



Beev[®]

Dossier presse - 2023



Beev en quelques mots



Beev, c'est l'expérience d'achat unique qui supprime tous les obstacles et les pain points pour passer à la voiture électrique.

Le premier acteur 100 % électrique qui offre une expérience d'achat numérique.

Nous vous conseillons pour trouver la voiture et la solution de recharge adaptées à vos besoins en vous proposant les meilleures offres déjà négociées.

Grâce à notre écosystème complet de solutions et de services

Un accompagnement client premium et transparent à chaque étape.

Passer à l'électrique devient une évidence, un plaisir et une fierté.

Nous sommes une solution **indépendante, engagée et transparente.**

Et pourtant

**Le parcours d'achat ne correspond pas
à l'investissement réalisé.**

Les problèmes que Beev souhaite résoudre

- Les personnes ne se rendent plus en concessions : Baisse de trafic de 75 % en 15 ans
- Les prix en Leasing manquent de transparence : 1er dépôt, entretien, assurance, pneus.
- Installer une borne de recharge est **compliqué** : Type de contrat d'électricité, non lesté, monophasé ou triphasé.
- Pas de terminal de paiement chez les principaux **opérateurs de recharge rapide** : Besoin d'avoir plusieurs cartes de recharge et des applications sur votre téléphone pour charger lorsque vous voyagez.



Notre mission





Accélérer le passage à l'électrique en Europe

Pour réduire l'empreinte carbone de nos déplacements !



Notre vision





En Europe, devenir la marque
incontournable quant à l'achat d'un
véhicule électrique



Notre histoire





Beev[®]

Beev est l'acronyme de **BE Electric Vehicle**. C'est aussi un clin d'œil au courant électrique que crée les abeilles ou bees en anglais.

Passionné de voitures et sensible aux questions environnementales...

Fin 2018, Solal Botbol a voulu acquérir une voiture électrique.

Il a essayé de comprendre de façon holistique le marché, de l'accès aux aides auxquelles il était éligible, comprendre l'impact sur sa facture d'électricité, quels véhicules étaient disponibles, leurs avantages et inconvénients, comment charger son véhicule pour partir en week-end.

Obtenir la bonne information à ses interrogations s'est avérée très complexe, long, anxiogène et stressant.

Il a partagé son expérience autour de lui et avec des propriétaires de véhicules électriques. Ils ont été tous unanimes : ils auraient aimé avoir accès à **une plateforme qui centralise l'ensemble des informations et des offres**. Une destination qui facilite les démarches, qui accompagne et rassure les futurs acquéreurs durant chaque étape de leur projet d'achat de voiture électrique.

C'est ainsi qu'a commencé l'aventure Beev.





Une plateforme en ligne
qui vend des véhicules
électriques neufs.

01. Parcourez votre prochaine voiture 100 % électrique

En fonction de votre consommation, de la distance parcourue, du budget, de la localisation, contrat d'électricité, capacité de charge.

02. Nous vous aidons à choisir la voiture idéale

Choisissez parmi notre inventaire multimarque, nous avons tout ce qu'il faut. Comparez les voitures entre elles (options, prix, temps de charge, autonomie).

03. Obtenez la meilleure offre

De 3 à 60 mois, nous proposons un contrat de leasing transparent, sans dépôt initial.

Fiat 500e

Autonomie : 320 km
118 ch



Peugeot e-208

Autonomie : 400 km
100 ch

450 € / mois TTC



Renault Zoé E-Tech

Autonomie : 395 km
135 ch

413 € / mois TTC



Fiat 500e

Autonomie : 320 km
118 ch

436 € / mois TTC



450 € / mois TTC





Une plateforme en ligne
qui vend des solutions de
bornes de recharge.

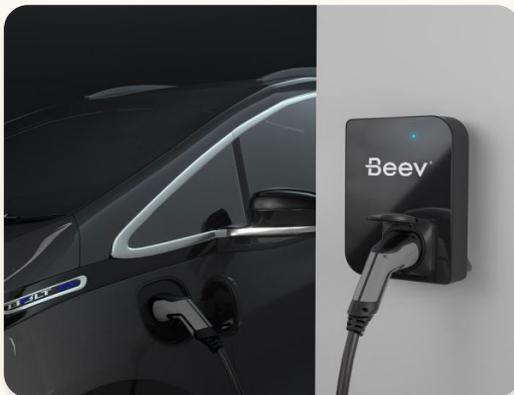


Puissance (AC)

Monophasé (3,7 kW ; 7,4 kW)
Triphasé (11 kW, 22 kW)

Intelligence :

Non connectée et connectée
Avec et sans délestage



Choisir la bonne borne de recharge

En fonction de la capacité de charge de votre voiture, du contrat d'électricité, du budget, des fonctionnalités (plug and charge, connecté).



