



LE ROI DU FILM AFRICAIN

CONCURRENCE





DE MARCHE

Selon un rapport de l'UNESCO publié en 2020 l'Afrique produit chaque année plus de 5 000 films et un millier de séries. Et selon ce même rapport, le marché potentiel qu'il trouve sous exploité serait estimé à 5 milliards de dollars contre 20 milliards de dollars si les œuvres étaient plus accessibles et mieux exploitées.

Regions	Films produits/AN			
AFRIQUE AUSTRALE	237 Films			
AFRIQUE CENTRALE	85 Films			
AFRIQUE DU NORD	309 Films			
AFRIQUE ORIENTALE	1525 Films			
AFRIQUE DE L'OUEST	3 393 Films			
TOTAL 5 549 FILMS/AN				



TAILLE DU MARCHÉ 859 M d'internautes

Forte présence

Présence moyenne

Présence faible

DE MARCHE

PLACE DE MARCHÉ/ PLATEFORME DE STREAMING







CINAF

- LES PRODUCTIONS AFRICAINES
- FIlms
- Série
- Animations

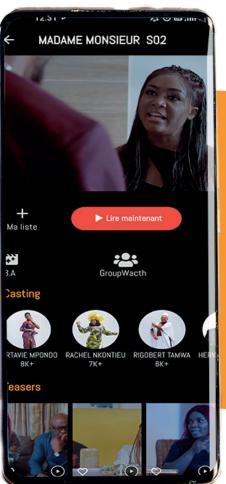
- Application mobile
- Site web
- Application TV

CINÉPHILES DU MONDE ENTIER







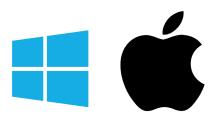


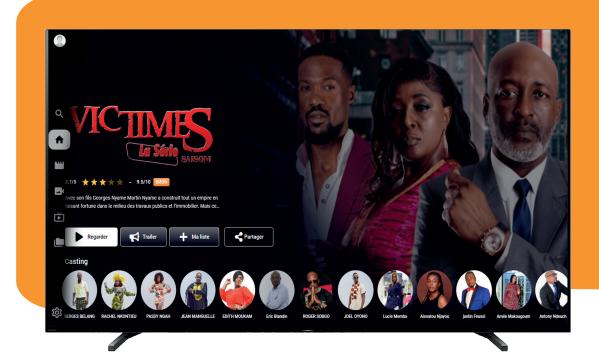
















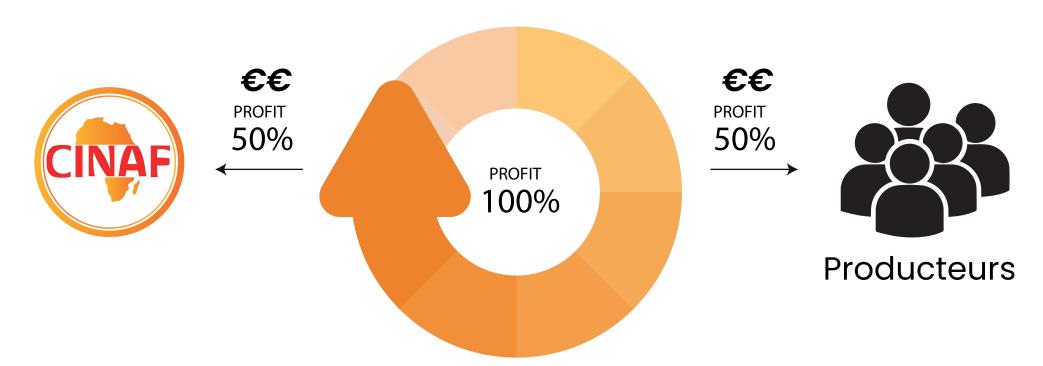
DE MARCHE

Business model

BUSINESS MODEL INC.

Repartition des revenus

ABONNEMENT €€€€



Tarifs

OPPORTUNITE

DE MARCHE

14,99 € **PACK ARGENT**

- accès à tout le catalogue
- visionnage illimité
- visionnage sans publicité
- vidéo en HD

3 MOIS

29,99 € **PACK GOLD**

- accès à tout le catalogue
- visionnage illimité
- visionnage sans publicité
- vidéo en HD

6 MOIS

Diaspora

49,99 € **PACK DIAMANT**

- accès à tout le catalogue
- visionnage illimité
- visionnage sans publicité
- vidéo en HD

12 MOIS

BUSINESS MODEL Tarifs

8,00€ **PACK ARGENT**

- accès à tout le catalogue
- visionnage illimité
- visionnage sans publicité
- vidéo en HD

3 MOIS

15,00 € **PACK GOLD**

- accès à tout le catalogue
- visionnage illimité
- visionnage sans publicité
- vidéo en HD

6 MOIS

Locale

24€ **PACK DIAMANT**

- accès à tout le catalogue
- visionnage illimité
- visionnage sans publicité
- vidéo en HD

