalties avec rentabilité et utilité. Mettez le en avant dans votre communication RSE.