Une carte pour se recharger partout

Carte de recharge unique fonctionnant sur
+300 000 bornes de recharge
à travers l'Europe

Installez votre propre borne de recharge

Devis intelligent, signature en ligne,
Paiement en plusieurs fois
(Oney, Paypal, Stripe)



Manifesto



Contre quoi je me bats ?

Les idées reçues, la lenteur et la complexité des parcours d'achat pour passer à l'électricité.

Pourquoi je me bats ?

Pour la planète, pour un passage à l'électricité simple et enthousiasmant.

Avec quoi je me bats ?

Notre indépendance, les meilleurs délais et prix et une dream team de l'électricité.



Nos valeurs



Engagement

Agir pour la planète grâce à une mobilité plus responsable.

S'impliquer pour une entreprise plus inclusive.

Sincérité

Bienveillance pour les équipes.

Transparence envers les clients.

Excellence

Les meilleures offres et les solutions les plus innovantes.

Des équipes au top pour un service premium.

Les meilleures expertises et informations sur l'électrique.

Enthousiasme

Une vision positive du changement.

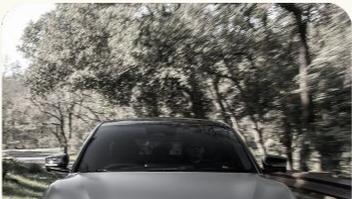
Travailler avec passion.

Servir avec énergie.



Notre approche RSE

**Beev contribue à réduire la consommation de combustibles fossiles,
la pollution atmosphérique et les nuisances sonores.**



Nous avons une approche RSE¹ forte avec des axes clairs

- Nous ne vendons que des voitures électriques : Un véhicule électrique vendu à un facteur d'évitement de 25 tCO₂² par rapport à une voiture thermique.
- Approche 0 carbone chez Beev : Les voyages en avion sont interdits, pas d'utilisation de papier, produits bio et matériaux réutilisables uniquement, nous louons (bureaux, ordinateurs) au lieu d'acheter.
- Nos séminaires sont organisés dans des structures écoresponsables : Exemple : visites de fermes bios en Normandie.

¹ Responsabilité sociétale des entreprises ² [Net Zero Initiative](#) construit avec Carbone 4



Les avis clients

**“Le meilleur service client sur le marché
de la mobilité électrique”**



Réactivité, professionnalisme

Réactivité, professionnalisme. Merci à l'équipe de Beev, qui nous a parfaitement accompagné dans notre projet de location longue durée d'une Tesla Model 3.



Excellent | 4.9
105 Avis



Je recommande vivement !

Un service impeccable, rapide et attentionné ! C'est la meilleure solution pour passer à une voiture électrique. J'étais perdu et ils m'ont même permis d'avoir un financement plus intéressant que chez le concessionnaire et une installation de borne de recharge beaucoup moins chère !



Excellent | 4.4
46 Avis



Merci à toute l'équipe

J'ai fait appel à Beev pour me conseiller sur l'installation d'une borne de recharge à mon domicile. Devis, rendez-vous obtenu très rapidement. Tout s'est bien passé et comme vous pouvez le voir sur les photos, je recharge mon véhicule très facilement. Merci à toute l'équipe de Beev et bonne chance.



Réactivité, sérieux

Réactivité, sérieux et professionnalisme. Félicitations à Beev qui nous a accompagné dans notre projet de transition électrique. Je recommande à 1000 %



Les chiffres clés

+500 voitures

Plus de 500 voitures vendues depuis notre création en 2019.



1.5 M

1.5 M d'euros levés en 2021



+180 000 visiteurs

Plus de 180 000 visiteurs/mois sur notre site Internet

40 collaborateurs

40 collaborateurs répartis en France et à Barcelone

+1000 bornes

Plus de 1000 bornes de recharge installées.

+30 %

Plus de 30 % de croissance par mois





Nos fondateurs

Solal Botbol - CEO & cofondateur

Solal est un ingénieur diplômé des Arts et Métiers Paristech ainsi que d'un Master en Entrepreneuriat d'HEC Paris.

Passionné par les voitures depuis son enfance, il a acquis une expérience de plus de 6 ans dans l'industrie automobile, ayant travaillé chez Renault ou dans le développement commercial chez Smart Me Up (rachetée par Magneti Marelli).

Chanez Djoudi - COO & cofondatrice

Chanez est une professionnelle de l'acquisition, elle a plus de 6 ans d'expérience dans l'industrie automobile notamment chez Citroën, GoMore et Beev.

Grâce à ses expériences en tant que Marketing Manager France chez Trello ou chez Jumia (Rocket Internet) Chanez sait comment faire évoluer une entreprise.
Très engagée, elle se bat quotidiennement contre les inégalités sociales et pense qu'il est urgent que chacun puisse réaliser sa transition écologique le plus rapidement possible.



Ils nous font confiance



bpifrance

via iD



“Beev fait partie des initiatives remarquables de notre réseau, qui participe au développement du secteur automobile de demain”

Xavier Horent - Délégué Général du CNPA

Time for electric

Dossier presse - 2023