12 MOIS

Benchemark Compétition





Concurrents directs

Concurrents indirects



DE MARCHE

Benchemark Compétition

		show/wax	CANAL+ AFRIQUE	NETFLIX	
Cinéma 100% africain	Bon	Bon	Moyen	Faible	Bon
Moyen de payement africain	Moyen	Moyen	Faible	Faible	Bon
Présence dans plusieurs pays africains	Faible	Faible	Moyen	Faible	Moyen
Films africains en langue locale	Moyen	Moyen	Faible	Faible	Moyen
Expérience d'utilisateur	Moyen	Moyen	Moyen	Bon	Bon



DE MARCHE



Réaction de contenu et émissions autour de la strategie marketing

Publicité TV

Maintenir une forte communauté dans les réseaux sociaux





Nos Partenaires



OPPORTUNITE

DE MARCHE

Orange Cameroun, leader de la téléphonie au Cameroun a signé en mars 2023 un partenariat de communication avec CINAF pour la promotion des applications CINAF via des campagnes SMS auprès de ses 8 millions d'utilisateurs.



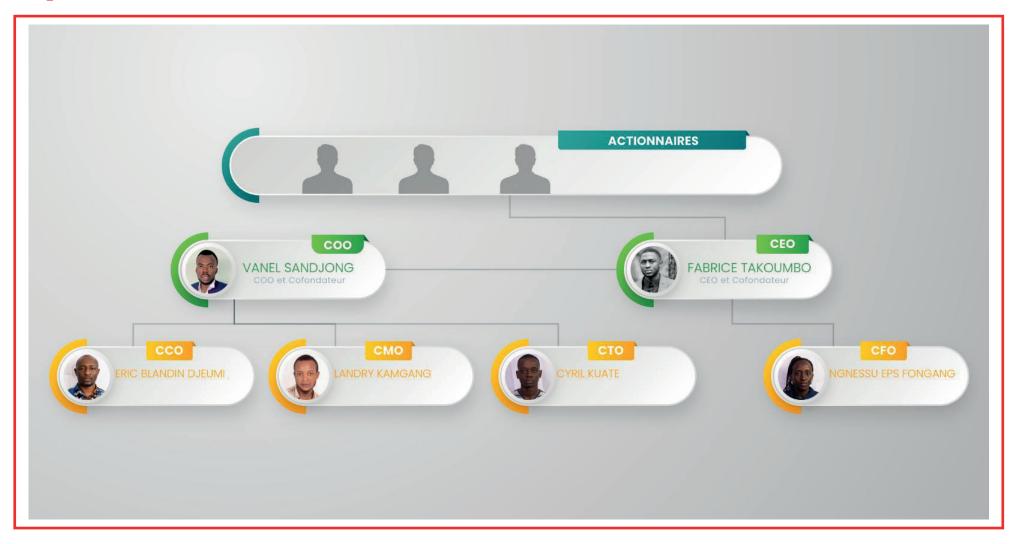
CINAF a été sélectionné parmi les 6 start-ups Camerounaises qui vont bénéficier d'un accompagnement de 12 mois du groupe inter-pastorale du Cameroun (Groupement interpatronal du Cameroun).



CINAF signe en 2022 avec le géant de la distribution de la télévision par satellite en Afrique startimes pour un accompagnement dans la création, la gestion, et distribution de la chaîne de télévision CINAF TV dans 35 pays Africains pendant 3 années.



EQUIPE

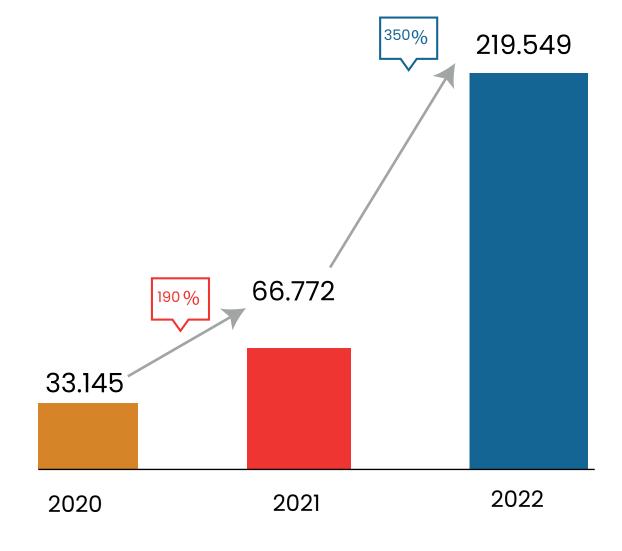


Statistiques

Nos chiffres depuis le lancement

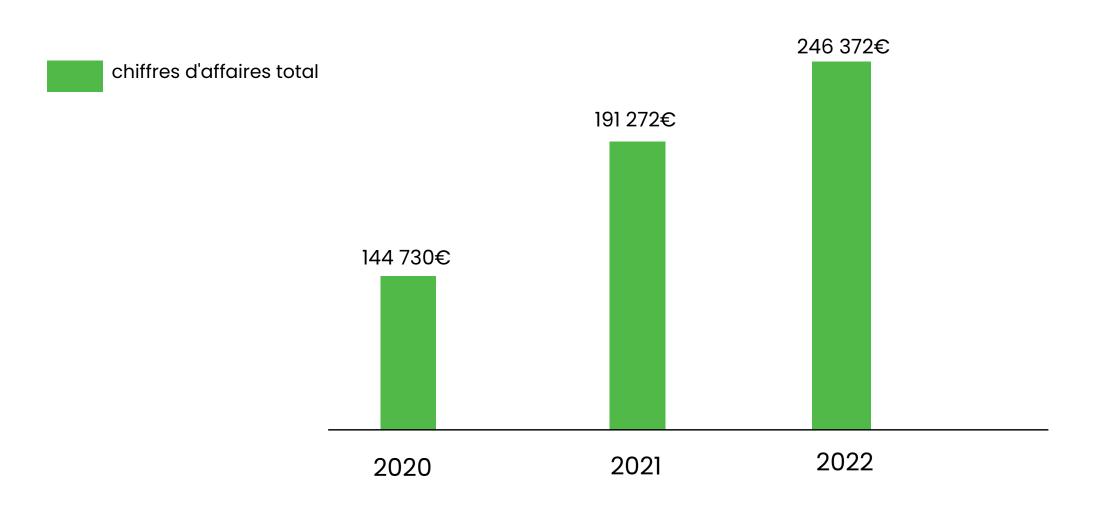
Nombre de Téléchargement

Plus de 350 000





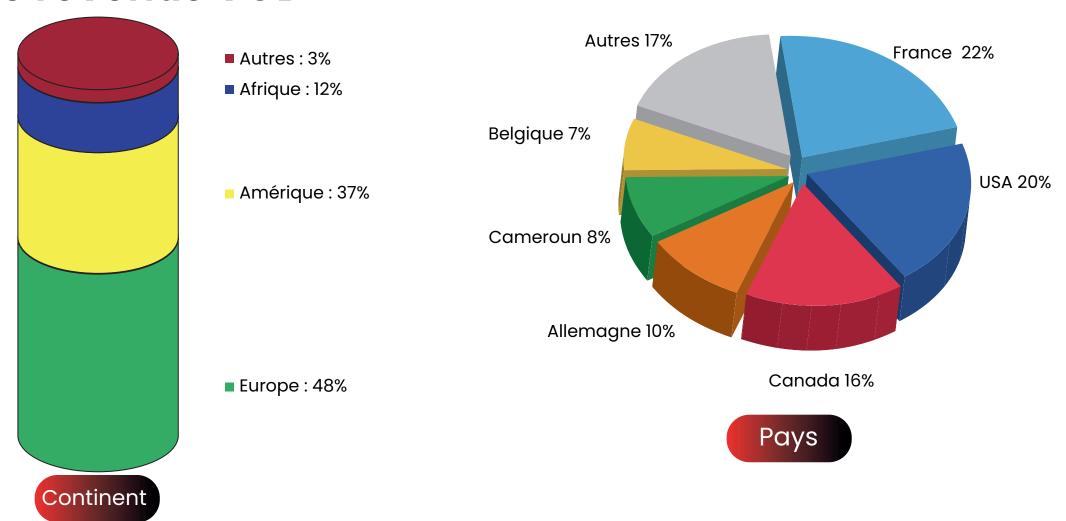
Chiffres d'affaires





DE MARCHE

Source géographique de revenus VOD





PLAN D'ACTION

OPPORTUNITE

DE MARCHE

Phase 1: Lancement et consolidation

- Introduire la solution de streaming auprès des producteurs camerounais.
- Constituer un catalogue initial en achetant des films et séries disponibles localement.
- Établir la réputation de CINAF en tant que plateforme de streaming fiable.
- Développer une expertise technique solide pour assurer une expérience de qualité.

Phase 2 : Expansion sur le marché africain

- Évoluer vers une place de marché, offrant un modèle de rémunération flexible aux producteurs.
- Déployer la plateforme dans des marchés clés tels que le Nigeria, le Ghana, la Côte d'Ivoire et le Sénégal.



DE MARCHE

Phase 3 : Positionnement stratégique

LE PROJET

- Renforcer les partenariats avec les meilleurs créateurs locaux.
- Acquérir des contenus exclusifs et intensifier les efforts de marketing.
- Devenir la référence incontournable pour le streaming de contenu africain sur le continent.

Phase 4: Expansion mondiale

- Explorer de nouveaux marchés tels que l'Afrique du Sud, Kenya, Maroc et Égypte.
- Consolider la position de CINAF en tant que plateforme mondiale de référence pour le cinéma africain.

LE PROJET CONCURRENCE

STRATEGIE

PHASES DE CROISSANCE

OBJECTIFS

BESOINS EN FINANCEMENT

BESOIN EN FINANCEMENT

2020 - 2022

Phase 1: Lancement et consolidation

200 000€

110 000€ en action

75 000€ en obligations

15 000€

2023 - 2024

Phase 2 : Expansion sur le marché africain

500 000€ en action

2025 - 2026

Phase 3 : Positionnement stratégique

2 000 000€ en action

àPARTIR DE 2027

Phase 4: Expansion mondiale

à déterminer